РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТОВ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

№21 ИЮНЬ| 2023

СОДЕРЖАНИЕ

НОВОСТИ В СФЕРЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ....3
Минфин скоро внесет в правительство законопроект по импортозамещению в закупках....3
Госкомпании отчитались о выполнении квот по закупке российской продукции на 73%....5
Под председательством Дениса Мантурова на заседании Морской коллегии обсудили импортозамещение судового оборудования....6
Что покажут Михаилу Мишустину на ЦИПР-2023....8
ДОМ.РФ завершит импортозамещение ПО, электронных компонентов и комплектующих до 2024 года....13
Инжиниринговый дивизион Росатома создает стратегическое партнерство с одним из крупнейших российских разработчиков ПО....14
Минцифры: Импортозамещение идет динамично....15
Сергей Шилов: импортозамещение на рынке ИТ-услуг – уже свершившийся факт....16
57% российских компаний перешли на отечественное ПО....19
Росатом в процессе модернизации АСУ ТП Ростовской АЭС применяет инновационное ПО собственной разработки....21
Оборудование ждет помощи....22
Российские ученые представили новую линейку аэродромной техники....27
«Ростех» создает автоматизированную систему обслуживания гражданской авиационной техники....29
«НГ-Энерго» и «Газпром нефть» делают ставку на российское....30
В Подмосковье при участии ФРП запустили новое отечественное производство труб для работы с агрессивными средами....32
Санкции позволили найти более эффективных поставщиков....33
Завод строительных конструкций создаст 500 рабочих мест в Солнечногорске....37
Резиденты «Сколково» получили статус «национальных чемпионов»....38
КОНФЕРЕНЦИИ, ВЫСТАВКИ, ПРЕМИИ....39
ПОРУЧЕНИЯ ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ....41

НОВОСТИ В СФЕРЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

29.05.-02.06.2023

Минфин скоро внесет в правительство законопроект по импортозамещению в закупках

Минфин планирует скоро внести в правительство законопроект об унификации механизмов импортозамещения в рамках госзакупок и закупок госкомпаний, сообщила директор департамента бюджетной политики в сфере контрактной системы министерства Татьяна Демидова на конференции «Будущее рынка закупок в России: от шока к развитию».

«Законопроект прошел согласование со всеми заинтересованными ведомствами, – сказала Демидова. – В ближайшее время планируем внести его в правительство».

Сам законопроект, подготовленный Минфином, предусматривает включение в 44-ФЗ и 223-ФЗ схожих положений о возможности изъятий из нацрежима.

«Законопроектом в целях унификации правил осуществления закупок при предоставлении национального режима при закупках для обеспечения государственных и муниципальных нужд и закупок товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц предлагается установить в 44-ФЗ и 223-ФЗ следующие аналогичные положения», – говорится в пояснительной записке к законопроекту.

Правительство предлагается наделить полномочиями устанавливать изъятия из нацрежима в определенных случаях.

«Сейчас все эти вопросы регулируются 9 подзаконными актами, – отметила Демидова. – Практика показала сложность этой системы – на практике возникали проблемы, связанные с разнообразием самих механизмов (запреты, ограничения, преференции), с номенклатурой товаров, на которые они распространяются, с ее пересечением. Вместо этого планируется принять универсальный подзаконный акт».

В случае одобрения этого законопроекта, по словам Демидовой, в рамках 44-ФЗ и 223-ФЗ будет действовать единое правило «второй лишний», поскольку действующее менее жесткое «третий лишний» не всегда работает. «Если есть эксклюзивный российский производитель, то при отсутствии российского конкурента он вынужден на равных конкурировать с поставщиками иностранной продукции», – обратила внимание глава департамента.

Также планируется унификация ценовой преференции независимо от вида процедуры. «Контракт в таком случае будет заключаться по цене, предложенной поставщиком, – добавила Демидова. - Но при ранжировании предложений участников закупки будет учитываться ценовая преференция, предоставляемая поставщику российской продукции».

В пояснительной записке к законопроекту также оговаривается, что правительство сможет устанавливать эти запреты и ограничения при условии, что соответствующий международный договор содержит положения, предусматривающие изъятие из нацрежима.

Так, по договору ЕАЭС, для поставщиков из стран союза действует нацрежим при осуществлении госзакупок. Изъятие из нацрежима в данном случае возможно только в отношении госзакупок, сведения о которых составляют государственную тайну.

В случае с закупками госкомпаний нацрежим должен предоставляться, в частности, поставщикам из стран ВТО. Здесь изъятие из нацрежима возможно в случае закупки правительственными учреждениями (в настоящее время большая часть субъектов 223-ФЗ – бюджетные и автономные учреждения – ИФ) товаров, приобретаемых для правительственных целей, а не для коммерческой перепродажи или для использования в производстве товаров для целей коммерческой продажи.

То есть, согласно пояснительной записке, правительство РФ сможет устанавливать запреты и ограничения при закупках по 223-ФЗ, осуществляемых в рамках гособоронзаказа (ГОЗ) заказчиками, являющимися головными исполнителями и исполнителями, участвующими в поставках продукции по ГОЗ. Также такие запреты и ограничения смогут вводиться при закупках заказчиками из числа некоммерческих организаций, созданных РФ для осуществления социальных, управленческих или иных общественно полезных функций (государственными корпорациями), для оказания государственных услуг (государственными компаниями) либо созданных РФ и наделенных функциями и полномочиями публично-правового характера, осуществляющих свою деятельность в интересах государства и общества (публично-правовая компания).

Демидова подчеркнула также, что принятия этого законопроекта и соответствующего подзаконного акта для полноценного запуска механизма импортозамещения недостаточно. Потребуется еще оптимизация действующего механизма подтверждения страны происхождения того или иного товара. За это направление отвечает Минпромторг.

В настоящее время многие российские производители считают слишком затратной для себя процедуру подтверждения страны

происхождения товара и включение соответствующей информации в Реестр российской продукции или Реестр российской радиоэлектронной продукции.

В свою очередь заместитель начальника отдела департамента стратегического развития и корпоративной политики Минпромторга Алан Фаизов отметил, что оптимизация и унификация требований по подтверждению страны происхождения товара (в том числе введение балльной системы оценки соответствия) предусмотрена внутренними документами министерства и такая работа ведется соответствующими подразделениями ведомства.

Источник: interfax.ru, 31.05.2023

Госкомпании отчитались о выполнении квот по закупке российской продукции на 73%

Госкомпании, согласно их отчетам, выполнили в 2022 году квоты по закупке российской продукции (учитывается также продукция стран ЕАЭС) на 73%, заявил на конференции замначальника отдела департамента стратегического развития и корпоративной политики Минпромторга Алан Фаизов.

По его словам, объем закупок госкомпаниями продукции, на которую распространяется требование о квотировании (перечень включает в себя 280 позиций ОКПД, утвержден правительственным постановлением №2013), составил по итогам прошлого года около 660 млрд рублей.

«Доля российской продукции в этом объеме – около 73%, немногим более 440 млрд рублей, – сказал Фаизов. – В отношении 130 позиций перечня минимальная доля достигнута».

В то же время он подчеркнул, что информация госкомпаний о выполнении норм квотирования закупок российской продукции не верифицирована.

«Нужно обратить внимание на корректность этих данных, – сказал он. – Цифры красивые, но далекие от реальности – например, в отчетах некоторых компаний есть информации о 100% исполнении норм квотирования. Но по факту мы знаем, что это не так и госкомпании закупали импортную продукцию, а не российскую».

Для решения этой проблемы, по мнению Фаизова, необходима интеграция ГИС «Промышленность» с реестром договоров, цифровизация и автоматизация процесса подтверждения страны происхождения товара, прослеживаемость такой информации.

«Ведется работа по погружению реестровой записи (из Реестра российской продукции или Реестра российской радиоэлектронной продукции – ИФ) в закупочный процесс, – сказал Фаизов. – Такая оцифровка сделает механизм прозрачным и более простым».

31 мая Минпромторг сообщил, что госкомпании в 2022 году закупили российские товары на 4 трлн рублей при общем объеме немногим более 11 трлн рублей. В то же время госзаказчики закупили российские товары на 1,7 трлн рублей при общем объеме закупок в те же 11 трлн рублей.

Также в материалах министерства отмечалось, что в текущем году Минпромторг рассчитывает ввести понятия российской работы и российской услуги, которые будут использоваться при определении доли российских товаров, поставляемых при закупках работ и услуг. Также в планах министерства упоминались цифровизация процессов, связанных с учетом продукции российского происхождения, их интеграция с закупочными процессами. Речь идет, в частности, о цифровизации процессов получения заключений о подтверждении производства промышленной продукции на территории России, о введении цифровых паспортов для российской продукции.

Источник: interfax.ru, 31.05.2023

Под председательством Дениса Мантурова на заседании Морской коллегии обсудили импортозамещение судового оборудования

Заместитель Председателя Правительства – Министр промышленности и торговли Денис Мантуров провёл очередное заседание Морской коллегии при Правительстве России. На заседании рассматривался целый ряд вопросов, связанных с разработкой и производством судового комплектующего оборудования, обеспечением морских перевозок в Калининградскую область, а также вопросы строительства пограничных сторожевых кораблей и обеспечения безопасности Российской Федерации в области морской деятельности.

В ходе заседания, говоря о замещении иностранного судового оборудования, Денис Мантуров отметил: «Это необходимо для завершения строительства судов, где под отечественную номенклатуру выполняется перепроектирование. И конечно, нам нужно создавать заделы для будущих проектов. Правительство в прошлом году предусмотрело специальную субсидию на освоение производства судового комплектующего оборудования. Уже реализуемые и плановые работы должны обеспечить

вывод в рынок критически важной продукции начиная с 2025 года. До этого момента необходимо активно задействовать альтернативные варианты поставки оборудования из дружественных стран. В целом наша цель – это ускоренный перевод всего цикла производства на российскую научно-промышленную базу».

В докладе статс-секретаря – заместителя Министра промышленности и торговли Виктора Евтухова о разработке и производстве судового оборудования и комплектующих для строительства судов на отечественных верфях было отмечено, что, несмотря на санкционное давление со стороны недружественных стран, рядом российских предприятий уже осуществляется производство среднеоборотных и высокооборотных двигателей средней и малой мощности.

Следует также отметить, что по общесудовому оборудованию в настоящее время не возникает сложностей, оно давно освоено российскими компаниями и производится на хорошем конкурентном уровне.

Стоит напомнить, что ранее Минпромторг России совместно с заинтересованными организациями определил наиболее критические позиции судового оборудования, подлежащего первоочередному импортозамещению, для судов различных типов и запустил механизм предоставления субсидий для российских организаций на выполнение комплексных проектов по разработке и производству судового комплектующего оборудования.

«В 2022 году соглашения о предоставлении указанных субсидий заключены Минпромторгом России с 32 предприятиями судостроительной отрасли по 64 видам оборудования на общую сумму около 3,4 млрд рублей. В результате реализации комплексных проектов на отечественном рынке будут представлены новые виды критически важного судового оборудования начиная с 2025-2026 годов», – доложил замглавы Минпромторга. Также он рассказал, что активно идёт разработка собственного балкерного флота и российских газовозов, отдельно заострив внимание на производстве отечественных винторулевых колонок мощностью 15 МВт.

Среди эффективных мер развития импортозамещения участники заседания отметили комплекс мер нормативного правового регулирования, включающий в себя финансовые и нефинансовые меры поддержки, стимулирующие спрос на судостроительную продукцию и устанавливающие требования по подтверждению производства промышленной продукции на территории Российской Федерации. Также отметили создание и работу портала «Единая централизованная система судового комплектующего оборудования», размещённого в открытом доступе в сети Интернет (www.ecs-sko.ru), который содержит в том числе информацию о

потребностях отрасли и производимом в Российской Федерации судовом оборудовании, а также перечень судового оборудования, соответствующего требованиям постановления от 17 июля 2015 года №719. База данных портала содержит около 9 тыс. позиций судового оборудования и материалов.

Источник: government.ru, 30.05.2023

Что покажут Михаилу Мишустину на ЦИПР-2023

Второй день конференции «Цифровая индустрия промышленной России» ЦИПР-2023 в Нижнем Новгороде отведен для осмотра экспозиции Председателем Правительства Российской Федерации Михаилом Мишустиным.

Журнал RUБЕЖ публикует «дорожную карту Премьера» – маршрут обхода стендов, которым проведут премьера во время визита на ЦИПР-2023.

МГТУ «Станкин» (ООО «ЭНСИ»)

Универсальная защитная платформа на российских процессорах для построения систем промышленной автоматизации.

Предназначена для обеспечения управления производственными системами различного типа и сложности на всех уровнях Автоматизированных систем управления технологическим процессом (АСУ ТП) в соответствии с современной концепцией цифровизации.

Решение направлено на повышение безопасности технологических данных промышленных производств за счет внедрения программно-аппаратного комплекса в компоненты критической информационной инфраструктуры (КИИ), а также системы диспетчеризации.

Система ЧПУ Аксиома Контрол использует отечественный процессор и поддерживает до 32 управляемых осей. Система оснащена средствами настройки технологических комплексов, подключения к цеховым сетям, обслуживания вспомогательного оборудования и обучения персонала.

Учебный стенд для отработки алгоритмов управления внутритрубным роботом. Стенд обеспечивает создание и управление роботом.

Решения направлены на замещение импортных аналогов таких вендоров, как Sinumerik, Fanuc, Simatic, Mitsubishi, Melsec IQ-R, Schneider, Modicon, Inpiperobot.

Презентацию на стенде проведут генеральный директор ООО «ЭНСИ» Роман Пашков и ректор МГТУ «Станкин» Владимир Серебрянный.

АО «КАМА»

Электрокар АТОМ с отечественным ПО – кибербезопасная операционная система и маркетплейс приложений. На данный момент разработана первая версия АТОМ ОС – Atomverse. Представлен первый функциональный прототип электрокара.

В разработку отечественной ОС включены:

– связанные облачные сервисы;

– платформа телематики;

– приложения человеко-машинного интерфейса (HMI);

– информационно-развлекательная система автомобиля (IVI) и элементы дополненной реальности.

Электрокар АТОМ ориентирован на конкуренцию с такими производителями, как Tesla, Huawei.

На ЦИПР-2023 премьеру Михаилу Мишустину его представит Евгений Касперский.

ООО «БЮРО 1440»

Низкоорбитальная спутниковая группировка для глобального покрытия сети высокоскоростной передачи данных всей территории России и мира с фокусом на массовых потребителей из реальных секторов экономики.

Разработка призвана заместить как минимум на российском рынке продукцию компаний Starlink (США), OneWeb (Великобритания), Kuiper (США), GW (Китай). Представит ее премьер-министру генеральный директор «Бюро 1440» Алексей Шелобов.

YADRO (ООО «КНС Групп»)

Подсистема базовых станций стандарта GSM|LTE|NR (5G) для сетей связи общего пользования, в том числе с использованием российской компонентной базы. Проект реализован в рамках дорожной карты высокотехнологичного направления «Современные и перспективные сети мобильной связи» на период до 2030 года. В настоящее время готовится проектная документация и разрабатываются технические требования.

В планах развития разработчиков:

– создание линейки оборудования, разработка встроенного ПО для оборудования сетей мобильной связи на основе собственной разработки;

– разработка специализированного ПО для управления сетью мобильной связи и ее элементами;

– разработка дизайна процессоров для работы радиочасти и блоков цифровой обработки сигналов.

Решение направлено на замещение продукции компаний Ericsson, Nokia, Huawei.

ПАО «Аэрофлот»

Импортозамещение систем поддержания летной годности, технического обслуживания и ремонта воздушных судов.

Импортозаместимый аналог системы оформления воздушных перевозок. Внедрен в отечественных авиакомпаниях «Аэрофлот», «Россия», «Победа».

Обеспечивает следующий функционал:

– оформление пассажирских авиаперевозок;

– интеграционное взаимодействие с действующим IT-ландшафтом производственных и коммерческих систем;

– адаптация под бизнес-требования пользователей.

Решения направлены на замещение продуктов иностранных вендоров AMOS, Sabre.

Докладчиком по данным разработкам выступит Антон Мацкевич, заместитель генерального директора по информационным технологиям «Аэрофлота».

Positive Technoligies (АО «Позитив Текнолоджи)

MaxPatrol O2 – решение для автоматического обнаружения и остановки действий злоумышленников, направленных на реализацию недопустимых событий в IT-инфраструктуре организации. Упрощает работу специалистов по кибербезопасности, позволяет в одном окне увидеть всю активность злоумышленника и, сверив с данными моделирования инфраструктуры и сценариев атак, предсказать, куда движется злоумышленник, а также остановить атаку, запустить необходимые сценарии реагирования.

В 2023 году решение будет усовершенствовано и запущено в промышленную эксплуатацию.

Импортные аналоги отсутствуют.

PTNGFW – высокопроизводительный межсетевой экран нового поколения (программно-аппаратный комплекс) для защиты информации от злоумышленников и фильтрации трафика.

На данный момент завершена сборка ядра обработки трафика до 40 Гбит/с с инспекцией приложений, включая расшифровку и проверку SSL/TSLна скорости 10 Гбит/с.

Решение направлено на замещение продуктов иностранных вендоров Fortinet, Palo Alto Networks, Juniper, CheckPoint, Huawei, Cisco.

С докладом перед Михаилом Мишустиным на стенде выступит Артем Сычев, советник генерального директора Positive Technologies по взаимодействию с госсектором.

ООО «ЛАЦИТ – Лаборатория цифровых технологий»
(стенд Республики Беларусь)

Интеллектуальные складские системы. Разработка направлена на автоматизацию складских операций (хранения, учета, перевозки, сортировки, комплектации).

Принцип работы: автономные складские роботы (AGV) с подъемным механизмом используются по концепции «товар-к-человеку», а также для грузоперевозок.

Автоматизированная система управления позволяет настраивать индивидуально каждого робота, подсистему и систему в целом. Благодаря интеграции с такими системами, как MES, ERP и другими, решение легко встраивается в экосистему предприятия.

Решение конкурирует с продукцией иностранных компаний Amazon, Geek+. Представит решение на стенде директор компании «Лацит» Андрей Бутыло.

АО «Лаборатория Касперского»

Киберумные решения для промышленности (Kaspersky IoT Infrastructure Security).

Шлюзы Kaspersky IoT Secure Gateway обеспечивают сбор, конвертацию и передачу данных с оборудования на облачные платформы. Решение внедрено на предприятиях ЧПТЗ «Станкомашкомплекс», «Москабельмет», «Ленполиграфмаш», а также в проекте облачной диспетчерской ЖКХ в г. Оренбург и проекте РЖДК «Смарт. Обогрев стрелок».

Kaspersky Secure Remote Workspace. Киберумные тонкие клиенты в составе решения обеспечивают защищенное подключение к виртуальным рабочим столам, доверенную зону подключения пользователей к промышленной инфраструктуре. На базе решения построена инфраструктура VIDI в государственных учреждениях Оренбургской отрасли.

Кибериммунные промышленные программируемые логические контролеры (GKR) для IoT. Контроллер интернета вещей «СЭМ Про-5» работает под управлением KasperskyOS. Предназначен для работы в системах автоматизации и диспетчеризации инженерных систем жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ), а также для использования на объектах критической информационной инфраструктуры (КИИ) промышленности. Используется в проекте облачной диспетчерской ЖКХ в городе Оренбург.

Импортные аналоги у экспонируемых на ЦИПР-2023 «Лабораторией Касперского» решений отсутствуют. Их представит Виктор Ивановский, руководитель группы по развитию бизнеса решений Лаборатории.

ООО «Аметист Групп»

СУИД ТИМ (Explo-IT) – система управления данными в технологиях информационного моделирования. Система обеспечивает формирование отечественной технологической базы для широкого применения технологий информационного моделирования (ТИМ) на протяжении всего жизненного цикла объекта капитального строительства (ОКС), от проектирования до обеспечения цифровой эксплуатации на базе ТИМ на разных типах объектов (гражданское, социальное, промышленное строительство).

Решение в 2022-2023 годах обеспечило применение сквозных цифровых технологий при реализации проектов по созданию инновационной образовательной среды (кампусов) в рамках федерального проекта «Развитие инфраструктуры для научных исследований и подготовка кадров» национального проекта «Наука и университеты».

Решение призвано заместить программные продукты иностранных вендоров Autodesk, IBM Maximo, IBM Tririga, SAPPM, Wave Facilities.

О ЦИПР

Восьмая ежегодная конференция «Цифровая индустрия промышленной России» проходит в Нижнем Новгороде с 31 мая по 2 июня. В рамках тематических треков участники обсуждают вопросы цифровой независимости российской промышленности, взаимодействие бизнеса, науки и государства, а также совершенствование и распространение отечественного софта и другие темы. Организатором конференции выступает компания «ОМГ». Стратегические партнеры – госкорпорации «Ростех» и «Росатом», «Ростелеком» при поддержке Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций РФ, правительства Москвы и правительства Нижегородской области. ТАСС выступает генеральным информационным агентством конференции «Цифровая индустрия промышленной России».

ЦИПР – одна из крупнейших в России конференций, выступающих площадкой для диалога и кооперации государства и бизнеса по вопросам развития цифровой экономики, цифровой трансформации промышленности и реализации национального проекта «Цифровая экономика». В 2022 году в конференции приняли участие около 6 тыс. человек из 1,5 тыс. компаний и 73 субъектов России.

Источники: ru-bezh.ru, 01.06.2023; tass.ru, 31.05.2023

ДОМ.РФ завершит импортозамещение ПО, электронных компонентов и комплектующих до 2024 года

ДОМ.РФ планирует завершить до 2024 года процессы импортозамещения программных продуктов, электронных компонентов и комплектующих, которые использует госкорпорация. Об этом сообщил управляющий директор по IT и цифровой трансформации ДОМ.РФ Николай Козак в кулуарах конференции «Цифровая индустрия промышленной России» (ЦИПР-2023).

«Мы строим партнерский диалог с ключевыми отечественными производителями как программного обеспечения, так и электроники, приближая намеченную цифровую трансформацию ДОМ.РФ. До 2024 года мы планируем завершить процессы импортозамещения программных продуктов, электронных компонентов и комплектующих», – рассказал корреспонденту ТАСС Николай Козак.

В рамках конференции «ЦИПР 2023», ДОМ.РФ заключил соглашения с компаниями Yadro и F+tech, ведущими российскими производителями программного и компьютерного обеспечения. По мнению Козака, это позволит Институту развития в жилищной сфере увеличить долю использования российской радиоэлектронной продукции (РЭП) в IT-контуре и завершить плановый переход на отечественные решения в рамках импортозамещения.

Сотрудничество ДОМ.РФ и Yadro позволит тестировать продукты и решения Yadro в IT-инфраструктуре Института развития. YADRO – группа российских технологических компаний, занимающаяся разработкой и производством вычислительных платформ, систем обработки и хранения данных, телекоммуникационного и сетевого оборудования, персональных и «умных» устройств.

Соглашение с производителем инфраструктурного оборудования и мобильных рабочих мест F+tech также предполагает возможность поставки отечественных мобильных устройств (планшетов, смартфонов) на базе российской операционной системы «Аврора», серверного, сетевого оборудования. Компания выпускает серверы, системы хранения данных, сетевое оборудование, принтеры и МФУ, смартфоны и планшеты для государственного и корпоративного сектора на собственных и контрактных площадках в России.

Источник: tass.ru, 31.05.2023

Инжиниринговый дивизион Росатома создает стратегическое партнерство с одним из крупнейших российских разработчиков ПО

Инжиниринговый дивизион Госкорпорации «Росатом» (АО «АСЭ») заключил меморандум о сотрудничестве в области развития информационных технологий с компанией «1С» – одним из крупнейших российских разработчиков ПО для автоматизации бизнес-процессов предприятий. Подписание состоялось в рамках деловой программы VIII Конференции «Цифровая индустрия промышленной России» (ЦИПР), открывшейся 31 мая в Нижнем Новгороде.

Подписи под документом поставили вице-президент по цифровизации и информационным технологиям АО «АСЭ» Ольга Толстунова и директор компании «1С» Борис Нуралиев.

Соглашение призвано способствовать развитию сотрудничества по созданию инновационных ИТ-решений для АО «АСЭ» с использованием отраслевых наработок на базе программного обеспечения «1С». Оно открывает новые перспективы для наращивания экспертизы по разработке инновационных ИТ-решений. Планируется, что команда «1С» станет участниками проектов цифровизации в Инжиниринговом дивизионе Госкорпорации «Росатом», а разработка совместных IT- решений и методологические материалы, которыми компания «1С» готова делиться с АСЭ, позволят существенно повысить эффективность управления и снизить технологические риски при эксплуатации информационных систем финансово-хозяйственной деятельности Инжинирингового дивизиона.

«Этот шаг мы рассматриваем, как усиление цифрового суверенитета инжинирингового дивизиона, - отметила вице-президент по цифровизации и информационным технологиям АО АСЭ Ольга Толстунова – сегодня наши ИТ-проекты реализуются в логике перехода на импортонезависимый стек. В текущих условиях объединение усилий с лидерами отечественных ИТ-решений поможет двигаться по траектории устойчивого развития и технологической независимости. Коллаборация с «1С» дает нам возможность объединить уникальный отраслевой опыт сооружения объектов крупного капитального строительства с компетенциями «1С» в сфере автоматизации процессов финансово-хозяйственной деятельности предприятий. В настоящее время мы успешно реализуем ряд совместных проектов на зарубежных площадках сооружения АЭС. И подписав меморандум, мы закрепили намерения о нашем долгосрочном взаимовыгодном партнерстве».

«Мы признательны коллегам из компании «Атомстроэкспорт» за высокую оценку нашего сотрудничества и за готовность к расширению партнерства в интересах обеих сторон, - подчеркнул директор «1С» Борис

Нуралиев. Рассчитываем, что развитие отношений позволит создавать тиражные продукты, базирующиеся на уникальном отраслевом опыте АСЭ, отвечающие самым современным требованиям. Готовы задействовать опыт «1С» по индустриальной разработке ИТ-решений для крупных организационных структур».

Источник: rosatom.ru, 31.05.2023

Минцифры: Импортозамещение идет динамично

Рынок IT в России значительно вырос по итогам прошлого года, заявил заместитель министра цифрового развития, связи и массовых коммуникаций РФ Максим Паршин, выступая на TAdviser Summit 2023. По его словам, более конкретные данные будут озвучены на VIII ежегодной конференции «Цифровая индустрия промышленной России» (ЦИПР), которая пройдет в Нижнем Новгороде с 31 мая по 2 июня.

Максим Паршин отметил, что количество занятых в сфере IT специалистов в РФ за год выросло на 12%, а уровень заработной платы в отрасли в два раза превышает среднероссийский.

Импортозамещение софта идет динамично, подчеркнул замминистра. Во многом это происходит благодаря курсу на технологическую независимость, который взяло государство. Так, например, согласно указу президента РФ от марта 2022 года, госзаказчикам запрещено закупать без согласования иностранное программное обеспечение (в том числе в составе программно-аппаратных комплексов) для использования на объектах критической информационной инфраструктуры (КИИ).

В итоге объем инвестиций государственных компаний в российское ПО в 2022-2024 годах приблизится к отметке в 1 трлн рублей, сообщил Максим Паршин.

Лидером по темпам импортозамещения ПО является финансовый сектор, который уже на 98% перешел на отечественные решения, добавил спикер.

Тем, кто продолжает использовать иностранный софт, даже без возможности оплатить лицензии, Максим Паршин сообщил, что Минцифры выступает против пиратства. «За использование чужой собственности нужно платить. Кроме того, любое пиратство – это удар по развитию российской IT-отрасли», – заявил он. Максим Паршин также напомнил о том, что уже разработан законопроект, согласно которому российские компании смогут продолжать использовать иностранный софт, отчисляя средства на

специальный счет, часть средств с которого будет расходоваться на финансирование льготных IT-кредитов для разработчиков.

Чтобы справиться с предубеждением заказчиков о качестве российского ПО, необходимо вести просветительскую работу, активно развивать институт лицензированного IT-консалтинга, считает Максим Паршин.

Замглавы Минцифры также отметил, что вектор поддержки IT-проектов сейчас смещается с невозвратных форм государственного финансирования (гранты) на частные инвестиции. Задачей министерства он назвал формирование полноценного рынка привлечения венчурного финансирования в отрасль.

Максим Паршин также выразил уверенность в том, что российские цифровые решения могут быть конкурентоспособными на мировом уровне, а серьезно пострадавшую за последние полтора года экспортную составляющую IT-отрасли необходимо переориентировать на другие рынки. Помочь в продвижении российского ПО за рубежом должны «цифровые атташе», которые уже приступили к работе в 16 странах.

Источник: telecomdaily.ru, 30.05.2023

Сергей Шилов: импортозамещение на рынке ИТ-услуг – уже свершившийся факт

Российская ИТ-отрасль вместе со всей экономикой страны после событий февраля прошлого года столкнулась с серьезными вызовами. О том, как ИТ-компании проходили сложный период, о процессах импортозамещения и ключевых трендах отрасли в интервью РИА Новости рассказал президент Лиги Цифровой Экономики Сергей Шилов

- Больше года прошло с начала событий, которые полностью изменили ландшафт рынка информационных технологий в России. Как чувствуют себя российские ИТ-компании в изменившихся условиях?

- Этот период для российских ИТ-компаний и заказчиков сложился по-разному. Главным фактором стало то, насколько бизнес тех или иных участников рынка был завязан на зарубежном ПО и оборудовании. Безусловно, в начале компании испытали достаточно сильный стресс, связанный с массовым уходом иностранных вендоров и поставщиков. Большой стресс был и у отдельных сотрудников.

Наиболее сложная ситуация сложилась с аппаратным обеспечением – вопрос поставок оборудования может решить параллельный импорт, но этот

канал пока не налажен. В части ИТ-услуг рынок, напротив, показал значительный рост, так как данный сегмент исторически представлен отечественными специалистами, которые сегодня работают в основном в российских компаниях. В этой области импортозамещение можно назвать свершившимся фактом. Что же касается создания отечественной линейки готовых программных продуктов, то это одновременно и вызов, и новые возможности. Я позитивно оцениваю перспективы российских разработчиков, однако тут наша отрасль пока только в начале пути.

- Какие результаты по итогам года показала ваша компания?

- Для Лиги Цифровой Экономики 2022 год сложился удачно. У нас выстроена эффективная бизнес-модель, которая основана на предоставлении ИТ-услуг, включая разработку ПО на заказ, поддержку и адаптацию сложных информационных систем, консалтинг. Лига ориентирована прежде всего на внутренний рынок. Зачастую мы заменяли те компании, которые ушли из России. В первую очередь это касается поставщиков услуг, но и уход вендоров повлек за собой достаточно большое количество проектов, связанных с заменой иностранного софта. Все это привело к тому, что наш бизнес показал рост, что, впрочем, является привычным результатом для Лиги Цифровой Экономики.

- Можно ли говорить, что импортозамещение по-прежнему остается главным трендом в области создания ПО и оказания ИТ-услуг? Насколько успешно идет этот процесс, с какими проблемами сталкивается?

- Разумеется, импортозамещение остается главным трендом. На мой взгляд, работа в этом направлении идет достаточно успешно. Может быть, не так быстро, как ожидалось весной прошлого года, когда многие думали, что все придется делать в авральном режиме. Основные опасения оказались напрасны: ушедшие вендоры не стали отключать свое ПО удаленно. Соответственно, программные продукты, которые они оставили, в том или ином виде работают и приносят пользу.

Но все понимают, что заменять их нужно, потому что поддержка сейчас не оказывается на нужном уровне: есть риск, что произойдет сбой и восстановить иностранные пакеты ПО не получится. Поэтому практически все крупные российские организации уже разработали дорожные карты поэтапного перехода на отечественные решения. Эти планы подразумевают многолетнюю работу, но сделаны они не для галочки, а нацелены на результат. Кстати, Лига помогала многим заказчикам – а всего у нас порядка 200 крупных клиентов в разных отраслях – в разработке этих стратегических планов. Тут надо отметить большой опыт нашей компании в разных сегментах ИТ и в разных отраслях, в том числе по реализации проектов импортозамещения.

- Выполнима ли в принципе задача по переходу российских организаций на отечественные системы, и если да, то на сколько процентов это уже сделано?

- Безусловно, задача перехода на российское ПО выполнима, но она требует времени. По нашим оценкам, в государственном секторе, среди федеральных и региональных органов власти, уже больше 50% организаций перешли на отечественное программное обеспечение. Если брать госкорпорации и коммерческий сектор, то здесь, конечно, успехи существенно скромнее: я бы оценил пока в 20%. Но, как я сказал выше, все работают в этом направлении, прогресс совершенно точно есть, и он будет заметнее с каждым годом.

- Как обстоят дела с защитой критической информационной инфраструктуры? В каких направлениях необходимо прилагать особые усилия и почему?

- Весь прошлый год был посвящен защите от большого количества атак на все виды информационной инфраструктуры, и активность злоумышленников становится все выше. Можно сказать, идут настоящие информационные бои.

На мой взгляд, результаты в этом направлении хорошие. Несмотря на то, что иногда возникают проблемы и сбои, все организации в стране продолжают свою работу. Электронные услуги и сервисы по всем направлениям выполняются качественно, в срок и в полном объеме – граждане это прекрасно видят.

Нет сомнений, что атаки на информационную инфраструктуру будут продолжаться и дальше. В ближайшие годы, если не десятилетия, это останется самым важным вопросом. Поэтому Лига Цифровой Экономики активно развивает направление информационной безопасности. Если рассматривать системы защиты данных, то, как говорится, нет предела совершенству. Сейчас на рынке достаточно много игроков, которые этим занимаются, но и спрос огромный.

- Как компании, в частности Лига, решают проблему кадрового голода? Как вы оцениваете деятельность государства по созданию благоприятных условий для ИТ-специалистов?

- Кадровый голод был и до 2022 года, так что в этом вопросе существенно ничего не поменялось. На рынке существуют разные подходы к решению проблемы. Наша компания делает ставку на молодых специалистов, систему внутреннего обучения и стажировок. Несколько лет назад мы создали свой корпоративный университет – Академию Лиги. Партнерские программы академии позволяют нам работать с выпускниками высших учебных заведений по всей стране. Мы активно занимаемся наймом

и обучением начинающих специалистов, которые буквально через несколько лет становятся экспертами в своих областях.

Поддержка государства ИТ-сферы просто колоссальная: это налоговые и другие льготы, различные программы, гранты. Так что работники нашей отрасли в России чувствуют себя, на мой взгляд, более защищенными, чем где бы то ни было. Есть, конечно, люди, которые, читая новости, сами себя запугивают, но в целом усилия правительства очень заметны, и айтишникам в нашей стране работать комфортно.

- Около года назад в интервью РИА Новости вы говорили, что самыми популярными направлениями в ИТ являются облачные технологии и кибербез. Наверное, они останутся актуальными и дальше, но появляется ли что-то новое?

- Облачные технологии и кибербезопасность вкупе с процессами импортозамещения остаются максимально востребованными направлениями, и в ближайшие годы эта ситуация сохранится. Конечно, огромное значение приобретает искусственный интеллект. Надо сказать, для того чтобы он развивался, тоже нужны облачные технологии, потому что нейронные сети могут быть эффективны, только если есть возможность обучать их на больших объемах данных. Сейчас мы все видим, насколько важен искусственный интеллект и какое стратегическое преимущество он может обеспечить странам и компаниям. Уверен, что человечество сумеет эффективно воспользоваться возможностями ИИ, а Россия будет в числе лидеров научно-технического прогресса.

Источник: ria.ru, 29.05.2023

57% российских компаний перешли на отечественное ПО

Для 58% российских управленцев важно, чтобы ПО для бизнеса было разработано в России, а 57% уже перешли на отечественные ИТ-продукты в 2022 г., об этом свидетельствуют данные исследования аналитического агентства A2:Research.

Изменения 2022 г. повлияли на каждую сферу экономики, и бизнес не стал исключением. Российские предприниматели рассказали, что сильнее всего на их работе отразились логистические проблемы (28%), рост цен (22%) и уход зарубежных компаний (22%). Преодолеть сложности бизнесменам помог поиск путей обхода сложившихся ограничений (34%), пересмотр маркетинговых (18%) и логистических (16%) стратегий.

Уход зарубежных компаний в 2022 г. показал, как важно использовать отечественные ИТ-решения, которые продолжат работу несмотря на санкции. Для большей половины (58%) предпринимателей имеет значение, чтобы ПО было разработано именно в России, а 57% уже перешли на отечественное ПО в 2022 году. Кроме того, 45% владельцев компаний, которые используют иностранные ИТ-решения, уже изучают предложения российских вендоров.

Пользователи зарубежного ПО для бизнеса поделились, с какими сложностями в работе ПО они столкнулись в 2022 году. Половина респондентов отметила проблемы с продлением лицензии, 32% – проблемы с технической поддержкой, 31% – с оплатой обслуживания, а каждый десятый пожаловался на отсутствие стабильной работы такого ПО в 2022 г.

Предприниматели, использующие отечественное ПО, отмечают его привлекательную стоимость (51%), простоту использования (28%), высокую эффективность в сравнении с зарубежным ПО (19%). Более того, 28% остаются уверены, что ПО продолжит работать несмотря на санкции.

В 2022 г. каждый четвертый управленец столкнулся с проблемами в логистике. Для минимизации рисков в кризис важно уделять должное внимание работе с цепями поставок. Правильное управление позволяет повысить эффективность производства, сократить издержки, оптимизировать запасы и улучшить качество продукции. Пока только у 18% предпринимателей процесс планирования в цепях поставок автоматизирован, еще 24% – намерены сделать это в течение ближайших трех лет.

Основными барьерами для цифровизации планирования российские предприниматели считают: высокую стоимость внедрения специального ПО (24%), необходимость переобучать сотрудников (22%), еще 22% опрошенных не доверяют технологиям и предпочитают, чтобы большая часть работы была выполнена людьми.

«Импортозамещение в области технологий стало – одним из приоритетов для государства и бизнеса в 2022 г. Российские разработки в области ПО для логистики и цепей поставок существуют уже несколько лет, однако активный интерес к ним стал появляться только в прошлом году. Подобные отечественные решения успешно конкурируют и даже превосходят западные аналоги по точности прогноза, времени внедрения, качестве поддержки. Действительно, ранее компании преимущественно предпочитали зарубежные ИТ-решения, но по итогу в выигрыше остались те бизнесы, что использовали российское ПО ранее и им не нужно тратить силы и время на оперативную перестройку бизнес-процессов», – сказал Евгений Непейвода, управляющий партнер Novo BI, компании-разработчика цифровой системы прогнозирования потребительского спроса Novo Forecast Enterprise.

«Уход зарубежных вендоров затронул ПЭК в меньшей степени, так как 87% ИТ-продуктов компании изначально построены на российском ПО. Все важные для нашего бизнеса сервисы работают в собственном цифровом контуре, не зависят от внешних ИТ-платформ и облачных хранилищ. Что касается отрасли логистических услуг в целом, то доля отечественных складских систем уже составляет в среднем 70%, транспортных и мультимодальных – не более 20%. На рынке представлены качественные отечественные аналоги, поэтому компании активно переходят на них», – отметил Александр Майер, ИТ-директор компании ПЭК.

Источник: cnews.ru. 26.05.2023

Росатом в процессе модернизации АСУ ТП Ростовской АЭС применяет инновационное ПО собственной разработки

АО «Русатом Автоматизированные системы управления» (АО «РАСУ», входит в Госкорпорацию «Росатом») применило в рамках работ по модернизации управляющей системы безопасности по технологическим параметрам (УСБТ) энергоблока №1 Ростовской АЭС инновационный продукт собственной разработки – Систему автоматизированного проектирования «Автоматизированная разработка и интеграция управляющих систем» (САПР «АРИУС»). САПР «АРИУС» используется для проектирования рабочей документации и разработки задания для завода-изготовителя оборудования (ЗЗИ).

Преимуществом САПР «АРИУС» является то, что разработка задания выполняется в едином информационном пространстве – разрабатываемая проектная документация хранится централизованно в общей базе данных (БД) вместе с импортированными исходными данными по технологическому оборудованию проекта. Всего в состав программного комплекса входят модули для проектирования технологических алгоритмов, электрических схем, человеко-машинного интерфейса (ЧМИ) и спецификаций на оборудование АСУ ТП в виде БД ЗЗИ. Система проектирования в процессе разработки ЗЗИ поддерживает управление статусами и версиями документов, а также позволяет выполнять верификацию разработанной документации на соответствие принятым проектным решениям. По завершении работ формируется экспортная документация в принятом на проекте формате с возможностью выгрузки данных в САПРы производителей оборудования АСУ ТП.

Ранее с помощью САПР «АРИУС» АО «РАСУ» проектировало системы на базе комплекса средств автоматизации ТПТС, которые производятся ФГУП «Всероссийский научно-исследовательский институт автоматики им. Н.Л. Духова» (ФГУП «ВНИИА», входит в Госкорпорацию «Росатом»). После произведённой специалистами АО «РАСУ» доработки он был полностью адаптирован под работу с ПТК производства ООО «Московский завод «ФИЗПРИБОР», которые необходимы для модернизации АСУ ТП энергоблока № 1 Ростовской АЭС.

«САПР «АРИУС» является гибкой системой и при необходимости может быть адаптирован под большинство типов ПТК. Кроме того, что «АРИУС» продукт в своем роде уникальный, теперь он может работать с более широкой номенклатурой оборудования, встраиваемого в комплексные системы управления, что значительно ускоряет работу», – отметил директор по инжинирингу, сервису и промышленной эксплуатации АО «РАСУ» Дмитрий Карев.

Источник: rosatom.ru, 25.05.2023

Оборудование ждет помощи

В России вырос спрос на партнерскую поддержку (аутсорсинг) собственного IT-оборудования компаний на фоне ухода западных производителей (Nokia, Ericsson, SAP), которые ранее оказывали вендорскую поддержку вычислительной техники. Для сохранения и поддержки парка уже закупленного оборудования российские организации привлекают интеграторов, у которых есть компетенции и возможность закупить необходимые для ремонта комплектующие. Это приводит как к росту цен на IT-аутсорсинг, так и к появлению на рынке новых участников.

Отказ в обслуживании

По данным IT-интегратора «Крок», после ухода из России иностранных вендоров почти 70% компаний столкнулись с проблемами при обслуживании IT-систем. И в первую очередь это отразилось на работе парков оборудования, которые были зависимы от поддержки зарубежных производителей. Их отказ от обслуживания и остановка контрактов с российскими фирмами стали драйвером роста спроса на услуги IT-аутсорсинга (установка, поддержка, техобслуживание).

Основная динамика увеличения числа заказов на услуги сервисной поддержки и аутсорсинга пришлась на прошлый год, добавляют в »Кроке». Бизнесу, который раньше пользовался услугами международных

компаний, было необходимо в сжатые сроки найти нового партнера, способного быстро перевести на себя весь объем требуемых услуг без потери качества. В текущем году темпы роста сохранятся. Востребованность услуг сервиса и аутсорсинга растет пропорционально потребностям заказчиков, прогнозируют аналитики.

Наибольшим спросом в России сейчас пользуются услуги по обслуживанию телекоммуникационного и промышленного IT-оборудования, центров обработки данных (ЦОД) и другой специализированной вычислительной техники, рассказывают собеседники »Ъ». Большую часть этого рынка занимали зарубежные производители оборудования: Nokia, Ericsson, SAP, Siemens, ABB, GE и другие.

Уход компаний в прошлом году не означал полного отключения уже закупленного оборудования. Некоторые вендоры частично сохранили поддержку или передали этот функционал локальным юрлицам, которые остались на рынке. По словам директора по сервису ESA PRO Михаила Назарова, если оборудование использовалось соответствующим образом и регулярно поддерживалось, то его срок службы может быть продлен до пяти-семи лет: «Однако любое оборудование со временем становится устаревшим и нуждается в замене».

Некоторые виды оборудования можно поддерживать бесконечно, заменяя части и обновляя ПО, соглашается руководитель направления «Системная интеграция» MONS (входит в ГК «КОРУС Консалтинг») Владислав Бахаудинов. В среднем оборудование используется от трех до десяти лет, уточняет он.

Наиболее зависимыми от бесперебойной работы оборудования ожидаемо стали компании, которые активно занимались цифровизацией как внутренних процессов, так и оказания услуг клиентам. По оценке «Рексофта», в их числе представители финансовой, телекоммуникационной отраслей, а также промышленного производства, где возможные издержки и риски от прекращения работоспособности предприятий ведут к прямым финансовым потерям и риску возникновения техногенных катастроф. На компании этих отраслей и приходится наибольший рост спроса на IT-аутсорсинг парков оборудования, говорит директор по развитию бизнеса группы «Рексофт» Дмитрий Ретюнский.

Услуги IT-аутсорсинга подходят как небольшим компаниям, так и крупным корпорациям, считает заместитель генерального директора «Сервионики» Артем Спинул: «Чем крупнее компания и критичнее стабильная работа ее IT-инфраструктуры, тем выше требования к экспертизе и опыту сервисной компании».

Но применимость услуг аутсорсинга зависит от типа технологических платформ организации, объясняет господин Спинул: «Внешний IT-сервис актуален для компаний, использующих решения среднего класса (mid-range), но еще более критичен сервисный партнер для бизнеса, связанного со сложными технологическими цепочками, высоконагруженными системами, аппаратными платформами уровня enterprise». Для поддержки таких решений, говорит эксперт, необходимы не только высокая экспертиза и квалификация IT-специалистов, но и налаженные цепочки поставок запасных частей и встроенного программного обеспечения (ПО) для зарубежного оборудования. «Моментальный переход на российские аналоги невозможен в существующих условиях, но переход на них обязательно должен быть предусмотрен в стратегиях компаний»,– добавляет господин Спинул.

IT-ландшафт крупных корпораций представляет собой совокупность технически сложных, взаимоувязанных информационных систем, и многие из них являются бизнес-критичными, говорит директор управления реализации сервисов Softline Алексей Пилипчук: «В связи с этим любого рода миграции, в том числе на отечественное оборудование, могут рассматриваться только при наличии четкого плана, в котором одним из важнейших является вопрос технической поддержки как самого мероприятия, так и формируемой целевой архитектуры».

Ситуация на рынке заставляет участников пересматривать отношение к стратегии потребления услуг. «Например, у компании остался обширный парк программно-аппаратной инфраструктуры, он требует развития, поддержки со стороны производителей и экспертизы в области эксплуатации. Передача этого направления на IT-аутсорсинг помогает заказчикам сосредоточиться на ключевых бизнес-задачах и оптимизации вспомогательных направлений»,– объясняет господин Пилипчук.

Цена вопроса

В аутсорсинг парков оборудования, как правило, входят сопровождение и контроль его работы, предоставление инженеров под конкретные задачи клиентов, ремонт и замена «железа», интеграция с программным обеспечением, а также оптимизация затрат на поддержание работы инфраструктуры.

По данным участников рынка, за год в России стоимость услуг внешней поддержки IT-оборудования выросла до 40% в зависимости от класса оборудования и сложности его обслуживания. Нижний порог динамики цен аналитики оценивают в 15%, а драйвером роста стали удорожание логистики и стоимости поддержания складов запчастей, необходимых для оперативного ремонта.

В целом цена техподдержки оборудования складывается из работы с дефектами «железа» и замены компонентов, причем именно замена составляет три четверти от цены услуги, рассказывает Владислав Бахаудинов. Стоимость техподдержки можно разделить на две части: поддержка вендора и интегратора. «Цена первой будет расти, так как для нее используются только оригинальные компоненты, а также требуются высококвалифицированные кадры, которые в дефиците»,– говорит эксперт. Стоимость техподдержки от интеграторов может даже падать, так как некоторые компании используют неоригинальные, но совместимые компоненты – китайские и уже бывшие в использовании, уточняет он. «Но при оказании таких услуг интегратор, например, привезет необходимые компоненты не завтра, а через месяц»,– объясняет эксперт.

Наиболее дорогой услугой в текущих условиях стала замена комплектующих: она составляет три четверти от цены услуги, рассказывает Владислав Бахаудинов. Дороже стоят услуги компаний, позиционирующих себя вендорами «железа», то есть работающих только с оригинальными компонентами производителя. Поддержка интегратора, по словам господина Бахаудинова, обходится компаниям дешевле, так как чаще всего интеграторы работают с альтернативными компонентами из Китая или с «железом», которое уже было использовано.

Стоимость услуг сервиса и аутсорсинга растет без резких скачков, коррелируя с ростом инфляции и фонда оплаты труда, считает руководитель направления сервиса и аутсорсинга «Крока» Юрий Яновский. При этом в зависимости от размера инфраструктуры IT-партнеры могут предложить даже более выгодную стоимость по сравнению с тем, что предлагали производители, говорит он.

Собеседники «Ъ» на IT-рынке объясняют, что за последний год дистрибуция комплектующих для импортного оборудования сильно изменилась: если раньше этот сегмент был поделен между крупнейшими интеграторами, работающими напрямую с зарубежными партнерами и гарантирующими как качество обслуживания, так и сроки доставки необходимых компонентов, то сейчас в этот сегмент вышло много небольших, малоизвестных компаний.

«Рынок внешнего обслуживания оборудования в РФ сейчас стремительно занимают небольшие фирмы, зарегистрированные в СНГ или других странах, которые и поднимают цены, но в то же время у небольших фирм больше возможностей привезти необходимые комплектующие, и пока у заказчиков нет альтернативы, что также становится драйвером роста цен»,– рассказал основатель сети дата-центров Oxygen Павел Кулаков.

Переход неизбежен

Наименее зависимым от аутсорсинговой поддержки оборудования еще с прошлого года остается госсектор, в том числе ведомственные и подведомственные структуры. Программа импортозамещения, которая была запущена правительством еще до 2022 года, стимулировала госсектор к переходу на парки российского оборудования, поддержка которого остается за отечественными вендорами.

Также более интенсивное замещение импортных парков оборудования происходит на объектах критической информационной инфраструктуры (КИИ, банки, ТЭК, операторы связи и др.). Согласно указу президента от 30 марта 2022 года №66, на объектах КИИ с 1 января 2025 года запрещается использовать и зарубежный софт, также к этому сроку компании должны реализовать миграцию на отечественное оборудование.

В других отраслях экономики переход происходит не так интенсивно, и рост спроса на аутсорсинговую поддержку уже имеющегося оборудования говорит о том, что бизнес будет по возможности продлевать срок его работы.

Многие компании предпринимают комплекс организационно-технических мер для снижения зависимости от зарубежных технологий, включающий переход на российское ПО и оборудование, соглашается Дмитрий Ретюнский. Цикл перехода, в свою очередь, обусловлен сроками, установленными государством (в первую очередь для объектов КИИ), а также средним сроком жизни технических решений (три-семь лет), объясняет он. Господин Ретюнский также отмечает, что в целом рост стоимости услуг поддержки оборудования продолжится, «однако его размер будет сильно дифференцирован в зависимости от степени критичности задач и типов ПО и оборудования для бизнес-процессов».

Востребованность сервиса и аутсорсинга будет расти, так как это гибкие услуги, которые можно подстроить под требования, изменения и цели клиентов, уверен Юрий Яновский. Увеличение числа мультивендорных инфраструктур также создаст повышенный спрос на услуги у крупных IT-партнеров.

Если максимальный срок службы закупленного до 2022 года оборудования может составить семь лет, то российские организации будут вынуждены перейти на российские аналоги систем хранения данных, серверов, коммутаторов, промышленного и другого оборудования до 2029 года, рассуждает эксперт. Участники рынка уверены, что переход компании будут осуществлять в гибридном формате: они будут искать альтернативу импортному «железу» постепенно. На российском рынке уже есть компании, предоставляющие аналоги, альтернативой могут также стать

китайские производители оборудования, которые могут в том числе предоставить комплектующие для уже работающих систем.

Но рынок аутсорсинга не перестанет расти даже на фоне усиливающегося процесса импортозамещения: компаниям будет необходимо продолжать процесс интеграции оборудования с российским софтом, отладку и тестирование новых парков, а также осуществлять контроль за работой IT-инфраструктуры, объясняют собеседники «Ъ».

Учитывая сокращение каналов поставок через параллельный импорт, отмечает Владислав Бахаудинов, компаниям стоит рассматривать разные варианты развития IT-инфраструктуры: «Идти по пути импортозамещения, плановой замены оборудования на российских и китайских производителей». Это, поясняет эксперт, существенно снизит долгосрочные риски выхода систем из строя.

Переход на продукты отечественных производителей поможет решить проблему с поддержкой зарубежного оборудования, говорит директор по маркетингу и коммуникациям цифровой платформы для организации командировок и управления расходами «Ракета» Дарья Зубрицкая: «Здесь важно отметить, что ключевым вопросом может стать качество обслуживания оборудования со стороны отечественных вендоров. Западные поставщики традиционно оказывали качественную поддержку по своему оборудованию, а для сегмента enterprise это является одним из ключевых факторов при выборе поставщиков и типа оборудования».

Импортозамещение, добавляет эксперт, сможет снизить спрос на аутсорсинг поддержки оборудования в глобальном смысле только в случае, если предложения вендоров будут экономически целесообразны для бизнесов: «В противном случае может сохраниться большой процент компаний, пользующихся ресурсами аутсорсинга, поскольку в таком случае им не нужно нести затраты на смену инфраструктуры».

Источник: Коммерсантъ-Приложение, kommersant.ru, 31.05.2023

Российские ученые представили новую линейку аэродромной техники

Состояние взлетно-посадочных полос значительно влияет на уровень безопасности авиаперевозок. Новую технику, которая круглый год будет отвечать за скоростную уборку искусственных покрытий аэродромов и аэропортов, продувку и очистку взлетной полосы от снега, льда, воды, пыли и песка, разработали инженеры Московского автомобильно-дорожного технического университета (МАДИ) и Южно-Уральского государственного

университета (ЮУрГУ) вместе со специалистами завода «СпецАгрегат». Они представили три аэродромные машины с комплектами навесного оборудования. По словам ученых, отечественная разработка обойдется на 20-25% дешевле зарубежных аналогов.

Сегодня, когда прежние логистические цепочки разрываются, а новые механизмы поставки только прорабатываются, для авиации критически важно решать проблему импортозамещения. Научный коллектив МАДИ и ЮУрГУ по заказу завода «СпецАгрегат» разработали линейку техники для обслуживания аэродромов: подметально-продувочную, поливомоечную и плужно-щеточную машину с раздачей твердого реагента.

Техника на 90% состоит из отечественных комплектующих, небольшое количество импортных компонентов, сложных к изготовлению, присутствует в гидравлической системе и в системе управления. Тем не менее, ученые считают, что в будущем полный переход на импортонезависимое производство вполне возможен.

В качестве базового шасси для техники использовалась модель УРАЛ 6370, модифицированная под каждую конкретную аэродромную машину. Такой выбор был связан не только с ценовой политикой, но и с территориальным фактором: предприятия «СпецАгрегат» и «УРАЛ» находятся в непосредственной близости друг от друга, что позволило локализовать всю цепочку производства в одном месте.

Ученые также решили объединить шасси для поливомоечной и плужно-щеточной машин, потому что у них схожие конструктивные решения и присутствуют одинаковые элементы. Это значительно удешевляет комплект: можно купить одно шасси и два комплекта навесного оборудования к нему. Третья машина – подметально-продувочная имеет дополнительную силовую установку и больший набор навесного оборудования, которое предполагает некоторые уникальные особенности в доработке шасси.

«СпецАгрегат» уже заключил договоры на поставку десяти единиц подметально-продувочных машин этой осенью. Пока завод ожидает завершения финальных испытаний, специалисты занимаются настройкой производственных мощностей. Ученые надеются, что по окончании приемо-сдаточных испытаний их машины появятся не только на гражданских и военных аэродромах России, но и в странах ближнего зарубежья.

«На выставке NAIS (национальная выставка и форум инфраструктуры гражданской авиации) к продуктам завода «СпецАгрегат» проявлял интерес и Казахстан, и Узбекистан. Конечно, у них не бывает таких снежных покровов, как в нашей стране, но коллег заинтересовали машины, которые содержат и обрабатывают полосы в летний период – поливомоечные и

подметальные. Потому что вопрос содержания и эксплуатации ВПП строго регламентирован и очень важен для обеспечения безопасности полетов», – отмечает Дмитрий Никитин, руководитель проекта, заместитель директора Центра автомобильно-дорожного инжиниринга МАДИ.

Научный проект был выполнен во исполнение постановления Правительства РФ в рамках нацпроекта «Наука и университеты» от 9 апреля 2010 г. № 218, реализуемого Минобрнауки России. Указанное постановление Правительства регламентирует предоставление государственных субсидий проектам, направленным на развитие кооперации научных учреждений и предприятий реального сектора экономики для создания высокотехнологичных производств.

Источник: minobrnauki.gov.ru, 31.05.2023

«Ростех» создает автоматизированную систему обслуживания гражданской авиационной техники

«Ростех» проведет автоматизацию обслуживания гражданской авиационной техники. Новая информационная система объединит разработчиков, изготовителей, центры техобслуживания и авиакомпании. Отдельные ее компоненты уже функционируют на предприятиях авиационного комплекса госкорпорации, полностью внедрить решение планируется к концу 2025 г.

Система обеспечит автоматизацию поддержания летной годности воздушных судов, техобслуживание и ремонт, подготовку документации и др. Проект реализует компания «РТ-Инновационные разработки» – совместное предприятие «РТ-Проектные технологии» госкорпорации «Ростех» и ИЦ ИАС.

Функциональность входящих в систему программных продуктов позволяет работать с документацией и автоматизировать учет повреждений, планировать техобслуживание воздушного судна и расход материально-технических ресурсов, а также формировать регламент предстоящих работ в соответствии с комплектацией и назначением воздушного судна.

«Часть модулей новой системы уже действует на авиастроительных предприятиях, часть находится в стадии разработки. Система станет «единым окном» для эксплуатантов и будет использовать только отечественные программные решения. Формат «единого окна» подразумевает централизацию всех процессов, связанных с послепродажным обслуживанием, и является первым шагом в обеспечении эксплуатирующих

организаций комплексными сервисными услугами, что существенно упростит информационный обмен между производителями и эксплуатантами», – отметил заместитель генерального директора госкорпорации «Ростех» Александр Назаров.

В частности, информационная система внедряется в корпорации «Иркут» на проектах SuperJet и МС-21, при этом отдельные модули системы запущены в промышленную эксплуатацию, идет расширение функциональных возможностей и предоставляемых сервисов. В рамках ИЦК «Авиационный транспорт», который возглавляет «Аэрофлот», ведутся работы по импортозамещению иностранных программных решений с использованием применяемых корпорацией технологий.

Информационная система послепродажного обслуживания позволит предприятиям авиационного кластера отказаться от используемых в настоящее время зарубежных систем, вендоры которых в одностороннем порядке приостановили оказание услуг на территории России.

«Комплексная автоматизация процессов послепродажного обслуживания подразумевает не только создание базисной системообразующей платформы, но и налаживание внутренних бизнес-процессов предприятий для построения оптимальной модели их взаимодействия», – сказал генеральный директор ИЦ ИАС Илья Клюев.

Источник: CNews.Ru, 31.05.2023

«НГ-Энерго» и «Газпром нефть» делают ставку на российское

Компания «НГ-Энерго» – российский производитель генерирующего оборудования – подписала соглашение о стратегическом сотрудничестве с ПАО «Газпром нефть». Это партнерство позволит компаниям развивать в рамках импортозамещения отечественные технологии в области распределенной генерации, обеспечить сервисные предприятия, работающие на месторождениях, генерирующим оборудованием российских производителей. Соглашение было подписано в рамках 11 Российского международного энергетического форума.

– Эффективное решение задачи насыщения отрасли ТЭК российским оборудованием в необходимом количестве и высокотехнологичными услугами возможно только при непосредственном участии всех субъектов рынка – производителей оборудования и энергосервисных компаний. Поэтому мы создаем новую систему взаимодействия, – отметил Андрей Комаров, глава Дирекции по газу и

энергетики ПАО «Газпром нефть». – Отечественные предприятия производят генерирующее и компримирующее оборудование, а энергосервисные компании внедряют эти продукты на объектах и по стандартам ПАО «Газпром нефть».

Российские ресурсодобывающие компании столкнулись с отказом западных производителей от своих сервисных обязательств. Поэтому главными задачами соглашения о стратегическом сотрудничестве должны стать постепенный переход на отечественную компонентную базу и развитие российских сервисных компаний, способных обслуживать имеющееся оборудование и ремонтных предприятий, готовых решать возникающие в ходе эксплуатации такого оборудования проблемы. При этом имя производителя двигателя не так важна как надежность компании, которая отвечает за бесперебойное функционирование всей генерирующей системы.

«Если раньше мы производили свои электростанции на базе импортного генерирующего оборудования, и обслуживали их, получая, как представитель компании производителя, готовые запчасти и расходные материалы, выполняя работы в соответствии с регламентами обслуживания завода-изготовителя, то теперь круг наших задач расширился, – отметил Андрей Рудской, генеральный директор компании «НГ-Энерго». – Сегодня среди наших первоочередных задач – начало производства запасных частей на российских предприятиях с использованием российских технологий для поддержания работоспособности действующего на объектах оборудования. А это влечет за собой необходимость разработки новых регламентов обслуживания оборудования, позволяющих обеспечить его бесперебойную работу без сокращения жизненного цикла. В дальнейшем нам предстоит постепенно заменять это оборудование на российское, созданное на базе отечественного машиностроения.

Конкретные шаги по организации взаимодействия компаний, будут обсуждаться и разрабатываться позднее.

Справка

«НГ-Энерго» – предприятие с почти двадцатилетней историей, занимающее ведущие позиции на рынке распределенной генерации энергии. Основной профиль компании – проектирование, поставка генерирующего оборудования, строительство электростанций «под ключ». Компактные, но мощные электростанции, созданные специалистами «НГ-Энерго» работают в самых отдаленных регионах России, обеспечивая электроэнергией промышленные, добывающие и горно-обогатительные предприятия, целые населенные пункты. За время своей работы компания сумела поставить около 3 гигаватт генерирующих

мощностей – этого бы хватило, чтобы обеспечить светом и теплом город-миллионник.

Задача перевода существующих мощностей на российское оборудование представляет собой стратегически важное направление деятельности компании.

Источник: ngv.ru, 31.05.2023

В Подмосковье при участии ФРП запустили новое отечественное производство труб для работы с агрессивными средами

Компания «Иннформула» на новой производственной площадке в подмосковном Ступине наладила производство специальных труб из хлорированного поливинилхлорида (ХПВХ), которые в основном используются на промышленных предприятиях для работы с агрессивными жидкостями.

Инвестиции в проект составили 164 млн рублей, из которых 50 млн рублей предоставил Фонд развития промышленности в виде льготного займа по флагманской программе «Проекты развития».

«Трубы из хлорированного поливинилхлорида – это уникальный для российского рынка продукт, а «Иннформула» – единственный в России и Европе производитель таких труб диаметром свыше 225 мм. Расширение производства стало возможным благодаря покупке современного высокопроизводительного оборудования на средства льготного займа от Фонда развития промышленности. Проверенные поставщики и постоянный контроль всех технологических параметров производства позволяют держать качество выпускаемой продукции на уровне мировых лидеров», – рассказал генеральный директор ООО «Иннформула» Иван Мищенко.

Ранее трубы из ХПВХ поставляли компании из США и стран Европы, отечественных альтернатив, по данным предприятия, не существовало. «Иннформула» намерена целиком заместить импорт труб из ХПВХ, удовлетворив российский спрос на 100%.

Трубы из ХПВХ за счет повышенной прочности и химической стойкости широко используются в промышленности при сборке систем очистки и транспортировки технических вод, кислот, солей, щелочей и других агрессивных жидкостей под давлением и при температурах до +100°С. Основными заказчиками продукции выступают «Норильский никель», «Уралэлектромедь», «Удоканская медь», «СИБУР Холдинг», «Выксунский металлургический завод» и горно-обогатительные комбинаты.

Годовая мощность производства на новых линиях составит до 1500 т готовой продукции. Завод теперь выпускает напорные клеевые ХПВХ-трубы под собственной торговой маркой Aquademic диаметром от 20 до 400 мм, в отрезках от 1 до 6 м и в классах давления 10 и 16 бар.

Для производства ХПВХ-труб компания использует только оригинальное лицензированное сырье марки Corzan.

Источник: frprf.ru, 30.05.2023

Санкции позволили найти более эффективных поставщиков

Западные санкции потребовали от «Сибура» искать альтернативных поставщиков оборудования и катализаторов, но некоторые из них оказались даже эффективнее, говорит член правления Павел Ляхович, курирующий дирекцию базовых полимеров. В интервью агентству «Прайм» в преддверии «Дня химика» он рассказал, где «Сибуру» удалось найти новых партнеров, какой потенциал есть у российских полимеров на китайском рынке, и как холдинг помогал своим российским поставщикам и клиентам развивать бизнес. Беседовала Елена Савинова.

- Павел Николаевич, как сейчас себя чувствует нефтехимическая отрасль в России? Насколько вы оптимистичны относительно ее будущего?

– Достаточно оптимистичен. Нефтехимия, объективно говоря, является одной из самых передовых отраслей в мире. Поэтому она просто не может чувствовать себя плохо. Конечно, могут быть различные сложности. Если говорить про российскую нефтехимию, то такие сложности в большей степени связаны с ограничениями 2022 года. Но, как это банально ни прозвучит, они открывают и дополнительные возможности. Столкнувшись с ограничениями по поставкам химии и катализаторов в Россию, мы нашли для себя новых производителей, и предложения некоторых из них, на удивление, оказались даже более эффективными, чем те, которые мы использовали ранее. То есть у новых поставщиков может быть и стоимость ниже, и расходные нормы лучше, и выход готовой продукции больше.

- Давайте тогда поговорим про импортозамещение. По части производственной цепочки, насколько сейчас «Сибур» защищен от внешних ограничений?

– В прошлом году мы подобрали аналоги для 743 из 749 позиций импортной специальной химии. Для критически важных компонентов без аналогов инициировали свои разработки. И уже получили свои технологии для получения таких спецкомпонентов, как, например, тетроизобутират

циркония, н-бутиллитий (тетроизобутират циркония – это катализатор, который необходим при производстве линейных альфа-олефинов, н-бутиллитий – ключевой компонент для производства синтетических каучуков и стирол-бутадиен-стирольных полимеров – ред.).

Только по двум продуктам из-за долгой логистики доставки бутиллития произошли недозагрузки мощностей – бутадиен-стирольных термоэластопластов и одного из видов каучука. Но и тут суммарное снижение, накопленное за весь 2022 год, было около 150 тысяч тонн, примерно 2% от общего объема производимой «Сибуром» нефтегазохимической продукции. Заменой стали, в основном, импортные компоненты из Азии. Поэтому сказать, что мы полностью «импортонезависимы» нельзя. Тем не менее, во время перехода от европейских и американских производителей к азиатским мы и в России нашли производителей, продолжаем с ними работать, развивать их. Обсуждаем общие средне-долгосрочные планы, помогаем им прогнозировать производство.

- Стремитесь ли вы к полному импортозамещению?

– Для «Сибура» основная цель – это стабильное, эффективное и безопасное обеспечение своего производственного процесса. Мы не считаем, что нужно покупать только отечественный катализатор, если у соседей есть более эффективная, доступная технология. Наша цель – обеспечить себя, как минимум, двумя партнерами по каждому из катализаторов или добавок, как из России, так и из зарубежных стран. Это позволяет нам быть защищенными от форс-мажоров, не зависеть от одного поставщика. До 2022 года тоже учитывали подобные риски, но они не всегда могли выглядеть первым приоритетом.

- Если мерять объемами, то, по большей части, спрос в России уже обеспечен собственным производством базовых полимеров. Тем не менее отдельные марки, в том числе специальные, продолжают ввозиться из-за границы. Насколько это критично, на ваш взгляд, и стоит ли стремиться к локальному производству всего существующего марочного ассортимента?

– Большую роль в снижении зависимости российских переработчиков полимеров от импорта отдельных марок сыграл наш флагманский проект «ЗапСибНефтехим» в Тобольске, который вышел на полную мощность в 2020 году. Это было важной частью решения задачи по развитию отечественного предложения на рынке нефтегазохимии, которую мы ставили себе намного раньше, чем возникли ограничения 2022 года. С запуском комплекса в Тобольске мы начали производить практически все, что когда-то сотнями тысяч тонн ввозилось из-за рубежа.

Мы видим, что импорт полиэтилена и полипропилена из дальнего зарубежья последовательно снижается, даже если не привязываться к введенным ограничениям. Технологически и физически мы можем этот показатель свести практически к нулю, но не всегда это экономически обосновано. «Сибуру» нет смысла производить на таком большом предприятии как «ЗапСибНефтехим» марку с потреблением 2 тысячи тонн в год, поэтому, если есть возможность ее ввезти, то и компании, и отрасли от этого будет только лучше. Тем не менее, для нас существует еще достаточный потенциал по импортозамещению полимеров, и мы последовательно работаем над этим, выводя на рынок новые решения каждый год.

- В 2022 году переработчики столкнулись с ограничением поставок полимеров, и им тоже пришлось заниматься импортозамещением. Удалось ли «Сибуру» подобрать для них альтернативы?

– Для тех клиентов, которые раньше покупали продукцию за границей, мы в «Сибуре» смотрели, на какую аналогичную марку мы можем заменить ее. Применяли комбинаторику, настраивали оборудование, подстраивали по рецептуре с какой-то другой химией. И я могу сказать, что замена происходит хотя и с определенными компромиссами, но без потери качества. И сейчас этим тоже продолжаем заниматься.

- Как в России изменилось в 2022 году предложение полимеров, и сказались ли на динамике санкции?

– В прошлом году, несмотря на внешнее давление на отрасль, российский рынок полимеров продемонстрировал рост на 4%. В первом квартале текущего года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года рынок полимеров вырос еще на 8%. Локомотивом выступил полиэтилен, рост рынка по этому продукту составил 10% по итогам 2022 года и 14% в первом квартале текущего года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Прогнозы на 2023 год давать не будем, но предпосылок к тому, чтобы он оказался хуже, не видим.

При этом импорт полимеров из стран дальнего зарубежья в 2022 году сократился на 28%, а в первом квартале этого года на 25% в годовом выражении. То есть можно говорить о том, что совместно российским переработчикам полимеров и «Сибуру» удалось успешно заместить большую часть выпавших объемов.

Самые серьезные ограничения по ввозу полимеров были в первой половине 2022 года. Потом наши клиенты нашли альтернативы в иных географиях, мы стали ввозить катализаторы из Азии. Хороший пример – эмульсионный поливинилхлорид (ПВХ), из которого делают линолеум и моющиеся обои. В России данный продукт производится только на

«РусВиниле» в объеме 30 тысяч тонн в год, а потребление по итогам 2021 года составляло 120 тысяч тонн. То есть 90 тысяч обеспечивались импортом из Европы и США, чуть-чуть из Южной Кореи. Когда поставки прервались, нас просто разрывали. Но уже в четвертом квартале нашлись новые зарубежные поставщики. Поэтому переработка ПВХ-Э в РФ не остановилась, по итогам года составила порядка 100 тысяч тонн, и в этом году, я уверен, все восстановится. Всегда найдется достаточное количество предприятий и стран, где можно найти альтернативу.

- Есть ли у «Сибура» специальные программы поддержки переработчиков?

– У нас есть несколько программ. Например, экспортный форсаж. Мы помогаем клиентам загрузить их мощности. Раньше они поставляли свою продукцию в Европу, а сейчас мы предлагаем им посмотреть на другие страны, к примеру, Азербайджан, Марокко, Турцию. Предлагаем им специальные условия на поставку полимеров, чтобы они могли на этих рынках конкурировать.

Есть еще инвестиционные и импортозамещающие форсажи. Один из моих любимых примеров – производители канатов и сетей для рыбной ловли с Владивостока. Мы пообщались с ними и узнали, что только треть этих канатов и сетей производится в России, а остальное импортируется из Южной Кореи, Китая, Испании. После этого предложили производителям специальные условия, и примерно за год ситуация стала обратной. Теперь на две трети эта продукция делается в нашей стране. Производители канатов и сетей под гарантиями того, что «Сибур» будет продолжать давать им необходимые цены для конкуренции за готовую продукцию с корейцами, китайцами, закупают оборудование, мы даем им длинный контракт, помогаем получить кредиты. Следующий этап – инвестиционный форсаж, который заключается в приобретении оборудования и строительстве уже дополнительных мощностей под экспорт. Поэтому я могу с уверенностью сказать, что в продолжающемся росте переработки полимеров в России есть и наша заслуга.

<…>

Источник: 1prime.ru, 31.05.2023

Завод строительных конструкций создаст 500 рабочих мест в Солнечногорске

Концерн «КРОСТ» стал участником программы импортозамещения «Земля за рубль». На предоставленном в аренду по льготной цене участке будет открыто производство по выпуску импортозамещающей продукции, в том числе высокоточной металлоопалубки, подсистем фасадов и крепления конструкций.

Как рассказала глава Мининвеста, заместитель председателя правительства Подмосковья Екатерина Зиновьева, в проект инвестируют более 2,6 миллиарда рублей.

«Запуск производства запланирован на четвертый квартал 2025 года. Также в рамках реализации проекта предприятие подписало соглашение о подготовке квалифицированных кадров, в соответствии с которым выпускники колледжа «Подмосковье» смогут получить работу на новом предприятии», – сказала она.

Концерн «КРОСТ» – это крупнейший инвестиционный строительный промышленный холдинг в стране. Он реализует масштабные проекты квартальной застройки и развивает собственное производство стройматериалов, а также входит в список системообразующих предприятий страны.

Глава Минимущества региона Наталья Адигамова добавила, что застройщик получил землю площадью 18 гектаров в Химках.

«С начала года в рамках программы «Земля за рубль» помощь региона получили уже 30 инвесторов. Заявки предприниматели подают на региональном сайте госуслуг. Принципиально убраны бюрократические барьеры, а земля предоставляется в самые короткие сроки – через 20 календарных дней», – отметила она.

На базе концерна функционируют 18 заводов, в том числе научно-исследовательские лаборатории. Там работают более 6,5 тысячи человек. За 30 лет предприятие реконструировало и построило свыше 800 объектов, среди которых жилые дома, школы, детские сады и другие.

Ранее губернатор Подмосковья Андрей Воробьев напомнил о важности поддержки предпринимателей Подмосковья. По его словам, это особенно важно сейчас, когда бизнесу требуется дополнительная помощь.

Источник: 360tv.ru, 31.05.2023

Резиденты «Сколково» получили статус «национальных чемпионов»

Статус получили 6 резидентов: «Амбрелла альянс», «Аэрогаз», «Киберпротект», «Медицинские системы визуализации», «Моторика», «Юпитер» (Яблочков). Цель поддержки «национальных чемпионов» – обеспечение опережающего роста отечественных частных высокотехнологичных компаний-лидеров для повышения уровня технологической независимости страны в контексте реализации стратегических целей политики импортозамещения.

Все «национальные чемпионы» соответствуют следующим критериям: доля государства в их капитале не превышает 25% , возраст компании – более 4 лет, годовая выручка в 2021 году от 300 млн до 30 млрд руб., среднегодовой темп роста выручки составляет не менее 10% за последние три года, доля новой или существенно улучшенной продукции – не менее 20% от общей выручки, доля средних затрат на НИОКР – не менее 5% от общей выручки, производился экспорт в 2019-2021 гг., имеются планы по дальнейшему росту выручки и экспорта.

В результате очередного раунда экспертного отбора, организованного негосударственным институтом развития «Иннопрактика» и Российской венчурной компанией, 16 компаний получили статус «национальных чемпионов».

В этом году набор «национальных чемпионов» проходил в два этапа: первый предусматривал сбор заявок потенциальных кандидатов на получение статуса; второй – проведение экспертного совета с участием ведущих специалистов в области инновационного бизнеса и опережающего развития.

При участии компании «Иннопрактика» был расширен набор преференций и льгот, доступный для «зрелых» высокотехнологичных компаний с технологическими и экономическими характеристиками «национальных чемпионов»: программы Банка МСП по льготному кредитованию под 3% годовых быстрорастущих технологических компаний в сегменте МСП; программа по предоставлению грантов на «доращивание» продукции средних технологических компаний под гарантированный спрос со стороны крупнейших корпораций (оператор программы – АНО «Центр поддержки инжиниринга и инноваций»).

Источник: sk.ru, 31.05.2023

КОНФЕРЕНЦИИ, ВЫСТАВКИ, ПРЕМИИ

В Челябинске пройдет всероссийский форум по импортозамещению

В Челябинске с 8 по 9 июня пройдет всероссийский форум «От импортозамещения к технологическому суверенитету». На мероприятии соберутся участники из более чем 30 регионов России. Они обсудят возможности межрегиональной кооперации для обеспечения экономической независимости и производственной безопасности страны.

Организаторами форума выступают министерство промышленности и торговли Российской Федерации, правительство Челябинской области, областной Минпром, федеральный и региональный Фонды развития промышленности (ФРП), а также Агентство международного сотрудничества Челябинской области.

«Обеспечить производственную независимость страны – важнейшая задача, стоящая сегодня перед всеми российскими регионами, и в первую очередь перед такими индустриальными лидерами, как Южный Урал. Поэтому мы вновь решили собрать в Челябинске представителей органов власти и институтов развития, руководителей муниципалитетов и предприятий, предпринимателей и отраслевых экспертов, специалистов банковской и инвестиционной сфер со всей России. Программу мероприятия мы постарались выстроить так, чтобы уже второй всероссийский форум этой тематики, проходящий в нашем регионе, оказался площадкой с максимально практической направленностью, участники которой смогут провести конструктивный диалог в координатах бизнес – власть – наука, обменяться опытом с коллегами из других регионов, найти еще больше различных вариантов для роста и развития и в итоге совместно выработать эффективный алгоритм дальнейших действий», – говорит губернатор Челябинской области Алексей Текслер.

В повестке форума актуальные в современных реалиях проблемы: увеличение производительности труда, кооперация промышленных предприятий с вузами, импортозамещение, выстраивание внешнеэкономических связей и организация новых логистических коридоров.

«Сейчас, в условиях кардинальной смены всей мировой экономики, огромное значение имеет формирование технологического суверенитета нашей страны. Для успешного научно-технического и промышленного развития нужны собственные технологии и инфраструктура. И многие российские предприятия уже добились впечатляющих успехов в этом направлении, в своих отраслях обеспечивая независимость отечественной

промышленности от внешних факторов. На нашем форуме они смогут обменяться опытом и наладить друг с другом прямой контакт. При этом мы обсудим достижение технологического суверенитета не только в промышленности, но и в таких сферах, как образование, сельское хозяйство, IT, здравоохранение, и постараемся, чтобы по итогу наше мероприятие получилось таким же практически полезным и результативным, как год назад», – отмечает директор ФРП Челябинской области Сергей Казаков.

Форум пройдет в Центре международной торговли (пр. Ленина, 35). В первый день участники на круглых столах обсудят проблемы IT, агропрома, здравоохранения, образования и науки. Также пройдет Всероссийская биржа промышленной кооперации. Заказчики и поставщики со всей страны встретятся вместе, чтобы выстроить кооперационные цепочки и наладить сотрудничество. Центральным событием второго дня станет пленарная сессия «Формирование технологического суверенитета, обеспечивающего научно-техническое и промышленное развитие для создания и поддержки собственных разработок», участие в которой примут глава региона Алексей Текслер и федеральные спикеры. Перед зданием ЦМТ установят шатер, в котором пройдет выставка импортозамещающей продукции.

Регистрация участников, программа, спикеры и вся актуальная информация – на сайте форум74.рф.

Первый всероссийский форум, посвященный теме импортозамещения, прошел в Челябинске в прошлом году. В нем приняли участие около 1000 экспертов со всей России (с учетом присоединившихся онлайн).

Источник: 1obl.ru, 29.05.2023

Конференция «IT IS conf 2023»

На Урале впервые соберутся главные эксперты по кибербезопасности со всей России. 14 июля в Екатеринбурге состоится крупнейшая на Урале конференция о трендах в ИТ и ИБ – IT IS conf. Мероприятие проводится при поддержке Министерства цифрового развития и связи Свердловской области. Это не просто конференция, а место, где встречаются давние друзья и партнеры, заводятся новые полезные профессиональные знакомства и обсуждаются лучшие кейсы в области защиты информации.

Цель конференции – обмен практическим опытом между экспертами и практиками со всей страны, влияющими на формирование и внедрение стратегии кибербезопасности в бизнес-процессы компаний.

Ключевые темы: эффективное управление киберрисками, новые возможности для отечественных вендоров, прорывные технологии кибербезопасности, практические примеры решения ИТ- и ИБ-задач в условиях санкций.

«В последнее время в сфере кибербезопасности России сложилась совершенно уникальная ситуация: с одной стороны – важность киберзащиты стала всем более чем очевидна, с другой стороны – мы имеем огромные возможности для создания и внедрения самых современных технологий защиты. Именно поэтому в этом году для участников IT IS conf подготовлены интересные секции и темы дискуссий, позволяющие по-новому взглянуть на отечественный рынок информационных технологий и защиты информации. Конференция – это уникальная платформа для обмена опытом, получения информации о практических подходах в решении самых актуальных задач», – отметил генеральный директор УЦСБ Валентин Богданов.

Более 50 спикеров поделятся своим опытом и ответят на злободневные вопросы, более 50 инновационных решений в арсенале партнеров мероприятия, более 10 секций, дискуссий и пленарных заседаний в деловой программе, более 1000 участников.

Дата: 14 июля 2023 г.

Место: Отель AZIMUT Сити, г. Екатеринбург, улица Бахчиванджи, 55А

Сайт конференции: itisconf.ru

Участие в мероприятии в онлайн- и офлайн- формате бесплатное, регистрация на сайте.

Источник: ict2go.ru, 03.04.2023

ПОРУЧЕНИЯ ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В настоящее время 70 поручений, в т.ч. одно поручение 2023 года

Пр-562, п.1г)-3

Правительству Российской Федерации:

Обеспечить актуализацию Стратегии развития лесного комплекса Российской Федерации до 2030 года, обратив особое внимание на необходимость:

импортозамещения в сфере лесной промышленности с учетом текущих и перспективных потребностей.

Доклад – до 31 марта 2024 г.;

Ответственный Мишустин Михаил Владимирович.

http://www.kremlin.ru/acts/assignments/orders/70764#assignment-15.

Опубликовано 02.03.2023

Источник: kremlin.ru