



МОНИТОРИНГ

ЦНТИБ ОАО «РЖД»

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТОВ
ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ
В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

№24/ИЮЛЬ 2025

СОДЕРЖАНИЕ

НОВОСТИ В СФЕРЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ	3
Михаил Мишустин посетил XV международную промышленную выставку «Иннопром-2025»	3
Встреча Михаила Мишустина с генеральным директором госкорпорации «Роскосмос» Дмитрием Бакановым	8
Денис Мантуров принял участие в итоговой коллегии Минпромторга	11
Концерн «УВЗ» представляет на «Иннопроме» новые вагоны и станки	12
ТМХ-Электротех вложит 2,5 млрд руб. в производство асинхронных тяговых электродвигателей	14
В Армавире создали новый грузовой вагон	14
Автозавод «Урал» при поддержке Сбера запустит новую линейку автомобилей	15
ФРП профинансирует производство промышленных 3D-принтеров и роботизированных ячеек в Перми	16
«Росатом Композитные технологии» запустил первое в России серийное производство термопластичных композитов	17
Импортозамещение: подводим промежуточные итоги и смотрим в будущее	18

НОВОСТИ В СФЕРЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

04.-10.07.2025

Михаил Мишустин посетил XV международную промышленную выставку «Иннопром-2025»

Михаил Мишустин посетил «Иннопром-2025» и выступил на главной стратегической сессии «Технологическое лидерство: индустриальный прорыв».

По его словам, уже в 15-й раз Екатеринбург становится центром притяжения компаний – индустриальных лидеров, как нашей страны, так и дружественных нам государств. Чтобы наметить новые точки роста, расширить круг деловых контактов.

Сегодня здесь официальные делегации 17 государств, включая Белоруссию, Казахстан, Китай, Объединённые Арабские Эмираты. А также представители бизнеса из Ирана, Катар, Турции и ещё нескольких десятков стран.

Дискуссия посвящена очень важной теме – индустриальному прорыву.

Президент Владимир Владимирович Путин на Петербургском международном экономическом форуме подчеркнул, что экономика России должна стать более технологичной.

Это серьёзный вызов, для решения которого потребуется объединить усилия образовательных и научных учреждений, промышленности и других секторов, экспертного сообщества и инвесторов, государственных корпораций и институтов развития, министерств и ведомств, региональных властей.

Несмотря на беспрецедентные по масштабу санкции, практически все отрасли показывают поступательное движение вперёд. В частности, по итогам трёх предыдущих лет выпуск обрабатывающей сферы прибавил 18%. В том числе в прошлом году – около 8,5%.

Эти цифры – лучший ответ всем, кто был инициатором и вводил антироссийские запреты и ограничения. Как раз наоборот, в этих странах и отмечаются значительные сокращения промышленного производства.

Важно, что у нас положительная динамика сохраняется и в текущем году. Хотя темпы стали более умеренными. В январе-мае увеличение объёмов выпуска в обрабатывающем секторе составило чуть выше 4%. А по результатам 12 месяцев прогнозируем рост на уровне до 3%.

Такое замедление – вынужденное и связано с необходимостью принятия сбалансированных решений в отношении макроэкономических показателей, чтобы не допустить так называемого перегрева в экономике и сдержать инфляцию.

Но при этом бизнес наращивает капитальные вложения – даже на фоне жёсткой денежно-кредитной политики и высокой стоимости кредитных ресурсов для предприятий.

За I квартал инвестиции в основной капитал достигли порядка полутора триллионов рублей, что на 40% с лишним превышает такой результат за аналогичный период прошлого года.

Яркий пример – это вместительный и комфортный для пассажиров пятисекционный трамвай, который был создан одной из профильных компаний за собственные средства. Он украсил «Иннопром» своим присутствием. Площадки для его производства разместились в Твери, Санкт-Петербурге, Энгельсе. И скоро этот инновационный транспорт можно будет увидеть на улицах наших городов.

Практически все приоритетные направления развития промышленности были включены в состав новых национальных проектов по обеспечению технологического лидерства.

Один из них – по беспилотным авиационным системам – показывает свою высокую эффективность.

Выпуск такой техники уже в 3 раза превысил запланированные объёмы. В том числе благодаря оказанной государством помощи предприятиям, которые сейчас осваивают создание новых моделей, включая гражданские.

Множество образцов представлено на выставке. В частности, тяжёлый беспилотник-амфибия. Его планируется использовать для доставки грузов в самые труднодоступные районы. Мы только что ознакомились с аппаратом вертолётного типа, который первым в нашей стране получил официальный допуск к эксплуатации.

Нужно, конечно, стараться не снижать заданную планку и ставить более амбициозные задачи.

Ещё семь нацпроектов стартовали с 1 января.

Прежде всего, предусмотрели комплексную поддержку базовой отрасли – средств производства и автоматизации. Многие новейшие разработки увидели в мае в Москве на выставке «Металлообработка». И сегодня осмотрели ещё несколько экземпляров промышленных роботов. Есть конкретные результаты. Доля российских станков и инструментов растёт последние 5 лет. Но очевидно, что пока ещё недостаточными темпами. Очень важно усиливать работу в этом секторе, как и в целом ряде других наукоёмких сфер – это космическая, атомная, энергетическая отрасли. Отдельный блок мер касается сегмента новых материалов, малотоннажной химии, редкоземельных металлов.

В авиастроении безусловным приоритетом для нас является достижение полного суверенитета. Мы планомерно движемся к этой цели. На завершающей стадии сертификации сейчас находятся полностью импортозамещённые

российские самолёты – МС-21 и «Суперджет». Как и региональный Ил-114. Его опытный образец осмотрели в аэропорту Кольцово.

Продолжается работа над самолётом «Байкал» для местных авиалиний. Реализуются целый ряд и других востребованных проектов, в том числе по созданию вертолётной техники.

На следующий год планируются поставки в авиакомпаниях первых воздушных судов, которые оснащены всеми системами, оборудованием, двигателями исключительно собственной, российской разработки. В них применены новейшие материалы и передовые технологии. Как, например, в моторе ПД-8, который также представлен на выставке.

Рассчитываем, что авиационная промышленность сможет набрать высокие темпы производства техники, чтобы обеспечить растущий спрос наших граждан на перелёты.

В судостроении в числе основных задач – создание торгового флота и мощностей для строительства крупнотоннажных кораблей, а также освоение выпуска танкеров-газовозов.

Отдельная большая работа связана с наращиванием группировки атомных ледоколов, которые необходимы для круглогодичной навигации по Северному морскому пути.

Активно развивается кооперация внутри страны. На данный момент уже свыше 30 отечественных предприятий задействованы в изготовлении около сотни видов критически важного судового оборудования.

В автопроме усилия направляются на локализацию комплектующих и расширение модельного ряда. Недавно на конвейер в Самарской области встал автомобиль «Лада Искра».

Наши компании осваивают и совсем новые для себя сегменты. В частности, здесь, на «Иннопроме», проходит презентация пассажирского минивэна. Его производство как раз сегодня стартовало на территории особой экономической зоны «Алабуга» в Татарстане.

Сейчас идёт формирование девятого национального проекта – по биоэкономике. Он будет окончательно структурирован в рамках предстоящего бюджетного цикла. Его цель – создание собственной широкой линейки продуктов с высокой добавленной стоимостью, которые связаны с переработкой животного и растительного сырья. Это позволит устранить зависимость от импортных поставок таких товаров.

Особо отмечается, что по каждому из направлений мы готовы к совместной работе с нашими партнёрами из дружественных стран. Россия приветствует взаимные инвестиции и, в первую очередь, – в высокотехнологичные сферы.

Новый облик отечественных отраслей будет складываться из конкретных результатов многих тысяч предприятий – от стартапов и малых технологических компаний до крупных индустриальных лидеров.

Как важно и внедрение в производственные процессы современных информационных технологий, в том числе с применением возможностей искусственного интеллекта.

Уход ряда иностранных ИТ-компаний ускорил переход на собственный прикладной софт. Такая работа организована на базе 36 индустриальных центров компетенций.

Уровень использования отечественного программного обеспечения в среднем уже достиг почти 50%. Что означает более чем двукратный рост по отношению к показателям досанкционного периода.

Один из лучших результатов – в части систем управления ресурсами предприятия. Свыше 80% таких продуктов – уже наши отечественные разработки. Это ориентир, к которому надо стремиться по всем сегментам.

Важно выстроить максимально гибкую систему поддержки промышленности. Сделать её сбалансированной, учитывающей экономические и бюджетные приоритеты государства. Для этого потребуются принимать подчас нетривиальные, но эффективные решения.

Чтобы российские компании были конкурентоспособными в мире в своих отраслях, надо им в этом помогать. Речь идёт не столько даже о технологическом уровне, сколько о себестоимости их продукции. Это возможно только за счёт выхода на массовое производство

В случае с ещё осваиваемыми сегментами, например отдельными направлениями в микроэлектронике, в радиоэлектронике, – это очень сложная задача. Тем не менее, для настоящего индустриального прорыва её необходимо решить. Разработать и внедрить механизм поддержки локализации именно такой высокотехнологичной продукции.

Прошу Министерство промышленности и торговли совместно с коллегами подготовить перечень приоритетных товарных категорий и нормативную базу для запуска этой инициативы. Модель её реализации должна принести положительный эффект как для реального сектора, так и для экономики в целом.

Вместе с тем основным инструментом поддержки небольших и средних компаний является Фонд развития промышленности. За 11 лет его деятельности было выдано около 2 тыс. льготных займов на общую сумму в 650 млрд рублей. Это позволило открыть или серьёзно модернизировать более тысячи производств по всей стране. В том числе несколько заводов запустили в текущем году. Начали изготавливать комплектующие для ведущих мостов грузовых машин в Челябинской области. В Татарстане – кузовные элементы

для автомобилей. Освоен выпуск заготовок режущего инструмента для станков с числовым программным управлением в Санкт-Петербурге.

До конца года в Калуге планируется открыть первое в России производство аппаратов для диализа. Соответствующее медицинское оборудование, компонентная база, расходные материалы – всё это будет теперь отечественным. Что обеспечит независимость от иностранной техники.

Количество таких проектов, которые укрепляют технологический суверенитет и вносят весомый вклад в экономику растёт.

Для этого мы продолжаем программы поддержки научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. Современную инфраструктуру в регионах развиваем путём создания промышленных парков, технопарков. Сегодня целый ряд таких парков и решений был показан. В частности, большой проект – из Челябинской области.

Мы также помогаем предпринимателям в условиях меняющейся экономической конъюнктуры защищать свои средства, которые были вложены в новые проекты, через механизм специальных инвестиционных контрактов.

Ещё одним эффективным инструментом остаётся промышленная ипотека. Она особенно востребована малым промышленным бизнесом. Почти за 3 года с момента начала её действия по поручениям Президента, вы помните, было уже выдано около 1,1 тыс. кредитов на 117 млрд рублей. Это позволит построить либо обновить 5,5 млн кв. м площадей.

А введение маркировки – как ключевого элемента системы прослеживаемости – помогло защитить потребителей и добросовестных производителей от опасной и некачественной продукции, откровенных подделок.

В прошлом году на «Иннопроме» говорили о первых результатах внедрения кластерной инвестиционной платформы. За это время она стала значимым механизмом для стимулирования крупных приоритетных проектов, которые нацелены на производство уникальной продукции. И позволила поддержать инициативы, которые компании, возможно, и не стали бы самостоятельно реализовывать, запускать – из-за их длительности, сложности, дороговизны и низкой рентабельности на старте.

На сегодня в её рамках реализуется уже 52 проекта общей стоимостью около 1,1 трлн рублей. В частности, льготные займы были предоставлены на строительство здесь, в Свердловской области, завода по выпуску поездов для первой высокоскоростной магистрали Москва – Санкт-Петербург. Полноценное движение по ней должно быть открыто в 2028 г.

Во время обхода вновь посмотрели, как будут выглядеть локомотив и вагоны. Ожидаем скорого создания реального прототипа. На этап

сертификации и тестовых испытаний необходимо выйти в течение ближайших двух лет.

Помогаем также в реализации и других инициатив в транспортном машиностроении. Так, в Брянской и Калужской областях налажен выпуск магистральных и маневровых тепловозов. В Московской области ведётся работа по обновлению вагонов метро с заменой всех ключевых комплектующих на отечественные аналоги.

Отдельное решение принято по модернизации парка сельскохозяйственной техники в регионах. Чтобы простимулировать проекты по изготовлению узкоспециализированных машин, направили в текущем году на программу субсидирования скидок дополнительно 10 млрд рублей.

А в сегментах коммунальной и дорожно-строительной техники осваиваем ниши, которые традиционно были представлены только иностранными брендами. Например, у нас не было собственных асфальтоукладчиков. Теперь они у нас есть. Их серийное производство было открыто в мае в Брянске. Продукция этого завода уже задействована в строительстве и ремонте региональных трасс.

Все обозначенные приоритеты формируют серьёзный спрос на квалифицированных специалистов для обрабатывающей промышленности.

Мы актуализировали кадровый прогноз и теперь ожидаем, что гражданским отраслям до 2030 года потребуется привлечь ещё свыше 2,2 млн человек. Примерно две трети от общей потребности составляют сотрудники со средним профессиональным образованием.

Для решения этой задачи активно открываем передовые инженерные школы. На сегодня создали 50 таких учебных центров при участии почти 200 высокотехнологичных компаний.

А по программе «Профессионалитет» уже действует более 150 образовательно-производственных кластеров – в машиностроении, лёгкой, лесной, металлургической, радиоэлектронной, химической и других отраслях.

Источник: government.ru, 08.07.2025

Встреча Михаила Мишустина с генеральным директором госкорпорации «Роскосмос» Дмитрием Бакановым

Обсуждалась стратегия развития госкорпорации в контексте реализации нового национального проекта по космической деятельности.

М.Мишустин: Вы возглавляете Государственную корпорацию по космической деятельности, которая отвечает за космические исследования. Также корпорация занимается активно наукой, технологиями.

Президент подчёркивал, что при реализации национальных проектов «нужно не упрощать себе задачи, а, наоборот, ставить амбициозные, но адекватные цели и аккумулировать все возможные средства и ресурсы для их уверенного достижения».

Надо сказать, что активная работа за последние несколько месяцев под руководством Президента дала возможность завершить проработку нового национального проекта по космической деятельности. На его финансирование предусмотрено около 4 трлн рублей до 2036 г. В первую очередь, направим эти средства на поддержание конкурентоспособности российской космической отрасли.

Д.Баканов: Был утверждён новый национальный проект в сфере космоса, который включает в себя восемь федеральных проектов, ряд из них направлен на абсолютные конкурентные преимущества в сфере космоса – это атомная энергетика в космосе и научный космос.

Основной вызов сегодня заключается в том, что если буквально ещё 5-10 лет назад только две-три страны обладали необходимыми космическими технологиями, то сейчас это число выросло до 10-12– они ещё конкурируют и по ценообразованию.

Чтобы быть в лидерах есть два основных направления.

Первое. Это конкуренция в ракетах-носителях. Сейчас уже несколько стран обладают технологией возвращаемой первой ступени. Ракета-носитель «Амур», которая будет на метане, на сжиженном природном газе, будет иметь именно возвращаемую первую ступень.

До конца года на космодроме Байконур совместно с казахстанскими партнёрами реализуется проект «Байтерек». Казахстанская сторона взяла на себя обязательства по строительству стартового стола, а «Роскосмос» – обязательства по запуску новой ракеты «Союз-5», и на декабрь текущего года данный запуск запланирован.

Второе направление – это конвейерная сборка спутников. Сейчас орбитальные группировки массово растут. У России также есть соответствующие технологии. Один из операторов разворачивает группировку более чем в 300 аппаратов. И в конце текущего года будет первый серийный запуск. Это технология, когда мы отработаем и адаптером разведем их по орбите. И в принципе группировки более 300 космических аппаратов Российская Федерация ещё не создавала.

М.Мишустин: Необходимо усилить работу ещё по двум направлениям.

В первую очередь, повысить экономическую эффективность и финансовую устойчивость предприятий отрасли. Предусмотреть возможность вовлечения в производственные цепочки частного бизнеса. Это очень важно. И делать это, конечно, надо совместно с Министерством финансов, что позволит укрепить конкурентоспособный потенциал в целом и привлечь внебюджетное финансирование. А это вторая задача, поскольку интерес к космическим технологиям у частного бизнеса огромный. И капитализация этого интереса тоже должна быть целевой задачей «Роскосмоса».

К деятельности «Роскосмоса» предъявляются особые условия. Технологии, которые применяются в госкорпорации, должны быть отечественными, отвечать максимально высоким требованиям безопасности.

Вы занимались много лет цифровыми технологиями, отвечали за цифровую трансформацию. Как Вы оцениваете уровень цифровизации в «Роскосмосе»? Какими технологиями собираетесь продолжать заниматься с учётом необходимости использовать в основном отечественное программное обеспечение?

Д.Баканов: Планируем двигаться по трём направлениям.

Первое направление – это так называемое тяжёлое программное обеспечение. Два наиболее ярких примера.

Первый, это математическое моделирование при отработке двигателей на стенде. Центр Келдыша благодаря этому математическому моделированию смог снизить количество прожигов с восьми до четырёх, то есть в 2 раза повысилась эффективность. За счёт моделирования ряда процессов делается на компьютере. Это напрямую сказывается на себестоимости изделия.

Второй пример, это так называемая PLM – полный цикл разработки. Здесь также мы помимо импортозамещения должны увеличить эффективность производственных процессов за счёт внедрения таких технологий. И российскую орбитальную станцию, которая придёт на смену международной космической, мы как раз разрабатываем на подобном российском программном продукте.

Более того, помимо одной организации – РКК «Энергия», головной по разработке нашей новой орбитальной станции, мы подключаем ещё весь перечень кооперации. Это и Центр Хруничева, который ракету-носитель «Ангара» будет для неё делать, и Центр эксплуатации объектов наземной космической инфраструктуры (ЦЭНКИ), который готовит космодром. Таким образом, мы сквозным образом будем видеть всю цепочку создания продукта.

Второе, не менее важное направление – это работа с кадрами. Здесь также есть отечественная разработка, когда мы не просто кадровое администрирование ведём, а вовлекаем сотрудников в так называемую

социальную сеть «Роскосмоса». Когда помимо того, что мы их оцениваем, получаем и обратную связь от них: как они оценивают работодателя.

И если говорить о цифровом развитии, нельзя не упомянуть искусственный интеллект. С одним из лидеров рынка готовим два продукта. Первый – это ассистент космонавта на борту МКС, для того чтобы исследования, испытания, которые проводятся там, были наиболее эффективными. И второе направление – это использование нейросетки для повышения точности снимков дистанционного зондирования Земли (ДЗЗ).

Рынок ДЗЗ – направление для привлечения частных инвесторов.

Так как для государства затратно постоянно поддерживать орбитальную группировку в количестве 30-40 аппаратов оптической съёмки на орбите. Здесь за счёт привлечения частного капитала мы могли бы затратную часть «Роскосмоса» разгрузить. Для этого совместно с Минфином предусмотрели соответствующие средства на выкуп данных сервисов со стороны квалифицированных заказчиков – государственных органов. Таким образом, заказчики-госорганы покупают высокодетальное разрешение, платят за это по рыночному тарифу, такому же, как на мировом рынке, а за счёт этих денег частники возвращают свой CAPEX.

М.Мишустин: В ходе обновления стратегии развития «Роскосмоса» надо анализировать решения конкурентов. Поэтому надо смотреть очень внимательно, где какие решения применяются, и максимально приоритизировать использование российских продуктов, программного обеспечения, в частности, тяжёлого программного обеспечения, систем автоматизированного проектирования, систем жизненного цикла. Очень хорошо, если это будет реализовано на российских системах.

Источник: government.ru, 09.07.2025

Денис Мантуров принял участие в итоговой коллегии Минпромторга

Первый заместитель Председателя Правительства Денис Мантуров принял участие в заседании итоговой коллегии Минпромторга на полях выставки «Иннопром-2025», где были подведены основные итоги деятельности в 2024 г. и намечены перспективные направления развития промышленности на 2025 г.

Открывая заседание, Денис Мантуров отметил, что ключевым приоритетом министерства и экономического блока Правительства является задача по достижению технологического суверенитета и лидерства по стратегическим отраслям, обозначенная Президентом России.

«Необходимо обеспечить безусловное выполнение мероприятий национальных проектов технологического лидерства. Мы уже говорили, что, невзирая на сложный бюджет, все цели 2030 г. обязательны для достижения. Это касается не только количественных индикаторов, но и прикладных результатов. Имею в виду обновление станочного парка, развитие всех видов транспорта, вывод на рынок новых материалов и продуктов малотоннажной химии. В том же ряду – обеспечение передовыми технологиями и оборудованием российской энергетики, сельского хозяйства, системы здравоохранения и сферы туризма», – заявил Денис Мантуров.

Первый вице-премьер обозначил важность работы по обеспечению обрабатывающей промышленности кадрами, в том числе благодаря расширению участия индустриальных компаний в проектах «Передовые инженерные школы» и «Профессионалитет». Кроме того, необходимо развивать отраслевые центры компетенций и инжиниринговые центры при вузах.

Говоря об ОПК, Денис Мантуров отметил, что сегодня комплекс проходит через вторую за 15 лет волну технологического перевооружения. Особое внимание нужно уделить соответствию программы «Развитие ОПК» задачам, которые будут погружены в новую госпрограмму вооружения. Кроме того, необходимо придать дополнительный импульс военно-техническому сотрудничеству с дружественными странами.

Ещё одно важное направление – развитие торговой сферы, самым быстрорастущим сегментом которой сегодня является рынок онлайн-торговли. За прошлый год он вырос на 40%, а сейчас доля онлайн-торговли в рознице составляет уже 15%.

«Учитывая, что это направление состоялось и окрепло, пришло время выравнять правила электронной коммерции с регуляторикой традиционного ритейла. В целом для нас важно, чтобы и маркетплейсы, и большие сети, и малые торговые объекты наращивали долю продаж товаров отечественных производителей. Ввиду чего необходимо довести до практической реализации идею поэтапного внедрения так называемого механизма российской полки», – подчеркнул Денис Мантуров.

Источник: government.ru, 07.07.2025

Концерн «УВЗ» представляет на «Иннопроме» новые вагоны и станки

Концерн «Уралвагонзавод» госкорпорации «Ростех» представляет на открывшейся в Екатеринбурге 15-й международной промышленной выставке

«Иннопром» инновационные вагоны и цистерны, отечественные станки и электрозаправочную станцию.

«Мы ведем постоянную работу по улучшению характеристик подвижного состава, его грузоподъемности, надежности, простоты обслуживания в целях увеличения пропускной способности железных дорог и развития транспортной отрасли, – сказал замгендиректора УВЗ по гражданской продукции Андрей Абакумов, слова которого приводят в пресс-службе УВЗ. – В июне было сертифицировано сразу два новейших полувагона «Урал» и «БАМ». Кроме того, постоянно расширяем линейку продукции гражданского назначения по новым перспективным направлениям. К примеру, на «Иннопроме» представляем передовые автоматические мусоросортировочные комплексы и заправочные станции для электромобилей».

Там пояснили, что «Урал» и «БАМ» – полувагоны с улучшенными характеристиками, которые обеспечивают повышенную грузоподъемность и надежность в эксплуатации. Они повышают пропускную способность железнодорожной сети на ключевых направлениях, при этом не требуется модернизации ремонтных мощностей – обслуживание можно проводить на существующей инфраструктуре.

Автоматический мусоросортировочный комплекс (АМСК) представляет собой целый комбинат. На «Иннопроме» он демонстрируется в виде макета. Его проектная мощность – до 350 тыс. тонн в год. Комплекс не только автоматически сортирует твердые коммунальные отходы, извлекая при этом полезные компоненты для последующей утилизации, но и отсортировывает органическую фракцию и фракцию для изготовления топлива. У АМСК модульная конструкция, и он может адаптироваться под нужды заказчика.

По информации пресс-службы, впервые представлена на «Иннопроме» автомобильная зарядная станция Elli мощностью 60 кВт, которая разработана НПО «Электромашина» (в составе УВЗ) с учетом мировых тенденций в области зарядной инфраструктуры и электротранспорта.

Кроме того, в составе экспозиции УВЗ представлены полностью отечественные станки разработки АО «Уральский научно-технологический комплекс» (входит в УВЗ). В том числе, макеты абразивно-отрезного, бесцентрово-токарного станка, бесцентрово-токарного станка, станка навивки пружин универсального с ЧПУ, а также пневматического турбонасоса НТ 25-40. Станки позволяют быстро и точно обрабатывать различные металлические изделия, большинство из представленных станков не имеет российских аналогов.

ТМХ-Электротех вложит 2,5 млрд руб. в производство асинхронных тяговых электродвигателей

ООО «ТМХ-Электротех» (Ростовская область, входит в состав «Трансмашхолдинга», ТМХ) намерено вложить 2,5 млрд рублей в производство асинхронных тяговых электродвигателей для метро и электропоездов, сообщил «Интерфаксу» заместитель губернатора Ростовской области Игорь Сорокин.

Соответствующие соглашения подписаны в рамках международной промышленной выставки «Иннопром-2025».

«Соглашение касается инвестиционного проекта ООО «ТМХ-Электротех» по созданию производства электрических машин. Планируется освоить выпуск до 2,7 тыс. асинхронных тяговых электродвигателей в год», – сказал Сорокин.

В ноябре 2024 года Сорокин сообщал «Интерфаксу», что «ТМХ-Электротех» впервые начал выпускать асинхронные тяговые электродвигатели четырех новых типов для электропоездов, маневровых тепловозов и электровозов, а также вагонов метро. Это тяговые асинхронные электродвигатели ДТА-380У1 для электропоездов «Иволга 3.0» и «Иволга 4.0», электродвигатели ДТА-170 для вагонов метро «Москва-2020», «Москва-2024» и «Балтиец», электродвигатели ДТА-200Т для тепловозов ТЭМ23 и двигатели ДТА-125 для маневровых электровозов ЭМКА2. Ранее двигатели таких типов в России не производились.

«ТМХ-Электротех» основан в 2018 году на базе Новочеркасского электровозостроительного завода (НЭВЗ, входит в ТМХ), занимается выпуском электрооборудования. НЭВЗ – крупнейший в РФ производитель магистральных и промышленных электровозов, основная часть продукции изготавливается по заказу ОАО «РЖД».

«Трансмашхолдинг» – крупнейший в РФ производитель подвижного состава для рельсового транспорта.

Источник: interfax.ru, 07.07.2025

В Армавире создали новый грузовой вагон

Завод стальных конструкций «Кубань» в Армавире завершил разработку и сертификацию новой модели грузового подвижного состава – полувагона открытого типа 12-3235. Об этом сообщила пресс-служба администрации города.

Согласно информации предприятия, инженерной командой был создан опытный образец, успешно прошедший полный цикл испытаний, включая проверки прочностных характеристик и эксплуатационной надежности.

Полученный сертификат дает заводу право приступить к серийному выпуску модели, предназначенной для перевозки широкого спектра грузов. По данным компании, на новую разработку уже оформлены первые заказы, что позволяет рассчитывать на перспективную загрузку производственных мощностей.

Разработка собственной вагонной платформы стала значимым этапом в технологическом развитии армавирского предприятия, которое продолжает диверсифицировать производственную линейку в условиях растущего спроса на отечественные транспортные решения.

Источник: kommersant.ru, 02.07.2025

Автозавод «Урал» при поддержке Сбера запустит новую линейку автомобилей

Автозавод «Урал» и Сбер подписали соглашение о финансировании инвестиционного проекта по созданию линейки тяжелых полноприводных автомобилей с новой бескапотной кабиной. Подписи в документе на Международной промышленной выставке «Иннопром-2025» в Екатеринбурге поставили вице-президент Сбербанка Петр Колтыпин и гендиректор автомобильного завода «Урал» Павел Яковлев.

Договор предусматривает выдачу банковской гарантии под заем Фонда развития промышленности, а также долгосрочное партнерство. Реализация проекта позволит сократить потребность в импортных компонентах, необходимых для бесперебойного производства грузовых автомобилей, и снизит зависимость российского рынка от зарубежных поставок.

«Для нас участие в этом проекте – важный вклад в устойчивое развитие российской промышленности. Это точка роста, которая поможет объединить усилия государства, банковского сектора и реального производства. Наше сотрудничество с автозаводом «Урал» направлено на решение актуальных задач: развитие собственных технологий, импортозамещение и укрепление промышленного потенциала страны. Мы уверены, что такие проекты способствуют стабильному развитию отрасли в долгосрочной перспективе», – сказал председатель Уральского отделения Сбербанка Петр Колтыпин.

Новые бескапотные кабины улучшат эксплуатационные характеристики автомобилей «Урал».

«Мы создаем технику, которая соответствует современным требованиям к функциональности, надежности и эффективности. Бескапотная компоновка позволяет оптимизировать грузоподъемность и габаритные параметры неполноприводных автомобилей, что критически важно для работы в условиях ограниченной инфраструктуры – будь то стройплощадки, дорожное строительство, коммунальное хозяйство. Благодаря партнерству со Сбером мы планируем ускорить реализацию проекта», – сказал гендиректор АЗ «Урал» Павел Яковлев.

Ранее, осенью 2024 года, Сбер выдал автозаводу «Урал» банковскую гарантию для реализации проекта по организации производства чугунного литья для автокомпонентов. Сейчас ведутся переговоры по расширению сотрудничества.

Источник: iobl.ru, 08.07.2025

ФРП профинансирует производство промышленных 3D-принтеров и роботизированных ячеек в Перми

Фонд развития промышленности (ФРП) предоставит льготный заем на 41,6 млн рублей компании «Роботех» (резидент Фонда «Сколково»), дополнительно 4,6 млн рублей направит региональный фонд развития промышленности Пермского края. Средства пойдут на создание в Перми производства промышленных 3D-принтеров и роботизированных ячеек.

Соглашение о финансировании подписали директор федерального ФРП Роман Петруца, директор РФРП Пермского края Дмитрий Похорин и генеральный директор компании «Роботех» Денис Худяков в присутствии губернатора Пермского края Дмитрия Махонина на полях Международной промышленной выставки «Иннопром».

Как сообщил директор ФРП Роман Петруца, развитие современной промышленности неразрывно связано с процессами автоматизации и цифровизации производств. На этом треке вдвойне приятно финансировать относительно молодые компании с небольшими, но при этом технологичными и важными для экономики региона проектами. ФРП предоставит льготный заем на сумму 41,6 млн рублей именно такому проекту предприятия «Роботех» по созданию промышленных роботов и аддитивных установок. Общий же бюджет составит 58,6 млн рублей.

Отмечается, что ООО «Роботех» – отечественное предприятие создает собственных промышленных роботов, 3D-принтеры и другое автоматизированное оборудование. Цель, чтобы к 2030 г. количество таких

компаний выросло в 2 раза, а совокупная их выручка увеличилась в 7 раз, а от этого, в том числе, будет зависеть технологический суверенитет страны.

На средства займа предприятие создаст механообрабатывающий производственный комплекс для изготовления ключевых элементов роботов и установок аддитивной печати. Предприятие будет оснащать изделия программным обеспечением собственной разработки с интуитивно понятным русскоязычным интерфейсом.

Промышленные 3D-принтеры используются для производства песчано-полимерных литейных форм и позволяют устранить необходимость в изготовлении дорогой оснастки, что существенно ускоряет процесс изготовления отливок. Роботизированные ячейки – это автономные технологические звенья, предназначенные для автоматизации широкого спектра операций, таких как сборка, сварка, обработка материалов, нанесение покрытий, упаковка и транспортировка.

Ключевыми заказчиками продукции будут выступать предприятия различных отраслей промышленности, в частности: «ОДК», «МАЗ» и «КАМАЗ».

Источник: frprf.ru, 07.07.2025

«Росатом Композитные технологии» запустил первое в России серийное производство термопластичных композитов

7 июля 2025 г. в рамках международной выставки «Иннопром-2025» состоялась презентация первого в России серийного производства термопластичных композитных материалов. Это единственная в стране площадка, способная выпускать высокотехнологичные материалы, ранее доступные только за рубежом.

Производственные мощности позволяют выпускать консолидированные пластины, однонаправленные препреги, тоупреги и филаменты для 3D-печати. Эти инновационные материалы открывают новые возможности для авиастроения, космической и нефтегазовой отраслей, а также ускоряют внедрение аддитивных технологий в промышленность.

«Мировой рынок термопластичных композитов развивается стремительно, и теперь Россия входит в число технологических лидеров в этой сфере. Нам удалось не только разработать материалы, сопоставимые по качеству с продукцией мировых брендов, но и создать уникальное производство, аналогов которому в стране пока нет», – отметил Антон

Шумаков, директор проекта «Термопласты» Композитного дивизиона «Росатома».

Источник: rosatom.ru, 07.07.2025

Импортозамещение: подводим промежуточные итоги и смотрим в будущее

Импортозамещение как тренд возникло около пятнадцати лет назад, дополнительный импульс получило в 2014 году, а с 2022 стало одним из ключевых драйверов, определяющих развитие национального ИТ-рынка в РФ. Настало время подвести некоторые предварительные итоги импортозамещения и оценить его перспективы. Об этом говорили участники конференции «Импортозамещение», которая прошла на ежегодном мероприятии CNews FORUM Кейсы. Картина получилась сложная и многогранная.

Как работает незаметный, но важный драйвер импортозамещения

Импортозамещение было и остается главным драйвером развития российского ИТ в силу масштаба изменений в ландшафте рынка РФ и новизны сопутствующих процессов. Импортозамещение – основной источник бюджетов, отметил Сергей Кирюшин, директор Школы ИТ-менеджмента в РАНХиГС, модератор сессии.

Разумеется, процессы идут непросто, поглощают значительное количество ресурсов – государственная поддержка, оказываемая импортозамещению в разных формах, ситуацию смягчает существенно, но не полностью – и требуют решения ряда технических задач разной степени сложности. Кейсов, связанных с различными аспектами импортозамещения – от технических до организационных – на сессии было рассмотрено много.

Импортозамещение состоит из двух важных направлений. Все помнят про приобретение продуктов взамен решений глобальных компаний, которые для российских корпоративных заказчиков стали источником дополнительных рисков. Однако есть еще одно направление, работающее на импортозамещение – внутренняя разработка ИТ-решений, напомнил Степан Дудник, технический директор компании HD Tech.

Это направление связано с рядом сложностей. Прежде всего, это дефицит квалифицированных разработчиков, который становится особенно заметным в условиях, когда нужно в сжатые сроки создать развитое решение, покрывающее большинство задач, поставленных заказчиком. Кроме того, созданное решение нужно внедрять, причем тоже своими силами – интеграторы, знающие данный продукт, по понятным причинам отсутствуют на рынке – а также обеспечивать поддержку и дальнейшее развитие.

Internal Developer Platform

Существенную помощь в такой ситуации оказывает платформенный подход: решение класса IDP (Internal Developer Platform) оказывается актуальным для всех участников процесса – от разработчиков до пользователей, отметил Степан Дудник. Использование платформы, в рамках которой все играют по единым правилам, упрощает ряд процессов, что положительно отражается на сроках и качестве разработки, минимизируя затраты на импортозамещение в данном формате.

 "Thinnest Viable Platform"	Платформа рациональна, что подразумевает фокус на минимально необходимом наборе системных и devops-инструментов, предназначенных для максимально широкого использования . Платформа должна иметь чётко очерченные границы , изменение которых должно определяться потребностями организации.
 Память	Платформа хранит информацию по всем ИТ-компонентам (прикладные сервисы, сервисы сред исполнения, платформенные сервисы и т.п.), их конфигурации и зависимости. Любой ИТ-компонент должен быть зарегистрирован в Платформе для использования сервисов Платформы.
 Декларативность	Использование платформы прикладным разработчиком носит декларативный характер . Сервисы платформы должны предоставляться таким образом, что потребители платформы сообщают Платформе ЧТО они от неё хотят , а не КАКИМ ОБРАЗОМ это должно быть сделано. КАКИМ ОБРАЗОМ – это и есть Платформа. API First – ответное требование Платформы по декларативности прикладных сервисов.
 Самообслуживание	Платформа и её команда должны обеспечить возможность автономного использования без прерывания потока изменений. В частности, предоставлять инструменты для самостоятельного доступа к сервисам . А так же, максимально автоматизировать процессы , исключая необходимость каких-либо согласований.
 Продукт, не проект	Платформа должна непрерывно развиваться , учитывая обратную связь от прикладных команд – потребителей сервисов платформы. Ключевая метрика успешности Платформы: Client Satisfaction Index (CSI)

hdtech 12

Источник: HD Tech, 2025

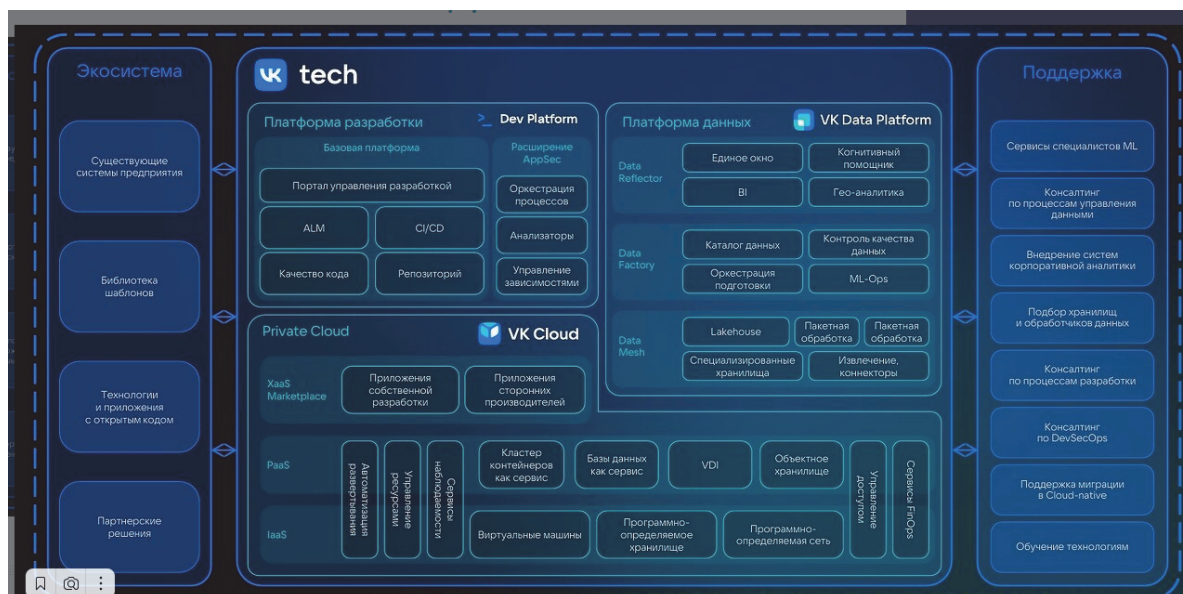
Получаем PaaS от лидера

Облачные платформы остаются драйвером развития всего национального ИТ, несмотря на существенные проблемы, вызванные отключением глобальных cloud-сервисов. Например, АвтоВАЗ столкнулся с необходимостью отделить собственную ИТ-инфраструктуру от облаков глобального партнера, которым была компания Reno. Задача была решена, причем переход реализовали бесшовно, отметил Николай Мишустин, начальник отдела ИП ДИС АвтоВАЗ.

Реализация проекта быстро, беспрепятственно и с минимально возможными затратами стала возможна благодаря наличию развитой и функциональной российской облачной платформы. В качестве целевой платформы для миграции было выбрано решение VK Tech. Важно, что российская платформа оптимизирована под задачи локальных заказчиков, подчеркнул Евгений Максимов, директор по развитию бизнеса VK Cloud в VK Tech. В частности, она может быть доступна как из публичного облака, так и из контура заказчика, или развернута в частном облаке, или работать на специализированном

программно-аппаратном комплексе, который создан компанией «Аквариус» и сбалансирован для оптимальной работы с VK Cloud.

Технологическая платформа VK Tech



Источник: VK Tech, 2025

В ситуации с АвтоВАЗом выбрали гибридный вариант: работку и тестирование разместили в публичном облаке, продакшн – в частном. Такой подход позволил обеспечить как оптимальную техническую часть решения, так и соответствие регуляторике по законодательным требованиям, причем как к импортозамещению, так и к КИИ.

Создаем форки – оптимизируем переход

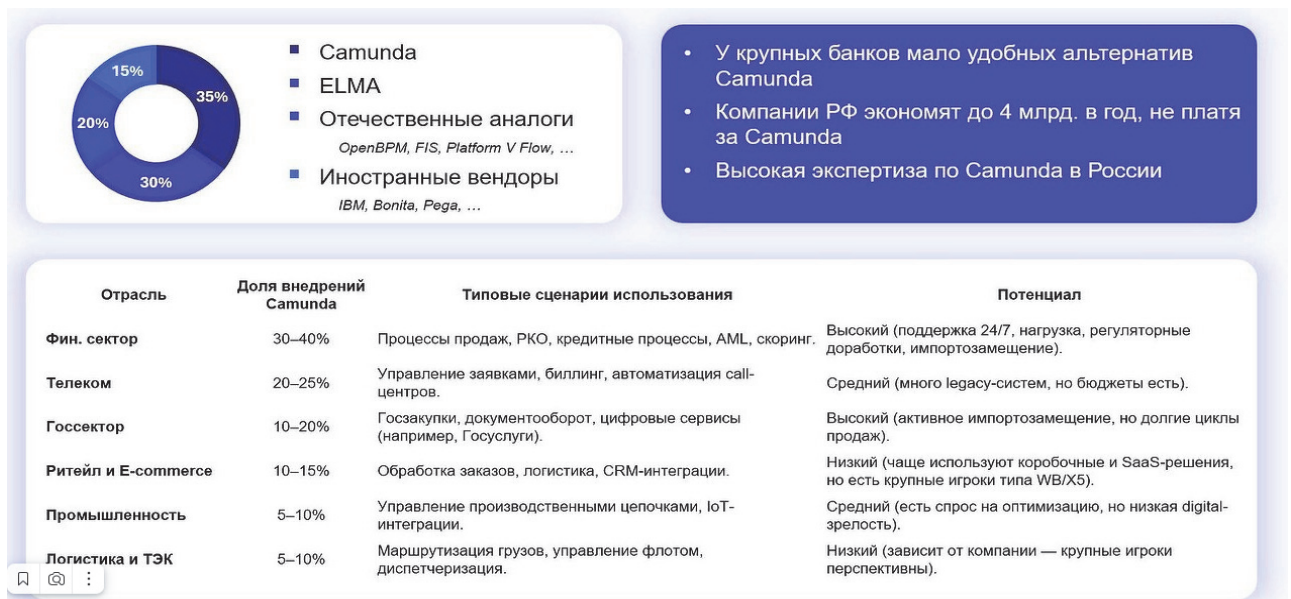
Использование российской разработки, которая является легальной копией продукта ушедшего с локального рынка глобального вендора, позволяет заказчикам реализовать импортозамещение с минимальными затратами ресурсов. Такая возможность доступна далеко не всегда, но прецеденты есть, например, реализованный форк для BPMS-платформы Camunda.

Camunda является наиболее распространенным решением в своем классе, отметил Андрей Леушев, президент компании «Фазум», занимая в инсталляциях 35% российского сегмента BPMS. Создав легальный форк этого продукта, компания «Фазум» решила массу проблем для сотен российских корпоративных заказчиков, упростив переход на импортонезависимое и санкционно-устойчивое решение, включенное в Реестр отечественного ПО и получившее сертификат соответствия ФСТЭК, причем с минимальными затратами и рисками.

Российское решение продолжает развитие силами локальной команды. «Катмунда.РФ», как и положено продукту корпоративного уровня, располагает

технической поддержкой от российского вендора. Прецедент, созданный «Фазум», продолжит свое развитие – в четвертом квартале текущего года станет доступным форк новой версии Camunda.

Camunda в России



Источник: Фазум, 2025

Импортозамещение требует широкого взгляда на процессы

Процессы перехода ИТ-инфраструктур с получившей неприемлемо высокие риски продукции на санкционно-устойчивые импортонезависимые решения технически сложный, высокозатратный и обладающий собственными дополнительными рисками. Перевнедрение, миграция данных, перестройка процессов и другие сопутствующие действия стоят денег, отметил Станислав Тульчинский, управляющий директор Департамента информационных технологий Россельхозбанка.

Должно ли импортозамещение быть выгодным

Должно ли импортозамещение быть экономически выгодным?

■ РСХБ | ЦИФРА

Сравнительные преимущества: импортозамещение может быть выгодным, если есть ресурсы, технологии или навыки, которые позволяют производить решения и/или конечные услуги-товары более эффективно.

Опережающие инвестиции и инновации: для получения успеха недостаточно просто импортозамещение, необходимо инвестировать в исследования и разработки, инфраструктуру, обучение кадров и т.д.

Источник: Россельхозбанк, 2025

Однако на процессы импортозамещения следует смотреть широко, чтобы понять дополнительные возможности, ими открываемые, уверен Станислав Тульчинский. При правильном подходе к импортозамещению можно получить существенную экономию за счет уменьшения стоимости владения продуктами (ТСО), а также дополнительные стимулы для развития как ИТ-инфраструктуры, так и компетенций персонала.

Для такого развития событий необходимы совместные усилия и тесное сотрудничество всех участников локального рынка – от бизнесов и вендоров до государства, уверен Станислав Тульчинский. Кроме того, проектируя процессы импортозамещения, нужно смотреть не только широко, но и учитывать перспективу. Необходимы не просто замены на аналог, а опережающие инвестиции и инновации. Для достижения успеха необходимо инвестировать в исследования и разработки, инфраструктуру, обучение кадров, подчеркнул Станислав Тульчинский.

Как решают проблемы с импортозамещением в промышленности

Процессы, реализованные в ходе импортозамещения компанией «Автозавод Санкт-Петербург», заслуживают особого внимания. Напомним, что «Автозавод Санкт-Петербург» – предприятие полного производственного цикла, созданное Nissan в российской юрисдикции. В настоящее время это российская компания, на мощностях которой идет сборка различных авто – от Lada до моделей собственного бренда Xcite.

Стратегия импортозамещения



Источник: Автозавод Санкт-Петербург, 2025

Переход ИТ-инфраструктуры завода на санкционно-устойчивые решения был осложнен рядом специфических проблем. К ним, в частности, относилась высокая централизация изначальной системы, в которой многое – от лицензирования до центров компетенций – было встроено в экосистему глобальной корпорации, говорит Роман Цыганков, директор по информационным технологиям компании «Автозавод Санкт-Петербург».

Переход нужно было выполнять бесшовно, чтобы не допустить остановки производства – без ИТ работа невозможна, а каждый час простоя приносил бы огромные убытки. Оценка рисков – основа примененной стратегии импортозамещения, подчеркнул Роман Цыганков. На основе проведенной оценки рисков процессы перехода были разделены на очереди, в которых работы по импортозамещению и по «разводу» с глобальными сервисами проходят согласно плану. Важно, что импортозамещение, начатое в ноябре 2022, «Автозавод Санкт-Петербург» планирует завершить только к сентябрю 2026 года – количество и сложность компонент целевой инфраструктуры не позволяют сделать это быстрее с учетом требований к качеству результата и непрерывности производственных и бизнес-процессов.

Импортозамещение охватывает регионы

Процессы импортозамещения идут как в коммерческих компаниях, работающих на разных вертикальных рынках, так и в государственных структурах. В каждом случае есть своя специфика. О происходящем на ИТ-уровне крупного региона рассказал Леонид Мальчер, директор ОГКУ «Центр информационно-технического обслуживания Челябинской области». Одной из особенностей является сложность с созданием моновендорной структуры – с точки зрения ИТ это позволило бы упростить процессы обслуживания и снизить стоимость решения, но согласно закону закупки должны проходить через тендеры, что ограничивает возможность использования продукции от одного производителя.

Центр информационно-технического обслуживания ведет широкий спектр работ, начиная от поддержки ИТ-инфраструктур ряда госструктур – только региональных министерств и главных управлений в области 25, отметил Леонид Мальчер, а ГИС и ИС более 60 – и заканчивая инфобезопасностью. Для импортозамещения в области пришлось решить ряд задач, как технических, так и организационных. Например, пришлось создавать собственный Центр компетенций по импортозамещению, который позволяет решать большинство возникающих вопросов – партнерская поддержка не всегда справлялась в требуемые сроки.

Централизация ИТ-услуг в Челябинской области



Источник: Центр информационно-технического обслуживания Челябинской области, 2025

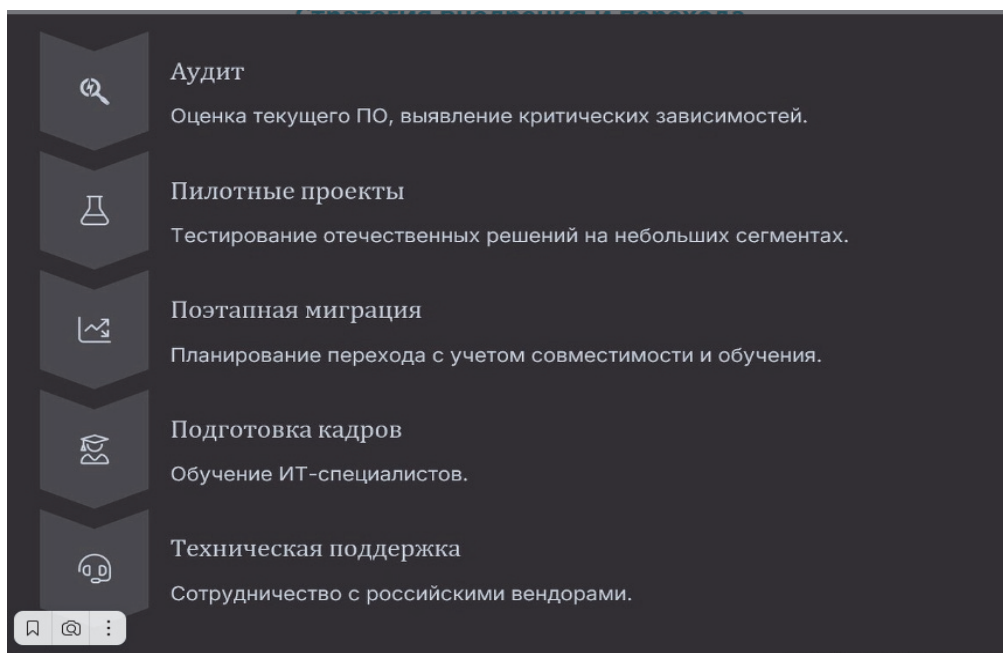
К сложностям выступающий отнес высокую стоимость решений, а также отсутствие в некоторых областях конкурентоспособных альтернатив продукции глобальных компаний (например, NGFW). Импортозамещение еще не закончено, отметил Леонид Мальчер. На данный момент на российские заменено только половина NGFW и 67% серверного оборудования.

Цифровой суверенитет строят на глобальных форматах

Open Source – формат, проверенный в деле и позволяющий создавать, внедрять, развивать и эксплуатировать ИТ-решения любой степени сложности. В чистом виде продукты, созданные в формате Open Source, российским корпоративным заказчикам использовать проблематично – такой софт тоже может быть заблокирован, он не обладает нужными решениями/сертификатами, отмечает Антон Сафронов, технический директор компании «ДОМ.РФ Технологии».

Выход: создать собственную платформу разработки. Это потребовало дополнительных усилий, в том числе, и организационных, но результат оказался положительным. Например, наличие такой платформы позволяет существенно снизить стоимость решений для российских корпоративных заказчиков, отметил Антон Сафронов. В основе решений, доступных на платформе, лежит Open Source, но в данном случае корректность работы и отсутствие недокументированных возможностей обеспечены госкомпанией. Разумеется, возможен дополнительный аудит кода, который необходим для применения решений на объектах КИИ и в прочих ситуациях, попадающих под регуляtorику.

Стратегия внедрения и перехода



Источник: ДОМ.РФ Технологии, 2025

Наличие такой платформы существенно ускоряет и удешевляет путь к цифровому суверенитету, который, как отметил Антон Сафронов, еще далек от завершения: даже госструктуры перейдут на российские решения только в 70% внедрений к 2030 году.

К пост-санкционной реальности готовятся не только вендоры

Крупные компании, даже попавшие под санкционный удары, при оценке путей развития ИТ-инфраструктуры смотрят на перспективу, в которой, как предполагают некоторые, возможно возвращение глобального бизнеса в рублевую зону. Одна из классических историй – развитие ИТ-инфраструктуры нефтесервисной компании «Технологии ОФС», бывшего российского филиала Baker Hughes.

Введение санкций для компании было максимально жестким, вспоминает Юлия Стружкова, директор департамента цифровой трансформации «Технологии ОФС». Российских сотрудников одномоментно отключили от домена и от всех прикладных программ. Нужно было пересоздавать ИТ-инфраструктуру, параллельно ведя основную деятельность и соблюдая контрактные обязательства. При планировании импортозамещения провели «зонирование» задач, например, отнеся финансовый блок к первой очереди. На важности правильной декомпозиции и приоритизации Юлия Стружкова сделала особый акцент. Наняли двух подрядчиков, на инфраструктуре которых «Технологии ОФС» приземлили свой ИТ-рельеф на первые четыре месяца – собственного «железа» у компании не было.

Функциональная архитектура

...импортозамещение на максималках

Функция	Старый продукт	Новый продукт
Оперативный учет	SAP ERP	1С:ERP.УХ
Управленческий учет	SAP ERP	1С:ERP.УХ
Учет работ в полях	MAPS/FRACAS	Полевой модуль для 1С:ERP.УХ
Учет работ в полях	Job Center	Полевой модуль для 1С:ERP.УХ
Электронный архив первичных документов	Documentum	1С:ERP.УХ
CRM	Deal Machine/SalesForce	Bitrix24 + 1С:Документооборот
SCM	SAP ARIBA	1С:ERP.УХ
Управление ремонтами	AMO Work Center	Модуль АМО для 1С:ERP.УХ
Авансовые отчеты	Concur	1С:Документооборот
Коммуникация в рамках опер. и упр. учета	MS Exchange	Задачи в 1С:ERP.УХ
Библиотека документов	BHOM	1С:Документооборот

Источник: Технологии ОФС, 2025

Инфраструктуру создали, внедрили новый софт – в большинстве случаев это были решения «1С». Некоторые модули пришлось создавать самостоятельно, так как на российском рынке отсутствуют готовые тиражные решения. Теперь заняты развитием нового ИТ-рельефа и написанием технической документации к уже разработанному, так как в условиях аврального импортозамещения этим заниматься не было возможности. После возврата глобальных компаний инфраструктура, возможно, станет гибридной, предполагает Юлия Стружкова – часть продолжит работу на новых системах, часть лучше вернуть на глобальные решения. Интересно, что по такому пути идет конкурирующая нефтесервисная компания Schlumberger, которая с российского рынка официально не уходила, отметила Юлия Стружкова.

Новые направления развивают совместно с вендорами

Переход на импортонезависимую инфраструктуру идет параллельно функциональному развитию решений. Пример – развитие RPA-направления в банке ВТБ. RPA пронизывает все технологии банка, отметил Олег Тихомиров, директор по развитию информационных систем ВТБ. Основой роботизации в банке стала платформа Primo RPA.

На данный момент в ВТБ успешно роботизирован 171 процесс в 48 управлениях 27 департаментов, что потребовало задействовать 73 информационные системы. Масштаб задачи потребовал тесного взаимодействия с вендором, который вносил в платформу ряд изменений согласно пожеланиям банка. Так было внесено 171 изменение в платформу Primo RPA, говорит Олег Тихомиров. Для оптимизации соответствующих процессов вендор в своей инфраструктуре развернул контур, аналогичный используемому заказчиком, что позволило более эффективно проектировать и реализовывать требуемые изменения.

Импортозамещение RPA-платформы



Источник: ВТБ, 2025

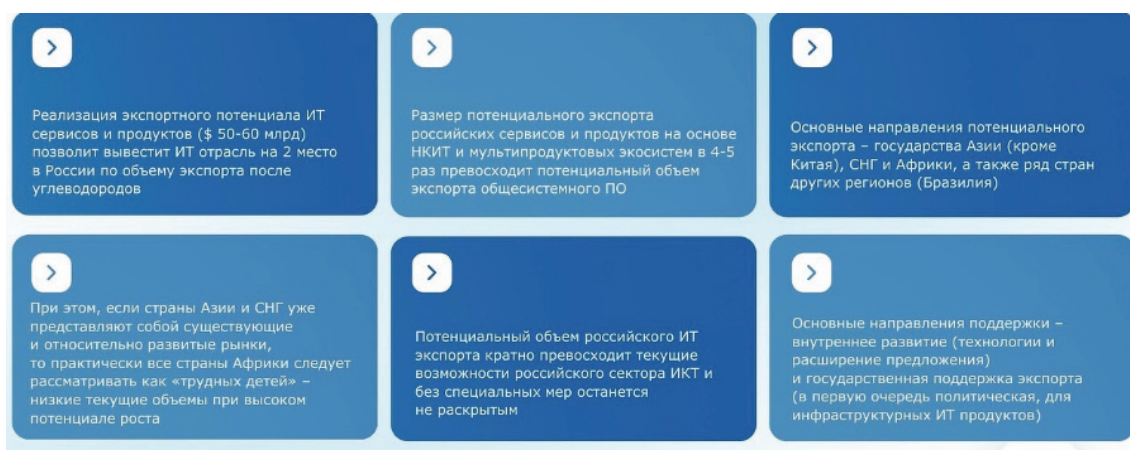
В решениях задач роботизации принимали участие как специалисты ВТБ и Primo RPA, так и других вендоров, в частности, Astra Linux и «МойОфис», отметил Олег Тихомиров.

Глобальные перспективы российских решений

Российский ИТ-рынок, объем которого составляет всего несколько процентов от глобального, по очевидным причинам недостаточен для устойчивого развития всего спектра национальных ИТ-решений. До определенного момента ситуацию смягчает государственная поддержка, но она не может быть вечной. Выход российских решений на дружественные рынки – залог успеха тренда на достижение импортонезависимости. Перспективы этого процесса были рассмотрены в докладе «Экспортный потенциал Российского ПО в условиях санкций и геополитической турбулентности», который представил Сергей Алимбеков, заместитель директора по технологическому развитию Фонда развития интернет-инициатив (ФРИИ).

Российские решения развитые и функциональные, но по политическим причинам они не могут получить широкого распространения на наиболее развитых рынках. Хотя прецеденты продаж российских ИТ-продуктов в Европе и Северной Америки существуют, но более перспективными являются рынки Азии, Латинской Америки и Африки, отметил Сергей Алимбеков, сославшись на результаты исследования экспортного потенциала, проведенного ФРИИ.

Экспортный потенциал российских ИТ-сервисов



Источник: ФРИИ, 2025

Перспективы у российских ИТ-решений на рынках других регионов мира существуют, причем вполне выразительные. Многое зависит от региона и конкретной страны (например, Китай не стоит рассматривать как перспективное направление для ИТ-экспорта в отличие от Бразилии), а также от типа предлагаемой продукции. Размер потенциального экспорта российских сервисов и продуктов на основе новых коммуникационных интернет-технологий и мультипродуктовых экосистем в 4-5 раз превосходит потенциальный объем экспорта общесистемного ПО, отмечено в исследовании ФРИИ. Общие объемы поставок такой продукции за пределы рублевой зоны могут составить 165 млрд долл уже к 2029 году, уверенно заняв второе место в национальном экспорте после сегмента углеводородов.

CNews FORUM Кейсы 2025 посетили более 1200 человек. Было представлено более 100 экспертных докладов. Гости форума получили возможность ознакомиться с продуктами российских разработчиков более чем на 40 стендах.

Источник: CNews.Ru, 09.07.2025