РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТОВ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

№25 ИЮНЬ| 2023

СОДЕРЖАНИЕ

Правительство упростило порядок выдачи заключений на промышленную продукцию, не имеющую аналогов в России 3
Экономисты: технологическое импортозамещение в РФ займет 10-15 лет 3
«Импортозамещение - это создание уникального продукта» 5
«Автодизель» и СЖД устанавливают отечественные двигатели вместо зарубежных на опытных образцах путевой техники 11
В Ростехе импортозаместили шведско-швейцарские турбины для дизелей 12
Преемник шведской SKF начал строить II очередь завода железнодорожных подшипников в Тверской области 12
ЦППК получила премию за перевод билетной системы на российское программное обеспечение 14
РЖД развивает импортозамещение: появился запрос – появилось предложение 15
«Аэрофлот» удостоен премии «GenerationS Innovation Award – 2023» в номинации «Импортозамещение года» 16
«Туполев» оценил потребность в самолетах Ту-214 до 2032 года в 150 единиц 17
«Швабе» импортозаместит измерительные приборы на российских предприятиях 18
ТАСС поддержит проекты челябинских промышленников в сфере импортозамещения 19
«Автотор» объявил о строительстве литейно-механического завода под Калининградом 20
Чип и фэйл: как избежать ошибок в импортозамещении 21
Расходы бизнеса и госсектора на импортозамещение ПО составили 53% 25
Как продвигается импортозамещение в сфере ИТ 25
Решения на уровне 30
Тест на совместимость: решения резидентов «Сколково» заместят импортные 35
Киловатты проявили внешнеторговую зависимость 36
Белоруссия и РФ согласовали 17 импортозамещающих промышленных проектов на 80 млрд руб. 37
В условиях задач по импортозамещению существенно возрастает роль разработки стандартов в рамках Союзного государства 37
Росатом и строители Беларуси приступают к гармонизации стандартов в области технологий информационного моделирования 39
ПОРУЧЕНИЯ ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 42

НОВОСТИ В СФЕРЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

26-30.06.2023 г.

Правительство упростило порядок выдачи заключений на промышленную продукцию, не имеющую аналогов в России

Производителям промышленной продукции, не имеющей аналогов в России, будет проще получить документы, необходимые для предоставления мер господдержки. Постановление об этом подписал Председатель Правительства Михаил Мишустин.

Речь идёт о получении заключений, подтверждающих, что промышленная продукция не имеет отечественных аналогов. Теперь при оформлении таких заключений взаимодействие предприятий, экспертных организаций и Минпромторга будет проходить в дистанционном формате с использованием государственной информационной системы промышленности (ГИСП). Сами заключения будут доступны предприятиям в электронном виде в сервисе ГИСП. Новый порядок позволит снизить административную нагрузку на бизнес при прохождении процедуры оформления заключений.

Кроме того, для малых и средних предприятий теперь предусмотрены льготы на оплату услуги по оформлению заключения, что позволит снизить финансовую нагрузку на производителей.

Для реализации крупных инвестиционных проектов упрощены возможности поставки многокомпонентного технологического оборудования, которое в России пока не выпускается. Теперь такое оборудование можно будет получить не одной партией, как это было ранее, а несколькими, что гораздо удобнее при ввозе станков и автоматических линий, которые могут поступать по частям в течение довольно длительных сроков – до шести лет. Включение их в перечень промышленной продукции, не имеющей отечественных аналогов, позволит российским компаниям не платить в этом случае НДС.

Источник: minpromtorg.gov.ru, 26.06.2023

Экономисты: технологическое импортозамещение в РФ займет 10-15 лет

При этом работать придется очень активно, поскольку зарубежные компании не будут стоять на месте и продолжат развиваться.

России потребуется около 10–15 лет, чтобы полностью заменить западные технологии. Такой вывод сделали в Центре макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования, передают «Известия».

По словам специалистов, российская сфера информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) только недавно начала выходить из режима «импортодополнения» – то есть обеспечения доступа национальных производителей к зарубежным компонентам. Чтобы полностью выйти из нее, потребуется 10–15 лет.

При этом первые и успешные подвижки в этом направлении уже есть. К примеру, в РФ имеются неплохие заделы в области квантовых вычислений и связей, фотонике и искусственном интеллекте. Однако необходимо еще развиваться и в области разработки электронной компонентной базы, нужной для развития ИКТ.

Как утверждают аналитики, в ближайшем будущем в РФ будут происходить два процесса одновременно: частичное производство технологий внутри страны и распространение влияния на юго-восточные рынки.

«Мы так или иначе будем развивать и экспортировать собственные технологии, потому что в мире есть спрос на независимые решения. Однако не прекратятся поставки из Китая, который уже давно наладил производственные циклы в этой области», – добавил глава направления анализа и прогнозирования макроэкономических процессов ЦМАКП Дмитрий Белоусов.

По мнению ряда экономистов, для массового выпуска техники в РФ понадобятся огромные государственные вложения, часть из которых не окупится, так как не все разработки смогут оправдать себя. А пока их производство и каналы поставок не налажены, Россия будет нуждаться в теневом импорте.

«Это не значит, что поставщики будут завозить продукцию тайно от государства. Речь идет о защите компаний от санкций при сохранении важных для промышленности поставок», – утверждает Агван Микаелян из FinExpertiza.

При этом срок в 10–15 лет выглядит весьма реалистично. Однако работать придется очень активно, поскольку зарубежные компании не будут стоять на месте и продолжат развиваться. Поэтому нужно не пытаться сократить разрыв, а сразу идти в сторону перспективных решений, которые еще не были реализованы.

Источник: ren.tv, 30.06.2023

«Импортозамещение - это создание уникального продукта»

Технологический суверенитет стал одной из главных тем для панельных дискуссий на ПМЭФ в нынешнем году. «Ъ» поговорил с гендиректором «Трансмашхолдинга» (ТМХ) Кириллом Липой о том, насколько вопросы локализации актуальны для российской отрасли машиностроения, каким экспортным потенциалом она обладает и какие кадры сейчас востребованы у профильных предприятий больше всего.

– Многие дискуссии на ПМЭФ-2023, как и в прошлом году, были посвящены вопросам импортозамещения, ставшим актуальными из-за санкций ряда западных стран. Повлияли ли они на работу ТМХ? Насколько локализовано производство вашей компании?

– Сразу скажу, что мы в ТМХ определили технологический суверенитет как стратегическую задачу еще более десяти лет назад, когда невозможно было предположить события 2022 года. Мы понимаем, что главная цель не копирование иностранных разработок, а создание уникального продукта, и этот процесс будет эффективным только тогда, когда мы будем создавать собственные конкурентные технологии.

Поэтому стратегия промышленного развития холдинга всегда была направлена на расширение собственных компетенций в разработке и производстве подвижного состава. Практически по всей номенклатуре импортных комплектующих мы стремились расширить и создать собственное производство или поддержать местных поставщиков. Введение рестрикций в отношении России потребовало оперативных изменений, начиная от цепочки поставок, а подвижной состав пришлось адаптировать к новой номенклатуре комплектующих изделий. На сегодняшний день по всем видам подвижного состава созданы модификации, не зависящие от поставок из недружественных стран. Эта работа была успешно завершена в конце прошлого года. Отдельные образцы подвижного состава еще проходят испытания, в то время как многие уже поставляются заказчикам.

На сегодняшний день замещено более 1,5 тыс. компонентов, включая мелкую номенклатуру: от контакторов до клемм и разъемов. Созданы новые прорывные модели подвижного состава, базирующиеся на отечественных технологиях и компонентах. В частности, контактно-аккумуляторный электровоз ЭМКА2 будет представлен профессиональному сообществу на отраслевой выставке «PRO Движение 1520». На новом тепловозе 3ТЭ28 установлен отечественный двигатель вместо зарубежного. На сегодня локомотив уже успешно прошел опытный пробег и подтвердил свои характеристики. К августу - сентябрю начнутся его поставки в РЖД. Серийно поставляемые локомотивы в адрес РЖД – 2ТЭ25КМ и «Ермак» – на 99,9%

состоят из российских комплектующих. В июне получил сертификат пригородный электропоезд ЭП2ДМ - полностью отечественная разработка.

Поезд метро «Балтиец», который был разработан специалистами ТМХ в соответствии с техническим заданием Петербургского метрополитена, опираясь на полученный опыт эксплуатации подвижного состава, поставленного в прежние годы, к концу первого квартала этого года был полностью переведен на отечественные комплектующие. «Балтиец» – 100% российская разработка: он спроектирован инжиниринговым центром «ТМХ Инжиниринг», а дизайн подвижного состава разработан Национальным центром промышленного дизайна и инноваций «2050.Лаб».

На сегодня вся конструкторская документация ТМХ – собственные разработки холдинга. «ТМХ Инжиниринг» создает продукт, ориентированный на отечественные комплектующие, которые по качеству не уступают иностранным. Таким образом, холдинг обеспечивает не только безопасность на подвижном составе, но и безопасность будущего, что особенно важно в условиях непредсказуемой геополитической обстановки. Конструкторская документация содержит на каждый блок по несколько комплектаторов для обеспечения безопасности поставки.

В работе с поставщиками ТМХ также многие годы ориентируется на развитие отечественной компонентной базы.

Холдинг стремится формировать долгосрочные программы партнерства и развития, которые создают благоприятные условия для становления инновационных высокотехнологичных производств.

Сегодня ТМХ активно работает над созданием и внедрением в перспективный подвижной состав основных узлов и элементов, которые приходят на смену импортным аналогам. Наиболее яркий пример – создание в Твери промышленного технопарка КСК, на территории которого разрабатываются и выпускаются ключевые компоненты для современного рельсового транспорта: электрика и электроника, климатическое оборудование, элементы интерьера и экстерьера и др. Численность персонала уже сейчас более 2 тыс. человек. Номенклатура производимых резидентами технопарка компонентов превышает 300 наименований. Благодаря всем этим усилиям по итогам первого квартала этого года локализация нашего производства составила 99%.

– Одна из ключевых составляющих импортозамещения в отрасли машиностроения – возможность создавать двигатели из отечественных комплектующих. Как вы сейчас развиваете такие проекты?

– ТМХ, в состав которого входят предприятия, чей профиль – двигателестроение, инвестирует значительные средства в отрасль. Для развития и повышения эффективности двигателестроительной деятельности

в холдинге в конце 2020 года была образована компания «ТМХ Энергетические решения» (ТМХ ЭР). Ее специалисты разрабатывают и производят комплексные энергетические решения для большинства видов транспорта, в том числе с применением альтернативных видов топлива. Одно из конкурентных преимуществ и важных для заказчиков компетенций ТМХ ЭР – наличие двух собственных продуктов: дизель-генераторов и накопителей энергии. Среди разработок ТМХ – работающий исключительно на газе двигатель внутреннего сгорания для тепловозов, первый гибридный тепловоз, который работает на дизельном топливе, но имеет электрические накопители.

Комплексное обновление Коломенского завода – один из крупнейших проектов развития, реализуемых в ТМХ. В рамках инвестиционной программы на предприятии создаются новые производства ключевых компонентов дизельных двигателей, строится центр испытаний дизелей, происходит увеличение сборочных мощностей по выпуску и ремонту двигателей с 500 до 1150 единиц в год. Пропускная способность нового локомотиворемонтного цеха должна составить до 110 секций в год. Общая сумма инвестиций в Коломенский завод за 2018-2022 годы превышает 12,5 млрд руб.

– Одно из соглашений, которые вы подписали на ПМЭФ, как раз касается его дальнейшего развития, так?

– Да, Коломенский завод станет ядром одноименного двигателестроительного кластера – научно-производственного объединения на территории Московской области, целью которого является обеспечение российской энергетики и транспорта современными и надежными двигателями.

На территории кластера будут производить уникальные двигатели в диапазоне 0,8-7,3 мВт, регуляторы частоты вращения и пусковые преобразователи. Они могут быть использованы для маневровых и магистральных тепловозов, судовой техники, а также на предприятиях атомной и малой энергетики. Кластер начнет работу до конца 2023 года, а в 2027 году завершится ввод всех сопутствующих объектов социальной и образовательной инфраструктуры.

Нашим партнером в этом проекте выступило правительство Московской области. Оно окажет содействие в развитии социальных аспектов. Хочется отметить, что появление самого такого понятия, как кластер, очень важно. Поскольку эта форма взаимодействия позволяет усилия и возможности правительства, в частности привлечение средства Фонда развития промышленности, объединить с возможностями регионов

для достижения общего результата, в том числе создания новых рабочих мест.

Помимо соглашения с правительством Московской области в ходе ПМЭФ мы также подписали соглашение о взаимодействии с правительством Чувашии и ООО «Трансэнергопром», которое подразумевает запуск пилотного проекта по строительству объекта распределенной генерации на базе газопоршневой установки – зарядной станции для электромобилей в селе Шоршелы Мариинско-Посадского района Чувашии. В качестве источника энергии для станции должен быть использован новейший дизельный двигатель 1-9ГМГ, созданный специалистами Инжинирингового центра двигателестроения ТМХ и построенный на входящем в состав компании «ТМХ Энергетические решения» Коломенском заводе.

Кроме того, мы заключили соглашение с акционерным обществом «Акционерный банк «Россия», которое подразумевает комплексное банковское обслуживание ТМХ, финансирование текущей деятельности, инвестиционных проектов и программ ТМХ, финансовое консультирование, организацию банком финансирования сделок, связанных с покупкой и продажей активов, а также совершенствование и развитие системы расчетов холдинга со своими контрагентами.

– Как вы уже сказали, ТМХ давно занимается импортозамещением в отрасли машиностроения. Как вы оцениваете те меры поддержки, которые предоставляет бизнесу государство? Достаточно ли их или нужны какие-то новые подходы?

– В целом, конечно же, меры государственной поддержки помогают предприятиям холдинга в решении обширного спектра задач, и каждый такой инструмент по-своему важен. Предприятия ТМХ активно пользуются как общеотраслевыми мерами поддержки, так и мерами, разработанными специально для транспортного машиностроения.

Так, например, за последние годы наиболее востребованными для нас оказались инструменты льготного кредитования на пополнение оборотных средств: только за прошлый год предприятиями холдинга было получено льготных кредитов на сумму более 45,6 млрд руб. Еще один важный для нас инструмент – субсидирование транспортировки продукции за рубеж, благодаря которому мы за последние пять лет получили порядка 1,3 млрд руб. Наконец, для нас актуально и субсидирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, благодаря которому мы за последние пять лет смогли получить порядка 300 млн руб. в виде субсидий.

С помощью средств Фонда развития промышленности (ФРП) мы реализуем масштабную инвестиционную программу на общую сумму

порядка 45,3 млрд руб., включая 36 млрд руб. заемных средств ФРП, направленную на замещение всех критических компонентов и производство нового поколения техники, базирующейся на отечественных технологиях.

Инвестиционная программа позволит к 2025 году модернизировать производство современной железнодорожной техники: тепловозов, электровозов, вагонов метро и рельсовых автобусов, пассажирских вагонов, электропоездов, а также дизельных двигателей. Реализуется комплексный проект по развитию двигателестроения для нескольких стратегических отраслей российской экономики: судостроение, атомная энергетика, железнодорожный транспорт, малая энергетика. Этот проект – пример сотрудничества частных инвесторов и государства в лице ФРП (общий объем инвестиций в проект составляет порядка 32,2 млрд руб., включая 25,6 млрд руб. заемных средств ФРП). Компетенции и опыт позволят ТМХ реализовать не только эту программу, но и стать центром локализации для других машиностроительных предприятий.

– Наряду с импортозамещением растет внимание государства и бизнеса и к экспортному потенциалу различных отраслей. Как вы видите свое развитие на внешних рынках?

– Техника ТМХ сегодня эксплуатируется более чем в 35 странах мира, и, несмотря на давление со стороны западных стран, качественная российская продукция остается востребована другими государствами. Есть традиционные рынки, где ТМХ давно и успешно работает: поставляет магистральные и маневровые тепловозы в Монголию, поезда метро в Азербайджан и Узбекистан, тепловозы и электровозы в Узбекистан, пассажирские вагоны в Казахстан, Беларусь и другие страны бывшего СССР. Есть также исторически близкие холдингу рынки европейской колеи – Болгария, Венгрия. А есть и совершенно новые рынки – это Египет, Аргентина, Индия, и сейчас мы продолжаем развивать с ними сотрудничество.

Например, в этом году ТМХ выиграл лот 1 тендера, который предусматривает поставку в Индию и сервис в течение 35 лет 120 16-вагонных электропоездов со спальными местами для эксплуатации на скорости 160 км/ч. Проект – часть большой программы по техническому перевооружению индийских железных дорог на междугородних маршрутах. В этом тендере ТМХ обошел таких мировых игроков, как Alstom, Stadler и Siemens.

Еще один наш приоритет – страны СНГ и ЕАЭС. Условия эксплуатации техники в странах ЕАЭС близки, ведь потребителей из стран Евразийского союза объединяет с предприятиями ТМХ не только сотрудничество в современной истории, но и очень долгие исторические

связи. На протяжении десятилетий нас объединяла не только общая железнодорожная колея, но и транспортные технические стандарты, инфраструктура, а также высшие профильные учебные заведения некогда огромной страны.

ТМХ проводит активную работу по экспортным проектам как на Евразийском пространстве, так и в других дружественных России странах, оставаясь надежным партнером промышленных и транспортных комплексов и секторов экономики стран ЕАЭС.

Так, например, в Казахстане уже завершена пробная эксплуатация тепловоза 2ТЭ25КМ производства Брянского машиностроительного завода (входит в ТМХ). Планируется поставка в Казахстан 50 магистральных грузовых тепловозов.

В Беларуси завершены тестовые испытания нового модифицированного карьерного самосвала БелАЗ-75304 с российским двигателем, произведенным на Коломенском заводе. Впереди – испытания в реальном карьере.

Также ТМХ выступает как промышленный инвестор. Активное вовлечение в цепочку производства промышленных предприятий, расположенных в странах ЕАЭС, и трансфер технологий позволяют оптимизировать производственные расходы и повысить уровень локализации производства.

– Нужны ли вам какие-то меры поддержки экспорта?

– Все экспортные проекты, в том числе на пространстве ЕАЭС, реализуются при активном участии различных институтов государства. Например, Российский экспортный центр (РЭЦ) адаптировал меры поддержки к новым реалиям. Разработан новый упрощенный механизм компенсации затрат на транспортировку промышленной продукции, наиболее востребованной меры поддержки для компаний промышленности. Отмечаем эффективность наиболее востребованных нами механизмов государственной поддержки высокотехнологичного экспорта – это субсидирование транспортировки, сертификация на внешних рынках, финансирование части затрат, связанных с продвижением высокотехнологичной, инновационной и иной продукции и услуг на внешние рынки.

– Сейчас на рынке труда РФ складывается дефицит определенных кадров. Ощущаете ли вы его и как работаете с этой проблемой?

– Как крупный российский работодатель – а на наших предприятиях в совокупности заняты более 100 тыс. человек – мы, конечно же, испытываем определенные сложности при наборе сотрудников. Мы регулярно проводим измерение привлекательности нашего бренда как работодателя, измеряем

текучесть кадров, причем могу отметить, что на наших предприятиях она невысокая. И, конечно, мы понимаем, что развитие наших сотрудников связано с обучением. Мы внедряем технологии электронного, удаленного обучения, готовим свои видеоматериалы, чтобы наши сотрудники могли повышать свой уровень, осваивать дополнительные профессии. Мы делаем ставку на мультикомпетенции, чтобы люди имели возможность развивать навыки, в том числе в новых областях, и занимать новые профессиональные ниши, которые образуются.

Также мы получили лицензию на корпоративный университет. Наш основной ориентир – собственная потребность в кадрах, однако нам есть и чем поделиться с другими. Мы считаем, что ТМХ достаточно хорошо продвинулся в области технологий. Наши специалисты, которые работают на современных станках и производят современную продукцию, обладают продвинутыми знаниями и являются лидерами рынка.

Тот университет, который мы создаем, призван готовить специалистов за счет лидерского качества наших предприятий. При этом наши заводы также встроены в региональную среду, что позволяет нам увеличивать численность сотрудников.

Источник: kommersant.ru, 28.06.2023

«Автодизель» и СЖД устанавливают отечественные двигатели вместо зарубежных на опытных образцах путевой техники

Ярославский моторный завод (ЯМЗ, ПАО «Автодизель») и Северная железная дорога завершили испытания на производственной площадке двух образцов путевой техники, где импортные дизельные двигатели были заменены отечественными аналогами ярославского производства. Сейчас машины проходят эксплуатацию в рабочих условиях.

Для пилотного проекта «Ремоторизация и импортозамещение дизельных двигателей, установленных на путевой технике Северо-Восточной дирекции по эксплуатации путевых машин» были выбраны экскаватор-погрузчик на комбинированном ходу KGT-4RS №106 французского производства с двигателем Caterpillar C6.6 (Великобритания) и выправочно-подбивочно-рихтовочная машина Дуоматик 09-32 CSM №68 Калужского завода «Ремпутьмаш» с двигателем Cummins N14L2 (США).

Если апробация отечественных силовых установок пройдет успешно, то с 2024 года планируется проведение ремоторизации на машинах этих моделей. Парк Северо-Восточной дирекции по эксплуатации путевых машин

включает 16 агрегатов KGT-4RS KGT и 6 выправочно-подбивочно-рихтовочных машин Дуоматик 09-32 CSM.

В рамках проекта специалисты ЯМЗ также заменили двигатели погрузочно-транспортного мотовоза МПТ-4 на более современные образцы с меньшими выбросами загрязняющих веществ. Ожидается, что в результате этого расходы дизельного топлива сократятся на 63,267 тонны в год, выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух – на 3,779 тонны в год, а выбросы парниковых газов – на 199,291 тонны в год. Всего в течение 2023 года планируется заменить двигатели на одиннадцати мотовозах.

Источник: t.me, 25.06.2023

В Ростехе импортозаместили шведско-швейцарские турбины для дизелей

Предприятие холдинга «Высокоточные комплексы» СКБ «Турбина» производит модельный ряд турбокомпрессоров для дизельных российских двигателей мощностью от 1000 до 4000 л.с., которые используются в наземной, железнодорожной и водной технике. Они полностью заместят турбокомпрессоры компании шведско-швейцарского холдинга ABB уже в следующем году.

Сегодня «Турбина» имеет заказ на модель ТКР-201 на два года вперед. Она уже прошла все испытания и готова к серийным поставкам. На август запланированы испытания турбокомпрессора следующей, более мощной модели. К концу года предприятие рассчитывает запустить ее серийное производство.

Напомним, «Турбина» – единственный в России и ближнем зарубежье разработчик и производитель малогабаритных газотурбинных двигателей и многофункциональных газотурбинных энергоагрегатов мощностью до 70 кВт.

Источник: rollingstockworld.ru, 28.06.2023

Преемник шведской SKF начал строить II очередь завода железнодорожных подшипников в Тверской области

ООО «ТЕК-КОМ производство» (бывший завод шведской SKF) начало строительство цеха для расширения производства железнодорожных подшипников в Тверской области, сообщила пресс-служба облправительства.

«Проект осуществляется в рамках подписанного с правительством РФ и правительством Тверской области контракта СПИК 2.0 по 100% локализации компонентов для буксовых железнодорожных подшипников», – говорится в сообщении.

Цех со складом площадью более 3,2 тыс. м^2 расположится рядом с существующим заводом «ТЕК-КОМ производства», на собственной территории в торгово-промышленной зоне «Боровлево-2». На новых площадях будет организована заготовка роликов для подшипников – от прутка до финишного продукта. Этот позволит ускорить переход на локальные решения и наладить производство конических подшипников, отмечает пресс-служба облправительства.

По словам гендиректора группы компаний «ТЕК-КОМ» Алексея Шулепова, компании удалось быстро и практически полностью заместить все основные компоненты, необходимые для выпуска железнодорожных подшипников. «Мы ждем запуска роликового канала, чтобы завершить этот важный для отрасли процесс и стать первой российской компанией с полностью локализованным продуктом в данном сегменте», – сказал Шулепов.

Проект ООО «ТЕК-КОМ производство» реализуется в Верхневолжье в рамках специнвестконтракта (СПИК), который был подписан Минпромторгом России, правительством Тверской области и компанией в январе 2021 года. Мощность производства, предварительно, составит 80 тыс. железнодорожных подшипников в год.

Соглашение о намерениях по строительству второй очереди завода было подписано в ходе ПМЭФ-2022. Отмечалось, что объем инвестиций в проект составит 477 млн рублей. Сроки реализации проекта – до 2028 года.

ООО «ТЕК-КОМ производство» зарегистрировано в марте 2018 года в Тверской области. Уставный капитал составляет 254,2 млн рублей. Единственный учредитель – А.Шулепов. Компания ведет деятельность по производству и восстановительному ремонту железнодорожных подшипников и промышленных роликовых подшипников на территории торгово-промышленной зоны «Боровлево».

В апреле 2022 года шведская SKF, один из крупнейших в мире производителей подшипников, объявила о прекращении операционной деятельности в РФ. В мае была осуществлена сделка по продаже российскому менеджменту 100% долей в уставном капитале ООО «СКФ». Отмечалось, что компания продолжит производство кассетных подшипников под новым наименованием – ООО «ТЕК-КОМ производство».

Источник: interfax.ru, 23.06.2023

ЦППК получила премию за перевод билетной системы на российское программное обеспечение

Центральная пригородная пассажирская компания (ЦППК) получила премию агентства CNews за перевод билетной системы на программное обеспечение (ПО) отечественного производства. Об этом сообщили в пресс-службе компании.

«Компания получила награду «Импортозамещение года» агентства CNews. Этой премии традиционно удостаиваются наиболее успешные высокотехнологичные решения, разработанные и произведенные в России. В этом году экспертный совет отметил работу ЦППК по переводу билетной системы на отечественное программное решение «Астра линукс», – говорится в сообщении.

Билетная система компании за год обеспечивает проезд более полумиллиарда пассажиров ЦППК и Московско-Тверской пригородной пассажирской компании (МТППК) в 11 регионах страны и относится к объектам критической информационной инфраструктуры. Это значит, что к ней предъявляются повышенные требования по защищенности и независимости от зарубежных компонентов.

«Проект миграции билетной системы на российское ПО ЦППК начала в 2022 году совместно с компанией «Программный продукт». Уже сегодня ядро системы, состоящее более чем из 20 компонентов, работает на ОС (операционной системе – прим. ТАСС) «Астра линукс». Проект был отмечен экспертами CNews в номинации «Импортозамещение года в развитии IT-систем на транспорте», – добавили в пресс-службе.

Награду получили директор по цифровым сервисам ЦППК Игорь Евдокимов и исполнительный директор компании «Программный продукт» Дмитрий Чурсин.

Отечественная система

«Наша билетная система создавалась семь лет назад на передовых зарубежных технологиях того времени, и в прошлом году было решено обновить ее основу. Мы решили поддержать российского производителя ПО. Так родился проект миграции на новую, отечественную платформу. Учитывая вызовы времени в компании создана программа проектов по импортозамещению, рассчитанная на два года. К этому процессу мы подходим очень взвешенно, так как в нем задействованы и системы, и наши пользователи – а это более 1,5 млн пассажиров в день», – сказал Евдокимов, чьи слова приводит пресс-служба ЦППК.

Как подчеркнули в пресс-службе, «Астра линукс» успешно прошла комплекс испытаний в системе сертификации средств защиты информации

Федеральной службы по техническому и экспортному контролю (ФСТЭК) по первому, высочайшему, уровню доверия. Это единственная российская ОС, которая имеет набор сертификатов ФСТЭК России, ФСБ России и Министерства обороны России.

«Работая над ОС «Астра линукс», мы стремимся к тому, чтобы она была не только исключительно надежной и защищенной платформой, но и обладала тем набором функциональных возможностей, который актуален для клиентов. Мы рады, что ЦППК выбрала именно наш продукт, так как это означает, что безопасность, качество и удобство нашей ОС заслужили доверие одной из крупнейших пригородных железнодорожных компаний страны. Мы продолжим развивать операционную систему, повышать ее производительность и реализовывать другие улучшения, чтобы она соответствовала ожиданиям наших заказчиков. Мы готовы к дальнейшему взаимодействию и укреплению сотрудничества в проектах импортозамещения ЦППК и искренне поздравляем коллег с заслуженной наградой», – отметил директор по работе с ключевыми заказчиками ГК «Астра» Андрей Климов.

«Астра линукс» – сертифицированная ОС со встроенными средствами защиты информации для стабильных и безопасных IT-инфраструктур любого масштаба и бесперебойной обработки информации различной степени конфиденциальности, заключили в пресс-службе ЦППК.

Источник: tass.ru, 22.06.2023

РЖД развивает импортозамещение: появился запрос – появилось предложение

А.Храмцов, заместитель генерального директора – главный инженер ОАО «РЖД»

Непосредственно мы, как компания, являемся потребителем промышленной продукции. Но, должен отметить, также неотъемлемым звеном технологической цепочки промышленного производства, потому что мы формируем долгосрочный, постоянный спрос.

На данный момент импортозамещение – это один из важнейших факторов, который определяет дальнейшее развитие предприятия. После разрыва связей с зарубежными поставщиками продукции никто не заметил, что на РЖД что-то случилось.

Например, «Сапсан» был создан в результате кооперации между «РЖД» и Siemens. После изменений она прекратила свое существование, но «Сапсаны» как ходили, так и ходят.

Нам нужны высокоскоростные поезда – и начиная с прошлого года мы начали проектировать такой транспорт с согласованной скоростью 360 км/ч и демонстрационной – 400 км/ч. К 2027 году планируем выйти с этим поездом на сертификационные испытания. Это практический пример, каким образом мы выходим из положения.

Как в целом отрасль зависит от импортных составляющих? Мы используем около 200 тыс. основных номенклатурных позиций, из которых только 3% – импортные. Из этих 3% более 65% мы уже заместили. За этот год по нашим заказам организовано производство более чем на 130 российских предприятиях.

И мы говорим – у нас есть собственные необходимые компетенции. «РЖД» по поручению президента является компанией-лидером проекта «квантовые коммуникации», это высокотехнологичное направление. Уже сформирована экосистема, 25 НИОКР в этом направлении будут закончены до 2025 года. Оказалось, в этой сфере у нас мощнейшие компетенции, как с научной, так и с производственной стороны. Появился запрос – появилось предложение.

Каждый вызов – окно возможностей и мы должны этим пользоваться. Но производитель не может работать себе в убыток, а значит, нужна либо господдержка, либо рынок сбыта, где финмодель покажет свою привлекательность.

Источник: rzd-partner.ru, 16.06.2023

«Аэрофлот» удостоен премии «GenerationS Innovation Award – 2023» в номинации «Импортозамещение года»

«Аэрофлот» стал обладателем первой федеральной премии «GenerationS Innovation Award (GIA) – 2023» в номинации «Импортозамещение года». Об этом сообщает AVIA.RU.

Участие в Премии GIA проходило в 3 этапа, в конкурсном отборе было заявлено 76 крупнейших российских компаний, из них 11 – в номинации «Импортозамещение года». Лидирующую позицию среди отечественных корпораций, имеющих подтвержденные кейсы инновационного сотрудничества и развития технологий в рамках импортозамещения, «Аэрофлоту» обеспечил проект «Противодействие санкциям и цифровой суверенитет». Основные задачи проекта: обеспечение авиационной мобильности населения и достижение суверенитета в авиатранспортной сфере; сохранение парка воздушных судов; организация процесса

технического обслуживания и ремонта воздушных судов в РФ; импортозамещение критичного программного обеспечения.

«GenerationS Innovation Award» (GIA) – первая федеральная премия в области корпоративных инноваций в России, которая отметила наиболее яркие и успешные кейсы и практики, партнёрства и команды за период с июля 2021 по июль 2022. Премия организована платформой по развитию корпоративных инноваций GenerationS при поддержке Министерства промышленности и торговли РФ, Министерства экономического развития РФ, а также АНО «Цифровая экономика». Цель премии – награждение лучших практик по работе с инновациями у компаний из ключевых отраслей экономики, а также определение тенденций развития инновационной деятельности в стране. Результаты станут основой для первого в России исследования в области корпоративных инноваций. Исследование будет включать не только интересные кейсы и полезную аналитику, но и показывать измеримые результаты инновационной деятельности компаний.

Очередная победа «Аэрофлота» подтверждает стабильные позиции авиаперевозчика как отраслевого лидера в сфере цифровых технологий и инновационного развития.

Источник: aex.ru, 28.06.2023

«Туполев» оценил потребность в самолетах Ту-214 до 2032 года в 150 единиц

Потребность в самолетах Ту-214 составляет 150 единиц на период до 2032 года. Об этом заявил управляющий директор «Туполева» Вадим Королев на совещании у премьер-министра РФ Михаила Мишустина о проектах в области гражданского авиастроения, которое прошло на Казанском авиационном заводе.

«Подтвержденная потребность в самолетах Ту-214 уже сегодня составляет до 150 единиц на период до 2032 года, из которых на 20 самолетов есть твердые контракты, на 67 самолетов подписаны соглашения о намерениях и на 61 самолет имеются заявки от потенциальных заказчиков», - сказал он.

Королев рассказал, что самолет сможет перевозить до 207 человек. В зависимости от комплектации его максимальная дальность составит до 9 тыс. километров. Сейчас Ту-214 состоит из российских компонентов на 87%, но в планах – полное импортозамещение.

По его словам, расширение и модернизация производства будут проходить в два этапа. Первый, который оценивается в 12 млрд рублей и на который средства уже привлечены и получены касается модернизации и закупки технологического оборудования, аэродромной техники, оцифровки документации и опытно-конструкторских работ по импортозамещению. Второй этап оценивается в 83,6 млрд рублей, в рамках него также планируется закупать необходимую технику для производства, расширять и модернизировать производственные площади, а также работать над после продажным обслуживанием самолета, включая создание тренажеров.

Мощность завода до 2027 года будет увеличена в 3,6 раза по сравнению с нынешней.

Источник: tass.ru, 22.06.2023

«Швабе» импортозаместит измерительные приборы на российских предприятиях

Производственная площадка холдинга «Швабе» Госкорпорации Ростех увеличит выпуск средств измерений: микроскопов, автоколлиматоров, счетчиков и других приборов. Отгружать эту продукцию планируется на предприятия машиностроения и микроэлектроники, в лаборатории и НИИ. К такому решению пришли на рабочей встрече с участием руководителя Росстандарта и главы Минпромторга Новосибирской области.

Совещание состоялось на территории Новосибирского приборостроительного завода (НПЗ). Предприятие посетила делегация в составе руководителя Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии Антона Шалаева и министра промышленности, торговли и развития предпринимательства Новосибирской области Андрея Гончарова. В ходе визита гости ознакомились с производством оптических приборов, побывали в сборочном цехе, а также обсудили с руководством предприятия перспективы развития производства средств измерения.

«Наши измерительные приборы используются во многих сферах – от медицины до авиации. В условиях импортозамещения мы осознаем необходимость в увеличении производства. Продукция нашего завода не уступает по своим характеристикам зарубежным аналогам, а в некоторых случаях и превосходит их. Это позволяет предприятиям, на которые мы осуществляем поставки, продолжать развиваться и не останавливать рабочие процессы», – сказал генеральный директор НПЗ Антон Клоков.

В настоящее время линейка измерительных приборов НПЗ включает в себя цифровые оптические квадранты, инструментальные микроскопы, в том числе дополняемые видеомодулями и программным обеспечением, измерительные проекторы, оптические делительные головки, автоколлиматоры, счётчики электроэнергии и другую продукцию.

Источник: rostec.ru, 23.06.2023

ТАСС поддержит проекты челябинских промышленников в сфере импортозамещения

Челябинская областная ассоциация работодателей «Союз промышленников и предпринимателей» будет содействовать ТАСС в организации встреч и эксклюзивных интервью с известными государственными и общественными деятелями, а также представителями бизнеса. В свою очередь агентство информационно поддержит промышленников, рассказывая об их проектах.

Документ подписали директор Уральского регионального информационного центра (РИЦ) ТАСС Мария Картуз и исполнительный директор ассоциации Александр Гончаров.

«Челябинская область – один из важнейших регионов России, без которого невозможно представить развитие нашей страны в целом спектре основополагающих отраслей. Весь мир знает челябинских металлургов, машиностроителей, на Южном Урале – один из крупнейших в мире центров атомной энергетики и науки, здесь несколько атомградов», – добавила Картуз, отметив, что ТАСС и уральский регион связывают десятилетия сотрудничества.

Стороны также договорились о проведении на площадке агентства пресс-конференций и брифингов. Одной из приоритетных тем станет импортозамещение.

«Сейчас, когда отечественная экономика находится под давлением санкций и уральские промышленники запускают высокотехнологичные проекты импортозамещения, важно актуализировать партнерство», – заключила директор Уральского РИЦ

Союз промышленников и предпринимателей Челябинской области основан в 1993 году, считается одной из старейших предпринимательских организаций в России. Более 100 предприятий, которые входят в состав союза, производят в совокупности более 70% валового регионального продукта.

Источник: tass.ru, 23.06.2023

«Автотор» объявил о строительстве литейно-механического завода под Калининградом

Российский автомобильный холдинг «Автотор» объявил о строительстве литейно-механического завода в Калининградской области. Об этом сообщили в пресс-службе компании.

«Автотор» объявляет о строительстве литейно-механического завода. <...> В рамках выполнения проектных работ произведены изыскания и подготовка территории к строительству. Первая свая будущего фундамента была установлена в присутствии руководства «Автотор» и дирекции завода», – говорится в сообщении.

Территория, планируемая к застройке, расположена рядом с промышленной площадкой компании «Экопэт» на Балтийском шоссе. Общая площадь цехов завода - свыше 30 тыс. кв. м. Согласно проекту, литейно-механический завод будет состоять из цехов алюминиевого и чугунно-стального производства, цеха механической обработки, административно-бытового корпуса, а также нескольких вспомогательных цехов. Планируется вся необходимая инженерная инфраструктура.

Комплекс литейно-механических производств является составной частью кластера автокомпонентов, который создается для реализации обязательств «Автотора» по созданию производства электромобилей, автомобилей с газовыми и гибридными силовыми установками, а также по созданию производств автокомпонентов в рамках специального инвестиционного контракта, подписанного компанией с Министерством промышленности и торговли РФ и правительством Калининградской области, отмечается в сообщении.

Металлургическое производство завода мощностью 5 тыс. тонн цветного литья в год и 10 тыс. тонн стального и чугунного литья в год позволит осуществлять алюминиевое, чугунное, медное, стальное, титановое литье, а также выпуск изделий из магниевых сплавов. «Создается собственное литейно-механическое производство – по сути, целый универсальный металлургический комплекс, аналогов которому на сегодняшний день нет не только в Калининградской области, но и в России», – сообщил технический директор завода Александр Богородицкий. Номенклатура продукции мехообрабатывающего парка будет включать несколько десятков наименований изделий самого разного назначения.

Проекты по созданию производств электромобилей и автокомпонентов направлены на ускоренное импортозамещение, внедрение транспорта на альтернативных видах топлива и выпуск высоколокализованной конкурентоспособной продукции российского производства в соответствии

со стратегическими задачами по развитию отечественного автомобилестроения. Объем инвестиций на реализацию заявленных планов с учетом действующих инвестиционных обязательств составит не менее 32 млрд рублей, добавили в компании.

Источник: tass.ru, 22.06.2023

Чип и фэйл: как избежать ошибок в импортозамещении

Радиоэлектронная промышленность – ключевая отрасль для поступательного движения к цифровому суверенитету России, признают в правительстве, рассчитывая, что объем отечественного рынка к 2030 году утроится до 9 трлн рублей. Однако остаются компоненты, которые не производят в России, – светодиоды и чипы. О возможностях технологического суверенитета в России в области производства микросхем и о том, как производителям избежать ошибок при импортозамещении, рассказывает основатель HD Led Tech Михаил Крючков

Мировая чипозависимость

За последние десятилетия рынок полупроводников трансформировался. В 1990-х США выпускали почти 40% микросхем в мире и столько же в Европе. Но сегодня лидеры – производители из Китая, Гонконга и Тайваня. В этой отрасли есть безусловный лидер – тайваньская TSMC, чья доля, по данным Trendforce, еще на конец 2021 года составляла около 52%. У ближайшего конкурента, южнокорейской компании Samsung, было только 18%. Впрочем, по данным Bloomberg, в 2022 году 19 из 20 самых быстрорастущих в мире компаний, занимающихся производством чипов, были китайскими. В 2021 году их было всего восемь.

До 2024 года Китай планирует создать 31 крупное производство полупроводников и покрыть более 2/3 потребностей в чипах изделиями собственного производства. На эти нужды выделено свыше 50 млрд долл. Для сравнения: за аналогичный период Тайвань планирует построить 19 новых заводов, США – 12. Таким образом, не только Россия, но и весь мир находится в созависимой позиции от азиатских чипов.

Доля России в мировом объеме рынка крохотная – менее 1%. По данным Минпромторга, основными трудностями российской микроэлектроники являются отставание технологий на 10–15 лет от мирового уровня, недостаток производственных мощностей, а также высокая стоимость производства компонентов внутри страны. Согласно отчету «Микроэлектроника России: от дефицита к технологической независимости»,

для достижения суверенитета в области микроэлектроники необходимы инвестиции в размере 400–500 млрд рублей до 2030 года. Между тем реализация национального проекта по развитию электронной промышленности России до 2030 года обойдется в 2,74 трлн рублей.

Достижение технологического суверенитета – поступательный процесс. Инновационные решения в этой области предлагаются по мере приоритетности задач. Сегодня наиболее актуально стоит вопрос с восстановлением бесперебойной выдачи биометрических заграничных паспортов. Так, завод «Микрон» и компания «НМ-Тех» объединили свои усилия, подписав соглашение о сотрудничестве в октябре 2022 года; в планах – выпуск чипов для банковских карт и биометрических документов, которые соответствуют топологической норме 180 нанометров (нм). Далее, согласно национальному проекту, запустят массовое производство микроэлектроники с нормами 90 нм: это наиболее востребованный показатель для российской отрасли, и пока это может делать только «Микрон». Выпуск микрочипов размером 28 нм запланирован к 2030 году; для сравнения, Тайвань в декабре 2022 года начал производство 3-нм чипов.

Сегодня на государственном уровне в России не планируется запуск производства чипов с нормами и характеристиками, подходящими для создания светодиодных экранов. Мы в HD Led Tech продолжаем закупать эти компоненты в Китае и параллельно работаем над тем, чтобы в будущем смогли импортозаместить и это. Все остальные комплектующие, которые выходят за рамки азиатской монополии, компания научилась делать самостоятельно. Это стало возможным благодаря созданию прочных связей науки с производством. Например, помимо основного штата из 90 сотрудников, у нас работают десять специалистов из НИОКР.

Путь к автономности

Проблему высокой стоимости производства компонентов в России, которая сейчас характерна для радиоэлектронной отрасли в целом, на локальном уровне мы начали решать с 2013 года. Десять лет назад рынок светодиодных экранов только формировался, и экраны продавались за 1 млн долл. Необходимо было снизить себестоимость, но при этом дать покупателю качественный продукт, который не сломается через неделю. Поэтому от экранов, полностью изготовленных в Китае, отказались почти сразу. Так начался наш путь к импортозамещению.

На первом этапе разработали полноцветный светодиодный модуль, стали закупать комплектующие из Китая, которые сделаны по этой разработке, далее самостоятельно собирали экраны в России. Но и от этой системы постепенно отказались, так как импортные программируемые контроллеры были препятствием, чтобы начать работу с b2g-сектором. С

2019 года после слияния с одним из ведущих изготовителей видеооборудования «Ната-Инфо» полностью перешли на локализацию большинства комплектующих: рамочные конструкции, рамы экрана, электрические щиты, модули, блоки питания, сами кабинеты, из которых делаются экраны. Собственные линии производства позволяют реализовывать не только полный цикл – от проектирования до обслуживания – светодиодной конструкции, но также избежать проблем с поставками после февраля 2022 года, что сокращает срок выполнения заказов.

Основной проблемой на пути к независимости от иностранных комплектующих была нехватка опыта специалистов. В 2017 году перед нами стояла задача разработать собственное программное обеспечение — систему управления единым цифровым пространством экранов, чтобы можно было загружать видеоролики с любого устройства и при этом гарантировать защиту доступа. Это необходимое условие для начала работы с государственным сектором. В России до этого не было аналогов такого ПО: мы создавали его с нуля, поэтому инженеры учились на своих ошибках в процессе разработки. В итоге ушло три года, чтобы создать программу и написать код, который лежит на российском сервере.

Увеличение числа квалифицированных кадров, которые могут оперативно реагировать на изменение технологий, сейчас является ключевой задачей национального проекта развития радиоэлектронной промышленности в России. По данным Минпромторга, в отрасли работают около 300 000 человек, средний возраст которых 45–50 лет. Доля молодых специалистов (20–29 лет) составляет всего 2%. Это связано с тем, что только 5% выпускников профильных вузов продолжают работать по специальности: правительство ставит перед собой задачу повысить этот показатель на 30% до 2030 года.

Рекомендации на опыте

Первое, что нужно сделать компаниям перед тем, как начать процесс полного перехода на отечественное производство, — просчитать финансовые возможности и риски. На этапе разработки неизбежны ошибки (технические и финансовые), поэтому заранее стоит заложить бюджет на них. Если у производителя недостаточно средств, не рекомендуется начинать собственные разработки, так как это решение может стать убыточным. Также нужно помнить, что даже в случае получения гранта есть доля внебюджетного финансирования, которую компания должна выделить самостоятельно. Например, в марте 2023 года фонд «Сколково» объявил о старте конкурсного отбора на гранты от 10 до 50 млн рублей для развития радиоэлектронной промышленности: внебюджетное финансирование должно составить не менее 20% от стоимости проекта.

Во-вторых, компаниям необходимо ранжировать первоочередность задач. Не надо пытаться сразу импортозаместить весь процесс производства. Стоит расставить по приоритетности причины, почему вы хотите это сделать. Если больше всего опасаетесь срыва срока поставок и невыполнения обязательств перед b2b- и b2c-заказчиками, лучше начать с создания комплектующих. Если нацелены работать с госсектором, тогда нужно разрабатывать собственный софт, так как, согласно указу президента, с 31 марта 2022 года запрещается закупать иностранное ПО для обслуживания критической инфраструктуры. К тому же, согласно постановлению правительства, производители электроники, работающей на российских процессорах, будут иметь преимущество на госзакупках.

Проблема многих производителей сейчас – желание быстро адаптироваться к изменениям и добиться результата в моменте. Это касается и кадровой политики. Предприятия нацелены как можно скорее получить опытного сотрудника, поэтому менее заинтересованы в долгосрочной стратегии. Так, в 2022 году по сравнению с 2021-м на 30% сократилось количество компаний в отрасли, которые взаимодействуют с профильными вузами для подготовки специалистов. И в этом заключается ошибка: только поиск хорошего проектировщика, который есть на рынке, может занять несколько лет. Поэтому еще одна рекомендация: быть готовым к поэтапному росту и сместить фокус на самостоятельное выращивание кадров. Это также поможет минимизировать проблему утечки данных.

Если отдавать разработки на аутсорсинг, риск незащищенности информации возрастает. Внутри компании, напротив, можно ограничить круг сотрудников, которые будут иметь доступ к коммерческой тайне, и подписать трудовые договоры с включением пунктов о конфиденциальности. Об этом необходимо позаботиться на старте процесса разработки, чтобы обезопасить себя и защитить интересы компании.

Наиболее выигрышное положение будет у тех производителей, кто воспринимает процесс импортозамещения как одну из форм конкуренции. Несмотря на то, что в Стратегии развития электронной промышленности России до 2030 года обозначены приоритетные направления для господдержки, не стоит ждать, пока государство или конкуренты разработают новый технологический продукт, – необходимо предложить его рынку первым. Это касается и производства микрочипов: такие решения создадут возможности для компании занять лидирующие позиции в отрасли.

Источник: forbes.ru, 28.06.2023

Расходы бизнеса и госсектора на импортозамещение ПО составили 53%

С января доля затрат на российские продукты от общих инвестиций компаний и госорганов в ИТ составила 53%. Годом ранее речь шла только о 45%. В госсекторе импортозамещение идет быстрее, чем у предпринимателей, узнал «Коммерсантъ».

Эксперты говорят, что сейчас в России сформировался «гибридный подход», когда заказчики и поддерживают иностранные решения, и закупают российские.

Переходу на отечественные ИТ-системы препятствуют долгие сроки поставок: по словам заказчиков и разработчиков, речь может идти об ожидании в течение года.

Российских ритейлеров могут обязать предустанавливать отечественные операционные системы (ОС) на поставляемые в РФ компьютеры и ноутбуки. Соответствующий документ разрабатывает сейчас Минцифры. Ритейлеры предупредили, что трудозатраты продавцов скажутся на цене устройств для потребителя.

Источник: rb.ru, 29.06.2023

Как продвигается импортозамещение в сфере ИТ

Импортозамещение в ИТ в нашей стране началось задолго до 2022 г., однако именно прошлый год стал катализатором процесса перехода на отечественные решения. Помогли и меры поддержки отрасли со стороны властей, и освободившиеся после ухода иностранцев ниши. Каковы первые итоги импортозамещения в ИТ-секторе, что сделано, а что еще предстоит сделать, разбирались «Ведомости&».

Вектор на независимость

Достижение цифровой независимости, т. е. возможности сохранения безопасности в сфере IT-решений в рамках всей страны и опоры на собственные разработки, стало одним из важнейших трендов экономического развития экономики России с начала 2022 г. В прошлые годы о необходимости перехода на российский софт, отечественные аппаратные средства, а также собственные решения по защите от киберугроз, развития российской обработки больших данных (big data) и сквозного слияния данных (data fusion) неоднократно заявлялось в том числе и с высоких трибун. В 2022 г. переход начался ускоренными темпами: иностранные игроки один за другим покидали российский рынок, начались сложности с получением лицензий и сертификатов на использование иностранного софта.

Это подтолкнуло бизнес активнее внедрять российские решения, ИТ-игроков – запускать на рынок новые продукты, а власти – расширять меры поддержки для участников ИТ-отрасли. Речь идет о программах льготного кредитования бизнеса, грантах, субсидиях, преференциях для сотрудников ИТ-компаний, отмене проверок госорганами, упрощенном найме иностранцев, налоговых льготах и т. д. Например, для организаций ИТ-сферы до 31 декабря 2024 г. действуют нулевая ставка по налогу на прибыль и пониженный тариф по страховым взносам – 7,6% от зарплаты сотрудника (для сравнения: стандартный тариф составляет 30% от зарплаты), для разработчиков программного обеспечения (ПО) – нулевая ставка по налогу на добавленную стоимость.

В Министерстве цифрового развития (Минцифры) отмечают, что налоговые льготы оказывают на отрасль положительный эффект: за последние два года рост выручки тех компаний из ИТ-сектора, которые пользуются такими льготами, составил 41% (против 26% у не пользующихся льготами), рост прибыли – 43% (против 11%), рост численности персонала – 24% (против 4%). Какие конкретно периоды сравнивались в исследовании, в ответе ведомства на запрос «Ведомости&» не говорится.

Как растет ИТ

Инвестиции ИТ-компаний в собственное развитие ежегодно возрастают почти в 1,5 раза и эта динамика сохранилась и в 2022 г., утверждает представитель Минцифры. При этом число занятых в ИТ-отрасли в прошлом году увеличилось на 12% до 761 000 человек, а среднегодовой рост реализации продуктов и услуг в ИТ составил 23%.

Благодаря мерам поддержки и стимулированию импортозамещения для 80% решений в области информационных технологий уже разработаны собственные аналоги, говорил в мае 2023 г. вице-премьер Дмитрий Чернышенко. А в июне в интервью телеканалу РБК он утверждал, что Россия обладает технологиями для создания производства, которое сможет обеспечить замещение более 80% требуемой электронной компонентной базы. На сегодняшний день в Реестре российского программного обеспечения зарегистрировано порядка 17 000 решений 6100 компаний.

Помочь бизнесу и сотрудникам

Стимулировать процесс импортозамещения помогает господдержка не только бизнеса, но и персонала IT-компаний, отмечает генеральный директор «СКБ Контур» Михаил Сродных. Так, в 2022 г. была запущена льготная ипотечная программа для ИТ-специалистов (распространяется только на первичный рынок недвижимости), размер кредитной ставки сегодня составляет до 5% годовых. По данным министерства, в 2022 г. участниками программы стало более 5000 человек.

Впрочем, государство может поддержать ИТ-отрасль не только с помощью льгот и преференций, но и благодаря госзаказу. «Госструктуры и госкорпорации, которые занимают доминирующее положение в экономике России, становятся реципиентами помощи и увеличивают долю в качестве покупателя и заказчика ПО», – говорит руководитель направления по оказанию услуг компаниям сектора технологий, медиа и телекоммуникаций компании Б1 Антон Устименко. Выступая на Петербургском международном экономическом форуме (ПМЭФ), министр цифрового развития Максут Шадаев заявил, что 12 июня президент подписал поручение, согласно которому к 1 января 2025 г. все госкомпании должны заместить операционные системы, офисные пакеты, системы виртуализации и системы управления базами данных отечественными аналогами.

По словам руководителя направления «Расследование инцидентов информационной безопасности» FBK CyberSecurity Игоря Собецкого, подобная поддержка отрасли особенно актуальна именно сейчас – иностранные разработчики развивали свой бизнес десятки лет, а нашим компаниям предлагается заместить их на российском рынке в течение одного года – двух лет.

Управляющий директор Сбербанка Иван Синчило отмечает, что для активного роста ИТ-сектора необходимо взглянуть на реализацию проектов и господдержку в сфере IT с другой стороны. «Сейчас напрямую из бюджета и проектным образом, без кредитного плеча, финансируется несколько десятков компаний, при этом, по нашим оценкам, количество организаций в ИТ-отрасли составляет более 300 000, – указывает Синчило. – Проблема в том, что для доступа к мерам поддержки необходимо удовлетворять ряду требований. Многие представители отрасли, имея классные разработки и команду, просто не вписываются в эти рамки, в то время как их наработки могут быть нужны рынку». По мнению эксперта, больший эффект будет, если программы господдержки будут двигаться «от обратного». Сначала нужно определить спрос, какие именно решения необходимо импортозаместить, затем выделять средства на их разработку и на основании конкурса отбирать тех, кто получит доступ к этим деньгам. При этом финансировать создание новых необходимых рынку решений можно за счет привлечения как бюджетных средств, так и частного капитала и банковских кредитов, уверен эксперт (подробнее см. колонку Ивана Синчило).

Первые успехи

По мнению опрошенных «Ведомости&» экспертов, российские разработчики добились успехов в области импортозамещения ПО. «Россия сделала рывок по предложению локальных продуктов в области ПО (и системного, и управления базами данных, и бизнес-приложений) и облачных

сервисов», – указывает Устименко из Б1. «Российский рынок импортозамещающего ПО сейчас активно развивается», – солидарен директор технологической практики компании Kept Антон Юнушкин.

Он отмечает, что приложения для автоматизации деятельности бэк-офиса, а также автоматизации отчетности в ряде случаев уже становятся полноценной заменой зарубежным. По словам Сродных из «СКБ Контур», процесс импортозамещения успешно продвигается в области прикладного ПО, особенно в случаях, когда продукт не требует глубокой интеграции в бизнес-процессы.

Год назад, когда системы управления базами данных (СУБД) Oracle и Microsoft стали недоступны в России, вопрос об импортозамещении этих решений стоял очень остро. Как ранее писали «Ведомости», 81% компаний страны использовали Oracle и 64% – Microsoft SQL (у многих стояли обе СУБД).

Но сейчас ситуация стабилизировалась. В прошлом году доля российских СУБД в закупках ПО для государственных и муниципальных нужд составила около 90%, что на 63% выше показателя 2021 г., отмечают в Минцифры. «В реестре российского ПО по классу СУБД содержится 65 записей о программных продуктах. Эти решения успешно применяются в государственных и коммерческих информационных системах и способны заменить популярные системы управления базами данных зарубежного производства», – указывают в министерстве. Юнушкин отмечает, что лидерами по внедрению отечественных СУБД являются предприятия банковской отрасли.

Однако в России остаются сложности с импортозамещением ИТ-оборудования. «Проблемы с оборудованием по-прежнему есть, поскольку «железо» производилось преимущественно в недружественных странах, – указывает Сродных. – Производственный цикл затрагивает сразу несколько отраслей, потому повторить некоторые комплектующие изделий сложно».

Но ситуация постепенно меняется к лучшему. Например, в июне 2023 г. два банка представили на ПМЭФе банкоматы, в которых использовался не только российский софт, но и отечественные процессоры «Эльбрус».

Безопасность превыше всего

Одним из важных аспектов достижения цифрового суверенитета является внедрение отечественных решений в сфере информбезопасности. В начале прошлого года, по оценкам Минцифры, иностранные вендоры занимали не более 40% рынка кибербезопасности в России. «Сейчас мы оцениваем долю иностранных средств защиты информации в 10%», – отметили в Минцифры.

При этом практически все аналоги иностранных решений в области информбезопасности были в России и раньше, утверждает представитель Минцифры. Например, в государственном секторе использовались только отечественные средства криптографической защиты информации. «Вполне возможно и полностью заменить все зарубежные решения в сфере кибербезопасности. До конца этого года у нас появится полная номенклатура соответствующих средств защиты информации», – подчеркивает представитель Минцифры.

По словам директора по облачным и инфраструктурным решениям «Мегафона» Александра Осипова, у российских разработчиков есть решения, которые являются одними из лидеров даже на международных рынках, например, антивирусы, есть качественные годами дорабатываемые решения и в других категориях – сканеры уязвимости, защита веб-приложений и т.д. «Защита от DDoS-атак хорошо выстроена на базе отечественных решений, – добавляет Осипов. – При этом отечественные решения по межсетевому экранированию, по мнению многих, далеки от уровня, который предлагали компании Cisco, Check Point или Fortinet. В производительности и функциональности российским разработчикам есть куда стремиться».

Есть и другие нюансы. Например, российский бизнес после массового ухода западных вендоров из России перешел с иностранных на отечественные решения по защите от DDoS-атак, однако инфраструктура, на которой работают российские решения, в большинстве своем состоит из импортных компонентов, говорит руководитель направления по развитию продуктов защиты сетевой и ИТ-инфраструктуры от DDoS компании Servicepipe Даниил Бобрышев.

На сегодняшний день отдельные компании, имеющие возможность покупать по серому импорту или через дочерние структуры «железо», с удовольствием остаются на привычных решениях, согласен с ним Осипов из «Мегафона».

Специфика больших данных

Еще одно важное направление в сфере импортозамещения – все, что касается больших данных. В России есть более десятка игроков, предлагающих продукты в технологии big data для крупных компаний, говорит директор по развитию бизнеса «КРОК Облачные сервисы» Сергей Зинкевич. По оценке Ассоциации больших данных, при базовом сценарии отечественный рынок big data вырастет к концу 2024 г. до 319 млрд руб. со 170 млрд в 2021 г. «Так что можно ожидать появления и новых игроков в обозримом будущем», – утверждает эксперт.

Пока российские решения в области больших данных сильно различаются по уровню зрелости. «Однако с учетом того что сегмент

обещает бурный рост, вендоры активно их дорабатывают. В целом качество российских решений big data сравнимо с зарубежными аналогами», – отмечает Зинкевич. По его словам, решения многих российских разработчиков основаны на Open Source (исходном коде ПО, который доступен для всех пользователей) и поэтому отличаются гибкой архитектурой, которая может быть доработана под требования заказчиков. Русскоязычная поддержка, документация и готовность разработчика включить рекомендации партнера в дорожную карту развития продукта также являются большим плюсом при выборе отечественного решения, уверен эксперт. Даже те, у кого задачи импортозамещения не являются приоритетом, могут быть заинтересованы в таких продуктах, утверждает Зинкевич.

Движение вперед

По данным исследования НИУ ВШЭ и Российского союза промышленников и предпринимателей, доля сектора информационных и коммуникационных технологий в отечественном ВВП составляет менее 1%, тогда как в странах Западной Европы этот показатель превышает 3%. «Это создает хороший потенциал для роста в определенных сегментах ИТ-рынка типа ПО, облачных сервисов, ИТ-услуг и т. д.», – уверен Устименко из Б1.

«Российский рынок импортозамещающего ПО еще очень молод и растет бурными темпами, – подчеркивает Юнушкин из Kept. – Но у быстрого роста есть и обратная сторона: решения различных игроков бывает трудно объединить в единую слаженно работающую систему».

А при выходе на международные рынки российским игрокам придется конкурировать с международными вендорами, десятилетиями оттачивающими и дорабатывающими свои программные продукты. И потому только после решения проблем с интеграцией российское ПО сможет занять значимые ниши на зарубежных рынках, указывает Юнушкин.

Источник: vedomosti.ru, 27.06.2023

Решения на уровне

Российские банки и финансовые компании в последние полтора года вынуждены переходить на отечественное программное обеспечение (ПО) из-за ухода с рынка иностранных вендоров. Поначалу импортозамещение было хаотичным, чтобы сохранить непрерывность бизнеса. Но по мере решения первоочередных задач внедрение отечественного ПО пошло довольно системно и эффективно.

Трудности адаптации

Диалог между бизнесом и властью о переходе банков на отечественное ПО идет уже пять лет. Банки должны были перейти на российский софт согласно закону «О безопасности критической информационной инфраструктуры», который вступил в силу в 2018 году. Минцифры настаивало на том, что кредитные организации должны перейти на российские аналоги иностранного ПО с 1 января 2021 года, а на отечественное оборудование – с 1 января 2022 года. Тем не менее власти согласились пойти на уступки и сдвинули эти сроки на 2023–2024 годы. Однако коррективы в исполнение закона о переходе кредитных организаций внесли геополитические события. Активно начать переход на отечественное ПО банки вынуждены были весной 2022 года, когда зарубежные технологические компании стали массово покидать российский рынок.

Поначалу импортозамещение иностранного ПО шло довольно хаотично, поскольку в ряде случаев банкам приходилось практически в авральном порядке замещать зарубежные решения или искать замену иностранному вендору для сохранения непрерывности бизнеса. Но когда первоочередные вопросы были решены, внедрение отечественного ПО, по мнению экспертов, пошло достаточно активно и эффективно, и не только потому, что некоторые участники рынка еще до 2022 года начали внедрять российские платформенные решения, но и потому, что финансовый сектор экономики изначально был одним из основных отечественных драйверов внедрения информационных технологий. По словам главы Минцифры РФ Максута Шадаева, финансовая отрасль лидирует по уровню цифровизации в России и соответствует лучшим международным практикам.

Действительно, в последние несколько лет уровень цифровизации российских банков был одним из самых высоких в мире. По данным Deloitte 2020 года, банковский сектор РФ входил в мировой топ-10 наиболее высокотехнологичных. Лидирующие позиции по результатам исследования занимали тогда три российских банка: Альфа-банк, Райффайзенбанк, Тинькофф-банк.

Уход большинства иностранных вендоров с российского рынка послужил импульсом срочной адаптации российских банков к сложившейся ситуации. Но проблема заключалась в том, что если раньше на каждый тип IT-решений приходилось три-четыре лидирующих разработчика, то после ухода зарубежных производителей встал вопрос о том, смогут ли российские IT-компании заместить все необходимые решения.

Кроме того, как утверждает старший партнер, исполнительный директор консалтинговой группы «Деловой Профиль» Ксения Архипова, российский ИТ-рынок предоставлял банкам преимущественно

индивидуальные продукты, разработанные для решения конкретных задач: «На долю отечественного ПО в крупных банках приходится примерно 60–65%, которые формируются преимущественно из индивидуальных ИТ-решений, тогда как в небольших региональных банках на долю импортного ПО приходится более 70%». По ее словам, большинство банков предпочитали использовать готовые решения, которые отечественные разработчики предоставить не могли, потому что «у западных компаний на разработку соответствующих IT-решений ушли десятилетия и российским разработчикам также потребуется время».

Однако директор по отраслевым решениям в коммерческих банках K2Tex Василий Куць настроен более оптимистично. Он считает, что российским компаниям раньше было сложно соревноваться с продуктами западных вендоров, но теперь ситуация изменилась и некоторые «дорожные карты» IT-решений и их функционал действительно удивляют: российские производители очень быстро встроились в освободившуюся нишу. «По результатам «пилотов» и сбора обратной связи от заказчиков идут серьезные доработки, к тому же вендоры учитывают специфику непосредственно российских компаний. Благодаря такому подходу решения выходят на новый уровень. Ряд таких продуктов уже функционально лучше западных, поставленных в лист ожидания на замену,– говорит Василий Куць.– Крупные банки со своей стороны ведут внутренние разработки и демонстрируют релизы собственных платформ. Местами такие продукты еще сыроваты, но капитальные инвестиции и понятный вектор развития ускорят их доведение до необходимого уровня».

Уход из России крупных зарубежных вендоров привел к необходимости экстренной замены импортного ПО на российское, и это останется основным вектором развития цифровизации как минимум на следующие два года, убеждена Ксения Архипова. Затем ПО, применяемое банками, будет уже преимущественно российским, даже если зарубежные технологии банки использовали длительное время. Например, продукты от Oracle ранее внедряли многие российские банки, среди которых ВТБ, «Сбер», Альфа-банк, Россельхозбанк, Банк «Санкт-Петербург» и другие. Решение Oracle Exadata использовалось банками на протяжении 10-15 лет и привлекало финансовые организации высокой производительностью, горизонтальной масштабируемостью, надежностью, отличной управляемостью. Понятно, что переход с такого решения – дело непростое, во-первых, потому, что на рынке было немного продуктов, которые могли бы полностью его заменить. А во-вторых, миграция обходится недешево.

В свое время банковские организации инвестировали значительные средства в построение IT-инфраструктуры на решениях западных вендоров,

выстроили вокруг них цифровые экосистемы, привыкли к функционалу, и эти решения их устраивали. «Сейчас они вынуждены заменять инфраструктурное оборудование и мигрировать на ПО, функционал которого не всегда полностью соответствует их высоким требованиям к ИТ,– говорит Василий Куць.– Кроме того, переучивать и адаптировать штат ИТ-сотрудников, иногда весьма многочисленный, к новым решениям с непривычным интерфейсом весьма трудозатратно, поэтому банки остаются на старом ПО настолько долго, насколько возможно. К тому же штрафы со стороны регуляторов за несоблюдение требований по импортозамещению незначительны в сравнении с затратами на замещение решения в контуре банка».

Внимание к безопасности

Также перед финансовыми организациями все острее встает вопрос обеспечения и поддержания систем информационной безопасности. В октябре 2022 года зампред ЦБ Герман Зубарев назвал ситуацию в области кибербезопасности финансовых организаций стабильно напряженной, отметив, что DDoS-атаки на банке стали интенсивнее. По словам зампреда ЦБ Филиппа Габунии, только за 2022 год, количество DDoS-атак на финансовые организации в России выросло в четыре раза. Это означает, что усилению кибербезопасности финансовые структуры также вынуждены будут уделять повышенное внимание, в том числе переходить на российские решения.

Так, в прошлом году МС Банк Рус мигрировал с SIEM-системы Qrator от IBM на SOC от российского поставщика по модели SOC as service. Другой пример из сферы информационной безопасности — замещение иностранного ПО в Абсолют-банке: организация совершила переход на российский шлюз веб-безопасности, подключив к нему рабочие станции и серверы.

В компании К2Тех считают, что в последний год внимание компаний, особенно финансовых, к информационной безопасности заметно повысилось. Многие из них сейчас комплексно трансформируют подход к обеспечению безопасности бизнеса.

Согласно исследованию, которое провели аналитики К2Тех, в 2022 году 17,5% респондентов становились жертвами таргетированных атак, длительность и сложность которых за этот период существенно выросла. Чтобы быстрее выявлять такие атаки и реагировать на них, компании начинают уделять больше внимания мониторингу событий информационной безопасности. 12,5% верят в свою неуязвимость для хакеров, остальные же отслеживают инциденты с помощью SIEM, собственного или коммерческого SOC и других инструментов, что помогает быстрее выявлять и предотвращать атаки.

Еще одной важной стороной технологической независимости банковских структур от иностранных решений являются продукты и услуги для контакт-центров (КЦ), так как множество взаимодействий с клиентами происходит через различные каналы связи: КЦ, чаты, соцсети. Раньше на рынке были основные и понятные игроки для построения контакт-центров: Avaya, Genesys и Cisco. Переход с привычных и понятных решений на отечественные также давался банкам непросто. Тем не менее решать эту задачу им приходится.

Расстановка приоритетов

Как полагает Ксения Архипова, из-за разного уровня цифровизации в банковском секторе дальнейшее ее развитие будет проходить неоднородно с учетом нескольких факторов.

Во-первых, возможность инвестировать в разработку IT-решений обусловлена размером банка. «Реализацию крупных индивидуальных проектов цифровой трансформации могут позволить себе в основном банки из первой десятки,– поясняет Ксения Архипова,– в то время как уровень цифровизации небольших региональных банков ограничивается использованием стандартных банковских программных продуктов и сервисов».

Во-вторых, направления развития цифровизации определяет специфика деятельности банка. Так, необходимость снизить затраты на обслуживание и сделать банковские услуги доступными максимальному числу клиентов побуждает вкладываться в развитие онлайн-банкинга. «Стремление снизить риски обуславливает необходимость инвестировать в скрининг и скоринг. Желание увеличить присутствие в повседневной жизни клиента диктует потребность в построении цифровых экосистем и тому подобного»,– продолжает Ксения Архипова.

В-третьих, цифровизация отдельных бизнес-процессов в банке может осуществляться, чтобы удовлетворить требования регулятора (RegTech, SupTech и проч.). Санкции сместили акценты цифровизации, но тем не менее ее уровень продолжит повышаться, так как развитие цифровых сервисов является одним из основных конкурентных преимуществ банка, которое обеспечивает лояльность клиентов, отмечает Ксения Архипова.

Эксперты рынка утверждают, что с точки зрения поддержания и развития высокого уровня цифровизации банкам важно расставить приоритеты с учетом экономической ситуации. Это означает, что в первую очередь они будут реализовывать проекты с наибольшим потенциалом и наиболее прибыльные, ориентированные на внутренний финансовый рынок.

В первую очередь, говорит Василий Куць, необходимо уделить внимание критической инфраструктуре: виртуализации и платформам по ее

управлению, контейнеризации, решениям по информационной безопасности, СУБД, сервисным шинам: «Без этого базиса компаниям сложно двигаться дальше и эффективно развивать бизнес. Затем на основе выстроенной инфраструктуры можно разворачивать бизнес-решения и сервисы, которые позволят оптимизировать процессы и повышать конкурентоспособность. Прогрессивные компании банковского сектора сфокусированы не только на импортозамещении, они инвестируют в свое развитие и внедряют инновационные технологии в сфере аналитики данных, искусственного интеллекта и оптимизации процессов». По мнению эксперта, банковская отрасль уже приступила к формированию портфеля отечественных ИТ-решений, не уступающих зарубежным, либо с понятной картой развития продукта – над этим сейчас и работают российские вендоры.

Источник: kommersant.ru, 23.06.2023

Тест на совместимость: решения резидентов «Сколково» заместят импортные

Разработчик российской операционной системы «РЕД СОФТ» и создатель платформы для автоматического анализа медицинских данных «К-Скай» подтвердили совместимость своих решений. В партнерстве компании будут помогать организациям здравоохранения переходить на импортонезависимый программный комплекс. Продукты зарегистрированы в Едином реестре российских программ для электронных вычислительных машин и баз данных.

Webiomed – российская платформа прогнозной аналитики для сферы здравоохранения компании «К-Скай». Решение предназначено для автоматического анализа медицинских данных с целью оценки рисков развития заболеваний и их осложнений на персональном и популяционном уровне. Совместимость платформы с операционной системой «РЕД ОС» позволит медицинским учреждениям, которые перешли на отечественный софт, также технически интегрировать технологии искусственного интеллекта для анализа обезличенных медицинских данных и прогнозирования развития заболеваний пациентов.

«РЕД ОС» – российская операционная система семейства Linux для серверов и рабочих станций компании «РЕД СОФТ» – предоставляет универсальную среду для использования прикладного программного обеспечения. Продукт сертифицирован ФСТЭК России, что подтверждает

его соответствие требованиям информационной безопасности и допускает применение в государственных информационных системах.

Источник: sk.ru, 26.06.2023

Киловатты проявили внешнеторговую зависимость

В АКРА обнаружили связь импортозамещения и энергопотребления.

Исследование рейтингового агентства АКРА, посвященное анализу промышленного энергопотребления в регионах, продемонстрировало, что оно может служить более оперативным индикатором процессов адаптации экономики к новым условиям, вызванным военной операцией РФ на Украине, связанными с ней санкциями и ответными внешнеторговыми ограничениями. При этом данные исследования демонстрируют наличие адаптивности как у добывающих, так и у промышленных регионов, но и наличие группы развитых субъектов РФ, для которых зависимость от экспорта и импорта остается устойчиво сильной.

В АКРА исследовали энергопотребление регионов за вычетом отпуска электроэнергии населению – де-факто это спрос промышленности, который может выступать индикатором загрузки производственных мощностей. При этом статистика гарантирующих поставщиков более оперативна, чем детальные данные о региональном промышленном производстве. Они поступают с лагом от двух месяцев до года, отмечают в агентстве. Энергопотребление же позволяет быстрее наблюдать и анализировать процесс перестройки региональных экономик и текущий уровень влияния на них внешнеторговых – как импортных (в том числе косвенных), так и экспортных ограничений.

При этом региональная его динамика крайне неоднородна: сильный спад в 2022 году, связанный со снижением загрузки энергоемких производств, наблюдался в регионах с высокой долей обработки, в том числе металлургии, химической промышленности и машиностроении, «что говорит о высокой внешней зависимости данной группы регионов», отмечают в АКРА. Средняя глубина спада по таким регионам в 2022 году составила порядка 7%, в группе – Мордовия, Калужская, Вологодская, Мурманская области, Пермский край и др. с долей обработки в ВРП в 20–55%, максимум спада – 30,6% – пришелся на Новгородскую область. В группу с «умеренной» внешней зависимостью в агентстве выделяют Москву, Тульскую, Омскую области, Башкирию, Удмуртию, Коми, Татарстан – доля обработки в их ВРП колеблется в диапазоне 10–30% (42% в Тульской), а

энергопотребление в 2022 году не снижалось или росло (рекорд – в Иркутской области, 12% г/г). Отдельно в АКРА рассматривают ряд регионов – это Ненецкий АО, Кемеровская, Курская, Амурская, Магаданская области, Забайкальский край, Якутия, Тува и др., где велика доля добычи в ВРП (50-90%). Спад промпотребления энергии в 2022 году зафиксирован и в них (1-10%) – влияние на него оказывали договоренности в рамках ОПЕК+ и внешние ограничения на экспорт российского сырья.

Источник: kommersant.ru, 22.06.2023

Белоруссия и РФ согласовали 17 импортозамещающих промышленных проектов на 80 млрд руб.

Белоруссия и Россия согласовали 17 интеграционных импортозамещающих проектов, сообщил замминистра промышленности республики Дмитрий Харитончик «на полях» X Форума регионов Белоруссии и России. Мероприятие прошло в Уфе 26 – 28 июня 2023 г.

«Беларусь и Россия согласовали 17 интеграционных импортозамещающих проектов на более чем 80 млрд российских рублей», – сказал Харитончик, которого цитирует госагентство БелТА.

«Межправительственное соглашение о предоставлении правительству Беларуси государственного финансового кредита России на общую сумму до 105 млрд российских рублей подписано в ноябре 2022 года. Минпром Беларуси и Минпромторг России провели значительную работу в этом направлении, сформированы перечни проектов по видам продукции», – отметил он.

«Открыто финансирование по одному проекту, речь об ОАО «Гомсельмаш». В июне откроется финансирование по еще четырем проектам. Дополнительно планируется направить на согласование паспорта еще по четырем новым импортозамещающим проектам», – сообщил он.

Источник: interfax.ru, 28.06.2023

В условиях задач по импортозамещению существенно возрастает роль разработки стандартов в рамках Союзного государства

Об этом заявил председатель Госстандарта Валентин Татарицкий, выступая 27 июня 2023 г. на тематической секции «Сотрудничество регионов, районов и городов России и Беларуси как важнейший фактор

укрепления Союзного государства» на полях юбилейного X Форума регионов России и Беларуси. Стандартизация хорошо проявляет себя в рамках реализации конкретных отраслевых программ и проектов Союзного государства. Такие программы, как правило, ориентированы на сферы высокотехнологичного и наукоемкого производства: область высоких технологий, космические, ядерные и энергосберегающие технологии, электротранспорт. При их реализации разрабатываются государственные стандарты Беларуси (СТБ) и России (ГОСТ Р), которые впоследствии взаимно используются сторонами.

В качестве примера Валентин Татарицкий привел научно-техническую программу Союзного государства «Разработка, модернизация и гармонизация нормативного, организационно-методического и аппаратно-программного обеспечения целевого применения космических систем дистанционного зондирования Земли России и Беларуси («Интеграция-СГ»). В рамках ее реализации разрабатываются стандарты, устанавливающие требования к данным дистанционного зондирования Земли, форматам их предоставления, способам и методам обработки в процессе целевого применения космических систем и комплексов дистанционного зондирования Земли, гармонизированные с международными.

С учетом того, что Беларусь и Россия являются друг для друга основными торгово-экономическими партнерами, востребованной у промышленности и бизнеса оказалась инициатива Госстандарта по сближению деятельности национальных технических комитетов по стандартизации двух стран.

«Нашу инициативу поддержала российская сторона (Росстандарт), и сегодня определены 15 наиболее актуальных объектов стандартизации для взаимодействия. Среди них электротехника и электроника, тракторы и сельскохозяйственная техника, пищевая продукция, легкая промышленность, мебель и деревообработка, лакокрасочные материалы и прочее. Технические комитеты будут обмениваться планами работ, проектами стандартов, совместно участвовать в заседаниях. Это позволит нашим странам более активно реализовывать двусторонние кооперационные проекты в области промышленности на основе прогнозируемой технической политики», – отметил Валентин Татарицкий.

Одновременно следует упомянуть и активизацию сотрудничества Госстандарта и Росстандарта в области метрологии. В текущем году планируется совместное тестирование работ по интеграции информационных ресурсов Беларуси и России в области обеспечения единства измерений.

Еще одно направление, представляющее взаимный интерес, – совершенствование подготовки персонала в области технического

регулирования, стандартизации, метрологии, оценки соответствия и аккредитации. «Для нас было большой честью установить отношения с Московским государственным техническим университетом имени Н.Э. Баумана (национальный исследовательский университет). Итогом встречи с ректором этого престижного учреждения Михаилом Гординым, состоявшейся во время Международного метрологического форума в Москве в мае этого года, стало подписание соглашения о сотрудничестве в области образовательной и научно-исследовательской деятельности, а также соглашения о присоединении Белорусского государственного института повышения квалификации и переподготовки кадров по стандартизации, метрологии и управлению качеством к Консорциуму «Университет для университетов». Рассчитываем получить новый импульс в развитии этого направления, в первую очередь в интересах наших промышленных предприятий», – сказал Валентин Татарицкий.

Председатель Госстандарта, одновременно являющийся председателем белорусской части рабочей группы по сотрудничеству Беларуси с Ростовской областью Российской Федерации, рассказал об активном взаимодействии в различных сферах с этим регионом. Тон задает межправительственное соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом и социально-культурном сотрудничестве, актуализированное в ноябре прошлого года, и план по его реализации. «Отрадно, что все зафиксированные на бумаге мероприятия уже сегодня получают реальную реализацию. Это также свидетельствует о настоящем интересе в кооперации, сотрудничестве, развитии взаимодействия между нашими странами», – подчеркнул Валентин Татарицкий.

Источник: gosstandart.gov.by, 27.06.2023

Росатом и строители Беларуси приступают к гармонизации стандартов в области технологий информационного моделирования

Госкорпорация «Росатом» в лице компании «Цифрум» и «Отраслевого центра капитального строительства» (ОЦКС) заключили соглашение с Республиканским Союзом Строителей (Республика Беларусь) и Республиканским унитарным предприятием «Республиканский научно-технический центр по ценообразованию в строительстве» (РНТЦ ЦС, Республика Беларусь) по вопросам развития стандартизации в области технологий информационного моделирования.

Документ был подписан в Минске 23 июня генеральным директором ЧУ «Цифрум» Натальей Бакушкиной, начальником управления по развитию технологий информационного моделирования ОЦКС Сергеем Волковым, председателем Республиканского Союза Строителей Анатолием Ничкасовым и директором РНТЦ ЦС Геннадием Пурсом.

Целью соглашения является разработка нормативных технических документов в области информационного моделирования. В итоге, это позволит применять национальные программные продукты информмоделирования на территории России и Беларуси, объединить потенциал для их развития представителями ИТ-индустрии двух стран, а также взаимно использовать решения данного класса в реализуемых проектах капитального строительства и пространственного планирования.

Значительное место в разрабатываемых стандартах займет унификация терминологии в области технологий информационного моделирования. Будут выработаны общие методологических подходы, основы классификации и идентификации объектов информационного моделирования. Отдельным направлением станет гармонизация национальных подходов с международной и национальной практикой применения программных решений для информмоделирования. Это позволит сторонам не только осуществлять обмен лучшими разработками, но также совместно выступать на международном рынке с общими конкурентоспособными продуктами.

Профессионалы ждут от соглашения выработку принципов организации единого информационного пространства, включая информационное взаимодействие между САПР (системы автоматизированного проектирования), средами общих данных, системами управления проектами и другими государственными и корпоративными информационными системами. В числе направлений совместной работы также - разработка национальной схемы данных и участие в разработке стандартов «Единой системы информационного моделирования». Реализация соглашения будет осуществляться в соответствии с законодательством Российской Федерации.

«Росатом обладает серьезными компетенциями создания цифровых продуктов для промышленности. Особенного внимания заслуживает опыт разработки ПО для строительства крупных инфраструктурных проектов, в первую очередь, таких сложных как проекты сооружения АЭС – свои возможности мы в полной мере показали в ходе строительства Белорусской АЭС. ИТ-индустрия Беларуси также имеет большой авторитет и обладает целым рядом конкурентоспособных разработок. Объединившись, мы сможем добиться хорошего кумулятивного эффекта для экономики двух стран.

Гармонизация стандартов – первый шаг в этом направлении», – прокомментировала подписание соглашения Наталья Бакушкина. Она добавила, что подписание соглашения стало важным шагом по гармонизации стандартов информационного моделирования с дружественными странами. При этом данное соглашение может в целом стать моделью организации подобной работы в области развития и применения промышленного ПО на пространстве Евразийского экономического союза.

«Стандарты играют большую роль в обеспечении эффективности проектов капитального строительства. Опыт ОЦКС в части общей координации управления капитальными вложениями и формирования единых требований по управлению объектами капитальных вложений является хорошей базой для гармонизации стандартов в области технологий информационного моделирования в рамках подписанного соглашения», – отметил Сергей Волков.

Он напомнил, что ОЦКС Росатома принял участие в разработке первого национального стандарта ГОСТ Р в области Единой системы информационного моделирования (ЕСИМ), который был утвержден в России в конце мая. Стандарт относится к градостроительной деятельности, однако на его основе будет формироваться база нормативных технических документов в части применения информационного моделирования для всех отраслей промышленности.

Председатель Республиканского Союза Строителей Анатолий Ничкасов связал подписание соглашения с намерением рассмотреть возможность применения в строительной отрасли Республики Беларусь линейки цифровых продуктов Росатома Multi-D «Мы заинтересованы в применении Multi-D для планирования строительства объектов гражданской инфраструктуры, в связи с чем считаем необходимым разработать механизмы предоставления данного программного продукта белоруской стороне для работы в тестовом режиме – с его последующим приобретением для применения в строительной отрасли Республики Беларусь», - сказал он.

Источник: rosatom.ru, 28.06.2023

ПОРУЧЕНИЯ ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В настоящее время 70 поручений, в т.ч. одно поручение 2023 года:

Пр-562, п.1г)-3

Правительству Российской Федерации:

Обеспечить актуализацию Стратегии развития лесного комплекса Российской Федерации до 2030 года, обратив особое внимание на необходимость:

импортозамещения в сфере лесной промышленности с учетом текущих и перспективных потребностей.

Доклад – до 31 марта 2024 г.;

Ответственный Мишустин Михаил Владимирович.

http://www.kremlin.ru/acts/assignments/orders/70764#assignment-15.

Опубликовано 02.03.2023

Источник: kremlin.ru