РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТОВ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

№26 ИЮЛЬ| 2023

СОДЕРЖАНИЕ

ВВП РФ в 2023 г. прибавит более 2% в отсутствие форс-мажоров – Мишустин.....3
Импортозамещение состоялось – как его развивать.....4
В РЖД оценили уровень локализации пассажирских вагонов.....6
В России начали выпускать комплектующие для «Сапсанов», сообщили РЖД.....7
РЖД рассказали, как справляются с обслуживанием поездов после ухода Siemens.....8
В РЖД рассказали о процессе создания «Ласточки».....8
Уральский завод построил первую полностью российскую «Ласточку».....9
Импортозамещение стало главной темой.....11
Технологии скоростного развития.....12
Эксперт заявил о необходимости ускорить импортозамещение на телевидении.....14
Эксперты «Сколково» обсудят на «Иннопроме» проекты ИИ в промышленности и импортозамещении.....15
Эксперт: томское оборудование для заводов может заменить европейское.....17
Российские ученые научились делать сплавы с заданными свойствами.....19
В Крыму разработали собственный электромобиль.....19
Первый за Уралом завод трансмиссий и редукторов будет выпускать к 2025 году до 400 деталей.....20
На одном из заводов Омска запустят производство полиизобутилена.....21
Импортозамещение. Июнь 2023 года.....22
Дистрибьюторская сеть «Росатома» приблизит российские цифровые продукты к отечественным и зарубежным потребителям.....25
Гаджеты как на заказ.....28
Цифровая определенность.....30
КОНФЕРЕНЦИИ, ВЫСТАВКИ, ПРЕМИИ.....36
ПОРУЧЕНИЯ ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....39

НОВОСТИ В СФЕРЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

03-07.07.2023 г.

ВВП РФ в 2023 г. прибавит более 2% в отсутствие форс-мажоров – Мишустин

Премьер-министр РФ Михаил Мишустин на встрече с президентом Владимиром Путиным дал самую оптимистичную на данный момент оценку потенциального роста ВВП РФ в 2023 году.

Официальный прогноз Минэкономразвития по росту ВВП РФ в 2023 году составляет 1,2%, он датирован апрелем. Банк России также в апреле улучшил прогноз динамики ВВП РФ в 2023 году до роста в интервале 0,5-2,0% вместо диапазона от минус 1% до плюс 1% в февральской версии. В июне глава Минэкономразвития Максим Решетников заявлял, что итог будет выше действующего официального прогноза, а глава ЦБ Эльвира Набиуллина сообщала, что пока динамика экономики идет ближе к верхней границе текущего интервального прогноза ЦБ. В ходе ПМЭФ Путин заявил, что согласен с теми экспертами, которые полагают, что рост будет до 1,5%, «а может, даже под 2%».

Вышедшие с тех пор показатели за май и 5 месяцев позволили сделать еще более смелые оценки.

«Экономика страны продолжает, я бы даже сказал, уверенно восстанавливаться, несмотря на санкции, на все чинимые препятствия нашей стране. Я как раз сейчас, готовясь (к встрече с президентом – ИФ), смотрел цифры за 5 месяцев. У нас рост ВВП составил 0,6%, но что очень важно, май к маю – 5,4%», – сказал Мишустин.

«Наверное, прогнозы неблагодарное дело, но, готовясь к встрече с президентом, я подумал, какую цифру можно назвать прогноза за год. Сейчас у нас есть уверенность, в случае, конечно, если не будет каких-то форс-мажорных обстоятельств, то мы должны расти больше 2% за год», – заявил премьер. Драйвером роста, по его словам, выступает обрабатывающая промышленность (+12,8% май к маю), в том числе благодаря процессам импортозамещения.

Мишустин напомнил, что официальный макропрогноз будет пересматриваться в августе. «И там, позволю себе выразить уверенность, она (оценка роста ВВП РФ в 2023 г. – ИФ) должна быть больше 2% по тем параметрам, которые мы видим», – подчеркнул он.

В Минэкономразвития, комментируя возможность пересмотра макропрогноза, согласились, что «ситуация в экономике развивается

несколько лучше представленного в апреле прогноза», однако не стали давать оценки, до какого уровня могут быть улучшены ожидания по ВВП. «Экономика продолжает перестраиваться, продолжается рост в отраслях, ориентированных на внутренний рынок, восстанавливаются экспортно ориентированные отрасли. Сохраняется инвестиционная активность. Будем учитывать эти тренды при подготовке прогноза», – сказали «Интерфаксу» в министерстве.

Источник: interfax.ru, 05.07.2023

Импортозамещение состоялось – как его развивать

Состоялось или не состоялось российское импортозамещение после вынужденного разрыва торговых отношений с западными корпорациями, к продуктам и сервисам которых мы так привыкли?

В период всеобщей глобализации с начала 1990-х до пандемии 2020 года предприятия получали из разных концов мира нужные товары, оборудование, сырье по наилучшей цене. Поэтому импортозамещение не только для российского, но и для иностранного бизнеса было экономически невыгодным. Сейчас, когда необходимо обеспечить свой промышленный, товарный и технологический суверенитет, некоторые навыки «натурального хозяйства» – умение делать все своими руками – утрачены. Перестройка на внутренние рельсы идет не так стремительно, как хотелось бы.

Многое уже сделано. Все инфраструктурные и системообразующие направления, значимые для благополучия граждан страны, были стабилизированы в рекордные сроки благодаря союзу государства и крупных российских корпораций.

Банки перешли на работу в национальную платежную систему – сбоев платежей внутри страны никто даже не заметил. Крупные сети быстрого питания: «Вкусно – и точка», «Ростик.с», «Теремок» – успешно работают. Надежность мобильной и интернет-связи не упала, а по соотношению «цена – качество» значительно превосходит аналогичные услуги для европейского пользователя. Динамика импортозамещения еще более выражена в производственной сфере, невидимой для взгляда обычного потребителя. На российских фабриках и заводах все чаще используются приборы учета, промышленные материалы, комплектующие для станков отечественного производства.

Чего же нам не хватает? Пока отсутствует триумфальное шествие российских брендов, которые бы образовывали такие же социокультурные

миры, как ИКЕА, ZARA, Volkswagen и другие. Удавшиеся отечественные истории пока гораздо более камерные, менее известные, не столь маркетингово и инфраструктурно изощренные. Они только начинают прорастать и занимать освободившиеся ниши.

Создание новых продуктов, услуг, технологий практически всегда происходит за счет творческих людей: инженеров, дизайнеров, предпринимателей. Новые идеи находят дорогу к потребителю в рамках среднего бизнеса. Малый бизнес, как правило, просто использует чужие разработки, будь это франшиза кофейни под ключ или автомойка с правом выкупа. Крупные компании нацелены на дистрибьюцию системообразующих проектов по хорошо апробированным бизнес-схемам. Почему владельцы среднего бизнеса пока чувствуют себя как витязи на распутье, а не набрасываются на новые бизнес-возможности открывающихся рыночных ниш?

Дело в том, что, если владельцам среднего бизнеса удается создать новый продукт или сервис, делающий прорыв в стандартном уровне качества, к которому привыкли потребители, будь то необычный детский центр, бренд теплой одежды с современным дизайном, клиентоориентированный автосервис, инновационный завод изделий из твердого силикона, им гораздо удобнее и выгоднее остаться на локальном уровне. Эти новые достижения не становятся достоянием всех россиян.

Выход бизнеса с локального на федеральный уровень требует существенного объема финансовых ресурсов и инвестиций, срок окупаемости которых будет минимум пять - десять лет. В среднем бизнесе таких денег нет, требуется привлечение внешнего финансирования. Хотя государство как никогда прежде развернулось лицом к частному бизнесу, предлагая разносторонние меры финансовой поддержки, воспользоваться ими удается далеко не каждому бизнесмену.

Господдержка предлагается на очень хороших условиях, но разобраться в программах, конкурсах, инструкциях сможет далеко не каждый специалист. Нужен опытный виртуоз, умеющий проходить бюрократические квесты. С одной стороны, такого масштаба деньги не должны доставаться легко. С другой стороны, владелец среднего бизнеса – человек прямолинейный, конкретный, деятельный – как правило, не готов погружаться с головой в такого рода сложности. У него их и так достаточно: реабилитация предприятия на фоне экономических потрясений, постоянный рост расходов на бизнес-деятельность, обход санкций недружественных стран.

Современные прорывные продукты и сервисы невозможны без инновационных технологических разработок. Хотя в России очень сильная

инженерная школа, достаточно рационализаторов и изобретателей, существует огромный разрыв между нашими Кулибиными и людьми дела. Инженер-электронщик с качественным техническим образованием, который никогда ничего не продавал, не общался с заказчиками, не думал об экономической целесообразности своих изобретений, как правило, не способен понять запросы предпринимателей на прикладные разработки. Кроме того, площадок для поиска взаимопонимания между бизнесменами и изобретателями практически не существует.

Однако мы только в начале пути. Есть все необходимые элементы для создания и широкого распространения сильных российских брендов, которые могут стать не только драйверами экономики, но и основой национальной идентичности. Дело за малым – собрать и переплавить воедино все ресурсные возможности страны: сильную инженерную школу, предпринимательский потенциал, внутренние финансовые ресурсы, инфраструктурные проекты, доброжелательных лояльных потребителей. Пока стоит быть внимательным к первым ласточкам возрождения российского товаропроизводства, чтобы бережно помочь их развитию и масштабированию.

Источник: rg.ru, 04.07.2023

В РЖД оценили уровень локализации пассажирских вагонов

Российские пассажирские вагоны, которые эксплуатируют РЖД, локализованы почти на 100%, сообщил в интервью РИА Новости заместитель генерального директора компании Дмитрий Пегов.

«На начало 2022 года уровень локализации производства пассажирских вагонов локомотивной тяги составлял 85-94% в зависимости от модели. В прошлом году ФПК и Тверской завод начали работу по импортозамещению в конструкциях пассажирских вагонов», – рассказал Пегов.

В первую очередь, уточнил он, речь идет об электрооборудовании и установках кондиционирования воздуха. «Сейчас для почти 97% импортных комплектующих подобраны качественные аналоги отечественного производства. Оставшаяся часть изделий имеется на складах поставщиков на территории РФ», – привел данные замглавы РЖД.

Он напомнил, что уровень локализации отечественных скоростных поездов «Ласточка» предыдущего поколения составляет порядка 90%. «Говорить о каком-либо существенном дефиците комплектующих для производства поездов не приходится. В планах – дальнейшее повышение

уровня локализации и полный уход от импортной зависимости. Наша ключевая задача – ездить на отечественных скоростных и высокоскоростных электропоездах, и в этом направлении сейчас ведется большая работа», – резюмировал он.

Источник: ria.ru, 06.07.2023

В России начали выпускать комплектующие для «Сапсанов», сообщили РЖД

Российские заводы начали выпускать комплектующие для техобслуживания поездов «Сапсан», в частности, подшипники и колеса; в стадии локализации тяговые двигатели, сообщил в интервью РИА Новости заместитель генерального директора компании Дмитрий Пегов.

«Сапсаны» сделаны немецким концерном Siemens. После ухода иностранной компании из России в 2022 году РЖД сами занялись обслуживанием этих поездов.

«Мы эксплуатируем поезда, обеспечиваем их безопасность и надежность. При этом понимаем, какие узлы через какое-то время потребуют дополнительного внимания. Все они находятся в процессе локализации. Уже локализовано примерно 60-70% этих узлов. То есть мы можем в любой момент российские комплектующие поставить. Причем их выпускает не один, а несколько наших производителей. Например, сейчас проходят сертификацию подшипники», – рассказал Пегов.

По его словам, комплектующие, которые для «Сапсанов» начали локализовать российские предприятия, уже частично используются при техобслуживании этих поездов.

«Например, это смазки и масла, подшипники и колеса. Сейчас локализуются даже тяговые двигатели. Причем это как бы про запас. В принципе тяговые двигатели не должны выходить из строя, но мы считаем: пусть у нас в запасе будут. Плюс будет компетенция, которую потом можно применить на нашем новом скоростном поезде», – продолжил замглавы РЖД.

Говоря об обслуживании «Сапсанов» в части электроники, Пегов отметил, что поезд сделан достаточно надежно. «С 2009 года не было такого, чтобы электроника вышла из строя и нужно везти новые блоки. Может быть, это и начнется условно еще через 10 лет. Но к тому времени мы уже точно будем готовы», – добавил замглавы РЖД.

Источник: ria.ru, 06.07.2023

РЖД рассказали, как справляются с обслуживанием поездов после ухода Siemens

РЖД после ухода Siemens справляются с техобслуживанием поездов «Ласточка» и «Сапсан», никаких проблем нет, сообщил в интервью РИА Новости заместитель генерального директора компании Дмитрий Пегов.

Немецкий концерн Siemens в мае 2022 года заявил о решении свернуть промышленную деятельность в России и расторгнуть сервисные договоры с РЖД на техническое обслуживание поездов. Зарубежный концерн поставлял «Сапсаны», с его участием производились и «Ласточки». РЖД тогда же сообщили, что под своим руководством и контролем продолжат техобслуживание этих поездов после расторжения договора с Siemens.

«С обслуживанием все нормально. Изначально им занималась российская компания под руководством Siemens. Сегодня весь обслуживающий поезда технический персонал Siemens переведен в новую отечественную компанию. Он продолжает выполнять те же самые функции. Никаких проблем нет. Мы продолжаем работать и справляемся со всеми задачами», – сказал Пегов.

Он напомнил, что срок службы «Сапсанов» – 30 лет. «Менять мы должны только расходники: колесные пары, цельнонакатанные колеса, некоторые комплектующие от токоприемника, масла, смазки и подшипники. Но во-первых, запас этих элементов на первую партию был вперед чуть ли не на 30 лет. Они лежали на складах, ими мы сейчас и пользуемся», – рассказал Пегов.

В частности, «Ласточки» созданы на базе немецкой платформы Desiro. В России их выпускает завод «Уральские локомотивы». Он был создан в 2010 году как совместное предприятие немецкого Siemens и российской «Синара - Транспортные машины». В настоящее время локализация «Ласточек» составляет около 90%. «Уральские локомотивы» уже построили полностью российский аналог «Ласточки».

Источник: ria.ru, 06.07.2023

В РЖД рассказали о процессе создания «Ласточки»

Российский завод «Уральские локомотивы» начал разрабатывать полностью российскую «Ласточку» еще до ухода иностранного партнера, а рабочее название «Восток» появилось из-за изначальных планов эксплуатировать ее на востоке России, рассказал в интервью РИА Новости заместитель генерального директора компании Дмитрий Пегов.

«Ласточки» были созданы на базе платформы Desiro немецкого концерна Siemens. В России их выпускает завод «Уральские локомотивы». Он был создан в 2010 году как совместное предприятие Siemens и российской «Синара - Транспортные машины». Однако в мае 2022 года иностранная компания сообщила, что сворачивает бизнес в РФ, включая выход из СП. Завод заявил о планах выпуска полностью российского аналога «Ласточки».

«Изначально, когда производили «Ласточку» еще вместе с Siemens, существовала очень большая потребность в отдельном типе этого поезда переменного тока с возможностью высадки на низкие платформы, которые очень распространены за Уралом. Поэтому мы поставили задачу «Уральским локомотивам» разработать поезд для эксплуатации на востоке России. При этом пассажиры, которые будут ездить в этих поездах, не должны платить за функционал, который не нужен, то есть за схему постоянного тока. Мы предложили заводу сделать «Ласточку» для восточной части России. Так и появилось рабочее название «Восток», - рассказал Пегов.

После ухода компании Siemens из российского проекта, продолжил он, завод «Уральские локомотивы» стал самостоятельно дальше разрабатывать этот поезд.

«Поскольку производство выпускаемых совместно с Siemens «Ласточек» (назовем их 1.0), по сути дела, прекратилось, было решено не ограничиваться «Ласточкой» только для востока, а сделать полностью свою собственную. Теперь у нас будет «Ласточка», которая на 100% с запчастями из России и сделана в России», – пояснил Пегов.

«Я бы все-таки применял слово «Восток» к той первой задумке. А эту, новую, пока будем называть «Ласточка 2.0», - добавил он.

Источник: ria.ru, 06.07.2023

Уральский завод построил первую полностью российскую «Ласточку»

Завод «Уральские локомотивы» (входит в «Синара - Транспортные машины», СТМ) построил первый полностью российский электропоезд «Ласточка», ее фотографию опубликовал первый замгендиректора по технологической политике предприятия Виталий Брексон в соцсети.

Поезд стоит на улице на путях для динамических испытаний. Окрашен в красно-черно-серые тона. На нем логотип РЖД и надпись «ЭС104-001». Цифры «001» означают первый поезд.

«Пошла динамика... (динамические испытания - ред.) Только начало, первые шаги, все еще впереди. Каждый новый локомотив или поезд, как ребенок.... его ждут, он рождается, затем начинает жить в этом мире постепенно шагая в него. Всем заводчанам и нашим соразработчикам спасибо и успехов на этом пути и других многих надеюсь путях. А пассажирам и эксплуатантам терпения», – написал Брексон.

Представитель СТМ подтвердил РИА Новости, что это настоящий аккаунт Брексона.

Полностью российскую «Ласточку» впервые покажут широкой общественности на Иннопроме в Екатеринбурге в июле 2023 года, говорили РИА Новости в «Синара - Транспортные машины». Там уточняли, что планируется продемонстрировать на стенде обновленную маску и общий концепт нового состава.

Новая «Ласточка» разработана российской группой «Синара - Транспортные машины». РИА Новости уже публиковало планируемые изображения внешнего и внутреннего вида нового поезда. Визуально состав кажется менее широким по сравнению со своей предшественницей, имеет более вытянутый «нос», узкие расположенные по вертикали фары, большие квадратные окна с закругленными углами. Обивка сидений сделана с изображением декоративных «кубиков» на спинке. Над сидениями есть полки для ручной клади. Вдоль стены расположены стойки для багажа. Сбоку от дверей прикреплены аккуратные мусорные ящики. Есть туалеты и информационное табло.

«Синара» в сообщении на сайте ранее анонсировала, что новые электрички будут отвечать всем запросам современного человека и станут «еще комфортнее полюбившихся россиянам «Ласточек». Там говорилось о USB-разъемах для зарядки гаджетов, новых системах оповещения, креплениях для самокатов и велосипедов с возможностью подзарядки, вагоне-бистро. Максимальная вместимость новых поездов, как заявлялось, составит 1400 человек. Поезда смогут развивать скорость до 160 километров в час.

«Ласточки» созданы на базе немецкой платформы Desiro. В России их выпускает завод «Уральские локомотивы». Он был создан в 2010 году как совместное предприятие немецкого концерна Siemens и российской группы «Синара - Транспортные машины». Однако в мае 2022 года иностранная компания сообщила, что сворачивает бизнес в России, включая выход из существующих совместных предприятий. Локализация «Ласточек» в настоящее время составляет около 90%.

Источник: ria.ru, 30.06.2023

Импортозамещение стало главной темой

Игорь Волокитин, директор проектно-конструкторского бюро вагонного хозяйства (ПКБ ЦВ)

В течение долгих лет проектно-конструкторское бюро вагонного хозяйства генерирует технологические идеи и сегодня может смело называться центром определения хода работы вагонного комплекса.

Роль бюро не ограничивается разработкой документации: оно формирует технологическую идеологию вагонного комплекса и обеспечивает профессиональную коммуникацию со всеми участниками вагонной отрасли. ПКБ ЦВ осуществляет взаимодействие с заводами-изготовителями по проведению экспертизы и согласованию конструкторской документации на грузовые вагоны и детали подвижного состава, получению актуальной информации и документов, проводит экспертизу и разработку технологических процессов для вагоноремонтных предприятий.

Целый ряд разработанных нашими специалистами документов используется на всем пространстве 1520. К примеру, инструкция по техническому обслуживанию вагонов в эксплуатации (инструкция осмотрщика вагонов) № 808-2022 ПКБ ЦВ – один из основополагающих документов для всех стран СНГ, которые устанавливают единые требования и подходы к эксплуатации подвижного состава и содержанию вагонов в технически исправном состоянии.

Изменение положения дел в международных отношениях, внешнеэкономических связях, внедрение новых технологий, автоматизация и роботизация однозначно пересекаются с документами, которые разрабатывает бюро.

Начиная с 2022 года главной темой для ПКБ ЦВ является импортозамещение.

Совместно с Департаментом технической политики ведется работа по внедрению новых смазочных материалов для подшипников кассетного типа грузовых вагонов.

Специалисты ПКБ ЦВ осваивают современный метод анализа на основании Big Data. Таким способом удается сформировать полную картину технического состояния вагонного парка, выявить узкие места и, как следствие, увеличить скорость и точность принятия оптимальных управленческих решений относительно деятельности вагонного комплекса и ОАО «РЖД» в целом.

В 2022 году была разработана методика прогнозного расчета отказов в работе узлов и деталей грузового вагона с помощью предиктивной аналитики и математической модели.

ПКБ ЦВ сегодня – это коллектив грамотных специалистов, талантливых и перспективных работников, способных креативно мыслить, быть компетентными в нескольких сферах одновременно, готовых к обучению и погружению в более узкие сферы производства. Бюро вносит заметный вклад в развитие вагонного комплекса, следуя современным трендам и используя современные технологии.

Источник: gudok.ru, 03.07.2023

Технологии скоростного развития

АО «Транспневматика» (г. Первомайск), один из ведущих российских производителей систем дисковых тормозов и других комплектующих для вагоностроения, в этом году отмечает 170-летие. В условиях импортозамещения нагрузка на производство возрастает в разы, и у предприятия есть все, чтобы с честью ответить на вызовы времени. Опираясь на многолетние традиции, «Транспневматика» продолжает активную разработку новой техники, увеличивает номенклатуру изделий, внедряет новые технологии и модернизирует производство. Одним из главных направлений в развитии АО «Транспневматика» в последние десятилетия стала разработка системы дискового тормоза. Перспективы наращивания компетенций в этом сегменте еще в начале 2000-х оценил генеральный директор общества В. А. Батенков: именно он, согласно требованиям времени, предложил разработать систему дискового тормоза для скоростных железнодорожных составов с возможностью увеличения скоростей до 250 км/ч. К тому моменту стратегия развития железных дорог требовала все большего сокращения времени перевозки грузов и пассажиров, но компонентная база в части тормозных систем этим ожиданиям не соответствовала: производители не спешили вкладываться в перспективные разработки.

АО «Транспневматика» пошло своим путем: в 2006 году на предприятии началась большая научная и испытательная работа. Новое направление возглавил генеральный конструктор по тормозостроению акционерного общества Е.С. Сипягин. По сути, это была новая эпоха в развитии отечественного тормозостроения. Спустя годы стало понятно, что проект не только спас завод в кризисные годы, но и лег в основу программы

импортозамещения, так необходимого сейчас, стал толчком в развитии новых направлений деятельности.

Понимая, что имеющегося научного потенциала на создание новой продукции не хватает, руководство общества в 2007 году принимает решение о создании Научно-технического центра (НТЦ) в соседнем Арзамасе. В городе с мощным промышленным комплексом сосредоточены высококвалифицированные кадры, а также расположено большое количество учебных заведений, как среднепрофессиональных, так и высших. Для нового центра приобрели офисное здание, оснастили его высокоточным оборудованием для воплощения конструкторских задумок. Первые образцы по основному профилю (блок тормозной для пассажирских вагонов «Буревестник» и системы дискового тормоза для пассажирского электровоза ЭП-20) оказались не востребованы – рынок был переполнен иностранными аналогами. Но работа не останавливалась ни на миг, шел длительный процесс подбора материала, велись расчеты, испытания, оснащение литейного производства.

Работы проводились при участии ведущих железнодорожных институтов страны: ВНИКТИ (г. Коломна), МИИТ (г. Москва), ВНИИЖТ (г. Москва). В 2014 году защищена кандидатская диссертация инженера-конструктора Научно-технического центра АО «Транспневматика» А. А. Мошкова по теме «Разработка рациональной конструкции блока дискового тормоза для скоростных грузовых и высокоскоростных пассажирских вагонов». За период работы по этой тематике было получено 15 патентов на изобретения и полезные модели. Благодаря совместным усилиям с ВНИКТИ для изготовления дисков удалось создать уникальный материал – чугун с вермикулярным графитом (ЧВГ), по уровню прочности, ударной вязкости, термостойкости и другим характеристикам превосходящий иностранные аналоги. Это открытие было отмечено на федеральном уровне – на отраслевой выставке «Дни чугуна в Набережных Челнах-2022» АО «Транспневматика» получило диплом I степени за создание «уникальных изделий, не имеющих аналогов в производстве стран ЕвразЭС».

В 2022 году, с уходом с российского рынка иностранных поставщиков, АО «Транспневматика», как и другие отечественные производители уникальных компонентов, получило мощный стимул для развития. На новый уровень вышло сотрудничество с ОАО «ТВЗ»: стартовало серийное производство системы дискового тормоза для электропоезда ЭГЭ2Тв «Иволга». В данный момент закончена подготовка производства, проведена сертификация систем дискового тормоза для пассажирских вагонов, начались серийные поставки. Кроме того, были разработаны системы дисковых

тормозов для вагонов метрополитена производства АО «Метровагонмаш» (г. Мытищи). В настоящий момент рыночная потребность в системе дискового тормоза выросла в пять раз.

Предприятие развивает и другие направления своей деятельности. При уходе с рынка компаний Knorr-Bremse и ZF Sachs (Германия) возникла необходимость в импортозамещении компрессорной техники и демпферов гидравлических (гасителей колебаний). В сотрудничестве с российскими компаниями специалисты «Транспневматики» разработали винтовой компрессорный агрегат со всеми комплектующими для установки на тепловозы, а также безмасляный компрессор для поднятия пантографа на электровозах ООО «ПК НЭВЗ» и электропоездах АО «ДМЗ». Продолжаются работы по производству гидравлических демпферов: освоено порядка 100 модификаций, 57 из них выпускаются серийно.

Источник: kommersant.ru, 29.06.2023

Эксперт заявил о необходимости ускорить импортозамещение на телевидении

Используемое в российском телевещании зарубежное оборудование в кратчайшие сроки необходимо заменить на альтернативные отечественные разработки для минимизации последствий нарастающих информационных диверсий со стороны враждебных государств и возможных попыток блокировки телевизионного сигнала. Об этом 5 июля в ходе пленарного заседания на «Инфофоруме» в Сочи заявил советник генерального директора Российской телевизионной и радиовещательной сети по информационной безопасности Дмитрий Фролов.

«Не вызывает сомнения, что по мере обострения международной обстановки, блокировка телевизионного вещания будет одной из приоритетных целей информационных диверсий со стороны враждебных государств. С точки зрения информационной безопасности и технического суверенитета распространение ТВ-сигнала требует усиления защиты и усиления импортозависимой среды, требуется в кратчайшие сроки осуществить импортозамещение как в передающих, так и в приемных сетях доверенного оборудования и отечественного программного обеспечения», – сказал Фролов.

Он отметил, что сейчас большинство российских телеканалов эксплуатируют, например, зарубежные системы защиты передачи сигнала, что приводит к высокой уязвимости отечественного телевещания. По его

словам, интенсивность хакерских атак на телевидение на фоне проведения специальной военной операции нарастает. В качестве примера спикер привел инцидент с трансляцией в Белгороде и в Крыму 25 января 2023 года обращения президента Украины Владимира Зеленского по телевизионной сети, который стал следствием подмены телевизионного сигнала.

Фролов добавил, что с июня 2023 года все российские операторы спутникового телевидения испытывают радиоэлектронные атаки, которые приводят к временной недоступности контента.

По данным оргкомитета, в «Инфофоруме» в Сочи в этом году принимают участие представители 59 субъектов РФ, в том числе регионов, вошедших в состав РФ по итогам проведения референдумов. 10-й Южный форум информационной безопасности стартовал в среду в Сочи, он будет проходить до 7 июля. Основной темой мероприятия являются цифровая трансформация и новые вызовы информационной безопасности. Форум проводится с 2001 года по инициативе Совета Безопасности РФ и комитета Государственной думы по безопасности.

Источник: tasst.ru, 05.07.2023

Эксперты «Сколково» обсудят на «Иннопроме» проекты ИИ в промышленности и импортозамещении

Эксперты Фонда «Сколково» расскажут на форуме «Иннопром», который пройдет с 10 по 13 июля в Екатеринбурге, о роли искусственного интеллекта в промышленности и импортозамещении промышленных технологий. Резиденты Фонда покажут инновационные решения, среди которых терминалы для спутникового мониторинга спецтехники, смазочные материалы нового поколения для грузовых вагонов, беспилотник для диагностики высоковольтных воздушных линий и многие другие, сообщили в пресс-службе «Сколково».

Планируется, что старший вице-президент по инновациям «Сколково» Кирилл Каем расскажет, как стимулировать внедрение ИИ в отрасли, а также о перспективных направлениях развития искусственного интеллекта в рамках трека «Новые промышленные технологии». Он также примет участие в панельной дискуссии «Эффективное электронное взаимодействие бизнеса – как достичь результатов», которая состоится в рамках тематического трека «Промышленные IT». Ее участники обсудят новые возможности получения доступа к информации и статистическим данным.

Алексей Беляков, вице-президент, исполнительный директор кластера передовых производственных технологий Фонда «Сколково», выступит модератором сессии «Сквозные цифровые технологии – основа промышленного суверенитета» тематического трека «Цифровое производство». В рамках сессии компании-лидеры поделятся опытом импортозамещения промышленных технологий и создания эффективных экосистем. И.о. вице-президента, исполнительного директора кластера биомедицинских технологий «Сколково» Камила Зарубина примет участие в панельной дискуссии «Российский медпром: прогнозы, тренды и драйверы развития», которая пройдет в рамках тематического трека «Межотраслевые мероприятия».

В ходе тематического трека «Промышленные IT» также пройдет круглый стол при поддержке Фонда «Сколково», темой которого станет «Переход на отечественные IT-решения: как сделать правильный выбор?». В качестве модератора выступит Петр Фурсов, директор по партнерам кластера передовых производственных технологий Фонда. Кроме того, на стенде «Сколково» будут представлены решения его резидентов. В частности, производитель светодиодных светильников и автомобильных фар НПП «Лосев» презентует решения, обеспечивающие полное импортозамещение на отечественный автопром, среди которых автомобильная светотехника, спроектированная и созданная в РФ. А компания «Куппер» продемонстрирует технологию производства смазочных материалов для автопрома нового поколения.

Свои разработки покажут на «Иннопроме» резиденты «Сколково». В частности, компания «Пиклема» представит автоматизированную систему определения гранулометрического состава руды на горных работах и мониторинга состояния конвейерной ленты PiklemaCvision.

«Сайберфизикс», разработчик промышленного ИИ, привезет на форум платформу интеллектуального управления производственными активами на основе гибридной аналитики. Помимо этого, на форуме будут представлены демо-экспонаты терминалов для спутникового мониторинга транспорта, спецтехники и контроля оборудования от компании «Галилеоскай».

Сколковский резидент «Интегрированные автоматизированные решения» представит программное решение для прогнозирования качества геометрии выпускаемой продукции и выявления причин дефектов IASolutionsQForecast. Компания «Горизонты роста» покажет программно-аппаратный комплекс Go-RFID, обеспечивающий автоматизацию учета объектов на всем жизненном цикле, а «Прикладная механика» продемонстрирует на стенде компактную версию универсальной платформы станка с числовым программным управлением.

На стенде Свердловской области разработчик теплообменного оборудования, компания «Реиннольцлаб», покажет разработку в области высокоэффективной инновационной переработки промышленных стоков и решения для управления водными ресурсами в промышленности.

Компания «Лаборатория будущего» продемонстрирует комплекс «Канатоход», позволяющий проводить мониторинг, техническое обслуживание и локальный ремонт включенных линий электропередачи.

«Бонго», российский производитель оборудования и программного обеспечения для автоматизации умных домов и зданий, презентует новые сенсорные панели TouchPanel P8 и P10.

Выставка «Иннопром» проходит в Екатеринбурге ежегодно с 2010 года и выступает главной индустриальной, торговой и экспортной площадкой в России.

Источник: tass.ru, 04.07.2023

Эксперт: томское оборудование для заводов может заменить европейское

. Томские промышленные компании смогут осенью принять участие в координационном совете отделений Российского союза промышленников и предпринимателей; в рамках совета регион посетят представители предприятий со всей Сибири, сотрудничество с которыми потенциально может быть интересно томичам, сообщил президент Союза «МПО работодателей Томской области» Кирилл Новожилов.

По словам Новожилова, в июне в Красноярске прошло заседание координационного совета отделений Российского союза промышленников и сибирских предпринимателей. Как отметил собеседник редакции, цель – не просто обмен опытом, но и поиск новых форм сотрудничества, решение задач, связанных с логистикой.

«Мы договорились поочередно встречаться в каждом регионе... Максимально привозить промышленников, заинтересованных в работе с этой территорией. Наш регион, например, сильно отличается от других регионов Сибири, так как они в основном сырьевые, а продукт томских компаний – высокотехнологический. Его интересно поставлять, а сейчас, в том числе из-за импортозамещения, спрос на него огромный», – сказал Новожилов.

По его словам, пока такие встречи будут проходить раз в квартал. Ближайшая состоится 12 июля в Барнауле.

«Пока мы выявили проблему, что у нас нет горизонтальных связей, что все идет через Москву… И как раз основная задача координационного совета – упростить эти связи», – подчеркивает эксперт.

Занять нишу Европы

Как говорит Новожилов, в Томске такая встреча состоится ориентировочно осенью.

«Это будет интересно многим томским компаниям, поскольку наши предприятия могут заменить продукцию западных поставщиков. Этому процессу способствуют вызванные санкциями сложности с поставкой импортной продукции и, как следствие, курс на импортозамещение в российской промышленности.

Конечно, менять поставщиков всегда сложно. Местный рынок привык к западному оборудованию, к качеству продукции и уровню сервиса. Но томские предприятия, уверен, способны заменить импортные товары в части своих компетенций, они подтянулись к мировым стандартам», – сказал Новожилов.

Так, говоря о потенциальных участниках такой встречи, собеседник редакции назвал «Томсккабель», Томский приборный завод, Томскую электронную компанию, Томский завод режущих инструментов, предприятие «ТЭТА», которое занимается производством высокотехнологического оборудования для вакуумной сварки.

«У наших предприятий будет доступ до производственных площадок Сибири, до людей, принимающих решения. Это позволит сблизить их. Ведь у каждой компании существует свой портфель заказов, и хорошо, если он будет расти», – отметил собеседник редакции.

По словам эксперта, сейчас можно наблюдать процесс адаптации томской промышленности.

«Если смотреть по статистике, то у нас был провал по нефтянке, поскольку были сокращения по добыче: это связано с падением цены и сложностями с поставкой. И, по сути, томская обрабатывающая промышленность вытянула регион. Почти до 100%. У нас увеличение объема заказов – где-то 20-22%. Это и постпандемийный разгон, и импортозамещение, и СВО», – добавил Новожилов.

Союз «МПО работодателей Томской области» объединяет 35 крупнейших промышленных предприятий региона с численностью более 30 тысяч человек. Оно консолидирует усилия томского бизнеса для его развития и повышения конкурентоспособности.

Источник: riatomsk.ru, 04.07.2023

Российские ученые научились делать сплавы с заданными свойствами

Специалисты Уральского государственного педагогического университета (УрГПУ, Екатеринбург) придумали способ получения высокопрочных сплавов металлов с заданными свойствами, что важно с точки зрения импортозамещения комплектующих, сообщили в Российском научном фонде (РНФ).

Авторы нынешней работы впервые синтезировали сплав на основе алюминия, никеля, кобальта, меди и циркония, содержащий компоненты в равных долях. Эти металлы широко используются в промышленности и придают сплаву разные свойства – твердость, пластичность, повышают коррозионную стойкость. Но главное – с помощью специально выбранных условий закалки удалось добиться образования так называемого аморфного состояния, при котором в сплаве отсутствует кристаллическая структура, характерная для обычных металлов. В таком состоянии сплавы приобретают лучшие механические свойства.

«Полученный нами сплав можно использовать как материал для различных устройств, например электромагнитных датчиков. <...> Но уже сейчас можно сказать, что образованная структура сплава при быстрой закалке может обеспечить высокие показатели микротвердости, прочности и коррозионной стойкости», – рассказал руководитель проекта, поддержанного грантом РНФ, старший научный сотрудник УрГПУ Борис Русанов.

В ближайшее время коллектив начнет исследовать коррозионные свойства сплавов с различным соотношением компонентов. Ученые хотят выяснить, можно ли их применять в агрессивных средах, таких как морская вода. По словам Русанова, комплексное изучение сплавов позволит создавать собственные критически важные комплектующие, которые заменят импортные.

Источник: ria.ru, 03.07.2023

В Крыму разработали собственный электромобиль

В Крыму создали первую в мире «электробуханку». В условиях импортозамещения, автомобиль конструировали с помощью отечественных комплектующих: электродвигатель с Воронежского завода, аккумуляторные ячейки из Липецкой области, а контроллер батареи из Москвы. При этом крымские разработчики создали безопасный аккумулятор, который прослужит не менее 10 лет. Сама же машина может

разгоняться до 80 километров в час и без подзарядки проезжает до 180 километров.

От обычной розетки в 220 вольт машина заряжается в течение 12 часов. Но этот автомобиль может и сам накапливать энергию во время движения. Условно, если водитель будет спускаться по серпантину, эта «буханка» восполнит до 20% затраченного ресурса. У этой машины электродвигатель в три раза меньше, чем двигатель внутреннего сгорания, и при этом на 30% мощнее.

В планах у разработчиков создать электротранспорт для перевозки туристов по заповедникам, грузовик для перевозки продуктов питания и машину для коммунальных служб.

«Стоимость «электробуханки» в отличие от такой же буханки с двигателем внутреннего сгорания будет на 1,3-1,5 млн выше. Через 2,5 года «электробуханка» полностью окупится только на топливе, не считая ремонтов и техобслуживания. И если считать жизненный цикл в семь лет, то «электробуханка» еще 2 млн рублей принесет», – сказал разработчик этой машины Михаил Демурия.

Пока это только пилотная версия. Запустить мелкосерийное производство планируют в следующем году. Сейчас в нашей стране активно развивается производство электромобилей. В этом году премьер-министр Михаил Мишустин утвердил 29 мер поддержки этого рынка.

И сегодня в России впервые доля продаж экотранспорта достигла 1%. Но чтобы водители массово пересаживались на электромобили, нужна современная инфраструктура. Крым сегодня является пилотным регионом, где создаются заправки для таких машин. До 2025 года планируют открыть 125 быстрых станций.

Источник: smotrim.ru, 04.07.2023

Первый за Уралом завод трансмиссий и редукторов будет выпускать к 2025 году до 400 деталей

Иркутский завод гусеничной техники (ИЗГТ), который в 2024 году намерен начать строительство первого за Уралом завода трансмиссий и редукторов, планирует выпускать к 2025 году до 300-400 штук этой продукции в год, а к 2028 году расширить ассортимент. Об этом сообщила министр экономического развития и промышленности Иркутской области Наталья Гершун.

«Иркутский завод гусеничной техники уже сейчас выпускает трансмиссии и редукторы, предназначенные для собственной гусеничной спецтехники – вездеходов и снегоболотоходов. <...> В планах предприятия увеличить выпуск трансмиссий к 2025 году до 300-400 штук в год. К 2028 году руководство предприятия намерено расширить линейку и выпускать несколько видов редукторов и несколько видов трансмиссий, соответственно вырастут объемы производства», – сообщила министр.

Чтобы расширить производство трансмиссий и редукторов и выделить их в отдельный завод, на ИЗГТ необходимо провести модернизацию. До конца 2025 года предприятие планирует направить на эти цели 1,25 млрд рублей. Модернизация будет включать покупку нового оборудования, автоматизацию процессов, разработку и внедрение новых технологий. Будет создано около 100 новых рабочих мест. Проект направлен на импортозамещение. Сейчас в России за Уралом нет производств трансмиссий и редукторов. Строительство иркутского завода планируется начать в 2024 году.

Иркутский завод гусеничной техники находится в городе Ангарске. В год предприятие выпускает до 150 гусеничных вездеходов. Соглашение о строительстве завода трансмиссий и редукторов на Петербургском международном экономическом форуме подписали губернатор Иркутской области Игорь Кобзев и генеральный директор ИЗГТ Александр Горин.

Источник: tass.ru, 29.06.2023

На одном из заводов Омска запустят производство полиизобутилена

Производство полиизобутилена мощностью 10 тыс. тонн в год запустят на заводе «Омский каучук», одном из крупнейших производителей каучука в России. Этот материал используется в клеях, герметиках и эмульгаторах и на данный момент практически полностью импортируется, сообщил на заводе во время старта строительства министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров.

«Здесь стартует строительство производства полиизобутилена мощностью 10 тыс. тонн ежегодно. До сих пор мы закупали 90% данного [вещества] за рубежом. Это вещество необходимо для присадок моторных масел, производства клея, герметиков, электроизоляции, взрывчатых веществ», – сказал Мантуров.

Капитальные затраты на строительство производства составляют около 900 млн рублей. Проект планируется реализовать до 2025 года. «Это

российская технология, технология ГК «Титан» со своим патентом. Два производителя в мире выпускают, мы будем третьими», – отметил председатель Совета директоров АО «ГК «Титан» Михаил Сутягинский.

Помимо этого, на заводе объявили о запуске модернизированного производства по переработке бутан-бутиленовой фракции, используемой в химической промышленности и при производстве бензина. Оно позволит увеличить переработку фракции технического бутана до 210 тыс. тонн в год. Благодаря запуску проекта завод рассчитывает увеличить выручку на 450 млн рублей. «После того, как установка по переработке фракции бутана технического выйдет на полную мощность, мы планируем реализовывать бутан на рынках России и дружественных зарубежных стран», – отметил Сутягинский.

«Оба проекта – и успешное завершение реконструкции установки по переработке бутана технического, и начало большой работы по строительству производства полиизобутилена, – важны как для нашего региона, одного из отечественных нефтехимических центров, так и для всей страны. Они направлены на импортозамещение и помогают в укреплении технологического суверенитета России. Эту задачу поставил перед нами президент Владимир Владимирович Путин», – прокомментировал врио губернатора Виталий Хоценко.

ПАО «Омский каучук» – одно из старейших предприятий нефтехимии Омской области. В настоящее время завод выпускает несколько марок каучуков, латексы, высокооктановые добавки к топливам и другую химическую продукцию.

Источник: tass.ru, 29.06.2023

Импортозамещение. Июнь 2023 года

Всего с июня 2015 года, по данным сайта «Сделано у нас» и иных ресурсов, в России реализованы более 1882 проекта импортозамещения!

1. Министерство промышленности и торговли Российской Федерации включило коммутаторы производства ООО «Т-КОМ» (предприятие Топливной компании Росатома «ТВЭЛ») в Единый реестр российской радиоэлектронной продукции. Соответствующее решение подтверждается приказом ведомства.

2. 6 июня в Шахтах Ростовской области компания «Авангард» запустила первый в России завод по производству полиэфирного штапельного волокна полного цикла.

Предприятие будет выпускать 200 тонн волокна в день (73 тыс. тонн в год), что позволит заместить 60% рынка и снизить зависимость России от импорта.

3. Электропоезд переменного тока ЭП3Д производства Демиховского машиностроительного завода (ДМЗ, входит в состав АО «Трансмашхолдинг»), состоящий из отечественных комплектующих, успешно прошел ресертификацию.

Доля отечественных комплектующих в конструкции электропоезда и в прошлые годы была близка к 100%. В процессе подготовки к ресертификации, оставшиеся узлы и детали зарубежного производства были заменены на отечественные аналоги.

4. Компания «КЕРАМАКС» 26 мая 2023 года запустила вторую линию по производству керамического флюса в Челябинске. Благодаря реализации проекта производственные мощности на предприятии возрастут на 80% и составят порядка 16 000 тонн сварочных флюсов ежегодно. Таким образом, компания поступательно реализует собственный долгосрочный план развития и стратегию технологической независимости, а также гарантирует российским промышленникам качественный сварочный флюс.

5. Корпорация «Иркут» (входит в ОАК Госкорпорации Ростех) открыла лабораторию по техническому обслуживанию и ремонту электронных и электрифицированных компонентов систем гражданских воздушных судов собственного производства. Новая площадка расположена на территории Технопарка Центрального аэрогидродинамического института имени профессора Н.Е. Жуковского (ЦАГИ, входит в НИЦ «Институт имени Н.Е. Жуковского»).

Новая лаборатория является первой производственной площадкой по техническому обслуживанию и ремонту электронных компонентов самолета SSJ-100 на территории Российской Федерации, ранее подобные виды работ выполнялись исключительно на зарубежных предприятиях.

Для замены иностранного стендового оборудования «Корпорация «Иркут» разрабатывает и изготавливает отечественные аналоги.

6. ПАО «Аэрофлот» и АО «Наука и инновации» (управляющая компания научного дивизиона Госкорпорации «Росатом») заключили контракт на производство воздушных фильтров для систем вентиляции в салонах самолетов иностранного производства.

В рамках контракта компании впервые в России реализовали совместный проект по импортозамещению воздушных фильтров для систем подачи и рециркуляции воздуха в салонах самолетов иностранного производства. Производство фильтров по конструкторскому решению инженеров Аэрофлота обеспечили эксперты Физико-энергетического

института имени А. И. Лейпунского (ГНЦ РФ – ФЭИ, входит в научный дивизион Росатома).

7. Whoosh локализовал производство комплектующих для электросамокатов в России.

Компания осуществляет проект по локализации производства деталей для электросамокатов. Комплектующие производятся в России и уже задействованы во флоте самокатов в этом сезоне. Ожидается, что локальное производство наряду с прочими оптимизационными инициативами позволит компании получить 20% экономию бюджета на комплектующие за второе полугодие 2023, когда все инициативы наберут ход, при этом эффект проекта по локализации будет долгосрочным.

8. Тюменский ремонтно-механический завод (ТРМЗ) благодаря своим разработкам заместил большое количество импортных деталей в агрегатах транспортной сети российской нефтетранспортной компании.

9. Холдинг «Росэлектроника» Госкорпорации Ростех разработал отечественную приемную антенну цифрового эфирного телевидения для морских судов и стационарных объектов береговой инфраструктуры. Опытный образец оборудования впервые демонстрируется на Международном военно-морском салоне в Кронштадте.

10. Уральский завод специального арматуростроения запустил производство кранов большого диаметра.

До запуска челябинского производства никто в России не выпускал отвечающие всем современным требованиям специальные шаровые краны для особых условий эксплуатации, поэтому предприятия нефтегазовой отрасли были вынуждены закупать эту продукцию в Италии, Германии, Чехии, США и других странах.

11. «Петербургская компания «Морские Комплексные Системы» запустила производство наливных палубных покрытий. Первые изделия уже отгружены нескольким верфям и Кронштадтскому морскому заводу для легендарной «Авроры».

Импортозамещение наливных покрытий «Морские Комплексные Системы» ведут с 2020 года. Гендиректор компании Павел Зубков отметил, что заливные палубы производства МКС высоко оценены заказчиками.

12. Ижевский электромеханический завод «Купол» (входит в состав Концерна ВКО «Алмаз-Антей») приступил к производству рециркуляционных охлаждающих установок для строящейся Курской АЭС-2. Компания изготовит и поставит более 140 единиц оборудования, большинство из них – с использованием оребренной трубы, производство которой стало возможно благодаря Фонду развития промышленности.

Главным конструктивным элементом охлаждающей установки является оребренная труба. Это конструкция из двух элементов – собственно трубы и ребер, которые повышают поверхность теплообмена. «Купол» наладил выпуск труб диаметром от 13 до 114 мм и шагом оребрения 2 мм. Продукция с аналогичными характеристиками, по данным компании, в России не производится.

13. Московское предприятие разработало отечественную сварочную проволоку. Ранее проволоку для сварочных работ поставляли преимущественно из-за рубежа.

Столичное предприятие «Технорэд» объединило усилия с ПАО «Северсталь» и разработало сварочную проволоку. Изделие применяется в строительстве мостов, в работе судостроительных предприятий, автомобильной, авиационной, железнодорожной и других отраслях промышленности.

Источник: sdelanounas.ru, 30.06.2023

Дистрибьюторская сеть «Росатома» приблизит российские цифровые продукты к отечественным и зарубежным потребителям

Компания «Росатома» «Русатом – цифровые решения» (РЦР) приступила к построению дистрибьюторской сети для представления на рынке своих цифровых продуктов. Работа стартует с обеспечения доступности потребителям флагманского ПО госкорпорации – системы инженерного анализа и математического моделирования «Логос». РЦР заключила ряд рамочных соглашений с партнерами и приступает к активному продвижению этого программного продукта на российском и зарубежном рынках. Об этом CNews сообщили представители »Росатома».

РЦР формирует широкую дистрибьютерскую сеть для реализации лицензий. Кроме того, будет организована техническая поддержка для пользователей системы «Логос» силами специалистов компании-разработчика.

«Создание широкого канала дистрибуции для инженерного пакета «Логос» – логическое продолжение работы с этим цифровым продуктом. Несмотря на то, что это ПО совсем недавно вышло на российский рынок, мы видим его большой потенциал и перспективы. Особенно важно, что разработчики «Логоса» внимательны к обратной связи от потребителей, адаптируют продукт под конкретные потребности заказчиков, постоянно обновляют программный пакет, расширяя его функционал и дополняя

новыми модулями», – отметил генеральный директор «Русатом – цифровые решения» Александр Вибе.

В рамках обеспечения цифровой технологической независимости «Логос» активно используется не только в атомной энергетике, но также на более чем ста предприятиях высокотехнологичных отраслей российской экономики. Вместе с тем, планы ускоренного роста экономики требуют построения более эффективной и удобной системы взаимодействия промышленных потребителей с производителями цифрового продукта.

«На сегодня целый ряд российских промышленных и научных организаций пользуются различными модулями «Логоса», но нам надо сократить путь, который проходит этот продукт от разработчика до предприятия, упростить его, сделать максимально гибким и прозрачным – удобным для производственников. Только так можно рассчитывать на ускорение импортозамещения ПО САЕ-класса в различных отраслях», – сказал Александр Вибе.

Создаваемая дистрибьюторская сеть позволит, в первую очередь, оптимизировать маркетингово-логистические мероприятия, направленные на продвижение «Логоса» на рынки – как внутренний, так и зарубежные: значительно упростятся и сократятся сроки прохождения процедуры внедрения ПО, обучения пользователей, оказания технической поддержки.

«Серьезным конкурентным преимуществом САЕ-системы «Росатома» «Логос» является возможность учитывать при ее использовании запросы конкретных предприятий. Дистрибьюторская сеть позволит расширить сообщество пользователей, что повлечет повышение качества продукта. Кроме того массовое внедрение «Логос» существенно повысит эффективность цифровизации предприятий и в целом ускорит процессы импортозамещения в данном классе ПО», – отметил исполнительный директор по математическому моделированию «Русатом – цифровые решения» Дмитрий Фомичев.

Развитие цифровых продуктов «Росатома» осуществляется в рамках обеспечения цифрового технологического суверенитета российской промышленности. САЕ-система «Логос» в настоящее время не только является базовым продуктом в проекте импортозамещения индустриального ПО данного класса, но также является конкурентоспособным предложением для зарубежных потребителей. «Росатом» заявил об амбициях продвижения «Логоса» в качестве независимого ПО на международный рынок, и дистрибьюторская сеть станет одним из инструментов данной работы. Ранее в рамках ПМЭФ-2023 директор по цифровизации «Росатома» Екатерина Солнцева отмечала, что для успешного продвижения российских информационных технологий на международный рынок следует создавать

альянсы крупных отечественных промышленных компаний и ИТ-разработчиков, что обеспечит совместное развитие и вывод на глобальный уровень конкурентоспособных российских цифровых продуктов.

***

Система математического моделирования и инженерного анализа «Логос» (относится к промышленному программному обеспечению класса CAE) создан на основе многолетних разработок госкорпорации «Росатом». В настоящее время состоит из пяти модулей «Логос аэро-гидро» – для моделирования процессов в воздушной и водной средах, «Логос тепло» – для оценки тепловых характеристик и режимов деталей и узлов. «Логос прочность» – для решения статических и динамических прочностных задач, «Логос гидрогеология» – для решения задач водного баланса территорий и моделирования экологических процессов в сложной геологической среде, «Логос платформа» – для интеграции единую платформу вычислительных модулей «Логос» и ПО класса CAE от различных российских разработчиков. В 2022 г. созданы международные (англоязычные) версии представленных выше программных модулей для экспорта в страны СНГ и ряд дружественных стран. Применяется в высокотехнологичных отраслях включая авиа-, судо- и машиностроение, ракетно-космическую отрасль, энергетику, индустрию новых материалов, сферу строительства крупных инфраструктурных объектов и пр. Является полностью отечественной разработкой позволяет предприятиям избежать внешних рисков, связанных с возможными изменениями рыночной политики зарубежных поставщиков сопоставимых решений. Прошел многолетнее тестирование в рамках атомной отрасли при решении самых ответственных задач, требующих высокого качества и точности расчетов, обеспечения безопасности сложнейших инженерных систем и сооружений. Модуль

ПО класса CAE (Computer-Aided Engineering) предназначено для расчетов, анализа и симуляции физических процессов в решении инженерных задач. Данные системы востребованы в авиастроении, ракетостроении, машиностроении, энергетике, индустрии новых материалов, строительстве крупных инфраструктурных объектов и пр. Позволяет при помощи расчетных методов моделировать «поведение» промышленных изделий в реальных условиях эксплуатации.

Источник: CNews.Ru, 05.07.2023

Гаджеты как на заказ

В России начнут разрабатывать смартфоны, ноутбуки и планшеты под заказ. Для этого под Калининградом построят специальный завод. Инвестиции в проект составят 3,5 млрд руб. Отечественные бренды смогут отдать предприятию создание и производство гаджетов на аутсорс. Показать первые образцы продуктов обещают этим летом. А хватит ли для этого бюджета, технологий и рабочих рук? И будет ли кто-то покупать российские смартфоны? Расскажет Даниил Бабкин.

Завод в Гусеве, как обещают в GS Group, станет первым в России производством, где будут придумывать и собирать смартфоны под конкретного заказчика. Последнему останется раскрутить бренд и наладить продажи. Зайти на рынок становится проще. Впрочем, в Китае, отмечают эксперты, такой аутсорс используют и IT-гиганты, например, Samsung. Серийное производство смартфонов, планшетов и ноутбуков калининградский холдинг планирует начать уже в этом году.

Но для заявленного бюджета – 3,5 млрд руб. – планы слишком амбициозные, уверен ведущий аналитик акселератора Fintech Lab Сергей Вильянов. Он допускает, что под видом российских разработок будут выпускать копии китайских: «ODM-производство – Original Design Manufacturing – типичен для Шэньчжэня. Можно полностью выкупить модель. По китайским меркам, это актуально, когда речь идет, допустим, об 1 млн экземпляров и больше.

Тут цимес именно в том, что они замахиваются на нереальное. Нет ни одного ODM-центра, который бы занимался одновременно смартфонами, планшетами и ноутбуками. Мне кажется, речь будет идти о закупке производственных комплектов известно где под крупноблочной сборкой. И со временем, возможно, появится какая-то более или менее самобытная модель, когда научатся дизайнить плату, отливать корпуса, правильно выставлять антенны. Это все огромное искусство и умение».

Простые смартфоны российских брендов появились на прилавках в начале 2010-х – фактически перепродавались китайские модели. Самым успешным кейсом считается YotaPhone (проект закрыли, когда купившая бренд китайская корпорация обанкротилась). Продажи других новинок чаще проваливались. Например, выпущенный «Ростехом» гаджет AYYA за первый квартал 2022-го купили менее 400 раз.

В 2023-м, по данным «Марвел-Дистрибуции», спрос на смартфоны отечественного производства просел на 53% год к году. Гаджеты попросту не выдерживают конкуренции с китайской продукцией среднего и низкого ценового сегмента, поясняет блогер Wylsacom, он же Валентин Петухов.

Хотя планы завода в Гусеве он считает небезнадежными: «На коробке можно писать большими буквами «сделано в России». Это, как правило, бюджетные устройства. Если по телевизору скажут, что это русский телефон, большинство поверит.

В день выходят, наверное, десятки вариантов телефонов, это надо было делать как минимум год назад. Пока это раскатится, все захватит вторая волна китайских брендов. Но, как я понимаю, один из элементов бизнес-модели B2B – госзаказ. При таком раскладе смартфон, который сделан в России и продается десятками тысяч устройств в какой-нибудь РЖД, – вполне рабочая схема».

В рамках импортозамещения производства электроники стали расширяться, что обострило кадровый голод. Не хватает даже линейных рабочих: дефицит операторов монтажа участники рынка оценивают в 40%, управляющих производством – в 60%. Зарплаты, которые предлагают таким специалистам, в первом полугодии выросли на 20-30%. На столько же увеличилось число вакансий, пишет «Ъ».

В совокупности с другими факторами это продолжит тормозить отечественное производство, говорит исполнительный директор Ассоциации предприятий компьютерных и информационных технологий Николай Комлев:

«Для работы с электроникой нужна компонентная база, разработка новых материалов. Все это попадает под санкции и тоже является ограничивающим фактором.

Часть производственных или логистических площадок вынуждена сейчас выносить ядро за рубеж, но оно должно быть здесь. Если компании вынесли туда ноу-хау и какие-то ключевые компоненты, сомневаюсь, что они потом вернутся в Россию».

В попытках помочь производителям электроники Минпромторг пошел по следам Минцифры. По данным «Ъ», в мае ведомство предлагало ввести для сотрудников предприятий льготы по ипотеке (аналогичные тем, что уже доступны айтишникам). Власти, предположительно, идею не одобрили, опасаясь, что те же условия станут требовать и представители других профессий.

Источник: kommersant.ru, 02.07.2023

Цифровая определенность

Несмотря на макроэкономические изменения, с которыми столкнулся российский ИТ-сектор в 2022 году, отрасли удается устоять и даже увеличить доходы по ряду сегментов, включая, например, облачные сервисы. Этому способствовала стратегия цифровизации, которой многие компании продолжили следовать, а ряд участников рынка даже ускорил этот процесс на фоне замещения зарубежных ИТ-продуктов и вендоров, которые ушли с рынка. Во многом сохранить технологическую стабильность помогли государственные и частные меры поддержки, а также высокая скорость реакции и адаптивности как отечественных разработчиков, так и заказчиков. В 2023 году процесс цифровизации в стране будет наращивать обороты, уверены участники рынка.

Принципы устойчивости

Изменения 2022 года стали испытанием на прочность практически для всех отраслей экономики и сегментов бизнеса. Не стала исключением и ИТ-индустрия. В начале прошлого года участники рынка и аналитики строили неутешительные прогнозы. Так, по оценке TAdviser, по оптимистичному сценарию российский ИТ-рынок мог снизиться на 10% по сравнению с показателями 2021 года, а по пессимистичному – более чем на 20%. В 2021 году индустрия выросла на 20% к 2020 году, до 2,22 трлн руб. Среди основных негативных факторов для рынка аналитики назвали санкции, приостановку деятельности большинства западных вендоров и экономическую ситуацию в целом, при которой часть компаний могла решать только тактические задачи.

Наиболее заметной такая стратегия была в малом и среднем бизнесе. Часть потребителей этого сегмента не были готовы оперативно переходить на отечественные ИТ-решения после ухода западных вендоров, поскольку это требовало дополнительных инвестиций. В моменте это сказалось на выручке некоторых российских разработчиков. Однако по итогам года доходы российских ИТ-компаний выросли на 35,3%, или на 615,5 млрд руб., в сравнении с 2021 годом. Об этом в феврале заявил вице-премьер РФ Дмитрий Чернышенко. При этом, по его словам, средняя заработная плата в отрасли увеличилась на 16,4% (на 17,5 тыс. руб.), а налоговые поступления – более чем на 27% (на 104,8 млрд руб.). По итогам 2022 года доходы российских ИТ-компаний составили 2,3 трлн руб., а средняя заработная плата специалистов – 124,3 тыс. руб., отметили в аппарате вице-премьера.

В целом по итогам 2022 года наблюдавшиеся в начале года негативные тенденции сектору ИКТ удалось преодолеть и сохранить роль драйвера экономического роста, считает замдиректора Центра стратегий и программ

ИСИЭЗ НИУ ВШЭ Тамара Зинина: «Взамен внедрения иностранного ПО ИТ-бюджеты стали направляться на закупку отечественного и проекты импортозамещения, а также одновременно на выросшую заказную разработку и поддержку ранее развернутых иностранных ИТ-систем. Активно шел переход на российскую облачную инфраструктуру (IaaS, инфраструктура как сервис)».

За 2022 год, по данным НИУ ВШЭ, организации сектора ИКТ инвестировали в основной капитал 910,1 млрд руб., что на 10,9% больше по отношению к 2021 году. В секторе ИКТ объем реализованной продукции за прошлый год составил 5,4 трлн руб. Годовой прирост составил 421,8 млрд руб., или 8,4%,– немного меньше, чем по экономике в целом (8,8%), однако в период экономических ограничений со второго по четвертый квартал динамика сектора ИКТ кратно превысила значение по России (+6,5% против +1,2%).

Эти оценки и тенденции подтверждает и аналитика «СПАРК-Интерфакс»: ИТ наряду с оптовой торговлей и строительством вошли в тройку приоритетных секторов для регистрации новых малых и средних предприятий в 2022 году. Количество регистраций новых МСП в секторе выросло в прошлом году на 61%, более чем до 9,2 тыс. компаний, по сравнению с приростом в 44% в целом по России. «Российский сектор ИТ не мог не столкнуться с новыми вызовами в условиях экономической трансформации. В то же время этот сегмент оказался в более благоприятном положении по сравнению со многими другими секторами экономики»,– отметил замруководителя проекта «СПАРК-Интерфакс» Игорь Волосов.

Выбор в нашу пользу

Уход зарубежных вендоров в какой-то мере стимулировал процесс цифровизации отраслей: компании начали активнее мигрировать на российский софт или разрабатывать собственные решения в партнерстве с крупнейшими ИТ-игроками. Спрос российских предприятий на аналоги приложений от Microsoft и оборудования Cisco за год вырос более чем в девять раз, а за последние полгода – в два с половиной раза, посчитали аналитики «СберКорус».

По итогам 2022 года доля российского софта в госзакупках в денежном выражении впервые превысила объем закупок зарубежных решений, подсчитали в АНО «Центр компетенций по импортозамещению в сфере информационно-коммуникационных технологий» (ЦКИТ). В 2022 году объем госзакупок отечественного ПО составил 102,46 млрд руб. (54,19% всех закупок по году) против 52,51 млрд руб., которые пришлись на зарубежные решения (27,77%). Число закупок российского ПО составило 87,08% от всех закупок ПО в стране, а доля иностранного софта – 7,34%, следует из

подсчетов ЦКИТ. Годом ранее соотношение затрат госструктур составляло 59,6 млрд руб. на российский софт (34,5%) против 71,2 млрд руб. (41,2%) на зарубежный.

Несмотря на частичную приостановку программ развития в крупных компаниях, удалось избежать существенного падения объемов заказов, что позволило ИТ-компаниям в целом сохранить текущий портфель проектов, отмечает исполнительный директор группы «Рексофт» Евгений Минеев. «Бóльшая часть отраслей экономики – здравоохранение, образование, частично финансовый сектор и другие – переводит свои ИТ-инфраструктуры на российский программный комплекс. Сейчас на отечественное ПО переходят частный бизнес и даже обычный пользователь. Бесспорно, остаются отрасли, где потребность в российских аналогах иностранных продуктов пока не закрыта,– это в первую очередь промышленность»,– рассказывает замгендиректора «Ред Софт» Рустам Рустамов.

Основными драйверами роста были проекты, начатые еще в предыдущие годы, и необходимость их завершения для выполнения планов по цифровизации и возврату инвестиций, а также проекты, связанные с ускорением импортозамещения ряда продуктов и сервисов, ставших практически одномоментно недоступными для пользователей и больших корпораций, говорит старший управляющий директор ITentika Михаил Краснов.

Лучше всех к изменениям рынка смогли адаптироваться компании с высоким уровнем цифровизации, отмечает CTO Ozon Антон Степаненко: «Как правило, у такого бизнеса есть собственный сильный ИТ-ресурс, который способен перестроиться под любые изменения. Какие-то компании изначально инвестировали в собственные разработки. Например, мы в Ozon разрабатывали собственные решения для управления логистикой и доставкой, что позволило спокойно пережить уход зарубежных вендоров». «Хуже всего было средним компаниям, которые испытывают зависимость от технологий и по разным причинам не имеют собственной экспертизы и ресурса в ИТ»,– говорит эксперт.

Дело в том, что малые компании в большинстве своем переориентировались на тактические задачи в моменте, крупный бизнес же, в свою очередь, устоял благодаря технологическим партнерствам и собственным разработкам, объясняет директор по продукту VK Cloud Михаил Тутаев: «Средним же по размеру компаниям, чтобы адаптироваться, нужно искать технологические партнерства без больших капиталовложений, и эту роль могут выполнять облачные провайдеры».

Большой вклад в рост индустрии в 2022 году внесли облачные провайдеры, которых многие заказчики стали всерьез рассматривать как

альтернативу в стратегии развития вычислительных мощностей предприятий, подтверждает Михаил Краснов. Облачные технологии дают гибкость бизнесу, добавил технический директор «Авито» Максим Сапронов: «Внутри компаний они создают, например, удобство доступа для сотрудников и помогают более эффективно утилизировать существующие ресурсы. При использовании внешних облаков появляется доступ к вычислительным ресурсам, софту или готовым сервисам. В условиях ограничений такая возможность стала жизненно необходимой».

Компании не из сегмента ИТ, как правило, не обладают достаточной экспертизой в разработке, что усложняет процесс, делает его более дорогостоящим и снижает вероятность доведения проектов до конца, на этом фоне особую роль приобретают облачные сервисы, добавляет господин Тутаев: «Среди приоритетных продуктов, с которыми начинают работать компании: виртуализация, системы по работе с данными, среды и инструменты для ускорения разработки, коммуникационные сервисы и офисное ПО. Главным драйвером демократизации таких сервисов становятся облачные платформы – как публичные, так и частные, в собственных или арендованных ЦОДах бизнеса». Традиционно, отмечают в VK, среди лидеров внедрения технологий помимо самих ИТ-компаний – финансовый сектор и ритейл: «За прошедший год при этом значительно вырос спрос на цифровые решения российских игроков со стороны нефтегазовой и металлургической отраслей».

По оценке iKS-Consulting, объем российского рынка облачных инфраструктурных сервисов в 2021 году составил 61,1 млрд руб., показав рекордный рост на 53,2% к предыдущему году. В 2022 году рынок, по предварительной оценке, достиг отметки 86,6 млрд руб., или 1,2 млрд долл.: рост к 2021 году в национальной валюте составит 41,6%, в долларах США – 47,8%. Такой рост, отмечают аналитики, стал возможен в том числе благодаря повышению доверия к облачным услугам со стороны бизнеса.

Отрасли ставят на цифру

Разные бизнесы в России по-своему проходили периоды адаптации, но при этом сохраняли курс на цифровизацию и внедрение новых технологий в различные процессы. Так, первый вице-президент МТС по технологиям Павел Воронин отметил, что компания проделала большую работу в части импортозамещения как внутренних решений, так и коммерческих продуктов: «У нас есть еще много направлений и решений, которые нам только предстоит заместить». Он отметил, что развитию цифровизации в ближайшей перспективе будут способствовать в том числе нейросети: «ChatGPT открывает большие возможности его применения в различных направлениях, что может повысить производительность труда».

В энергокомпании «Т Плюс» рассказали, что на текущий момент снизили объем использования зарубежных решений как в части программного обеспечения, так и в части оборудования, а также его сопровождения: «Полностью пересмотрели концепцию цифровой трансформации с ориентацией на решения российских производителей». Интерес к цифровой трансформации у компаний отрасли продолжит расти, считают в «Т Плюс»: «Вместе с ним усилится необходимость дальнейшей господдержки ИТ-продуктов. Также необходимо объединение усилий отрасли по созданию единых платформенных решений».

Технологическую устойчивость удалось достичь и за счет высокой зрелости рынка и разнообразия игроков в разных сегментах, отмечают в VK: «Часть компаний и стартапов развивает узкоспециализированные сервисы под конкретные задачи, часть — создает комплексные сервисы, которые интегрируются между собой и позволяют закрывать сразу несколько или большинство задач, как инфраструктурных, так и функциональных».

Уже сейчас на российском рынке представлено большое количество зрелых ИТ-решений, которые помогают бизнесу и госучреждениям решать задачи цифровой трансформации. «За прошлый год спрос на них вырос как в количестве, так и финансово, при этом значительного роста цен на ПО не было. Во многом сохранению стабильности и развитию рынка помогли систематизация и популяризация российского ПО со стороны государства, а также дополнительные меры поддержки компаний и сотрудников»,– подчеркивают в VK.

Стабилизировать ситуацию на рынке помогли и меры поддержки со стороны Минцифры – это и социальные меры для ИТ-специалистов (отсрочка, IT-ипотека и т. д.), и обнуление налога на прибыль для ИТ-компаний, добавляет Игорь Калганов: «Обнуление налога на прибыль позволяет увеличить инвестиции в разработку собственных продуктов, что особенно актуально на фоне ухода с рынка зарубежных вендоров». Важно, добавили в АО «Русатом Инфраструктурные решения», что доступ к грантам имеют не только разработчики, но и сами предприятия: «Например, по ряду проектов с нашим участием средства на разработку или внедрение были выделены со стороны Российского фонда развития информационных технологий, который компенсировал половину затрат».

Партнерство – залог развития

Несмотря на сложную макроэкономическую обстановку и многочисленные вызовы, цифровизация предприятий продолжается, следует из прогноза Gartner, опубликованного в феврале. Аналитики выделили ряд трендов, которые будут влиять на работу и трансформацию ИТ-компаний до 2025 года. В частности, Gartner прогнозирует, что к 2025 году 55% всех

успешных новых технологических решений будут поставляться «нетрадиционным» заказчикам, например за пределами ИТ: «Это позволит поставщикам выйти на новые рынки и наладить отношения с клиентами».

Разработчики, по прогнозу, будут расти за счет стратегии продвижения продукта через его использование PLG (Product led growth). Эта бизнес-модель, ориентированная на конечного пользователя, опирается на продукт как основной фактор привлечения, конверсии и роста. К 2025 году, согласно прогнозу, 95% поставщиков программного обеспечения как услуги (SaaS) будут использовать эту концепцию для привлечения новых клиентов. Также, отмечают в Gartner, наиболее эффективным в ближайшей перспективе будет экосистемный подход к инновациям: «Предприятия активно используют технологии, чтобы дифференцироваться и добиваться успеха, поэтому они все чаще внедряют инновации в партнерстве с поставщиками технологий».

Сама российская ИТ-отрасль смотрит на перспективы развития в 2023 году с осторожным оптимизмом. Перспективы в значительной степени зависят от макроэкономической ситуации, говорит Евгений Минеев: «Но уже сейчас видно, что в дополнение к текущим программам цифровизации на российском рынке есть весомый потенциал обеспечения технологической независимости, повышения эффективности ряда отраслей, которые в меньшей степени инвестировали в передовые ИТ- и цифровые проекты в последние годы». Кроме того, добавляет он, блок ПО уже сможет заместить все потребности в софте реального сектора, особенно если это будет совместная работа бизнеса и разработки.

Минцифры видит готовность и желание крупных компаний вкладывать в развитие промышленных цифровых решений, сказал глава министерства Максут Шадаев, выступая на встрече АРПП «Отечественный софт» в апреле. В 2023 году также сохранится тренд на увеличение проектов по импортозамещению, количества выводимых на рынок отечественных коробочных продуктов и платформ, считает Михаил Краснов.

Мощный импульс отрасли придадут инициативы государства по консолидации спроса для разработки крупных отраслевых ИТ-систем через индустриальные центры компетенций, полагает Игорь Калганов. Также стоит ждать «возрождения» сегмента стартапов, допускает директор по маркетингу и коммуникациям цифровой платформы «Ракета» Дарья Зубрицкая: «После сложного для небольших компаний 2022 года, где таким бизнесам было трудно получить инвестиции, вполне вероятно, начнется стабилизация этого сегмента и перспективные стартапы смогут получить деньги на развитие в 2023 году».

Несмотря на зрелость рынка отечественного ПО, сейчас решения игроков могут покрывать основные потребности компаний из разных

отраслей. В то же время остается потребность в инструментах, которые закрывали бы специфические задачи индустрий, например, в промышленности, металлургии, нефтегазовом секторе. Это задача, которую компаниям еще предстоит решать — как самостоятельно, так и вместе с партнерами и IT-консалтингом, чья роль, по оценкам VK, будет укрепляться в будущем.

Источник: kommersant.ru, 30.06.2023

КОНФЕРЕНЦИИ, ВЫСТАВКИ, ПРЕМИИ

Конференция «Цифровизация финансового сектора 2023»

12 сентября 2023 года CNews проводит в Москве конференцию «Цифровизация финансового сектора 2023». Партнер – ТрансТелеКом.

Сегодня цифровизация финансового сектора неразрывно связана с импортозамещением. ПО для банков – это не просто рабочий инструмент, а конкурентное преимущество. Никто не хочет использовать коробочное решение. К российским вендорам выстроилась очередь. Одновременно банки пытаются справляться собственными силами. У большинства из них давно есть «ИТ-дочки», которые создают уникальные продукты.

В банках множество legacy решений, реализованных на базе иностранного ПО и работающих на иностранном оборудовании. Их место должны занять современные высокопроизводительные платформы на микросервисной архитектуре со встроенными Low-code и No-code инструментами и открытым API.

Будут обсуждаться темы: российский рынок банковской цифровизации, в т.ч. импортозамещение, как повод избавиться от устаревших решений; технологии для банков; проекты в российских банках.

Участие в конференции для представителей заказчиков является бесплатным (в случае подтверждения от организаторов). Стоимость участия для представителей ИТ-компаний, Телеком и консалтинговых компаний – 20 тыс. руб. (за одного представителя).

Дополнительную информацию можно получить по e-mail: events@cnews.ru, тел. +7 (495) 500-00-36, доб. 9400, 9401, 9402, 9403, 9404

Источник: events.cnews.ru

Конференция «Импортозамещение 2023: реальный опыт»

Конференция состоится 13.09.2023

О конференции

Тренд импортозамещения, родившийся как требование государства, с течением времени превратился в актуальную потребность российских предприятий и организаций. Сегодня на повестке дня – анализ опыта реального импортозамещения, обобщение и тиражирование лучших практик на другие предприятия и отрасли экономики. Иными словами, речь идет о становлении в России суверенного и развитого ИТ-рынка.

Условия участия и регистрация

Участие в конференции для представителей заказчиков является бесплатным (при подтверждении организаторов). Стоимость участия для представителей системных интеграторов и вендоров – 20 тыс. руб за одного представителя.

Дополнительную информацию можно получить по e-mail:
conf@conferos.ru.

Источник: tadviser.ru

Международный форум KAZAN DIGITAL WEEK – 2023

20 – 22 сентября 2023 года в столице Республики Татарстан Казани пройдет Международный форум KAZAN DIGITAL WEEK - 2023 (KDW-2023). В целях расширения аудитории участников форум планируется провести в очном и онлайн форматах в Международном выставочном центре «Казань Экспо».

К опубликованию в специализированных журналах и сборнике трудов форума принято 150 научных статей. Отметился KDW-2022 и масштабной – свыше 6 тыс. публикаций – информационной поддержкой российских печатных, эфирных и сетевых средств массовой коммуникации.

Миссия KDW – содействие в обмене научно-технической информацией, консолидации научно-технологических активов, способных эффективно решить задачи импортозамещения и импортоопережения, обеспечить технологический суверенитет и суверенитет данных, как основу лидерства РФ в международном сотрудничестве.

Тематические направления KDW – 2023: интеллектуальные транспортные системы; цифровые технологии в государственном управлении; цифровая индустрия 4.0; цифровые технологии в образовании;

цифровые технологии в культуре; кибербезопасность нового времени; экосистема финтех; инновации, интегрированные в бизнес; цифровые технологии в здравоохранении и медицине; цифровые технологии в сельском хозяйстве.

К участию в форуме приглашаются производители и пользователи цифровых технологий, программного обеспечения, высокотехнологичной продукции.

Информация об условиях участия в различных мероприятиях форума, о публикации научных статей и презентаций, алгоритм регистрации, а также полный архив материалов представлены на сайте *kazandigitalweek.com*.

Для повышения эффективности участия в дискуссиях и результативности делового общения участникам предлагается: выбрать тематическое направление, а также мероприятия: пленарные заседания, рабочие секции, выставка, круглые столы, мастер-классы, технические визиты; выбрать форму участия: премиум-участник, участник, спикер.

Рекомендуемый срок информирования организаторов о выбранной индивидуальной программе участия и выполнении регистрации – *до 1 сентября 2023 года.*

Источник: riamo.ru, 03.07.2023

Российская неделя общественного транспорта и городской мобильности –2023

Дата проведения: 27-29.09.2023 г.

Место проведения: г. Москва, Экспоцентр на Красной Пресне

Организатор: Международная транспортная премия «Золотая Колесница».

Конгрессно-выставочные мероприятия «Недели» посвящены: развитию городского и пригородного транспорта общего пользования в России.

Специализированные выставки, конференции, семинары, круглые столы, конкурсы, технические визиты на объекты транспорта Москвы и Московской области предназначены для руководителей и специалистов транспортных и промышленных предприятий, проектных организаций, делегации городов и регионов, заинтересованных в формировании эффективной модели общественного транспорта как элемента устойчивого функционирования городов.

Инновационную продукцию для городского транспорта представят ведущие промышленные предприятия России и зарубежных стран.

На сайте *publictransportweek.ru* можно скачать электронный билет на выставки.

Источники: publictransportweek.ru, expocentr.ru

ПОРУЧЕНИЯ ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В настоящее время 71 поручение, в т.ч. поручения 2023 года:

Пр-1293, п.1 а)-4

Правительству Российской Федерации:

рассмотреть вопросы о разработке комплексной программы развития отечественного инжиниринга.

Срок исполнения –1 августа 2023 года

Ответственный Мишустин Михаил Владимирович.

http://www.kremlin.ru/acts/assignments/orders/71562#assignment-3

Опубликовано 29.06.2023

Пр-562, п.1г)-3

Правительству Российской Федерации:

Обеспечить актуализацию Стратегии развития лесного комплекса Российской Федерации до 2030 года, обратив особое внимание на необходимость:

импортозамещения в сфере лесной промышленности с учетом текущих и перспективных потребностей.

Доклад – до 31 марта 2024 г.;

Ответственный Мишустин Михаил Владимирович.

http://www.kremlin.ru/acts/assignments/orders/70764#assignment-15.

Опубликовано 02.03.2023

Источник: kremlin.ru