РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТОВ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

№28 ИЮЛЬ| 2023

СОДЕРЖАНИЕ

Александр Новак и Денис Мантуров провели заседание Координационного совета по импортозамещению нефтегазового оборудования 3
Завод в Твери запустил производство двухэтажных вагонов с российской тормозной системой 4
В Ростовской области создадут новый электровоз для Восточного полигона РЖД 5
Сила движения 6
«БелАЗ» с 2025 г. намерен выпускать основные виды самосвалов только на российских двигателях 7
В России импортозаместили квантовые часы для навигации и связи 9
АСРФ представила предложения по импортозамещению в судостроении, судоремонте и рыбной отрасли 9
ОДК в три раза увеличит выпуск энергетического газотурбинного оборудования 10
Каталог импортозамещения трансформируется в Реестр добросовестных производителей 11
Рецепты импортозамещения от производителей измерительной техники 13
ИЦК «Химия» представил новые проекты в ходе демодня в Череповце 16
«Уралкалий» и «Уралхим» – участники первого демодня ИЦК «Химия» 17
Эксперт: Ситуацию в сфере импортозамещения в РФ можно оценить положительно 19
ИТ-интегратор Росатома и АО «ИНКОМА» подписали соглашение о реализации совместных проектов в сфере импортозамещения ИТ-инфраструктуры 20
«Импортозамещение ПО – путь, который придется в конечном итоге пройти всем» 21
Компания экс-министра связи раскрыла детали новой операционки 24
Минфин выделит 11 миллиардов рублей на импортозамещение ПО, которое остановилось из-за коррупционного скандала 27
Импортозамещение по-китайски. Местный крупнейший поставщик взвинтил цены на флеш-память «для своих», пока во всем мире она дешевеет 28
ПОРУЧЕНИЯ ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 30

НОВОСТИ В СФЕРЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ
17-21.07.2023 г.

Александр Новак и Денис Мантуров провели заседание Координационного совета по импортозамещению нефтегазового оборудования

Вице-премьеры Александр Новак и Денис Мантуров провели заседание Координационного совета по импортозамещению нефтегазового оборудования. Работа проводится при Правительственной комиссии по импортозамещению под председательством Заместителя Председателя Правительства – Министра промышленности и торговли Дениса Мантурова и Заместителя Председателя Правительства Александра Новака.

В состав Координационного совета вошли представители Министерства энергетики, Министерства промышленности и торговли, федеральных агентств, нефтегазовых компаний, профессиональных ассоциаций, представляющих интересы в том числе промышленных подрядчиков. Участники наметили основные планы работы нового органа. В его задачи входит выполнение поручений Президента в области импортозамещения в нефтегазовой отрасли, формирование спроса и предложения по его удовлетворению со стороны отечественных промышленных предприятий.

Денис Мантуров отметил, что для развития российского нефтегазового машиностроения важно использовать все возможности, в том числе кооперацию с компаниями из дружественных стран, дополняя свой потенциал их компетенциями.

«Для этого определены семь приоритетных высокотехнологичных направлений ускоренного развития производства оборудования. По каждому из них создаются экспертные рабочие группы и назначаются кураторы, которые помогут сформировать консолидированную потребность. Далее в формате «дорожной карты» будут определены производители и перечень мероприятий по обеспечению серийного выпуска оборудования. Таким образом, мы объединим на одной площадке куратора, заказчика и исполнителя», – подчеркнул Денис Мантуров.

Как отметили Александр Новак и Денис Мантуров, с 2014 года отечественные предприятия нарастили компетенции в области производства оборудования для геологоразведки, бурения, работы с трудноизвлекаемыми запасами нефти и оснащения СПГ-заводов. При этом в прошлом году давление на нефтегазовый сектор существенно выросло и были усилены

меры по выводу на рынок всей критической номенклатуры нефтегазового оборудования. По словам Александра Новака, с 2014 года совместными усилиями с участием представителей федеральных властей, компаний и их подрядчиков была проведена большая работа по импортозамещению в рамках 14 рабочих групп.

«В конце прошлого года Президентом были определены шесть основных направлений развития нашей страны, одно из них – достижение технологического суверенитета. И это прямым образом касается такой стратегической отрасли, как нефтегазовая. С учётом тех вызовов, что сегодня стоят перед нами, определены и скорректированы стратегические планы по развитию нефтяной и газовых отраслей на новых рынках, включая развитие трубопроводной и СПГ-инфраструктуры», – отметил Александр Новак.

Источник: government.ru, 19.07.2023

Завод в Твери запустил производство двухэтажных вагонов с российской тормозной системой

Тверской вагоностроительный завод (входит в «Трансмашхолдинг») в рамках импортозамещения до конца июля 2023 года выпустит первые двухэтажные вагоны для поездов дальнего следования с тормозной системой отечественного производства. Об этом сообщили в пресс-службе завода.

«Первые двухэтажные вагоны с отечественной тормозной системой будут изготовлены уже до конца июля 2023 года», – сказали в пресс-службе.

По данным пресс-службы правительства Тверской области, тележки с тормозной системой отечественного производства прошли успешное тестирование и были приняты приемочной комиссией, в состав которой вошли представители «Федеральной пассажирской компании», «ТМХ инжиниринг», компаний-поставщиков, а также организаций, проводивших испытания, среди которых – Тверской институт вагоностроения и Всероссийский научно-исследовательский институт гигиены транспорта.

Двухэтажные вагоны для поездов дальнего следования вагонзавод производит в течение 10 лет. Они изготавливаются в вариациях с двух- и четырехместными купе. Штабной вагон рассчитан на 50 мест, в том числе купе для маломобильных пассажиров. «Применение при строительстве вагонов отечественной тормозной системы обеспечивает независимость отрасли от зарубежных поставок и повышает технологический суверенитет страны», – добавили на предприятии.

«Тверской вагоностроительный завод» – единственное в России предприятие по созданию различных типов пассажирских вагонов локомотивной тяги для скоростей движения до 200 км/ч. Завод специализируется на выпуске одно- и двухэтажных пассажирских вагонов, вагонов для международного сообщения, различных типов грузовых вагонов и вагонов спецназначения, тележек для подвижного состава магистральных железных дорог, а также электропоездов нового поколения, участвует в производстве вагонов метро и низкопольных трамваев. Производственная мощность завода составляет до 1,2 тыс. вагонов и кузовов в год.

Источник: tass.ru, 17.07.2023

В Ростовской области создадут новый электровоз для Восточного полигона РЖД

Новочеркасский электровозостроительный завод (НЭВЗ) в Ростовской области приступает к подготовке производства нового электровоза с повышенной мощностью для работы на Восточном полигоне Российских железных дорог (РЖД). Об этом сообщил технический директор завода Виталий Кинжигазиев.

«Электровоз 2ЭС9 – 12-осный магистральный грузовой электровоз переменного тока – будет предназначен для обеспечения вождения грузовых поездов на электрифицированных переменным током напряжения 25 кВ участках Восточного полигона Российских железных дорог с максимальной скоростью движения до 120 км/ч», – сказал Кинжигазиев.

Он отметил, что от серийного «Ермака», который в настоящее время используется на Восточном полигоне, его будет отличать повышенная мощность.

В настоящее время интерес также вызывает новый маневровый гибридный контактно-аккумуляторный электровоз постоянного тока, который является первым в новейшей истории российского транспортного машиностроения локомотивом такого типа. Его НЭВЗ намерен представить в августе на Международной выставке «Продвижение – Экспо-2023».

«Электровоз ЭМКА2 способен работать на участках без контактной сети, на заряде, который локомотив получает за время нахождения на электрифицированном участке железной дороги. Такие локомотивы предназначены для маневровой работы в больших депо и на пассажирских вокзалах крупных станций, где использование дизельных двигателей

нежелательно», – добавил собеседник агентства, уточнив, что свыше 90% используемых в конструкции локомотива компонентов – российские.

В настоящее время Байкало-Амурская магистраль и Транссибирская магистраль работают на пределе пропускной способности. По поручению президента РФ Владимира Путина идет модернизация Восточного полигона, благодаря которой к 2024 году предполагается увеличить пропускную способность магистралей в направлении морских портов и пограничных переходов Дальнего Востока до 180 млн тонн в год.

Источник: tass.ru, 17.07.2023

Сила движения

Группа Синара более пятнадцати лет развивает дивизион транспортного машиностроения и каждый год на Иннопроме представляет инновационные разработки в этой сфере. Не стал исключением и прошедший форум. Компания презентовала премьер-министру РФ Михаилу Мишустину полностью российский скоростной электропоезд «Ласточка» серии ЭС104. Гости выставки могли не только увидет модель поезда на стенде, но и опытный образец на железнодорожной платформе аэропорта «Кольцово».

Еще одной новинкой Иннопрома стал магистральный локомотив 2ТЭ35А – самый мощный из серийных тепловозов в стране. <…>

Мощнейший тепловоз

Другой знаковой разработкой, представленной компанией на выставке «Иннопром-2023» в Екатеринбурге, стал магистральный тепловоз 2ТЭ35А. Его мощность превышает 9,9 тыс. лошадиных сил, а по тяговым свойствам он заменяет три секции серийных шестиосных локомотивов. Локомотив создан для работы на магистральных путях Восточного полигона, но в будущем его планируют использовать на неэлектрифицированных участках Северного широтного хода. Важно, что для магистрального тепловоза компания «Тяговые компоненты» (входит в Группу Синара) создала тяговый асинхронный двигатель нового поколения с адаптивной системой управления, который также был представлен на стенде Группы Синара.

Разработка тепловоза 2ТЭ35А ведется два года. Дизайн тепловоза заметно отличается от локомотивов, которые сейчас эксплуатируются. В 2ТЭ35А применена стеклопластиковая маска, боковые вклеиваемые стекла. В кабине машиниста установлены мягкие кресла, мониторы для диагностики систем и обзор заднего вида. По бокам сделаны камеры вместо зеркал.

Среди новых функций тепловоза – автоведение, виртуальная сцепка. Благодаря этому есть возможность с одного пульта из одной кабины

управлять локомотивом, который едет в хвосте всего состава. Также предусмотрено поосное регулирование силы тяги, которое позволяет, в зависимости от внешних воздействующих факторов и внешних сопротивлений, поединично менять силу тяги на каждом тяговом двигателе, тем самым повышая эффективность.

Особенность локомотива заключается и в том, что он модульный, а значит есть возможность «безболезненно» заменять вышедшее из строя оборудование.

Магистральный локомотив 2ТЭ35А практически полностью состоит из отечественных комплектующих. Планируется, что испытание локомотива начнется в 2024 году. Планируется, что тепловоз выйдет на дороги общего пользования к концу следующего года.

Источник: kommersant.ru, 18.07.2023

«БелАЗ» с 2025 г. намерен выпускать основные виды самосвалов только на российских двигателях

ОАО «БелАЗ» рассчитывает в 2025 году заменить все иностранные двигатели на самых распространенных видах карьерной техники на российские. Об этом сообщил заместитель гендиректора – технический директор «БелАЗ» Сергей Лесин. «Это небыстрый процесс. У нас есть ряд проектов, по которым мы получили опытные образцы, они проходят сейчас эксплуатационные испытания. По каким-то продуктам уже есть одобрение по серийному производству. Вполне реально выйти на полное импортозамещение в этой части в 2025 году, если не возникнет никаких трудностей», – отметил Лесин.

Он напомнил, что в настоящее время «БелАЗ» выпускает карьерные самосвалы грузоподъемностью от 30 до 90 тонн с двигателями производства «Ярославского моторного завода» (ЯМЗ, входит в группу «ГАЗ»). В частности, двигатели ЯМЗ-240НМ2 традиционно устанавливаются на технику грузоподъемностью 30-45 тонн, на самосвалы грузоподъемностью 60 тонн начали серийно устанавливать двигатели ЯМЗ-45. «В этом году мы будем изготавливать опытный образец и отдавать в эксплуатацию самосвалы грузоподъемностью 90 тонн с мощностью двигателя 1 тыс. лошадиных сил. Результаты увидим в следующем году», – добавил топ-менеджер.

«БелАЗ» также работает с «Коломенским заводом» (входит в «Трансмашхолдинг»). Произведенный тем двигатель был установлен на новый самосвал грузоподъемностью 220 тонн, который «БелАЗ» презентовал

в июле. В настоящее время машина проходит этап эксплуатационных испытаний и подготавливается к серийному производству. «Уже есть проект договора поставки на 20 единиц таких двигателей. По коломенскому двигателю мы должны получить предварительный результат уже в этом году, завершить эксплуатационные испытания – к июню 2024 года», – сказал Лесин.

Кроме того, «БелАЗ» и «Уральский дизель-моторный завод» (УДМЗ) подписали контракт на поставку в этом году 20 двигателей для машин грузоподъемностью 220-240 тонн. «Мы сейчас говорим про опытную эксплуатацию, предсерийные работы. Промежуточные итоги, скорее всего, будут в марте 2024 года. Конец следующего года – принятие решения о серийном производстве», – сказал Лесин.

Помимо этого заводы работают над проектом по созданию двигателя для машин грузоподъемностью 130 тонн, но, как уточнил Лесин, нужно двигаться последовательно: «Сначала получим результат по УДМЗ ДМ-185, а дальше приступим к проектированию совместного двигателя для машин на 130 тонн».

«БелАЗ» серийно приобретает для своей спецтехники и двигатели Тутаевского моторного завода (входит в группу «КАМАЗ»). Однако этот завод «довольно сильно перегружен», посетовал Лесин.

«БелАЗ» принимал участие в международной промышленной выставке «Иннопром», которая проходила 10-14 июля в Екатеринбурге. Страной-партнером мероприятия в этом году стала Белоруссия.

Белоруссия и Россия 15 февраля подписали соглашение о единой промышленной политике. Вице-премьер Белоруссии Петр Пархомчик сообщал, что белорусская и российская стороны начали реализацию ряда совместных проектов в рамках соглашения еще до его подписания. Он напомнил ранее принятое совместное решение о замене двигателей при производстве 220-тонных «БелАЗов» с американских на российские. Также ранее Белоруссия и Россия договорились о производстве унифицированных узлов и автокомпонентов для «МАЗа» и «КАМАЗа».

«БелАЗ» – один из крупнейших мировых производителей карьерных самосвалов и транспортного оборудования для горнодобывающей и строительной промышленности. До введения западных санкций завод занимал около 30% мирового рынка карьерных самосвалов особо большой грузоподъемности. «БелАЗ» производит самый крупный в мире карьерный самосвал грузоподъемностью 450 тонн.

Компания находится под санкциями США, ЕС и Канады.

Источник: interfax.ru, 17.07.2023

В России импортозаместили квантовые часы для навигации и связи

Серийное производство высокоточного квантового генератора частоты, аналоги которого выпускаются единичными зарубежными компаниями, начнётся в ближайшее время, сообщил руководитель Центра разработки и внедрения перспективных технологий Всероссийского научно-исследовательского института физико-технических и радиотехнических измерений (ВНИИФТРИ) Росстандарта Станислав Гусев.

«Мы взяли научные наработки подразделений нашего института, на их основе сделан и внедряется сейчас в серию прибор, это небольшой генератор, использоваться будет как электронная компонентная база, который выдаёт очень высокоточный периодический сигнал», – сказал Гусев.

Он уточил, что такие приборы используются в системах навигации, а также в защищённой связи, в частности, в системах радиосвязи последнего поколения.

«При этом разработчики тех же систем радиосвязи и навигации ориентируются в своих разработках на то, что есть на рынке, и закладывают эти параметры в свою аппаратуру. Появление на рынке такого типа приборов позволяет уже разработчикам тянуться за такой точностью и совершенствовать свою аппаратуру», – добавил Гусев.

Он рассказал, что в России аналогов такого устройства не выпускают, а зарубежных поставок сейчас нет. Зарубежные квантовые стандарты частоты такого класса, которые ввозятся в РФ по различным каналам не напрямую, стоят в пять раз дороже их рыночной цены, уточнил Гусев.

В данный момент свой стандарт частоты, более высокоточный, чем зарубежные аналоги, разработчики из ВНИИФТРИ оценивают в полмиллиона рублей, однако при запуске серийного производства планируют снизить его цену до 200 тысяч. Кроме того, в институте работают ещё над одной версией такого прибора – более простой и технологичной, а значит, и более доступной.

Источник: ria.ru, 15.07.2023

АСРФ представила предложения по импортозамещению в судостроении, судоремонте и рыбной отрасли

Ассоциация судовладельцев рыбопромыслового флота (АСРФ) представила предложения по развитию импортозамещения в судостроении, судоремонте и рыбной отрасли в рамках круглого стола, прошедшего в Корпорации развития Дальнего Востока и Арктики (КРДВ).

В частности, в ассоциации считают важным развитие российских верфей для обеспечения технологической безопасности. При этом с учетом санкционных вызовов целесообразно не повышать в период строительства судов по инвестквотам порог локализации (постановление №719) и сохранить его на уровне, который действовал на начало года. Это предложение активно поддержали участники совещания, в том числе о поддержке позиции ассоциации заявил Минпромторг.

Вместе с тем среди мер господдержки АСРФ отмечает востребованность бизнесом таких инструментов, как льготное кредитование или льготный лизинг, а также льготы по ставкам сбора за пользование объектами водных биологических ресурсов (ВБР). Такие меры важно распространить на отечественную постройку рыболовных судов, в том числе по инвестквотам.

В АСРФ также отмечают, что в области судоремонта, где износ фондов выше 70%, важно создание судоремонтных кластеров. Отмечено, что принят закон об обнулении НДС под инвестпроекты в судоремонте, но этого недостаточно. Действенной мерой поддержки проектов, с учетом их высокой капиталоемкости, могут также стать долгосрочные льготные кредиты для инвесторов в развитие судоремонта.

Помимо этого, для развития отечественной рыбопереработки и продвижения продукции на внутреннем рынке ассоциация подчеркнула важность госзакупок, а также проработку мер тарифного регулирования импорта рыбных полуфабрикатов, добавляют в ассоциации.

Напомним, АСРФ создана в 2016 году. Сегодня АСРФ объединяет 34 компании морского рыболовства. Объем капиталовложений членов АСРФ в обновление промыслового флота и создание береговой переработки превышает 60% от общего объема инвестиций в отрасль в рамках инвестквот первого этапа.

Источник: sudostroenie.info, 18.07.2023

ОДК в три раза увеличит выпуск энергетического газотурбинного оборудования

Объединенная двигателестроительная корпорация Ростеха планирует нарастить к 2025 году выпуск энергетических газотурбинных агрегатов и силовых установок для них до 40 единиц ежегодно. Таким образом, в течение трех лет производство газотурбинного энергетического оборудования вырастет в ОДК более чем в 3 раза.

Сегодня в энергетических агрегатах ОДК применяется порядка 15 моделей промышленных газовых турбин производства предприятий Объединенной двигателестроительной корпорации мощностью от 2,5 до 25 МВт, а также 118 МВт. Увеличение поставок энергетического оборудования – ответ на запрос рынка на импортозамещение. ОДК сфокусируется на энергетическом оборудовании для реконструкции объектов энергогенерирующих компаний, энергоснабжения промышленных предприятий и предприятий нефтегазового сектора.

«Мы готовы обеспечить импортозамещение газотурбинного оборудования. Сейчас мы предлагаем заказчикам современный продукт, не уступающий по своим характеристикам зарубежным аналогам. Суммарная мощность поставленного за 25 лет энергетического оборудования производства предприятий ОДК превышает 6 ГВт. К 2025 году запланирован ежегодный выпуск газотурбинных энергетических агрегатов до 40 единиц оборудования, это соответствует трехкратному росту производства», – сказал генеральный директор компании «ОДК Инжиниринг» Андрей Воробьев.

«ОДК Инжиниринг» является единым поставщиком производимого ОДК газотурбинного оборудования для объектов топливно-энергетического комплекса.

Источник: rostec.ru, 14.07.2023

Каталог импортозамещения трансформируется в Реестр добросовестных производителей

18 июля на базе Отраслевого журнала «Вестник. Строительство. Архитектура. Инфраструктура», издаваемого МИД «ЕвроМедиа», прошла онлайн-конференция на тему: «Строим из своего: полтора года в условиях беспрецедентных санкций».

Ведущие эксперты отрасли рассказали о ситуации в промышленности строительных материалов и оценили степень импортозамещенности отрасли. В частности, директор департамента технического регулирования НОСТРОЙ Ольга Мальцева рассказала о важнейшем документе, запущенном полтора года назад Национальным объединением строителей при поддержке Минстроя России – Каталоге импортозамещающих строительных материалов и оборудования.

«Весной 2022 года мы запустили в публичную плоскость Каталог импортозамещения, который как ничто другое доказал свою эффективность и продемонстрировал то, что строительное сообщество способно в условиях

санкционных ограничений объединиться и создать продукт, который оценят по достоинству и федеральные органы исполнительной власти, и строители, и проектировщики, и сами производители стройматериалов», – рассказала директор департамента техрегулирования НОСТРОЙ.

По словам эксперта, изначально каталог задумывался как перечень аналогов, но стал одним из механизмов реализации постановления Правительства РФ от 4 апреля 2022 г. № 579 «Об установлении особенностей внесения изменений в проектную документацию и (или) результаты инженерных изысканий, получившие положительное заключение государственной экспертизы, в том числе в связи с заменой строительных ресурсов на аналоги, особенностей и случаев проведения государственной экспертизы проектной документации», которое позволяет менять стройресурсы на аналоги в проекте без проведения дополнительной экспертизы.

«Успех каталога подтвержден на всех уровнях. Сейчас он насчитывает почти 3,5 тыс. позиций с подобранными аналогами. Из них до 80% – это продукция российского производства», – отметила Ольга Мальцева.

Спикер подчеркнула, что каталог будет трансформироваться по поручению контрольного управления президента РФ. В настоящее время Минстрой России и Минпромторг на базе НОСТРОЙ проводят работы по изменению каталога импортозамещающих строительных материалов и оборудования в Реестр добросовестных производителей. Реестр будет представлен в виде картографической проекции промышленности строительных материалов на территории РФ.

«Совместно с федеральными органами исполнительной власти мы прорабатываем критерии, по которым производитель строительного материала или оборудования может быть отнесен к добросовестным поставщикам и будет включен в наш реестр. Этот перечень должен стать базой для системы планирования и прогнозирования работы строительной отрасли», – добавила эксперт.

Также в настоящее время также идет борьба с фальсификатом. Отмечается, что в качестве мер по его выявлению планируют создать систему контроля качества материалов и оборудования, которая предполагает подтверждение качества строительной продукции методами лабораторного контроля.

«В борьбе за качество строительной продукции НОСТРОЙ планирует запуск программного продукта под рабочим названием «Лабораторный кластер». Это сервис, через который производители строительной продукции смогут подать заявку на проведение испытаний в лаборатории. Итоговые результаты будут включаться в соответствующий реестр. Таким образом

можно будет получить не только бумагу о качестве продукта, но и произвести контроль на строительной площадке», – подчеркнула Ольга Мальцева.

Источник: vedomosti.ru, 19.07.2023

Рецепты импортозамещения от производителей измерительной техники

Разработка эффективных механизмов импортозамещения в различных областях промышленного и сельскохозяйственного производства – необходимое условие достижения технологического суверенитета России. Ограничения, вводимые иностранными компаниями на использование своих технологий и товаров в российской экономике, обосновывают задачу разработки отечественных аналогов, снижающих зависимость России от поставок из-за рубежа. Насколько успешно решается данная задача и какие механизмы для этого применяются, обсуждали производители измерительной техники на секции «Импортозамещение в приборостроении: примеры успешных проектов», которая прошла в рамках Международного метрологического форума «Метрология без границ – 2023».

Секция «Импортозамещение в приборостроении: примеры успешных проектов» организована РИА «Стандарты и качество». Модераторами выступили: исполнительный директор, член равления ВОК, директор по развию бизнеса, член совета директоров РИА «Стандарты и качество» Алексей Анискин; заместитель сопредседателя Комитета Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) по промышленной политике и техническому регулированию, сопредседатель рабочей группы по реализации механизма «регуляторная гильотина» в сфере обеспечения единства измерений Андрей Лоцманов и председатель Межотраслевого совета по прикладной метрологии и приборостроению при Комитете РСПП по промышленности и техническому регулированию заслуженный метролог Российской Федерации д.т.н., профессор Анатолий Кривов.

В ходе секции представители отечественных приборостроительных предприятий говорили о проблеме импортозамещения, оценивали риски зависимости отечественной промышленности от импортного оборудования и обращали внимание, что санкционное давление увеличивает риски использования зарубежного оборудования. К последним относятся: сервисное обслуживание; ограниченные по времени лицензии на программные опции; обновление встроенного программного обеспечения

(ПО) через сеть Интернет; наличие вмонтированных приемопередающих модулей и систем геолокации и ряд других.

Правительством Российской Федерации сформирован комплексный подход к проблемам импортозамещения. С августа 2015 г. осуществляется деятельность Правительственной комиссии по импортозамещению, утвержден стратегический перечень продукции. Стратегия импортозамещения в приборостроительной отрасли предусматривает развитие государственно-частного партнерства, привлечение коммерческих структур к разработке, созданию и поддержанию эталонов.

Однако, как отмечает главный метролог Акционерного общества «Концерн «Радиоэлектронные технологии» (АО «КРЭТ»), выпускающего широкую линейку радиоизмерительного оборудования, почетный метролог Российской Федерации Сергей Кулик, принятых мер по расширению производственных мощностей отечественных производителей оказалось недостаточно. Опираясь на опыт Концерна «КРЭТ», в который входят порядка 100 заводов, расположенных во всех федеральных округах России, он обозначил конкретные предложения по созданию действенного механизма импортозамещения в отрасли.

Концерн, в котором работают более 40 тыс. человек, развивает в настоящее время два основных направления:

• увеличение доли расходов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) с целью достичь в идеале 10% (уровень европейских и американских компаний);

• привлечение максимального количества организаций-партнеров для_ разработки современной продукции и налаживание ее совместного выпуска.

Претворению в жизнь указанных мер способствует создание в Нижнем Новгороде в 2023 г. инжинирингового центра на производственной площадке входящего в Концерн АО «ННПО имени М.В. Фрунзе». Центр оказывает содействие в разработке, проектировании и обеспечении внедренческих задач при организации новых современных производств.

Андрей Лоцманов неоднократно подчеркивал, что вопросы импортозамещения для нашей страны не новы.

В 1980-е гг. США законодательно ограничили поставку нефтегазового оборудования в СССР, и встала задача – наладить обеспечение отечественных нефтегазовых компаний аналогичным технологическим оборудованием и оснащением.

Трубная отрасль продемонстрировала в 2000-е гг. пример выхода из сложившейся ситуации. Модернизации старых заводов советского периода и налаживанию выпуска современных, не уступающих западным аналогам труб способствовало заключение Соглашения между металлургами-

трубниками и нефтегазовой отраслью, которое позволило вложить в развитие трубной промышленности более 10 млрд долл. США и полностью обеспечить Россию отечественной продукцией, более того, поставлять трубы в 80 стран мира. Во главу угла легла гарантированная отраслью уверенность, что отечественные трубы будут закупаться нефтегазовыми предприятиями страны. Андрей Лоцманов видит возможность внедрения этого подхода и для приборостроительной отрасли, выпускающей в том числе средства измереия, – это гарантия приобретения оборудования в течение 8-10 лет.

О том, что задача импортозамещения встала перед приборостроительной отраслью ранее 2014 г., говорил генеральный директор АО «НПП «Эталон» Денис Кропачев.

«Фактически последние 30 лет мы уже занимались импортозамещением. Все датчики температуры в СССР выпускались на Украине. В 90-е годы для российских производителей замена линейки украинских датчиков температуры стала необходимостью. «Эталон» создал «ударную группу разработчиков» – свое конструкторское бюро, и началось фактически копирование номенклатуры. Было разработано порядка 150 типов. Тогда мы практически заняли этот рынок», – рассказал он.

Рецепт импортозамещения от АО «НПП «Эталон» – создать творческий профессиональный коллектив конструкторов, которые будут быстро реагировать на потребности предприятия в замещении тех или иных устройств.

Анатолий Кривов в своем выступлении отметил, что «сегодня мы «замещаем импортозамещение» на создание условий для технологического суверенитета, и важно понять: какая дополнительная поддержка от государства станет способствовать успешному течению данного процесса». Возможно, это будет формат субсидирования, возможно – возвращение государственного заказа или другие формы поддержки. Главное – определить направления для концентрации усилий, именно эту цель и преследуют обсуждение и обмен опытом в рамках секции.

Вынужденный отказ от зарубежных компонентов и комплектующих в оптическом приборостроении по опыту ФГБУН «Научно-технологический центр уникального приборостроения РАН» (НТЦ УП РАН) был компенсирован увеличением масштабов собственного производства. Наращивание объемов внутреннего заказа обеспечило загрузку производственных участков (оптического и макетного). Однако переход на использование собственных разработок в области программного обеспечения для центра был возможен только в ряде случаев, так как сохраняется потребность в стороннем ПО.

Сейчас центру необходимо разработать отечественные специализированные системы автоматизированного проектирования. НТЦ УП РАН сохраняет широкие возможности по проведению научно-исследовательских работ, создает опытные образцы оптикоэлектронных приборов для научных исследований, хотя их серийное производство на собственных мощностях центра затруднительно.

В ходе обсуждения импортозамещения в приборостроении применительно к производству измерительного оборудования и эталонов на секции порядка 20-ти предприятий отрасли представили примеры реализованной успешной разработки отечественных приборов и решений. И таких примеров было немало!

Источник: «Стандарты и качество», 2023 г., №7, с. 22-23 (электронная версия)

ИЦК «Химия» представил новые проекты в ходе демодня в Череповце

Индустриальный центр компетенций (ИЦК) «Химия» представил особо значимые проекты, продукты и решения на демодне в Череповце, в производственном комплексе российского химического холдинга «ФосАгро», сообщает пресс-служба компании.

В частности, в рамках демодня презентацию своих ключевых проектов по разработке отраслевых цифровых продуктов и решений провели компании «ЕвроХим«, «ФосАгро», «СИБУР» и другие представители ИЦК «Химия», куда в общей сложности входят более 20 компаний. Мероприятие прошло при поддержке АНО «Цифровая экономика».

Как сообщили в пресс-службе, «ЕвроХим» продемонстрировал на демодне в Череповце автоматизированную систему диагностики оборудования Safe Plant, актуальный ИТ-ландшафт с учетом сквозных процессов и глобального обеспечения потребностей компаний химической отрасли, а также цифровой советчик для увеличения производительности азотной кислоты УКЛ-7. «ФосАгро» показала автоматизированную систему управления технологическими процессами для сложных химических производств и химических холдингов.

«Участники демонстрируют высокий уровень кооперации и экспертности при подготовке особо значимых проектов. Работа в рамках ИЦК «Химия» уже дает свои результаты: это не только количественные показатели, но и качественно новый уровень цифровизации всей отрасли», – приводит пресс-служба слова директора департамента цифровых технологий Минпромторга Владимира Дождева.

«Прошедший сегодня демодень ИЦК «Химия» доказал, что мы взяли уверенный курс на импортозамещение. Об этом говорят представленные 18 июля в Череповце презентации особо значимых проектов, реализуемых компаниями. Как и проекты технологических стартапов, достойные масштабирования», – в свою очередь, отметил генеральный директор АНО «Цифровая экономика» Сергей Плуготаренко, слова которого также процитировали в пресс-службе.

Там добавили, что директор по информационным технологиям «ЕвроХим» Андрей Бурлуцкий отметил, что ИЦК – важная площадка для межотраслевого и кросс-отраслевого взаимодействия, а совместная работа над выстраиванием ИТ-ландшафта позволит сформировать единые требования для проектов и отобрать лучшие для отрасли решения.

Начальник управления информационной безопасности АО «Апатит» (Группа «ФосАгро») Сергей Черкасов отметил, что в рамках ИЦК «Химия» ФосАгро стремится к созданию именно отраслевых решений и представил проекты двух ключевых систем, в которых компания выступает якорным заказчиком – автоматизированной системы управления технологическими процессами (АСУТП) для сложных химических производств и автоматизированной системы управления производством (АСУП) для химических холдингов.

ИЦК «Химия» сегодня является одним из лидеров импортозамещения России. Портфель центра по состоянию на июль текущего года состоит из девяти особо значимых проектов по разработке отраслевых цифровых продуктов и решений, добавил Дождев.

Год назад в России было сформировано 35 индустриальных центров компетенций по замещению зарубежных отраслевых цифровых продуктов и решений. Основная задача центров – обеспечить переход на отечественные технические решения в ключевых отраслях экономики. Индустриальные центры компетенций построены по принципу консорциумов и объединяют разработчиков, производителей и заказчиков цифровых продуктов, напомнили в пресс-службе.

Источник: ria.ru, 18.07.2023

«Уралкалий» и «Уралхим» – участники первого демодня ИЦК «Химия»

ПАО «Уралкалий» и АО «ОХК «Уралхим» приняли участие в первом демодне индустриального центра компетенций (ИЦК) «Химия». Мероприятие, одной из основных задач которого является проектная работа

по импортозамещению в каждой из отраслей отечественной промышленности, прошло в Череповце с участием Минпромторга и при поддержке АНО «Цифровая экономика» – платформы взаимодействия бизнеса и государства по развитию цифровой экономики в России.

Участники ИЦК обсудили ИТ-ландшафт для сквозной цифровизации ключевых процессов и обеспечения потребностей предприятий химической отрасли, обменялись опытом по реализации особо значимых проектов, применяемых технологиях и продемонстрировали готовые решения.

«Уралхим» организовал сессию стартапов, которые представили свои решения для участников ИЦК «Химия». «Уралкалий» поделился практикой повышения надежности в области технического обслуживания и ремонтов при помощи цифровых сервисов – системы SafePlant и мобильных обходов.

«Уралкалий» также представил систему управления инженерными данными в рамках автоматизации инвестиционной деятельности. Цель – повышение экономической эффективности реализации инвестпроектов за счет устранения информационных разрывов как между этапами жизненного цикла объектов капитального строительства, так и между функциональными подразделениями, задействованными в этом процессе.

На мероприятии была продемонстрирована собственная разработка «Уралкалия» – горно-геологическая информационная система (ГГИС). Она предназначена для создания единого информационного пространства и структурирования горно-геологических данных при отработке Верхнекамского месторождения калийно-магниевых солей (Пермский край, Россия). Функционал системы предусматривает хранение и накопление информации о залегании пластов, качественных показателей полезного компонента в руде, объемов пустот и закладки, сечения комбайнов, горных выработок и целого ряда других показателей. ГГИС также позволяет держать на особом контроле участки со сложной геологической структурой.

Алексей Бондаренко, руководитель отдела цифровых инноваций АО «ОХК «Уралхим»:

Для «Уралхима» и «Уралкалия», как и для коллег, ценность и важность взаимодействия в формате ИЦК заключается в совместной реализации отраслевых проектов и возможности оперативного решения задачи по обеспечению технологической независимости. Это, в свою очередь, позволит компаниям получить максимальный эффект в ключевых бизнес-процессах и сохранить лидирующие позиции на рынке.

Источник: kommersant.ru, 19.07.2023

Эксперт: Ситуацию в сфере импортозамещения в РФ можно оценить положительно

Ситуацию в сфере импортозамещения в России на текущий момент можно оценить положительно, считает директор по акселерации по направлению топливно-энергетического комплекса (ТЭК) и Промышленность кластера информационных технологий Фонда «Сколково» Алексей Борисов.

«Ранее основное внимание переходу на отечественные решения уделяли, в основном, госкорпорации и компании критической инфраструктуры. Сейчас же ситуация меняется, коммерческие компании обратили внимание на зависимость от иностранных продуктов и стали заниматься проектами импортозамещения в сфере информационных технологий (ИТ). Среди таких проектов – переход на отечественный технологический стек. Конечно, такой переход требует времени и надежных отказоустойчивых отечественных решений и большинство этих решений на рынке уже существуют», – отметил Алексей Борисов в ходе беседы с ЭПР.

Он подчеркнул, что активно развиваются и дорабатываются решения, которые еще пять лет назад были практически не известны и не полнофункциональны. Поэтому коммерческие компании сейчас ищут, подбирают, тестируют и внедряют отечественные решения, ориентируясь на дорожные карты их развития, чтобы соответствовать будущим требованиям заказчика на перспективу 2-3 лет. То есть, заказчики не просто ищут замену текущих решений на аналогичные отечественные, а подбирают перспективные в разработке решения, дающие им возможность опережающего развития и получения конкурентных преимуществ.

По словам Алексея Борисова, сегодня востребован комплексный подход, когда не просто меняются операционные системы, системы виртуализации, системы управления базами данных, прикладные решения и так далее. На деле компании озабочены решением задачи комплексного тестирования совместимости и работоспособности этих решений как на существующем у них аппаратном обеспечении, так и при поэтапном переходе на отечественное оборудование.

«Конечно, производители разных операционных систем и другого системного программного обеспечения (ПО) выдают свои рекомендации по совместимости, однако этого недостаточно. Заказчикам важно собрать весь отечественный технологический стек в компании под их прикладные решения, с учетом обеспечения выполнения требований нагрузки на системы и обеспечения компаний надежными отказоустойчивыми решениями», – говорит Алексей Борисов.

Стоит также задача импортозамещения систем классов ERP, ECM, PLM и других.

«Отечественные аналоги этих решений тоже есть, но быстро и полностью заменить такие решения невозможно. Поэтому большинство заказчиков разбивают эти задачи на составляющие компоненты. И уже под отдельные компоненты можно найти достаточно хорошие отечественные решения, которые способны закрывать требуемый функционал. Часто слышатся мнения, что в России существует условно только две или три ERP-системы. Однако, как показывает практика реализации проекта одного из заказчиков химической отрасли, мы собрали больше 20 ERP систем, и это те системы, которые уже имеют опыт внедрения в России. Многие отечественные вендоры, за последние три года значительно расширили функциональность своих продуктов и не уступают уже зарубежным решениям», – рассказал эксперт.

По его словам, задача «Сколково» – поддержать разработчиков и заказчиков, ускорить процесс подбора нужных решений заказчику из имеющихся, но перспективных решений, подобрать именно того разработчика, который сможем адаптировать свое решение будущих требований заказчика, с учётом специфики бизнеса.

Источник: eprussia.ru, 17.07.2023

ИТ-интегратор Росатома и АО «ИНКОМА» подписали соглашение о реализации совместных проектов в сфере импортозамещения ИТ-инфраструктуры

АО «Гринатом Простые Решения» (дочернее предприятие АО «Гринатом», ИТ-интегратора Госкорпорации «Росатом») и АО «ИНКОМА» (системный интегратор) подписали соглашение о сотрудничестве в совместном продвижении, внедрении, сопровождении и распространении продукции и услуг в области автоматизации импортозамещения программного обеспечения.

Особый акцент сделан на уникальных решениях по импортозамещению ПО, позволяющих провести автоматизированную миграцию на отечественные операционные системы семейства Linux и обеспечивать последующее управление смешанной ИТ-инфраструктурой.

«Мы рады, что наше сотрудничество сплачивает отечественных производителей и интеграторов, помогает создавать действительно нужные решения для заказчиков в рамках программы импортозамещения цифровых

решений и программы «Цифровая экономика», особенно в условиях санкционного давления и ухода с рынка зарубежных производителей. Реализация программы импортозамещения позволит нивелировать зависимость от зарубежных решений, достичь технологической независимости и повысить доверие к российским решениям, а главное повысить уровень обеспечения национальной и государственной безопасности страны», – прокомментировал Директор по развитию бизнеса «АО «ИНКОМА» Денис Головкин.

«Объединение усилий «Гринатом Простые Решения» и ИНКОМА по импортозамещению позволит предложить клиентам готовые, протестированные на взаимную совместимость решения. Одним из примеров таких решений станут продукты программно-аппаратного комплекса Росатома «Атом. Порт» и «Атом. Домен»», – сказал руководитель направления региональных продаж АО «Гринатом Простые Решения» Дмитрий Донской.

Источник: rosatom.ru, 19.07.2023

«Импортозамещение ПО – путь, который придется в конечном итоге пройти всем»

Максим Тятюшев, генеральный директор «СберТеха», заведующий кафедрой банковских информационных технологий МФТИ, – об импортозамещении, платформенном подходе и важности развития open source

– Как за прошедший год изменилось отношение рынка к импортозамещению ПО?

– Еще год назад некоторые компании не спешили со стартом программ импортозамещения, поиском аналогов на российском рынке и предпочитали переждать на случай, если зарубежные поставщики вернутся.

Сегодня же всем очевидно, что импортозамещение с нами надолго: об этом говорят и государственные инициативы. Например, запрещено использовать зарубежное ПО на объектах критической информационной инфраструктуры (КИИ) и услуги по его использованию без согласования с уполномоченным органом. Ряду госкомпаний правительство предписывает проводить программы цифровой трансформации на отечественном ПО и достигнуть 70 % доли расходов на закупку российского ПО к 2024 году.

Наиболее опытные ИТ-лидеры понимают, что обеспечение их технологической независимости напрямую связано с достижением бизнес-результатов, масштабированием компании, улучшением клиентского опыта.

У тех, кто заранее начал проводить программы развития и разработки собственных решений, уже сейчас есть преимущества. Например, еще несколько лет назад «Сбер» перешел на продукты российской облачной цифровой платформы Platform V, которые успешно заместили многие категории зарубежного ПО. Именно они сегодня обеспечивают все ключевые процессы компании, на них запускаются новые сервисы. Продукты платформы входят в Реестр российского программного обеспечения (РРПО) и соответствуют стандартам корпоративного уровня в области безопасности, надежности и производительности. Можно сказать, что «Сбер» оказался хорошо подготовлен к событиям 2022 года и смог сосредоточиться на развитии бизнеса, а не на срочном поиске замены решений.

Положительный момент заключается в том, что сейчас в РРПО значительно больше зрелых решений, чем несколько лет назад.

– Вы упомянули цифровую трансформацию, но обычно это длительные комплексные проекты. Действительно ли они нужны всем?

– Здесь важно, что сама трансформация – это не самоцель. Цель – создание преимуществ для клиентов и развитие бизнеса в целом с попутным снятием нежелательных ограничений и рисков в виде импортного ПО.

Поэтому самый первый шаг – это анализ, позволяющий определить бизнес-задачи, которые нужно решить посредством модернизации ИТ. Это позволит сформулировать критерии, помогающие определить приоритетность переноса систем ИТ-ландшафта. Также здесь важно учитывать технологические аспекты: оценить, имеются ли у компании архитектурные ограничения, которые не дают бизнесу развиваться и достигать необходимых целей. Например, если используемые технологии не дают масштабироваться и не обеспечивают необходимую надежность системы, это важный сигнал к повышению приоритета замены решений.

На основании этой информации, учитывая приоритеты и наиболее критичные системы, а также взаимные зависимости между системами, формируется план миграции.

– На что компаниям следует обратить внимание при выборе российского ПО?

– Сегодня компании могут не просто сделать замену один к одному, но и реализовать с помощью российских продуктов более современные подходы к построению архитектуры.

Среди эффективных инструментов, представленных сегодня на рынке, я бы выделил платформенные решения. Они сочетают в себе различные категории ПО, которые совместимы между собой. Такие решения позволяют сократить затраты на разработку систем и их поддержку, заметно увеличить время вывода продуктов на рынок. Этому способствуют наличие

унифицированных правил, развитие единой среды разработки, доступных компонентов и инструментов.

– Какие основные задачи в импортозамещении ПО сейчас стоят перед российскими компаниями?

– К нам часто обращаются с задачей по импортозамещению систем управления базами данных, интеграционных продуктов, инструментов производственного процесса, а также решений по защите данных. Например, если у компании есть работающая система, в которой нужно заменить определенную категорию продуктов на доступные на рынке отечественные аналоги. Или когда нужно заменить уникальное или кастомизированное решение, прямых аналогов которому на российском рынке нет. Если разрабатывать такие системы с нуля, то процесс может занять достаточно длительный период: от года и более.

В этом случае экономически более выгодно воспользоваться набором готовых инструментов, которые за счет интеграции между собой и выстроенных процессов производства позволят выполнить проект гораздо быстрее.

Эффективность такого подхода мы видим на реальных примерах: в составе нашей платформы более 70 программных продуктов, из которых за два-три месяца заказчики собирают необходимую функциональность. Мы внимательно изучаем запрос клиента и, опираясь на платформенный подход и большой набор продуктов, предлагаем различные варианты решения задачи, из которых заказчик может выбрать оптимальный.

В качестве примера можно привести «СберОРМ» – систему управления операционными рисками, которую «Сбер» создал на базе продуктов Platform V. Решение не только эффективно заместило продукт зарубежного вендора, но и обеспечило ряд бизнес-преимуществ: масштабирование, оптимизацию расходов и повышение скорости обработки данных.

– Всем ли компаниям нужно комплексно подходить к импортозамещению ПО?

– Важно осознать, что импортозамещение ПО – путь, который придется в конечном итоге пройти всем, даже тем компаниям, которым пока не предписано переходить на российские продукты. Поэтому сегодня всем стоит задуматься не об отдельных ситуативных решениях, а о полноценной программе комплексного развития ИТ с понятной траекторией и определенными шагами. Компании, которые раньше подойдут именно к системному осмыслению и решению этих вопросов, в будущем окажутся более устойчивыми и эффективными.

Источник: vedomosti.ru, 18.07.2023

Компания экс-министра связи раскрыла детали новой операционки

Компания НТЦ ИТ «РОСА» осенью выпустит первое устройство на своей операционной системе Rosa Mobile. Это будет смартфон ценой до 40 тыс. руб. с интерфейсом, похожим на iOS и Android, и поддержкой части существующих приложений.

Первый смартфон на новой российской операционной системе для мобильных устройств – Rosa Mobile – будет выпущен осенью этого года, рассказал РБК Олег Карпицкий, глава компании-разработчика НТЦ ИТ «РОСА». Предполагается, что это будет устройство среднего ценового сегмента стоимостью до 40 тыс. руб. Продукт создан на базе операционной системы с открытым исходным кодом Linux (такой софт распространяется на условиях свободного лицензионного договора, когда пользователь получает право использовать программу в любых не запрещенных законом целях; имеет доступ к исходному коду для его изучения или переработки, внесения изменений).

Дизайн Rosa Mobile разработан совместно с компанией 65apps. «Мы стремились интегрировать в свою систему лучший опыт пользователей Android и iOS, чтобы привыкшему к этим операционным системам пользователю не пришлось переучиваться, – рассказал Карпицкий. – НТЦ ИТ «РОСА» разработала все инженерные решения, например полностью переписала драйверы для компонентов устройства: модуля Wi-Fi, камеры и т.п. При создании Rosa Mobile не использовались компоненты Android, что должно обезопасить от возможного отключения и скрытых функций со стороны Google, но мы сделали возможным запуск на ней ряда Android-приложений». На первом этапе на Rosa Mobile будут работать все приложения, которым нужен только доступ к интернету: банковские, онлайн-магазины, госуслуги. Для корректной работы приложений, использующих системы позиционирования, нужна будет доработка, рассказал представитель разработчика ОС.

У операционной системы будет собственный магазин приложений под рабочим названием RosaStore. В компании говорят, что в нем будут системные приложения, например, телефонная книга, коммуникационная платформа и т.д., а также независимые – сейчас идут переговоры с различными разработчиками, но с кем конкретно, не раскрывается. Кроме того, на Rosa Mobile будет работать российский магазин приложений RuStore.

По словам Карпицкого, компания договорилась о выпуске первой партии смартфонов в Зеленограде на линии «Рутек» (ее конечным владельцем, как и НТЦ ИТ «РОСА», является Леонид Рейман, в 1999–2008

годах возглавлявший Министерство связи и информационных технологий и его предшественников). Эти мощности позволят выпускать «до сотни тысяч устройств» в год, ожидает глава НТЦ ИТ «РОСА». Компания также ведет переговоры и с другими российскими компаниями, но с кем, Карпицкий не уточнил.

Конечными заказчиками смартфонов компания видит обычных пользователей, хотя предполагает, что первыми покупателями будет госсектор и корпоративные заказчики. «В России около 35 млн автоматизированных рабочих мест, которые попадают под специальные требования. Это места для сотрудников госструктур, силовиков, компаний, владеющих критической информационной инфраструктурой (к ней относятся сети связи и информационные системы госорганов, энергетических, финансовых, телекоммуникационных и ряда других компаний. – РБК). Значительная часть этих людей использует в своей работе мобильные устройства», – отметил глава НТЦ ИТ «РОСА». Сейчас операционная система проходит подготовительные работы для сертификации во ФСТЭК. Произведенные «Рутек» смартфоны также планируют внести в реестр Минпромторга, что должно позволить продавать устройство госструктурам и другим спецпотребителям, сообщили в НТЦ ИТ «РОСА».

В компании не уточняют стоимость разработки операционной системы, отмечая лишь, что работа велась на собственные средства с осени 2021 года командой из примерно 20 программистов. Олег Карпицкий указал, что компания операционно прибыльна: в прошлом году ее выручка выросла в два раза по сравнению с предыдущим годом, а за первое полугодие этого года уже достигла значения за весь 2022-й. По данным Rusprofile, в 2022 году (последняя доступная информация) показатель составил 86 млн руб. (плюс 105% к 2021-му).

Олег Карпицкий не раскрыл, сколько компания будет получать с каждого проданного устройства, но сказал, что они рассчитывают зарабатывать за счет платежных сервисов, техподдержки для корпоративных пользователей, а также выплат со стороны разработчиков приложений по аналогии, как это делают Apple и Google. Например, у Apple до 2021 года действовала комиссия 30% на любые заработки разработчиков в приложениях, но затем компания снизила ее до 15%. По словам Карпицкого, они планируют ввести «рыночный, комфортный и интересный для разработчиков» процент.

Кто еще в России делает мобильную ОС

О том, что в НТЦ ИТ «РОСА» разрабатывают мобильную операционную систему, источники РБК рассказывали в середине 2022 года. Весной ее включили в реестр отечественного программного обеспечения.

Помимо нее среди мобильных ОС в реестр также входят «Аврора» от компании «Открытая мобильная платформа», Astra Linux Common Edition и Astra Linux Special Edition от «Русбитех-Астра». Над собственной ОС также несколько лет работает «Лаборатория Касперского».

Кроме того, есть несколько инициатив по созданию мобильных операционных систем на базе Android Open Source Project (AOSP, проект Android с открытым исходным кодом). Так, «КНС групп» (выпускает серверы, системы хранения данных и другую технику под брендом YADRO) в конце весны представила планшет KVADRA_T на собственной операционной системе KVADRA OS, которая является глубокой переработкой AOSP.

В конце прошлого года «Коммерсантъ» со ссылкой на источники писал, что VK, «Яндекс», Сбербанк и «Ростелеком» планируют создать консорциум для разработки мобильной операционной системы на базе AOSP. Но в конце мая президент «Ростелекома» Михаил Осеевский в интервью «Ведомостям» говорил, что компания сосредоточена на развитии «Авроры», ей «больше ничего не надо». Представители VK и «Яндекса» отказались комментировать планы по созданию консорциума. РБК направил запрос Сбербанку.

Руководитель группы программного обеспечения и корпоративных систем Merlion Евгений Чуверин отметил, что рынок мобильных операционных систем сейчас не является настолько перегретым, как для персональных компьютеров. «В связи с этим однозначно можно сказать, что у российской операционной системы для мобильных устройств перспективы для развития есть. При этом бóльшую долю внедрений должен занять государственный аппарат и субъекты критической информационной инфраструктуры, работающие в таких отраслях, как оборонная промышленность, здравоохранение и т.д.», – указал Чуверин. По его оценке, объемы продаж устройств на базе Rosa Mobile могут составить десятки тысяч в год. «Продукт позиционируется как доверенный с дополнительными функциями безопасности. В корпоративном сегменте такие устройства бывают нужны под какие-то узкие специальные функции, там, где нет и не нужно доступа к магазину приложений», – согласен гендиректор Института исследований интернета Карен Казарян.

Источник: rbc.ru,18.07.2023

Минфин выделит 11 миллиардов рублей на импортозамещение ПО, которое остановилось из-за коррупционного скандала

Российские СМИ сообщают, что Минфин по поручению премьера Михаила Мишустина подготовил доклад с предложением выделить 11 млрд. руб. из резервного фонда на финансирование мероприятий дорожных карт развития высокотехнологичных направлений «Новое индустриальное программное обеспечение» (НИПО) и «Новое общесистемное программное обеспечение» (НОПО). Выделение средств произошло, несмотря на приостановку выдачи грантов на новые разработки в сфере ИТ.

Сама эта приостановка была инициирована из-за коррупционного скандала в Минцифры. Напомним, чуть ранее замглавы ведомства Максим Паршин был задержан по подозрению в получении взятки. Минцифры при этом решило до 1 сентября приостановить выдачу грантов на разработки в сфере ИТ. Помимо этого, министерство планирует серьёзнейшим образом обновить состав экспертов и представителей органов, принимающих решения, попутно организовав аудит финансирования проектов 2022-2023 годов.

Эксперты рынка убеждены, что гранты не сыграют существенной роли для отрасли, поскольку инвестиции для бизнеса «на два порядка больше» грантов, а так называемая «административная нагрузка» при получении господдержки увеличивается. Инсайдеры, работающие в Минцифры, рассказали, что грант вообще «не предусматривает права на ошибку», поскольку в случае неудачи проекта компания обязана будет вернуть деньги. Журналисты отдельных российских СМИ уточнили, что основной оператор грантов, Российский фонд развития информационных технологий (РФРИТ), до завершения аудита Минцифры будет заниматься исключительно отслеживанием и сопровождением реализации уже поддержанных инициатив.

В Минцифры подсчитали, что всего в рамках соответствующих центров компетенций поддержано 197 проектов, а общий объём внебюджетного финансирования составляет 165 млрд рублей. По самым свежим данным ведомства, «решение по выделению средств на реализацию мероприятий дорожных карт НОПО и НИПО ещё не принято». Наконец, Минфин пока тоже не согласовал сумму финансирования, поскольку обсуждение по данному ещё не закончено.

Источник: overclockers.ru, 18.07.2023

Импортозамещение по-китайски. Местный крупнейший поставщик взвинтил цены на флеш-память «для своих», пока во всем мире она дешевеет

Производитель памяти YMTC из КНР начал повышать цены на свои чипы. Компания намерена больше зарабатывать на внутреннем рынке, где власти Китая заставляют бизнес переходить на «железо» с отечественными компонентами. Также в КНР в ряде критических отраслей запрещено использование техники с памятью американской Micron, что избавляет YMTC от крупного конкурента.

Заработок на импортозамещении

Китайская компания YMTC, крупнейший в КНР производитель флеш-памяти, внезапно поднял цены на свою продукцию, притом как для внутреннего рынка, так и для своих клиентов за пределами границ Китая. Как пишет Digitimes, в этом плане YMTC идет наперекор мировой тенденции, которая заключается в быстром падении расценок на флеш-память из-за снизившегося спроса по окончании пандемии коронавируса и нестабильности мировой экономики. Согласно опубликованному в марте 2023 г. отчету аналитической компании TrendForce, контрактные цены на NAND-чипы за последние месяцы упали на 20-25%.

Одна из причин утверждения новых прайс-листов YMTC – это политика. КНР и США с 2018 г. находятся в состоянии торговой войны, и ни одна из сторон пока не стремится прекратить ее, в результате чего очень сильно страдает весь китайский ИТ-бизнес.

Впрочем, американская сторона тоже несет потери в этой войне. Например, в конце 2022 г. США перекрыли поставки в КНР оборудование для производства флеш-памяти с числом слоев от 128 и больше, что сильно ударило по YMTC, а китайские власти в ответ запретили использование модулей памяти американской компании Micron на местных объектах критической инфраструктуры. Еще один ответ – ограничение экспорта галлия и германия, использующихся при производстве современной микроэлектроники.

Бойкот Micron избавил YMTC от одного из ее основных конкурентов на китайском рынке памяти, а покупателей частично лишил возможности выбора. Теперь у YMTC развязаны руки, и она может повышать цены на свою продукцию, зная, китайские клиенты ее в любом случае купят.

На руку YMTC играет и тот факт, что пятая часть (20%) мирового потребления флеш-памяти приходится именно на Китай. Связано это, в том числе, с ростом числа китайских брендов техники и количества устройств, которые они производят. На глобальном рынке доля YMTC составляет около

5% – здесь она соревнуется не только с упомянутой Micron, но также с корейскими SK Hynix и Samsung и рядом других компаний.

Пошаговое подорожание

Первую попытку поднять цены на свои чипы YMTC предприняла в мае 2023 г., что было видно на примере 512-гигабайтных модулей памяти со 128 слоями внутри. Как пишет Digitimes, на тот момент они подорожали с $1,4 до $1,5 за шт., и теперь, по всей видимости, YMTC намерена продавать их по $1,6.

Притом, судя по всему, у YMTC все это время был запасной план на случай, если американские власти обратят на нее свой взор. В последние годы она накапливала необходимые материалы и «железо» для выпуска 128-слойных чипов памяти. К тому же у компании есть поддержка со стороны государства, которое помогает ей приобретать необходимые для ее бизнеса товары в обход западных ограничений.

Дополнительная поддержка со стороны властей заключается еще и в том, что они вынуждают местные компании наращивать темпы перехода на устройства, состоящее из китайских комплектующих, чтобы снизить зависимость от других стран. На фоне этого проблем со спросом на флеш-модули у YMTC в обозримом будущем эксперты Digitimes не ожидают.

Выжить любой ценой

YMTC – это очень успешная компания, одна из самых быстроразвивающихся не только в Китае, но и в мире в целом. Она была основана в 2016 г. и за всего семь лет вошла в топ-5 производителей памяти.

Компания имеет значительное влияние на мировой рынок флеш-памяти – ее продукцией интересуются даже американские компании. Например, сделку с YMTC готовила Apple, но она сорвалась из-за санкций против YMTC, которые ввели власти США в конце 2022 г. Руководству компании пришлось пойти на крайние меры, чтобы не потерять бизнес – в YMTC начались массовые сокращения, планировалось уволить вплоть до 10% штата. Тем, кому удалось избежать этой участи, руководство сократило зарплату на 5-10%. Среди лишившихся работы были и те, кому YMTC за заслуги перед компанией помогла купить жилье. Им не повезло больше других – компания начала отбирать у них квартиры или требовать вернуть ей субсидированную сумму.

Взять пример с России

Повышение цен на ИТ-продукцию на фоне отсутствия конкуренции – это то, что YMTC вполне могла подсмотреть у России. После 24 февраля 2022 г. Россия оказалась под санкциями, следствием которых стал столь же массовый, сколь и стремительный уход из страны иностранных компаний. В их числе и всемирно известные разработчики ПО, продукция которых

пользовалась широким спросом по всей стране. За неимением возможности продлить имеющиеся или купить новые лицензии российские компании начали переходить на отечественный софт, разработчики которого тут же стали «индексировать» свои расценки. Это привело к всплеску негодования со стороны российского бизнеса, после чего была подписана хартия о неповышении цен на российское ПО.

Источник: cnews.ru, 17.07.2023

ПОРУЧЕНИЯ ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В настоящее время 71 поручение, в т.ч. поручения 2023 года:

Пр-1293, п.1 а)-4

Правительству Российской Федерации:

рассмотреть вопросы о разработке комплексной программы развития отечественного инжиниринга.

Срок исполнения 1 августа 2023 года

Ответственный Мишустин Михаил Владимирович.

http://www.kremlin.ru/acts/assignments/orders/71562#assignment-3

Опубликовано 29.06.2023

Пр-562, п.1г)-3

Правительству Российской Федерации:

Обеспечить актуализацию Стратегии развития лесного комплекса Российской Федерации до 2030 года, обратив особое внимание на необходимость:

импортозамещения в сфере лесной промышленности с учетом текущих и перспективных потребностей.

Доклад до 31 марта 2024 г.;

Ответственный Мишустин Михаил Владимирович.

http://www.kremlin.ru/acts/assignments/orders/70764#assignment-15.

Опубликовано 02.03.2023

Источник: kremlin.ru