РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТОВ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

№29 ИЮЛЬ| 2023

СОДЕРЖАНИЕ

СЖД заменила двигатели Cummins и Caterpillar на агрегаты ЯМЗ 3
ТМХ прекратил выпуск созданных с Alstom электровозов, но сделает российские.....3
Импортозамещающая разработка Ростеха обеспечит навигационную безопасность российских судов.....5
Эксперты оценили экономический эффект от импортозамещения в нефтяной отрасли 6
Потенциал Югры в импортозамещении. Итоги визита Дениса Мантурова в нефтяной регион 7
«ОДК-Авиадвигатель» при поддержке «Сколково» завершил проект системы управления эксплуатацией ГТУ 9
«Самое сложное в импортозамещении – достичь того же качества, что у конкурентов».....10
Промышленный кластер современного приборостроения Рязанской области включен в федеральный реестр.....13
В Москве построят центр импортозамещения 14
Будущее отечественного ИТ: эксперт поделился советами по импортозамещению в отрасли 15
Таблицы импортозамещения не работают: как перевести ПО и оборудование на отечественные аналоги?.....17
Дмитрий Подольский, «Мультикарта»: «Импортозамещение – стимул технологического развития финансовой отрасли» 21
ПОРУЧЕНИЯ ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 24

НОВОСТИ В СФЕРЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ
24-28.07.2023 г.

СЖД заменила двигатели Cummins и Caterpillar на агрегаты ЯМЗ

Северная железная дорога начала в тестовом режиме замену силовых агрегатов специализированной техники импортного производства на двигатели Ярославского моторного завода (ПАО «Автодизель»). Об этом сообщили в Северной железной дороге – филиале ОАО «РЖД».

В пилотную программу замены импортных двигателей войдут 38 единиц путевой техники СЖД: путевые выправочные и подбивочные машины, снегоуборочная техника, мотовозы, укладочный кран.

Первые два тестовых двигателя ЯМЗ были установлены на экскаватор на комбинированном железнодорожно-автомобильном ходу и выправочную машину «Дуоматик». Экскаватор ранее был оснащен двигателем Cummins, выправочная машина – Caterpillar.

«В течение трех месяцев работы на участках пути СЖД в Ярославской области получены положительные данные о работе ярославских дизелей, в рабочих условиях двигатели подтвердили заявленные характеристики мощности и экономичности. С помощью выправочной машины было отремонтировано 117 километров пути с требуемым качеством», – сообщили в СЖД.

20 июля представители ОАО «РЖД» посетили Ярославский моторный завод. Заместитель генерального директора ОАО «РЖД» Евгений Шевцов отметил, что для холдинга важно обеспечение сервисного обслуживания со стороны производителя, в том числе по контракту жизненного цикла. По итогам реализации программы будут рассмотрены возможности замены ярославскими дизелями двигателей техники на других магистралях РЖД.

«Ъ» сообщал, что «РЖД» реализует программу импортозамещения в связи с уходом из России ряда иностранных компаний и санкционного давления.

Источник: kommersant.ru, 24.07.2023

ТМХ прекратил выпуск созданных с Alstom электровозов, но сделает российские

Крупнейший российский производитель пассажирских вагонов «Трансмашхолдинг» (ТМХ) прекратил выпуск пассажирских электровозов

ЭП20, созданных вместе с Alstom, и будет производить полностью российский ЭП40, сообщил в интервью РИА Новости гендиректор компании Кирилл Липа.

«Чтобы собирать (ЭП20 – ред.) – есть проблемы, потому что там тяговая система стоит от Alstom. Он, естественно, все поставки прекратил. Потому что как раз тяговые системы в санкциях», – сообщил Липа в преддверии форума «Россия « Африка». На уточняющий вопрос, будет ли прекращено производство ЭП20, глава компании ответил: «Полностью».

ТМХ, отметил Липа, будет делать следующее поколение пассажирских локомотивов заново. «Мы сейчас разрабатываем тяговый привод. Это будет система привода на весь подвижной состав, который мы выпускаем. У нас разработан уникальный российский асинхронный тяговый привод для грузового электровоза 2С5С. Уже получен сертификат. Он полностью сделан вместе с компанией «Горизонт» « это екатеринбургская компания, которая вместе с нами разрабатывала этот привод. Поэтому у нас нет проблем с этим», – говорит гендиректор ТМХ.

Он напомнил, что контракт на 200 электровозов ЭП20 РЖД заключали под Олимпиаду, которая проходила в Сочи в 2014 году. «Этот локомотив закупали, чтобы водить двухэтажные поезда из Санкт-Петербурга в Адлер. Поскольку они тяжелые и там пересеченная местность, соответственно, нужен был очень мощный электровоз. РЖД купили 50 с лишним ЭП20 и постепенно начали сбавлять темпы закупки, поскольку, по всей видимости, нет потребности в этих электровозах. Поэтому мы не занимались разработкой и русификацией», – пояснил Липа.

Глава холдинга рассказал, что новый полностью российский пассажирский локомотив будет называться ЭП40. Компания в настоящее время определяет с РЖД, когда он появится.

«У нас есть определенная последовательность развития продуктового портфельного ряда. Но я хочу акцентировать, что асинхронный электровоз уже разработан, сертификат на него получен, пилотные экземпляры сделаны и эксплуатируются. Эти локомотивы есть в заказе 2023 года. Поэтому, если РЖД, как заказчик, поставит этот приоритет, значит пассажирский электровоз будет. Не в 2024 году, но в 2025 году он точно будет на сети. То есть сомнений у меня в этом нет никаких. Это вопрос чисто приоретизации задач», – рассказал Липа.

ТМХ в настоящее время выпускает несколько моделей электропоездов. На вопрос «можно ли сказать, что сейчас производятся все полностью российские поезда» К.Липа ответил – «можно. Все системы, которые мы используем, они все производятся в России».

Источник: ria.ru, 24.07.2023

Импортозамещающая разработка Ростеха обеспечит навигационную безопасность российских судов

Холдинг «Росэлектроника» Госкорпорации Ростех разработал систему контроля состояния судов и обеспечения навигационной безопасности. Решение гарантирует возможность аварийного оповещения во всех районах Глобальной морской системы связи при бедствии. Изделия на 100% производятся из отечественных комплектующих и способны заменить импортное оборудование. Начало серийного производства и внедрение аппаратуры запланировано на 2024 год.

Аппаратно-программная платформа передачи данных позволяет контролировать состояние судна и экипажа на всем маршруте, а также обеспечивает экстренную связь с судами вне зависимости от места их нахождения. Входящее в состав решения оборудование устанавливается на кораблях и объектах береговой инфраструктуры.

Платформа создана специалистами НИИ «Нептун» холдинга «Росэлектроника» и построена на базе отечественных радиопередающего и радиоприемного устройств «Нептун ПВ/КВ» и «РПУ-ПВ/КВ».

Кроме того, система включает автоматизированное рабочее место оператора, планшет обстановки, приемник автоматической идентификационной системы, антенно-фидерные устройства, коммутаторы, модемы, а также Wi-Fi-оборудование и планшеты дежурных специалистов.

«Во всех районах глобальной морской системы связи должна быть обеспечена постоянная возможность аварийного оповещения. Применение современных методов конструирования и проектирования позволило нашим инженерам в кратчайшие сроки создать отечественную систему контроля судов и навигационной безопасности, не уступающую зарубежным образцам, а по ряду показателей – превосходящую их», – рассказал временный генеральный директор НИИ «Нептун» Сергей Помазунов.

НИИ «Нептун» – одно из ведущих российских предприятий, специализирующееся на проведении научных исследований, разработке и производстве автоматизированных систем и комплексов связи для судов и береговых объектов.

Источник: rostec.ru, 26.07.2023

Эксперты оценили экономический эффект от импортозамещения в нефтяной отрасли

Экономический эффект от внедрения собственных и отечественных передовых решений в «Оренбургнефти» (актив НК «Роснефть») за последние пять лет достиг более 8,2 млрд рублей. Инновации планируется тиражировать и на другие дочерние предприятия «Роснефти», отмечают в компании. Это снизит издержки отечественной нефтяной отрасли при добыче нефти на десятки миллиардов рублей в ближайшие годы, а также поспособствует импортозамещению, говорят аналитики.

В объемах добычи нефти в России любая инновация, повышающая эффективность процесса, приносит миллиарды рублей прибыли, согласен директор департамента рынка капиталов ИК «ИВА Партнерс» Артем Тузов. Энергетика и добыча полезных ископаемых достаточно хорошо развивались в РФ и до санкций, а импульс импортозамещения, полученный в 2022 году, ускорил эти процессы, добавил Тузов.

«Вклад «Роснефти» в импортозамещение довольно большой, и новые технологии еще больше будут ему способствовать. Инновации, несомненно, положительным образом отразятся на основных показателях компании», – считает экономист, директор по коммуникациям BitRiver Андрей Лобода.

«Роснефть» долгие годы аккумулировала практически все составляющие бизнеса в своем периметре, даже когда было выгоднее выносить их на аутсорс, что теперь позволяет ей быть независимой в своем производственном цикле, заключает замгендиректора Института национальной энергетики Александр Фролов.

Во всем мире, в том числе и в России, снижается качество доступных для освоения запасов нефти, повышаются требования к качеству и точности технологий разведки и добычи углеводородного сырья, отметил Александр Фролов. Наличие собственных технологий и знаний приобретает сегодня ключевое значение. Благодаря инновациям страна сможет адаптироваться к новым условиям рынка, меньше тратить на производство сырья и больше зарабатывать на его экспорте, добавил эксперт.

Источник: iz.ru, 24.07.2023

Потенциал Югры в импортозамещении. Итоги визита Дениса Мантурова в нефтяной регион

Заместитель председателя правительства России – министр промышленности и торговли Денис Мантуров провел в Сургуте заседание Координационного совета по промышленности, посвященное развитию машиностроения для нефтегазовой отрасли.

Удержать и приумножить

Уральский федеральный округ – главный нефтегазодобывающий регион страны. Здесь добывается 90% российского газа и более 50% нефти. Доля Югры в общероссийской нефти составляет 42%, в мировой нефти – 5%. Как подчеркнула на личной встрече с Денисом Мантуровым губернатор автономного округа Наталья Комарова, на 1 января 2023 года накопленная добыча нефти в регионе составила 12,6 млрд тонн. Валовый региональный продукт по итогам 2022 года составил 6,4 трлн рублей. <…>

«ЮНИТИ ПАРК» – шаг к технологическому рывку

Один из приоритетных проектов в Югре – научно-технологический центр «ЮНИТИ ПАРК» в Сургуте. Его посетили губернатор региона Наталья Комарова вместе с полпредом президента в УрФО Владимиром Якушевым. Экскурсию по стройплощадке провел куратор проекта – заместитель губернатора Югры Владислав Нигматулин. Он рассказал, что главная идея заключается в том, чтобы удержать в регионе профессиональные кадры и привлечь новые.

«У нас в регионе работает один из сильнейших вузов страны – СурГУ. Округ готовит инженерные кадры для нефтегазовой промышленности, поэтому научное сообщество было готово к технологическому рывку и требовало соответствующего инфраструктурного проекта. Создание НТЦ дало возможность приступить к замещению импортных технологий в сфере топливно-энергетического комплекса. Для этого в регионе созданы все условия», – пояснил Владислав Нигматулин.

Он подчеркнул, что окружные власти перед выбором площадки для строительства центра ознакомились с разными практиками, в числе которых создание Иннополиса в Казани. Сердцем НТЦ станут студенческий университетский кампус и геномный центр. Под эту инициативу было выделено порядка 69 гектаров земли.

«Важной основой для создания НТЦ стало поручение президента России Владимира Путина по созданию федеральной площадки в Югре для обеспечения суверенитета топливно-энергетического комплекса. Выбранное направление развития уникально для нашего региона. В настоящее время силами Сургута с помощью региональных и федеральных средств создается

инженерная инфраструктура будущего центра», – подчеркнул Владислав Нигматулин.

На территории Инновационного научного технологического центра (ИНТЦ) будет действовать специальный налоговый режим на 10 лет для компаний-резидентов. Кроме этого, Наталья Комарова выступила с инициативой использовать центр в качестве площадки по апробации новых технологий в ТЭК.

Нефтяников Югры ждет стандартизация

Более подробно вопросы формирования необходимых условий для скорейшего импортозамещения в нефтегазовой отрасли региональные и федеральные власти обсудили во время заседания Координационного совета по промышленности на тему «Машиностроение для нефтегазовой отрасли».

«Наш регион – центр нефтегазодобывающей отрасли России. Каждая двадцатая тонна нефти, добываемая в мире, – югорская. Крупнейшие предприятия нефтегазодобывающей, перерабатывающей промышленности формируют экономику региона. На фоне изменяющихся технологических характеристик сформирован запрос на опережающее создание, внедрение инновационных технологий в нефтегазодобыче и нефтегазопереработке. В автономном округе создаются условия для разработки отечественных импортозамещающих технологий и оборудования по рентабельному освоению нетрадиционных запасов углеводородов», – отметила губернатор Наталья Комарова.

Полпред в УрФО Владимир Якушев подчеркнул, что с 2014 года Россия серьезно продвинулась в вопросах импортозамещения. Освоено более 140 видов новой продукции. Вместе с ростом общего объема рынка доля российского оборудования выросла с 43% до 62%. В 2023 году планируется преодолеть планку в 65%. По его мнению, чтобы совершить технологический рывок, необходима единая системы стандартизации на предприятиях ТЭК.

«Нужно активизировать работу по внедрению единой системы сертификации и стандартизации на предприятиях нефтегазового сектора, обеспечить поставщиков долгосрочными контрактами для разработки и производства высокотехнологичной продукции, активно внедрять отечественные цифровые решения», – убежден Владимир Якушев.

Координационный совет по импортозамещению нефтегазового оборудования. Для чего он нужен?

Одним из ключевых моментов заседания стало решение сформировать Координационный совет по импортозамещению нефтегазового оборудования.

Как пояснил Денис Мантуров, в рамках Координационного совета будут собираться представители заинтересованных федеральных органов исполнительной власти, производители и заказчики оборудования.

Важную роль сыграет Институт нефтегазовых технологических инициатив. В настоящее время он осуществляет переход от иностранных отраслевых систем стандартизации и сертификации к отечественным.

«Работа этих органов позволит получать видение развития отрасли, обозначать актуальные задачи, предлагать решения и оптимизировать работу по импортозамещению. Кроме того, планируем активнее вовлекать регионы в эту работу через министров промышленности», – отметил Денис Мантуров.

Губернатор Наталья Комарова выразила уверенность, что прошедшее заседание позволит выработать системные решения по развитию нефтегазовой отрасли, в том числе по вопросам локализации в Югре производств высокого передела сырья, оборудования и технологий, программного обеспечения для отрасли.

<…>

Источник: muksun.fm, 25.07.2023

«ОДК-Авиадвигатель» при поддержке «Сколково» завершил проект системы управления эксплуатацией ГТУ

Предприятие «ОДК-Авиадвигатель» Объединенной двигателестроительной корпорации при грантовой поддержке «Сколково» завершило реализацию проекта единой системы управления эксплуатацией, техническим обслуживанием и ремонтом газотурбинных установок и газотурбинных электростанций. Общий бюджет проекта составил 94 млн рублей, из которых сумма гранта по федеральному проекту «Цифровые технологии» нацпроекта «Цифровая экономика» превысила 59 млн рублей.

«ОДК-Авиадвигатель» – ведущее конструкторское бюро – разработчик газотурбинных двигателей (ГТУ) для авиации, а также газотурбинных установок и электростанций для предприятий ТЭК. На данный момент в эксплуатации предприятия находится более 1200 ГТУ, требующих регулярного технического обслуживания и своевременного ремонта.

Программное обеспечение F5 PMM компании Factory5 позволит компании «ОДК-Авиадвигатель» непрерывно собирать и хранить обновляемую информацию об эксплуатации ГТУ, предоставлять оперативный доступ к истории изменений состояния оборудования, собирать сведения о выявленных и прогнозируемых неисправностях, а также

выполненных техническом обслуживании и ремонте (ТОиР). Кроме того, программное обеспечение F5 EAM позволит автоматизировать процесс послепродажного обслуживание парка ГТУ.

Ожидается повышение эффективности и снижение трудоемкости обслуживания энергоагрегатов с оплатой за фактически отработанный машино-час. По данным маркетингового анализа Factory5, проведенного совместно с «Ланит», общий прогноз выручки на горизонте пяти лет с начала проекта может составить более 1,6 млрд рублей от услуг по внедрению продукта и технической поддержки, а также от продаж лицензий на ПО, в том числе F5 EAM и F5 PPM как составной части платформ единой информационной среды управления эксплуатацией, техническим обслуживанием и ремонтом газотурбинных установок в энергетике.

«Промышленное оборудование нашей разработки очень востребовано у российских предприятий газо- и нефтедобычи. Удержание существующих позиций на рынке газотурбинного оборудования – важное направление деятельности компании. Кроме того, политика импортозамещения способствует повышению спроса на отечественное оборудование», – заявил начальник отделения летных испытаний и эксплуатации АО «ОДК Авиадвигатель» Илья Валетов.

Сумма гранта по федеральному проекту «Цифровые технологии» нацпроекта «Цифровая экономика» составила 59,6 млн рублей, а объем внебюджетного финансирования 34,3 млн рублей.

Источник: rostec.ru, 25.07.2023

«Самое сложное в импортозамещении – достичь того же качества, что у конкурентов»

В нынешней экономической ситуации, связанной с санкциями, уходом из страны иностранных компаний и разрывом логитсических цепочек, особую актуальность приобретает вопрос замещения на российском рынке зарубежных товаров и технологий отечественными. В рамках совместного проекта «PRO бизнес импортозамещение» Свердловского областного фонда поддержки предпринимательства (СОФПП) и АН «Между строк» мы поговорили с руководителем отдела сбыта компании «Сервисавтоматика» (Нижний Тагил) и выяснили, как на предприятии оценивают перспективы освоения российского рынка.

В 2014 году в компании открыли цех по производству импортозамещающей шкафной продукции под брендом «ВОХСА». Шкафная

продукция – это металлические оболочки под электрооборудование, которое устанавливается на крупных предприятиях любого вида деятельности (металлургических, машиностроительных и других). В этих распределительных оболочках находятся автоматы-выключатели и силовые источники.

В 2014 году руководство АО «Сервисавтоматика» провело анализ рынка и собственного производства, чтобы понять, какой продукт востребован на рынке. Выяснилось, что большая часть шкафной продукции привозилась из Германии и других стран Европейского союза, тогда как российских шкафов на рынке было очень мало и они были низкого качества. В тот момент и решили, что надо создать собственное, отечественное производство.

На предприятии действует несколько цехов различного профиля, основные – цех производства шкафов и цех металлоподготовки. Резка листов металла делается на станке с координатно-пробивным прессом.

После вырубки детали проверяются и отправляются на следующий координатно-пробивной пресс для гибки либо передаются на упаковку, если это уже конечный продукт. Оператор станка выбирает необходимую программу под изделие. Благодаря этому аппарат загибает лист под тем углом, который требуется для создания детали.

Что же касается сварочных работ, всё зависит от размера итогового изделия. Маленькие навесные шкафчики и коробки отправляются на сварку роботом, в то время как большие каркасные шкафы собираются на кондукторах и варятся вручную.

«Одной из трудностей в импортозамещении является планка качества, которую необходимо достичь. Наша продукция должна быть как минимум на одном уровне с импортными игроками рынка», – рассказывает руководитель отдела сбыта Анатолий Чигвинцев.

С выходом на рынок, по словам Анатолия, никаких проблем не было, даже в то время, когда импортные гиганты ещё поставляли свою продукцию в Россию. Отгрузки происходят во все части страны и за её пределы. Одна из партий оболочек недавно была отправлена в Казахстан.

«Сейчас у нас производство загружено примерно на 80%. Хотелось бы больше, конечно. Спрос продолжает расти, плюс мы планируем расширяться», – делится Анатолий.

В месяц на производстве собирают около 300 навесных шкафов и 250-300 больших каркасных, а также большое количество комплектующих. По словам Чигвинцева, такие цифры для производства АО «Сервисавтоматика» считаются большими, но на предприятии вполне способны производить ещё больше.

При растущем спросе и производстве чувствуется нехватка кадров. Сильной текучки нет, но подобрать хорошего специалиста достаточно сложно. На самом производстве всех пришедших на работу обучают, «Сервисавтоматика» с радостью принимает выпускников колледжей, помогая им подстроиться под специфику компании и работать с комфортом.

Предприятие выпускает не только пустые оболочки. На производстве есть собственный электроцех, в котором происходит сборка и отладка электроники, а также специальная лаборатория, которая проверяет безопасность электрооборудования и его сборки. Тем не менее спрос выше именно на пустые оболочки.

«У каждого заказчика свои требования по наполнению шкафного оборудования. Оболочка куда более универсальна, чем уже собранный шкаф, поэтому и спрос на оболочки выше. Заказчики просто наполняют её под свои запросы», – рассказывает Анатолий.

На смене в основном цехе работают 15 человек, общий штат цеха – 37 рабочих. Одна рабочая смена длится 8 часов, с 07:45 до 16:45, плюс обед и перерывы. Ночные смены пока не вводятся, но, по словам Анатолия, было время, когда третья рабочая смена существовала из-за высокой нагрузки на производство. Всего же на предприятии трудятся около 250 человек.

«На складе держится минимальный резерв, 5-10 изделий, чтобы мгновенно отгрузить небольшую партию шкафов и комплектующих для ускорения сборки. В основном работа ведётся под заказ», – говорит Анатолий Чигвинцев.

Перед окраской каждое изделие или деталь тщательно проверяют. После детали обрабатывают и обезжиривают, затем развешивают перед камерой нанесения покрытия. В ней происходит напыление порошка на поверхность, а после изделие направляется в камеру полимеризации. Порошковая краска спекается с поверхностью и получается износостойкое покрытие, которому не страшны механические и атмосферные повреждения.

«Во время производства мы стараемся максимально уйти от ручного труда. У нас три станка с ЧПУ, сварочный робот, установка по нанесению и уплотнению и станок по изготовлению упаковки. Картон нарезают не работники, а машина, что упрощает процесс и делает его точнее и быстрее», – отмечает Анатолий.

У «Сервисавтоматики» также имеется станок по нанесению литого полиуретанового уплотнения. Оно наносится на изделие координатно, согласно прописанной оператором программе. Изготовление полиуретановой смеси происходит в результате смешивания нескольких видов полиуретана. Таким образом получается крепкий износостойкий состав.

«В отделе сборки и комплектации сотрудники собирают детали в двух форматах. Некоторые комплектующие продаются отдельно, поэтому каждая деталь упаковывается индивидуально и маркируется. Шкафы же продаются комплектом, и метод упаковки отличается», – рассказывает руководитель отдела сбыта.

После начинается последний этап производства. Укомплектованный продукт погружается на паллеты, и происходит погрузка в машины для доставки заказчикам. По Свердловской области доставка производится на автомобилях компании, а по России перевозками занимаются специализированные транспортные предприятия.

Продукция АО «Сервисавтоматика» проходит весь необходимый контроль на каждом этапе производства и имеет сертификацию.

«Ежемесячно мы отгружаем товара на 20 миллионов рублей. Сложно сказать, что именно преобладает в продажах, потому что каждый месяц разные запросы», – говорит Анатолий Чигвинцев.

Предприятие «Сервисавтоматика» планирует расширять свои производственные мощности, а также открыто для работы с физическими лицами и всегда готово выполнить индивидуальный заказ. Клиенту достаточно предложить идею или эскиз заводу-изготовителю, а всё остальное специалисты предприятия сделают сами.

Агентство новостей «Между строк» и Свердловский областной фонд поддержки предпринимательства (СОФПП) решили помочь компаниям региона, которые занимаются импортозамещением. Поэтому мы продолжаем специальный медиапроект «PRO бизнес», начатый в прошлом году. С его помощью предприниматели Свердловской области смогут рассказать о своих компаниях большой аудитории и привлечь новых клиентов.

Источник: mstrok.ru, 24.07.2023

Промышленный кластер современного приборостроения Рязанской области включен в федеральный реестр

Промышленный кластер современного приборостроения Рязанской области подтвердил соответствие обновленным требованиям в рамках льготного режима работы промышленных кластеров и приказом Минпромторга России включен в федеральный реестр.

Промышленный кластер создан на территории Рязанской области в соответствии с поручением Президента Российской Федерации Владимира

Путина по вопросам социально-экономического развития области. Он включает 12 участников, специализирующихся на производстве широкой номенклатуры оборудования, применяемого в том числе в медицинской промышленности и производстве бытовой техники.

Участниками кластера реализуется 3 проекта по производству импортозамещающей продукции: шкафа управление для станков с цифровой системой управления Т-Смарт, системы (платы) управления физидиспенсера и системы автоматической подачи крепежа для шуруповерта и автоматизированного оборудования с автоподачей. Эти виды продукции включены в перечень комплектующих изделий, необходимых для отраслей промышленности, утвержденный Межведомственной комиссией по вопросам развития производства критических комплектующих.

«Льготный режим запущен с текущего года по поручению Президента Российской Федерации. В рамках проведенной работы требования были существенно пересмотрены, в частности, сокращен пакет необходимых документов. Кроме того, процедура подачи заявки полностью переведена в цифровой вид. Включение в реестр по новым правилам открывает участникам кластера доступ к широкому набору различных преференций, направленных на скорейший запуск новых импортозамещающих проектов»,– отметил представитель Минпромторга России.

Совокупный объем инвестиций в указанные проекты составляет более 87 млн рублей. Реализация проектов позволит к 2030 году создать 37 новых рабочих мест.

Источник: minpromtorg.gov.ru, 27.07.2023

В Москве построят центр импортозамещения

В поселении Воскресенском в Новой Москве построят центр инноваций и импортозамещения. Об этом сообщается на официальном сайте мэра Москвы.

«Арендаторами площадок центра могут стать высокотехнологичные компании из таких отраслей, как электроника, автомобиле- и машиностроение, а также из ИТ-сектора», – уточнил глава столицы Сергей Собянин.

Он отметил, что комплекс будет предназначен для проведения научных исследований и разработок, проект здания уже согласован.

Трехэтажный центр площадью около 14,5 тысячи квадратных метров возведут на участке между Остафьевским шоссе и улицами Барышевской

Рощей, Троицкой и Руденко. Его построят в рамках городской программы стимулирования создания мест приложения труда. Реализация проекта позволит создать около 230 высокотехнологичных рабочих мест.

Источник: lenta.ru, 24.07.2023

Будущее отечественного ИТ: эксперт поделился советами по импортозамещению в отрасли

Импортозамещение в сфере ИТ и создание цифрового государства – тренды, о которых пусть и активнее всего заговорили в прошлом году, но на самом деле они существуют в России уже несколько лет. Государство создает целые пакеты мер поддержки компаниям, готовым работать в этом направлении. Тем не менее, по мнению специалистов отрасли, сложностей в преодолении зависимости от иностранных решений и ПО все еще не мало. О том, как сегодня обстоит дело в мире высоких технологий, в интервью «МК» рассказал директор по ИТ Андрей Родионов.

Андрей Анатольевич, как вы оцениваете преимущества и риски, связанные с импортозамещением в ИТ-секторе России?

По моему мнению, одним из главных преимуществ импортозамещения является снижение зависимости от иностранных продуктов, услуг и технологий. Это позволяет компаниям быть более самодостаточными и гибкими, а также уменьшить риски, связанные с изменениями на международном рынке. Также это способствует развитию локальной экономики, созданию рабочих мест и укреплению местного ИТ-сектора. Кроме того, зависимость от иностранных продуктов и услуг может представлять риски для безопасности данных.

При импортозамещении могут возникнуть сложности с недостатком опыта или экспертизы в разработке и производстве локальных продуктов. Это может потребовать времени и дополнительных ресурсов для развития необходимых навыков и компетенций внутри компании, а также дополнительных инвестиций в разработку, производство и обучение персонала.

Какие меры вы бы приняли для развития отечественных производителей и разработчиков ИТ-продуктов?

Я считаю, что необходимо большее участие правительства в создании благоприятной экономической среды для отечественных производителей и разработчиков ИТ-продуктов. Это и упрощение процедур регистрации бизнеса, и снижение налогового бремени, и предоставление финансовых

стимулов. Важно и дополнительное инвестирование со стороны государства в развитие широкополосного Интернета, создание технопарков и инновационных центров, а также предоставление доступа к образовательным ресурсам и специализированным программам обучения.

Не помешала бы помощь отечественным производителям и разработчикам ИТ-продуктов в продвижении и экспорте услуг на международные рынки.

Что, по вашему мнению, компании могут сделать для импортозамещения в ИТ-секторе?

Стараться развивать свои собственные команды разработки и ИТ-специалистов, чтобы уменьшить зависимость от импортированных услуг и продуктов. Увеличение инвестиций в образование и обучение сотрудников поможет способствовать повышению квалификации специалистов и созданию базы для разработки собственных ИТ-продуктов.

Чтобы уменьшить зависимость от иностранных поставщиков и технологий, я думаю, стоит ориентироваться на обеспечение информационной безопасности и стремиться к самодостаточности в ключевых областях ИТ.

Какие советы вы можете дать другим ИТ-компаниям?

Первое, оцените текущую степень зависимости вашей компании от импортных продуктов, услуг или технологий. Определите области, в которых импортозамещение может быть наиболее эффективным и выгодным.

После инвестируйте в развитие своей команды и кадрового потенциала. Содействуйте разработке и инновациям внутри компании. Поддерживайте идеи и инициативы своих сотрудников, а также ищите партнерство с местными стартапами и инновационными проектами. Исследуйте местный рынок и ищите локальных поставщиков и партнеров, которые могут предоставить вам необходимые продукты и услуги. Рассмотрите возможность поэтапного внедрения импортозамещения, чтобы минимизировать возможные риски и проблемы при переходе. Импортозамещение может быть сложным процессом, требующим времени и ресурсов. Будьте готовы к изменениям и адаптируйтесь к новым условиям.

Источник: mk.ru, 25.07.2023

Таблицы импортозамещения не работают: как перевести ПО и оборудование на отечественные аналоги?

В ГК ICL назвали способы преодолеть проблемы в области информационной безопасности при миграции

Количество целевых кибератак на критическую инфраструктуру РФ и компании РТ значительно возросло. При этом из-за требований по импортозамещению у бизнеса и государственных организаций растут объемы повторного внедрения систем, которые уже работали на иностранных продуктах. Российские аналоги практически по всем ИТ-решениям в области информбезопасности есть. Но у многих пользователей возникают вопросы о функциональной зрелости, простоте, качестве и стоимости продукта. Оскар Гадыльшин, руководитель департамента информационных технологий и кибербезопасности ICL Системные технологии, рассказал об успешных испытаниях решений по контролю сетевого доступа и замещении межсетевых экранов нового поколения.

Найти специалиста по иностранным решениям пока проще

Импортозамещение в области информационной безопасности (ИБ) продолжает оставаться актуальной темой. Согласно выпущенным в 2022 году правительственным указам, все государственные и муниципальные организации должны отказаться от использования иностранного софта, заменив его на российские аналоги. Бизнес тоже вынужден искать альтернативу привычным продуктам из-за ухода зарубежных производителей с рынка РФ.

Ужесточение законодательства требует создания служб ИБ и выделения ответственных из высшего руководства компании. Это приводит к повышению спроса на квалифицированные кадры и дефициту специалистов по ИБ.

При этом количество специалистов по российским решениям на рынке ограничено. Существенный опыт реальной эксплуатации еще не накоплен, особенно в инфраструктуре крупных заказчиков. Зачастую для отечественных продуктов, которые появились на рынке за последние год-два, специалисты со знанием нюансов их работы есть только непосредственно в команде разработчика. Потому найти специалистов по эксплуатации западных решений в целом проще, чем на российские.

Цена также является сдерживающим фактором из-за того, что закупка новых отечественных продуктов и реализация проекта по миграции с существующих западных продуктов по стоимости часто превышает

стоимость ежегодного продления технической поддержки уже внедренного иностранного решения.

Несмотря на возможные риски, некоторые компании в прошлом году адаптировались к уходу западных производителей и продолжают использовать иностранные средства защиты информации через «серые схемы». Однако до 2025 года большинству организаций предстоит решить этот вопрос.

Болезни роста: нашим не хватает функционала и производительности

За прошедший год стало понятно, что таблицы импортозамещения, подготовленные весной 2022 года, с аналогами средств защиты в рамках сравнения конкретного класса решений не работают. Для покрытия возможностей замещаемого продукта часто не хватает функционала только одного аналогичного средства и требуется применять несколько решений от разных производителей, слабо интегрированных между собой. В ряде случаев присутствует значительное несоответствие реальных характеристик маркетинговым обещаниям.

В погоне за выпуском новых версий с функциями, требуемыми конкурентным рынком, у российских разработчиков страдает процесс тестирования. Когда система начинает использоваться в промышленной среде, обнаруживаются ошибки, которые должны были быть обнаружены и устранены в рамках стандартного полноценного внутреннего тестирования. Корпоративные заказчики, привыкшие к зрелости зарубежных решений, не хотят быть бета-тестерами сырых, недоработанных продуктов. Начинает сказываться недостаток количества заказчиков, использующих российский продукт, по сравнению с глобальными решениями с обратной связью от заказчиков по всему миру. Решения отечественных производителей, которые были представлены на рынке несколько лет, использовались в менее критичных сегментах инфраструктуры заказчиков, в основном для выполнения требований регуляторов, и не смогли получить необходимый реальный опыт эксплуатации в высоконагруженных и критичных к сбоям информационных системах и обратную связь от заказчиков.

В процессе тестирования в лабораторной среде ICL Системные технологии и в ходе пилотирования ряда решений класса межсетевых экранов нового поколения (NGFW) было обнаружено, что они не справляются с заявленной производительностью. Например, они начинают пропускать все соединения, когда не могут определить тип приложения, а журналы событий в консоль управления приходят с большой задержкой, что неприемлемо, особенно в банковской сфере.

Заказчики и интеграторы направляют производителям результаты тестирования и свои технические требования. В ответ эти доработки включаются в дорожную карту продукта со сроком реализации через несколько лет. При этом некоторые производители в стремлении показать новый релиз в первую очередь реализуют наиболее простые визуальные, а не требуемые функциональные изменения.

Партнер-интегратор облегчает путь к импортозамещению

При выборе решения важно сравнивать не весь набор возможностей, имеющихся у иностранного продукта, который, безусловно, будет содержать огромное количество пунктов, а именно те функции, которые используются для решения практических задач бизнеса. Часть требований можно закрыть силами системного интегратора, применив дополнительный продукт или обходное решение, а не ожидая реализации функции от производителя.

За прошедший год компания ICL Системные технологии успешно спроектировала и внедрила решения в области импортозамещения для широкого круга заказчиков. Ранее были реализованы проекты для предприятий, имеющих критическую информационную инфраструктуру.

У специалистов ICL всегда был богатый опыт и экспертиза как с импортными, так и с отечественными производителями решений в области ИТ и ИБ. Анализируя практические запросы заказчиков и обобщая накопленные знания, специалисты ICL Системные технологии начали компоновать продукты из разных классов и от разных производителей, подбирая действительно работающие решения и встраивая их в ИТ-инфраструктуры заказчиков, в которых в том числе все еще присутствует западное ПО.

Благодаря тесному взаимодействию с заказчиками специалисты ICL смогли реализовать ряд крупных проектов, которые позволили доказать надежность и востребованность в условиях меняющегося рынка. Особенно интересными оказались комплексные решения, которые позволяют клиентам организовывать удаленные подключения с контролем соответствия политикам безопасности при подключении. Кроме того, успешно пилотируются решения по контролю сетевого доступа (NAC), которые помогают повысить безопасность и эффективность работы сетей.

Для решения задач заказчиков ICL Системные технологии собирает и поставляет программно-аппаратные комплексы (ПАК). Это комплексные решения, объединяющие вычислительное и коммутационное оборудование, базы данных, прикладное программное обеспечение и средства защиты информации. В них решены вопросы совместимости, работоспособности, гарантии и выполнения требований регуляторов. Комплексы создаются, в частности, на базе аппаратных платформ, производимых заводом ICL

Техно. Покупка ПАК позволяет заказчикам закрыть риски импортозамещения за счет использования решения от единого поставщика оборудования, программного обеспечения и услуг.

Как перенести объекты политик безопасности без особых усилий

Наиболее проблемной областью, с точки зрения заказчиков и регуляторов, является замещение межсетевых экранов нового поколения (NGFW). Во-первых, это рынок стартапов, где пока отсутствуют NGFW, которые могут полностью удовлетворить заказчиков по надежности и производительности. Во-вторых, западные NGFW, с которых происходит миграция, обладают более широким функционалом, поэтому политика безопасности и параметры конфигурации не могут быть перенесены один в один с гарантией правильного функционирования.

Во время миграции межсетевых экранов инженеры компании ICL Системные технологии заметили, что инструменты, предоставляемые производителями, не учитывают все нюансы исходной политики безопасности западных решений. Для упрощения проектов и сокращения сроков была разработана утилита для миграции политик безопасности между различными российскими и иностранными межсетевыми экранами, в которой обобщен опыт и компетенции выполненных проектов.

Автоматизация позволяет сократить время, необходимое для переноса больших политик безопасности со множеством правил. Снижается риск сбоев благодаря учету проблем, которые были выявлены при миграции других клиентов. Это частично решает проблему дефицита кадров – администраторы могут многократно использовать утилиту для тестирования новых решений, появляющихся на рынке, обновления на новые версии, а также на всех этапах жизненного цикла межсетевого экрана.

Российские компании все еще активно занимаются заменой импортных продуктов в области информационной безопасности. Однако при переходе на отечественные решения можно столкнуться с рядом проблем, включая ограниченный функционал, недостаточную поддержку со стороны производителей и высокие затраты на миграцию. Чтобы успешно решить задачу, можно привлечь интегратора. Интегратор возьмет на себя создание тестовых стендов, проверку решений и взаимодействие с производителями, что позволит снизить риски, сократить время и трудозатраты на процесс миграции на отечественные решения. Это особенно важно для крупных компаний и государственных учреждений, где процесс миграции может быть длительным и сложным.

Источник: business-gazeta.ru, 25.07.2023

Дмитрий Подольский, «Мультикарта»: «Импортозамещение – стимул технологического развития финансовой отрасли»

Уход западных вендоров стал драйвером для развития собственного программного обеспечения и оборудования. Как проходит процесс импортозамещения и когда Россия сможет достичь технологического суверенитета? Об этом и не только мы поговорили с Дмитрием Подольским, генеральным директором ООО «Мультикарта» (входит в холдинг «Т1»), одной из крупнейших процессинговых ИТ-компаний в России. Компания оказывает банкам услуги по процессингу платежных карт, электронной коммерции (интернет-эквайринг), управлению сетями банкоматов и платежных терминалов, а также обеспечивает сервисное обслуживание эквайрингового оборудования.

В марте прошлого года крупнейшие поставщики продукции, которые составляют почти половину банкоматного парка по стране, прекратили поставки и сервисное обслуживание банковского оборудования на территории России. Как это отразилось на работе банкоматов? Как решается эта проблема?

Дмитрий Подольский: Часть оборудования обслуживалась самими вендорами, которые покинули российский рынок, поэтому пришлось срочно организовывать сервис силами отечественных компаний. В первую очередь возникли сложности с поставкой запчастей, нужно было искать новых поставщиков. Зарубежные вендоры перестали поддерживать свое программное обеспечение, которое они поставляли вместе с банкоматами, из-за чего, например, возникли сложности с обновлением шаблонов валют (программный образ купюр, с которыми валидатор сравнивает вносимые банкноты. – Прим.ред.). Все это продиктовало необходимость оперативного внедрения нового оборудования и ПО, причем не только за счет поставок из дружественных стран, но и путем разработки собственного стека.

Сейчас много говорят о технологической независимости, в том числе о создании отечественных банкоматов. Какую основную проблематику вы видите на этом пути?

Дмитрий Подольский: Для создания отечественных банкоматов нам не хватает значительной части элементной базы: криптоклавиатуры, моторизированных картридеров и так далее. Самое главное, у нас нет устройств для работы с наличными российского производства – валидаторов, на территории России они пока не производятся. Эти задачи придется решать в ближайшее время, и они взаимосвязаны с развитием собственной микроэлектроники в стране.

Какие преимущества для банков может дать наличие в России собственного производства банкоматов? Какие риски существуют, ведь продукция должна иметь рыночную привлекательность…

Дмитрий Подольский: В первую очередь, это стимул технологического развития финансовой отрасли. Российское производство означает сокращение логистических цепочек и сроков поставок, когда банкоматы для банков можно не хранить на своем складе, а доставлять со склада производителя сразу на места установки. Таким образом, финансовые организации как минимум могут сэкономить на собственных складских помещениях и оптимизировать финансовые затраты благодаря тому, что можно сократить размеры закупаемых партий и более эффективно распределять финансы. Дополнительный позитивный эффект от создания производства в России – повышение доступности всех необходимых комплектующих, сокращение сроков их доставки и, соответственно, ремонта. Риски и рыночная привлекательность взаимосвязаны. Пока сложно обеспечить высокий уровень локализации производства комплектующих, чувствителен риск ограничения или прекращения их поставок из-за рубежа. При этом создание собственного производства требует дополнительных вложений в НИОКР, которые тоже несут в себе некоторый бизнес-риск и которые надо окупать. Поэтому на текущем этапе стоимость российского банкомата не может быть существенно ниже стоимости зарубежного.

Как отразится на сети торгового эквайринга уход одного из крупнейших производителей POS-терминалов?

Дмитрий Подольский: Эти терминалы будут постепенно вытесняться из сети и заменяться на те, производители которых остаются, либо на рынок РФ придут новые вендоры из компаний дружественных стран. В отличие от банкоматной сети, порог входа на этот рынок существенно ниже: устройства проще, производителей достаточно много. Например, огромный спектр POS-терминалов у поставщиков из Китая, которые могут легко покрыть потребности российского рынка.

Сколько потребуется времени для полного перехода на российское оборудование и ПО? Насколько реально эффективно оно работает?

Дмитрий Подольский: В части банкоматов переход на российское оборудование и ПО не так сложен, как кажется на первый взгляд. Уже сейчас на рынке представлено готовое программное обеспечение от российских разработчиков, которое не уступает зарубежному, а в чем-то даже превосходит его. Отечественные разработчики, занимающиеся ПО для банкоматов, предоставляют универсальное программное обеспечение, которое поддерживает весь спектр банкоматов, используемых в России, в то

время как западные производители как правило ориентированы на собственное оборудование.

Как изменится рынок операционных систем и СУБД (систем управления базами данных) в России в ближайшее время? Монополия таких компаний, как Oracle и Microsoft, уйдет? Не появятся ли при этом новые монополисты?

Дмитрий Подольский: Монополия крупных зарубежных компаний, естественно, уйдет – крупные компании не могут пользоваться их продуктами, так как нет поддержки от вендоров и это большие риски. Уже есть отечественные компании с существенной долей рынка, уже сейчас российские СУБД и ОС активно развиваются. Однако важно сохранить конкуренцию – она заставляет поддерживать высокое качество продуктов. Рынок перейдет на «рельсы» импортозамещения – это касается и госкомпаний, и коммерческих предприятий. В коммерческих компаниях также может активно использоваться опенсорс, если не поменяется позиция государства относительно таких продуктов.

ПО и оборудование – одна из проблем. Вторая – разработчики данного ПО. Как текущая ситуация уже отразилась на рынке IT в России, что будет происходить в будущем?

Дмитрий Подольский: Российские продукты – и ПО, и оборудование – уже занимают хорошую долю рынка. В процессе эксплуатации у пользователей появляются к ним новые требования. Потребовалось большое количество новых сотрудников для разработки и доработки рыночных продуктов, а также для внутреннего контура многих компаний, где разрабатывается собственное ПО, особенно это актуально для финансовой сферы. Высокий спрос на специалистов, в том числе со специфическими компетенциями, стал причиной роста стоимости их услуг, сыграл свою роль и некоторый отток кадров. От бизнеса теперь требуется больше усилий по поиску дополнительных мотивационных факторов, чтобы привлекать и удерживать таких специалистов.

Россия являлась и пока является одним из лидеров рынка по банковскому обслуживанию. Текущая ситуация сможет усилить ее позиции или все же придется сделать шаг назад?

Дмитрий Подольский: Сегодня у нас еще один повод выйти из зоны комфорта, увидеть те сферы, где можно усилиться, укрепить свои позиции и технологическую независимость от других стран. Почему российский рынок оказался в лидерах по банковскому обслуживанию? Мы позже начали развиваться в этой сфере – но сразу на самых современных технологиях. Поэтому по уровню банковских технологий, связанных с переводами между картами, с использованием мобильных приложений, Россия на текущий

момент является лидером. Например, в 2022 году отправляли и получали переводы с использованием цифровых банков более 70% населения РФ. Уход западных партнеров дал дополнительный толчок для развития банковских услуг и функциональности отечественных приложений.

Источник: bfm.ru, 24.07.2023

ПОРУЧЕНИЯ ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В настоящее время 71 поручение, в т.ч. поручения 2023 года:

Пр-1293, п.1 а)-4

Правительству Российской Федерации:

рассмотреть вопросы о разработке комплексной программы развития отечественного инжиниринга.

Срок исполнения 1 августа 2023 года

Ответственный Мишустин Михаил Владимирович.

http://www.kremlin.ru/acts/assignments/orders/71562#assignment-3

Опубликовано 29.06.2023

Пр-562, п.1г)-3

Правительству Российской Федерации:

Обеспечить актуализацию Стратегии развития лесного комплекса Российской Федерации до 2030 года, обратив особое внимание на необходимость:

импортозамещения в сфере лесной промышленности с учетом текущих и перспективных потребностей.

Доклад до 31 марта 2024 г.;

Ответственный Мишустин Михаил Владимирович.

http://www.kremlin.ru/acts/assignments/orders/70764#assignment-15.

Опубликовано 02.03.2023

Источник: kremlin.ru