РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТОВ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

№39 ОКТЯБРЬ| 2023

СОДЕРЖАНИЕ

НОВОСТИ В СФЕРЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ....3
Минпромторг: импортозамещение в автомобильной отрасли идет небыстро....3
Успехи импортозамещения 4
Александр Новак провёл совещание по импортозамещению оборудования для нефтегазового комплекса....5
«Транснефть» и «Росатом» договорились сотрудничать в области импортозамещения и технологий 6
Куйбышевский НПЗ начал выпуск зимнего дизтоплива с помощью катализаторов «Роснефти»....7
В России создали технологию производства алмазных пластин для электротехники....8
В Екатеринбурге 150 компаний представили свою продукцию крупнейшим сетевикам....8
Оценены российские затраты на внедрение исследований и разработок....9
В Госдуме заявили о замене иностранного ПО отечественным софтом 10
Цифровые продукты Росатома....11
Программно обеспеченное размещение....14
2023: Как движется импортозамещение ПО в России – оценки ситуации и перспективы 17
КОНФЕРЕНЦИИ, ВЫСТАВКИ, ПРЕМИИ....31
ПОРУЧЕНИЯ ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 33

НОВОСТИ В СФЕРЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

02.10. – 06.10.2023

Минпромторг: импортозамещение в автомобильной отрасли идет небыстро

Среди российских автоконцернов только «АвтоВАЗ» смог нарастить импортозамещение. Локализация ГАЗа и УАЗа за время санкций либо осталась на прежнем уровне, либо даже уменьшилась. Это следует из заключений Минпромторга.

Для подсчета использовалась балльная оценка. Больше всех за прошедший год выросла локализация у Lada Granta, с 3,5 тысячи баллов до 5 тысяч. Далее идут Niva Legend и Niva Travel. Как отмечают в «АвтоВАЗе», основной вклад в рост локализации внесли электронные компоненты.

У Ульяновского автозавода все его основные модели остались в локализации примерно на том же уровне. Речь об «УАЗ Hunter», «УАЗ Profi», Patriot и так называемой буханке.

А вот у ГАЗа самая ходовая его модель – «Газель Next» с бензиновым двигателем – стала даже более импортной, чем раньше. О том, почему «импортозаместиться» смог только «АвтоВАЗ», рассуждает автоэксперт, ведущий телеканала «Авто плюс» Павел Федоров:

Павел Федоров, автоэксперт, ведущий телеканала «Авто плюс»: «Дело в том, что у «АвтоВАЗа» было собственное производство, то есть было свое производство двигателей, коробок. Опытное промышленное производство было, его просто с приходом французов приостановили. До последнего что-то пытались собирать, но, тем не менее, вот линейка «Нива» и линейка Granta как раз поддерживали это свое производство, потому что эти машины во многом собраны из отечественных комплектующих. Конечно, есть всякие сложные системы АБС, впрыск и все прочее, где все без исключения даже в советское время использовали импортные запчасти. Тем не менее основные узлы, агрегаты были свои.

С Largus, с Vesta, с запуском новой Granta возникли проблемы, потому что это уже в основном созданные машины с большим участием компонентов альянса. Если мы говорим сейчас про «Группу ГАЗ» – «Соболь», «Газель», – это уже современные автомобили, и резкий уход этих партнеров, замена – это, во-первых, время, во-вторых, замена на что? Конечно, не на отечественные, а на восточного партнера.

Что касается Ульяновского автозавода, здесь дела многим хуже, Ульяновск очень долго искал партнеров в лице Isuzu, например, и на их площадке собирались автомобили Isuzu, планировали вообще как-то очень плотно дружить и общаться с ними. Но сейчас новый партнер восточный, опять же, JAC, и идет переход ульяновских автомобилей на эти агрегаты, а там речь о дизельных двигателях от JAC, которые будут локализовать в Татарстане, о коробках передач тоже JAC, которые будут ставиться на место коробок на те же УАЗы, но это все импортное, потому что начать производить эти агрегаты здесь по полному циклу – это годы».

В Минпромторге уже собираются менять систему оценивания локализации. Значимость таких процессов, как сварка, окраска и штамповка, в ведомстве хотят уменьшить, потому что концерны их вполне освоили.

Большее внимание хотят уделить локализации компонентов, которые в России сейчас не производятся. Таким образом Минпромторг хочет подстегнуть производителей.

Источник: bfm.ru, 03.10.2023

Успехи импортозамещения

Саратовские предприятия обеспечивают машиностроение деталями.

В современных условиях, когда авиаперевозки ограничены, а транспортировка грузов по морю осложняется дефицитом контейнеров, именно железнодорожная отрасль идет в рост и становится транспортным лидером. При этом любое крупное производство нуждается в надежных поставщиках. Политика импортозамещения России и региональные программы дают возможность развития локальным отечественным производствам, которые заинтересованы в работе с флагманами промышленности, обеспечивающей наши железные дороги.

В Саратовской области десятки предприятий занимаются изготовлением комплектующих для Трансмашхолдинга (ТМХ) – одного из лидеров российского транспортного машиностроения. Это необходимо для бесперебойного выпуска технологичных локомотивов, электропоездов, поездов метро, вагонов локомотивной тяги. Регион поставляет кабели, тормозные системы, сложную электронику и другие компоненты.

Среди предприятий, участвующих в поставках, – ЭПО «Сигнал», филиалы «Электропромсбыт», ООО «Техкомплект», «Промэнергосистемы».

Сумма годовых закупок в Саратовской области только у ТМХ – 1,3 млрд рублей.

Один из ключевых поставщиков для Трансмашхолдинга – это Завод автономных источников тока. Он производит системы автономного энергообеспечения, аккумуляторы и батареи. С начала этого года ЗАИТ увеличил (по сравнению с аналогичным периодом прошлого года) на 15% отгрузку своей продукции. Она используется в новейших разработках ТМХ – поездах метро «Балтиец», которые строятся для Санкт-Петербурга, а также в городских поездах «Иволга». Только за 9 месяцев 2023 года ТМХ получил 46 комплектов аккумуляторных батарей 90KGL140P. Они пошли, в том числе для комплектации двух составов инновационного российского продукта – «Иволга 4.0», который курсирует по Московским центральным диаметрам (МЦД). Такие поезда стали известны своим быстрым разгоном и впечатляющей скоростью – до 160 км/ч.

Источник: vzsar.ru, 04.10.2023

Александр Новак провёл совещание по импортозамещению оборудования для нефтегазового комплекса

Заместитель Председателя Правительства Александр Новак провёл совещание «О ходе работы над инцидентом по развитию оборудования для нефтегазового комплекса». В нём приняли участие представители Минэнерго, Минпромторга, ФГБУ «РЭА», «Газпром нефти» и Института нефтегазовых технологических инициатив (ИНТИ).

Стороны обсудили ход работы по импортозамещению критически важного с точки зрения обеспечения технологического суверенитета оборудования и технологий в ТЭК. Речь идёт о 220 позициях и семи направлениях, аналоги которых отсутствуют в Российской Федерации и спрос на которые будет значительным в период до 2030 года и далее. Это геологоразведка, бурение и добыча на суше и шельфе, транспортировка углеводородов, нефтегазохимия, производство СПГ, переработка нефти и газа. Вице-премьер поручил доработать карту технологических дефицитов в отрасли с участием нефтегазовых компаний, ИНТИ и органов власти.

Координационным советом по импортозамещению совместно с Минпромторгом будет создана единая цифровая база импортозамещения в ТЭК, где систематизируют информацию о якорных заказчиках оборудования и технологий, их производителях и разработчиках, потребностях и возможностях отрасли. В систему также включат оцифрованную конструкторскую документацию для создаваемого оборудования.

«Наша главная задача в рамках инцидента по импортозамещению в ТЭК – систематизация информации о потребностях и возможностях отрасли. После этого планируется подписать соглашения с якорными заказчиками – организациями, заинтересованными в создании определённого оборудования и технологий. Будут разработаны «дорожные карты», включающие технологии и оборудование по 220 позициям. В дальнейшем необходимо отслеживать, в какой стадии находится разработка каждой позиции, какие меры поддержки требуются», – сказал Александр Новак, закрывая совещание.

Источник: government.ru, 28.09.2023

«Транснефть» и «Росатом» договорились сотрудничать в области импортозамещения и технологий

ПАО «Транснефть» и государственная корпорация «Росатом» подписали соглашение о сотрудничестве в области развития новейших технологий, реализации высокотехнологичных проектов и импортозамещения, сообщается в пресс-релизе «Транснефти».

«Президент ПАО «Транснефть» Николай Петрович Токарев и генеральный директор государственной корпорации по атомной энергии «Росатом» Алексей Евгеньевич Лихачев подписали соглашение о сотрудничестве в области развития новейших технологий, импортозамещения и реализации совместных высокотехнологичных проектов на российском и международных рынках», – говорится в релизе.

По данным компании, соглашение предусматривает взаимодействие по почти 20 приоритетным направлениям, среди них – разработка и производство передового промышленного оборудования для использования в производственной деятельности обеих сторон.

В числе важнейших направлений сотрудничества – развитие отечественной электронной компонентной базы, цифровых продуктов и решений в области математического моделирования, систем управления и планирования ресурсов. «Росатом» заинтересован в насосном оборудовании, электрических двигателях и электроприводах, производимых трубопроводной компанией. В свою очередь, для «Транснефти» представляют интерес запорно-регулирующая аппаратура, морские стендера для налива нефти и нефтепродуктов.

Уточняется, что для реализации договоренностей документ предусматривает создание рабочих групп, формирование дорожных карт,

определение пилотных проектов и регулярный обмен опытом и информацией.

Источник: ria.ru, 04.10.2023

Куйбышевский НПЗ начал выпуск зимнего дизтоплива с помощью катализаторов «Роснефти»

Куйбышевский нефтеперерабатывающий завод (НПЗ) (входит в НК «Роснефть»), приступил к выпуску зимнего дизельного топлива класса один с предельной температурой застывания минус 26°С с применением отечественных катализаторов, говорится в сообщении « Роснефти».

«Катализаторы успешно прошли опытно-промышленные испытания, в ходе которых были наработаны опытные образцы зимнего и арктического дизельного топлива, соответствующего требованиям ГОСТ и разработанного специально для обеспечения бесперебойной работы двигателей в экстремальных климатических условиях», – отмечается в сообщении.

Катализаторы разработал научный институт компании в Москве, а выпустил Новокуйбышевский завод катализаторов, который также входит в «Роснефть».

«Роснефть» реализует программу инновационного развития, которая направлена на замещение импортных технологий в производстве высококачественных нефтепродуктов.

«Новые отечественные катализаторы позволяют производить нефтепродукты с улучшенными низкотемпературными свойствами и заметно снизить зависимость российской нефтеперерабатывающей отрасли от зарубежной продукции. Это полностью соответствует общенациональной задаче по развитию импортозамещения в промышленном секторе экономики», – отмечается в пресс-релизе.

Куйбышевский НПЗ является одним из крупнейших нефтеперерабатывающих предприятий в Самарской области. Завод специализируется на выпуске высококачественных видов моторного топлива, включая бензины и дизельное топливо экологического стандарта Евро-5, а также нескольких десятков других востребованных на рынке нефтепродуктов.

Источник: tass.ru, 03.10.2023

В России создали технологию производства алмазных пластин для электротехники

Импортозамещающую технологию изготовления алмазных пластин для электротехники, в том числе для силовых компонентов высокомощных излучателей, создали в группе компаний «Техноспарк» (входит в Фонд инфраструктурных и образовательных программ, ФИОП), сообщает пресс-служба « ТехноСпарка».

Алмазная пластина – это прочный несущий слой, она не пропускает электрический ток и значительно улучшает отвод тепла. Радиатор с алмазной пластиной рассеивает тепло на большей площади, чем без нее. На компонентах с таким охлаждением создают устройства с высокой удельной мощностью.

Производством алмазных пластин занимается предприятие «Техноспарка» CVD.Spark, которое в сентябре уже выпустило партию алмазов для электроники.

«Подобные алмазные пластины могут найти применение в разных направлениях электротехники и устройств, работающих в условиях высоких температур, токов и полях ионизирующего излучения», – отмечается в сообщении.

Ранее эта компания производила алмазные пластины для лазерной техники, оптических и измерительных приборов, которые работают в условиях высоких температур и давления. Производство и лаборатория CVD Spark находятся в Новой Москве (Троицк) в технологическом кампусе группы компаний « Техноспарк».

Источник: tass.ru, 02.10.2023

В Екатеринбурге 150 компаний представили свою продукцию крупнейшим сетевикам

Порядка 150 свердловских компаний малого и среднего бизнеса приняли участие во встрече с закупщиками крупных торговых сетей на мероприятии формата CorpSpace, организованном Свердловским областным фондом поддержки предпринимательства (СОФПП) в рамках нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство». Об этом сообщает региональный департамент информационной политики.

Мероприятие, которое посетили закупщики сетей «СуперСтрой», «Мегаполюс», «Строительный двор», «Строич», а также крупный

дистрибьютор стройматериалов из Армении «Микарт», состоялось в Екатеринбурге 2 октября в стенах креативного кластера « Домна».

В рамках нетворкинга сетевики ознакомились с продукцией производителей, среди которой были представлены многочисленные товары для дома, строительства, садовый инвентарь, домашний декор и текстиль, мебель, кухонная утварь, сантехника, электротехника, инструменты, бытовая химия, и многое другого. Представители сетей рассказали, в каких товарах они заинтересованы, какие тонкости и требования поставщикам необходимо учитывать, чтобы их товары могли попасть на полки торговых сетей.

Проект CorpSpace, цель которого создавать новые кооперационные связи, способствующие активному импортозамещению, был запущен Свердловским областным фондом поддержки предпринимательства при содействии регионального министерства инвестиций и развития в 2020 году.

Глава СОФПП Валерий Пиличев отметил, что спрос на такой формат взаимодействия наблюдается со стороны большого и малого бизнеса, присутствие которого на мероприятии с каждым годом увеличивается. Расширяются и границы – с появлением крупного дистрибьютора из Армении, CorpSpace вышел на международный уровень.

Валерий Пиличев также напомнил, что по итогам встреч в 2022 году было заключено 22 соглашения о сотрудничестве, в мероприятиях приняли участие более 250 участников.

В 2023 году в формате CorpSpace пройдет встреча для производителей товаров питания.

Источник: urbc.ru, 03.10.2023

Оценены российские затраты на внедрение исследований и разработок

Институт экономических исследований и экономики знаний (ИСИЭЗ) НИУ ВШЭ провел анализ данных Росстата и пришел к выводу, что трансформация экономики и санкции не привели к снижению затрат предприятий на инновации. В 2022 году эти вложения составили 2,7 трлн рублей, что на 12,5% больше, чем в 2021 году. Однако с учетом инфляции показатель остался неизменным. Эксперты отмечают, что в прошлом году отечественные инновации получили поддержку в связи с уходом западных компаний, необходимостью импортозамещения и государственными мерами поддержки.

Затраты организаций на инновационную деятельность в 2022 году составили 2,7 трлн рублей (по сравнению с 2,4 трлн рублей в 2021 году).

С учетом инфляции этот показатель остался неизменным. Меры господдержки производителей и пользователей отечественного программного обеспечения способствовали росту затрат на разработку и приобретение программ и баз данных на 98%. Наибольший рост затрат был зафиксирован в отраслях, из которых ушли зарубежные компании. Например, в производстве бумаги затраты выросли на 46,5%, в химической промышленности – на 42,5%, в мебельной промышленности – на 33,2%, в текстильной промышленности – на 28,1%. Рост также отмечен в отраслях, получивших государственную поддержку, таких как сельское хозяйство (26,7%) и телекоммуникации и информационные технологии (16,2%).

Доля затрат на инновационную деятельность в общем объеме продаж организаций практически не изменилась в 2022 году и составила 2,1% (по сравнению с 2% в 2021 году). Объем произведенной инновационной продукции в 2022 году составил 6,4 трлн рублей (по сравнению с 6 трлн рублей), что снизилось на 8% в постоянных ценах. Лидерами по росту объема инновационной продукции стали сельское хозяйство (рост на 60,1%), металлургия (рост на 41,4%) и транспортировка и хранение (рост на 31%). Однако доля инновационной продукции в общем объеме продаж организаций по-прежнему невысока и составляет 5,1% (по сравнению с 5% в 2021 году).

Член генсовета «Деловой России» и генеральный директор АО «Первая группа» Алексей Порошин указал на значительное количество конкурсов, грантов и хакатонов, направленных на развитие инновационной деятельности. Он также подчеркнул важность создания экосистемы и инструментария, позволяющих сократить издержки на поиск и создание новых продуктов.

Источник: gazeta.ru, 03.10.2023

В Госдуме заявили о замене иностранного ПО отечественным софтом

Импортозамещение программного обеспечения произойдет в нижней палате парламента России, российский софт в Госдуме придет на смену иностранному, сообщил глава комитета Госдумы по информполитике Александр Хинштейн.

Как написали « Ведомости», аппарат Госдумы приобрел для депутатов и административных работников парламента 1800 лицензий отечественных аналогов операционной системы Windows и пакета офисных программ Microsoft Office.

«Программа импортозамещения в нижней палате инициирована лично председателем Госдумы Вячеславом Володиным», – сказал Хинштейн.

По его словам, в нее входят и закупки отечественного софта, в том числе операционных систем и офисных пакетов. «Российские разработчики предлагают зрелые решения, которые написаны с учетом всех национальных стандартов, в том числе и безопасности. Я хорошо знаком с ОС Astra Linux и пакетом «МойОфис» и не вижу никаких трудностей при переходе на них с Windows и Microsoft Office», – добавил парламентарий.

Источник: 1prime.ru, 02.10.2023

Цифровые продукты Росатома

С 2021 года под эгидой Госкорпорации реализуется первый российский проект по импортозамещению целого класса промышленного ПО – систем инженерного анализа и математического моделирования (CAE-класс), с 2022 года Росатома выступает координатором проекта по созданию российской PLM-системы «тяжелого» класса.

Показателем доверия к уровню цифровых компетенций Росатома стало поручение по реализации «дорожной карты» развития высокотехнологичной области «Квантовые вычисления». Создание российского квантового компьютера – одна из стратегических задач цифровизации России, ответ на этот вызов призван существенно сократить отставание от мировых технологических лидеров. Госкорпорация выступает организатором единой «экосистемы» различных центров разработки, НИИ, технологических стартапов и лабораторий вузов для эффективной координации совместной деятельности. В 2022 году был создан экспериментальный образец 16-кубитного квантового компьютера на нейтральных атомах, выполнены двухкубитные квантовые операции. 29 декабря 2022 г. было подписано новое соглашение о намерениях между Правительством Российской Федерации и Госкорпорацией «Росатом» в целях развития высокотехнологичного направления «Квантовые вычисления».

В настоящее время в портфеле Росатома – более 60 цифровых продуктов, решений и услуг по семи приоритетным направлениям: «Математическое моделирование и НИОКР»; «Управление предприятием и производством»; «Цифровая инфраструктура»; «Управление сооружением крупных инженерных объектов»; «Информационная и физическая безопасность»; «Цифровизация городских сервисов и процессов»; «Системная интеграция и разработка ПО». Заказчики ИТ-решений

«Росатома» - ведущие промышленные, энергетические и нефтегазовые компании – лидеры стратегических отраслей российской экономики.

Некоторые продукты приведены ниже

Система «ЛОГОС» – импортонезависимый продукт для инженерного анализа и математического моделирования, разработанный во ФГУП «РФЯЦ-ВНИИЭФ» (входит в Госкорпорацию «Росатом»). Это базовый продукт проекта по импортозамещению программного обеспечения CAE-класса (то есть предназначенного для расчетов, анализа и симуляции физических процессов при решении инженерных задач) в российской промышленности. Состоит из ряда модулей: «Логос Аэро-Гидро» (для моделирования процессов в воздушной и водной средах), «Логос Тепло» (для оценки тепловых характеристик и режимов деталей и узлов), «Логос Прочность» (для решения статических и динамических прочностных задач) и др. Задачи интеграции в единую платформу вычислительных модулей «Логос» и ПО класса CAE от различных разработчиков решает модуль «Логос Платформа». В 2022 году был завершен пятый этап совершенствования цифрового продукта «Логос»: расширены функционально-технические возможности базовых программных модулей «Логос Аэро-Гидро», «Логос Тепло», «Логос Прочность» и «Логос Платформа»; создана международная версия продукта «Логос».

PLM-система среднего класса «САРУС» – полностью импортонезависимая защищенная система управления жизненным циклом изделий на промышленных предприятиях. Создана на базе российского геометрического ядра. Развивается в рамках модульной концепции: ее основные элементы – управление предприятием в целом, производством и персоналом, а также жизненным циклом выпускаемой продукции. Позволяет заказчикам автоматизировать тесно связанные друг с другом производственные и бизнес-процессы: от моделирования и конструирования до документооборота, управления персоналом, логистикой и др. Разработчик продукта – ФГУП «РФЯЦ-ВНИИЭФ».

Multi-D – интегрированная технология управления жизненным циклом сложных инженерных объектов, позволяющая реализовывать проекты по их возведению и эксплуатации в заданные стоимость и сроки с необходимым качеством. Продукт разработан и применяется в Инжиниринговом дивизионе Госкорпорации «Росатом» (АО ИК «АСЭ») для реализации портфеля проектов строительства АЭС в России и за рубежом. Это модульное решение, которое включает в себя базовую платформу, единое информационное пространство для участников проекта, объединенный график, управление сооружением, электронный документооборот и ресурсное планирование и пр. К примеру, модуль Multi-D Docs and Resources

(документооборот на зарубежных площадках) в 2019 году был введен в эксплуатацию в рамках реализации проектов сооружения атомных станций «Эль Дабаа» (Египет) и «Пакш-2» (Венгрия). В 2022 году добавился модуль Multi-D ESB – интеграционная шина данных, обеспечивающая централизованный и унифицированный событийно-ориентированный обмен информацией между модулями платформы Multi-D и внешними системами. Модульный принцип позволяет обеспечивать поэтапные внедрение отдельных элементов платформы на различных стадиях жизненного цикла сооружения АЭС, а также комбинировать состав модулей в зависимости от требований конкретного проекта. В 2022 году продукты линейки Multi-D (Multi-D Platform, Multi-D Project) были включены в Единый реестр российских программ для электронных вычислительных машин и баз данных.

Цифровой продукт CAE-класса REPEAT – модельно-ориентированная среда проектирования и математического моделирования. Разработчик – АО «Инженерно-технический Центр «ДЖЭТ» (входит в контур управления АО «Русатом Сервис», предприятия Госкорпорации «Росатом»). Продукт востребован в высокотехнологичных отраслях промышленности, проектных институтах, конструкторских бюро и образовательных учреждениях. Система базируется на комплексном подходе к вопросу моделирования, а именно, позволяет разрабатывать модели энергообъектов/процессов, создавать цифровые двойники, повышать эффективность энергообъекта, снижать затраты производственных процессов, количества простоев и инцидентов, проводить виртуальные испытания проектируемого оборудования, систем и т.д.

Система предиктивной аналитики «АтомМайнд» – платформа цифровизации предприятий промышленности, использующая технологии предиктивной аналитики для прогнозирования качества изделий и состояния оборудования. В режиме реального времени обеспечивает сбор достоверных технологических данных и данных о состоянии оборудования, их анализ на основе алгоритмов искусственного интеллекта. По итогам анализа предлагает оптимальные параметры и режимы работы оборудования, что позволяет снизить уровень дефектов продукции.

«Атом.РИТА» **–** разработанная в Росатоме low-code RPA-платформа. Это полностью импортонезависимый роботизированный интеллектуальный технологичный ассистент, который обеспечивает полный цикл программной роботизации бизнес-процессов, от создания программных роботов до их отладки, поддержки и развития. Включена в реестр отечественного ПО и зарегистрирована в Роспатенте.

ПВК «Волна» – цифровой продукт инженерного анализа, созданный РФЯЦ-ВНИИТФ в сотрудничестве с «Газпромом», который был официально представлен в Москве в декабре 2019 года. Так компетенции «Росатома» в области газодинамики нашли эффективное применение в принципиально новой не атомной сфере – эксплуатации газопроводов. «Волна» предназначена для моделирования и мониторинга различных режимов работы газотранспортных систем и используется для решения инженерных задач в области проектирования и эксплуатации газопровода, а в связке со SCADA-системами – для взвешенного принятия диспетчерских решений.

Источник: rosatom.ru, 04.10.2023

Программно обеспеченное размещение

Группа компаний «Астра», которая объединяет нескольких разработчиков российского программного обеспечения, планирует провести IPO на Московской бирже в текущем октябре, сообщила компания.

По результатам IPO доля акций в свободном обращении составит около 5%. Их инвесторам предложат действующие акционеры компании.

Почему « Астра» решила провести IPO

В качестве мотивов проведения IPO указано, что размещение позволит создать ликвидность акций на вторичном рынке, реализовать долгосрочную программу мотивации сотрудников и повысить узнаваемость группы среди потенциальных клиентов. Кроме того, IPO должно позволить « Астре» продолжить программу M&A.

Источник РБК, близкий к «Астре», рассказал, что группа планирует привлечь сотрудников к участию в IPO – передаст им денежные средства для участия в сборе заявок. «Компания рассчитывает, что сотрудники с ними надолго и будут инвестировать вдолгую», – сказал он.

По итогам прошлого года выручка группы выросла в 2,5 раза по сравнению с 2021-м, до 5,4 млрд руб., показатель EBITDA – в 2,7 раза, до 2,9 млрд руб., а чистая прибыль – в 2,8 раза, до 3 млрд руб. В первом полугодии выручка увеличилась более чем в три раза, до 3,1 млрд руб., EBITDA превысила 1 млрд руб. (троекратный рост), а чистая прибыль выросла в 2,3 раза, до 1,16 млрд руб.

Какие перспективы у « Астры»

По оценке Strategy Partners, в прошлом году «Астра» среди российских разработчиков была лидером в сегменте операционных систем и инфраструктурного программного обеспечения. На этих рынках компания

занимала 49 и 22,8% соответственно. В целом аналитики оценивают потенциальный объем российского рынка инфраструктурного софта в 270 млрд руб. в 2030 году. Доля отечественных компаний на нем может, как ожидается, вырасти с 36% в прошлом году до 90% из-за ухода зарубежных игроков и ускоренного импортозамещения.

Число уникальных клиентов « Астры» выросло с 5,3 тыс. в 2020-м до 19 тыс. по результатам первого полугодия текущего года, отмечается в сообщении компании. Около 70% в выручке пришлось на корпоративных клиентов, в первую очередь из энергетического, нефтегазового, финансового и промышленных секторов. Стратегия « Астры» предполагает расширение портфеля продуктов, увеличение доли корпоративных клиентов и выход на рынки дружественных стран в долгосрочной перспективе.

Впервые о планах IPO гендиректор ГК « Астра» Илья Сивцев заявил в середине прошлого года. В минувшем сентябре источники РБК говорили, что группа наняла банковских консультантов для организации размещения и готовится провести его в стартовавшем четвертом квартале. Собеседник РБК, близкий к одному из организаторов IPO, рассказывал, что компания предложит менее 10%, но впоследствии размер free float может быть увеличен. Наиболее близким публичным аналогом для « Астры» он называл группу « Позитив» (разрабатывает решения в области кибербезопасности под брендом Positive Technologies), которая также развивает IT в сегменте b2b. Собеседник также говорил, что, исходя из прогноза по EBITDA «Астры» в этом году и более высоких темпов роста выручки и маржинальности, чем у «Позитива», группу в ходе IPO могут оценить более чем в 60-80 млрд руб.

Тогда же несколько опрошенных РБК аналитиков говорили, что группа способна привлечь указанную сумму, а само IPO может стать одним из крупнейших в России за последние годы. Исходя из оценки, названной источником РБК, близким к организаторам, и размера продаваемого пакета, «Астра» рассчитывает привлечь на бирже 3-4 млрд руб.

«Судя по последним публичным сделкам, в частности SPO Трубной металлургической компании (ТМК), спрос на такую сделку должен быть на хорошем уровне» , – говорит исполнительный директор и партнер Advance Capital Артур Шубаев. И отметил, что, по их последним расчетам, премия за ликвидность (рассчитанная как разница средних мультипликаторов на публичном рынке и на рынке M&A с частными таргетами) достигает 65-75%. То есть компания, если бы продавала 5% частному инвестору, получила бы за них сумму на уровне 1,75-2,35 млрд руб.

Инвестиционный консультант « Альфа Капитала» Александр Абрамян считает, что у «Астры» « высокие шансы привлечь требуемую сумму».

«Денег на рынке достаточно много, несмотря на высокую ключевую ставку. Позитивный сигнал – недавнее SPO ТМК, которое вызвало большой ажиотаж, и книга была переподписана в несколько раз», – рассуждает он. В то же время эксперт отметил, что о планах выйти на биржу заявляют и другие компании, поэтому «Астре» придется конкурировать за внимание и деньги инвесторов, продумать, как позиционировать себя и преподнести размещение. «В дальнейшем, на мой взгляд, «Астра» может повторить историю успеха группы «Позитив», чьи акции выросли втрое с момента размещения два года назад. Сейчас крайне велик спрос на импортозамещение IT-продуктов, и «Астра» занимает лидирующую роль на рынке операционных систем, поэтому внешняя среда для компании на ближайшие годы складывается благоприятная. А будет расти прибыль, будут расти и акции», – считает Абрамян.

Руководитель спецпроектов RU-CENTER Алексей Замесов отметил, что IPO «Софтлайна» продемонстрировало умеренный интерес к IT-сектору. «Инвесторы не готовы давать высокие мультипликаторы. Полагаю, что оценка «Астры» завышена. Тем не менее не исключаю, что компания может сама поддержать свой выпуск, чтобы удержать цену в желаемом коридоре, так как объем размещения небольшой», – рассуждает он.

***

Чем известна группа « Астра»

Группа «Астра» объединяет несколько юрлиц, среди которых «Русбитех-Астра» (разработчик операционной системы Astra Linux), «Рубэкап» (разработчик системы резервного копирования и восстановления данных RuBackup), «Рупост» (разработчик российского почтового сервера для организаций RuPost) и др. Владельцы группы скрыты; ранее 20% принадлежало гендиректору Илье Сивцеву, 80%-Денису Фролову (вместе с Сивцевым ему также принадлежали производитель светотехнического оборудования ГК «Вартон» и – косвенно-контрольный пакет в «Байкал Электроникс», разработчике одноименных российских процессоров).

***

О планах выйти на биржу заявляют и другие компании, поэтому «Астре» придется конкурировать за внимание и деньги инвесторов, продумать, как позиционировать себя и преподнести размещение, говорит инвестиционный консультант « Альфа Капитала» Александр Абрамян.

Источник: rbc.ru, 03.10.2023

2023: Как движется импортозамещение ПО в России – оценки ситуации и перспективы

Курс на использование российского программного обеспечения был объявлен еще в 2016 году. Далее год от года в нормативные акты вносились корректировки и изменения, целью которых было обязать госзаказчиков всех уровней закупать программное обеспечение, разработанное и произведенное в России. Иными словами, курс уточнялся. Однако в полной мере его безальтернативность стала осознана такими организациями только в прошлом году. Результатом стал взрывной рост их спроса на ПО всех классов из единого реестра программного обеспечения для электронных вычислительных машин и баз данных.

О том, насколько российским вендорам удалось его удовлетворить, с какими трудностями и противоречиями им пришлось столкнуться, а также о том, каких действий ожидает от разработчиков регулятор в ближайшее время, читайте в новом материале TAdviser.

О масштабах задачи

В Классификаторе программ для электронных вычислительных программ и баз данных, утвержденном приказом Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций № 486 от 22.09.2020 года выделено 11 разрядов программного обеспечения. Это встроенное ПО, системное ПО, средства обеспечения информационной безопасности, средства разработки ПО, прикладное ПО, офисное ПО, лингвистическое ПО, промышленное ПО, а также средства управления процессами организации, средства обработки и визуализации массивов данных, а также средства анализа данных.

За каждым разделом стоят десять и более классов программного обеспечения, которые пополняют своими продуктами отечественные разработчики и вендоры – участники ИТ-рынка.

«По официальным данным, в России для 80% решений в области информационных технологий уже разработаны собственные аналоги», − комментирует Кирилл Тимофеев, руководитель управления эксплуатации инфраструктуры и сервисов компании « ОБИТ».

Официальным источником для такого утверждения служит выступление Дмитрия Чернышенко, заместителя Председателя Правительства Российской Федерации на ЦИПР, где он рассказал «о текущей ситуации и планах в сфере импортозамещения промышленного ПО». По его словам, для 80% всех решений уже существуют российские аналоги средней и высокой степени зрелости.

«Их мы включили в перечень особо значимых проектов, которые дорабатываются и внедряются в разных отраслях. К I кварталу текущего года были полностью реализованы 10 таких проектов, до конца года завершим еще 9, остальные проекты воплотим в жизнь в горизонте 3−5 лет», − сказал Дмитрий Чернышенко.

Но промышленное программное обеспечение – это только один из одиннадцати классов ПО в едином реестре российских программ, несомненно, очень важный.

А как обстоят дела с замещением программных продуктов остальных десяти разрядов после ухода с российского рынка иностранных вендоров, а также международных облачных сервис-провайдеров? Насколько полно оно замещает функционал зарубежных решений, насколько гибко адаптируется к ИТ-инфраструктуре каждого взятого в отдельности заказчика, – иными словами, как оно отвечает запросам потенциальных клиентов? И, наконец, последний вопрос: совместимо ли оно между собой и с российскими аппаратными средствами, т.е. процессорами? Об этом и хочется поговорить.

ПО для промышленности

Для определения приоритетных направлений, видов и классов программного обеспечения, необходимых для импортозамещения зарубежных отраслевых продуктовых решений, а также для постановки технических заданий вендорам на разработку продуктов под потребности российской промышленности летом прошлого года по поручению Председателя Правительства РФ Михаила Мишустина в России было создано 35 индустриальных центров компетенции (ИЦК). До конца 2024 года на софинансирование создания и внедрения новых продуктов в размере 80% со выделено 37,1 млрд рублей бюджетных средств.

Разработанные на эти средства программные продукты должны внедряться на предприятиях и в компаниях, которые в рамках ИЦК участвовали в подготовке техзаданий, а также поставляться на рынки других стран.

В результате было сформировано 32 индустриальных центра компетенций по отраслевой принадлежности, которые возглавили руководители госкорпораций или крупных компаний с госучастием. В состав каждого из них вошли представители компаний-заказчиков решений, продуктов и сервисов на основе ИТ, которые и сформулировали технические задания на разработку необходимого для поддержания работоспособности каждой отрасли, а в перспективе и ее цифровизации.

В Минцифры РФ предоставили TAdviser информацию о результатах работы индустриальных центров компетенции в 2022 году и в первом

квартале 2023-го. Согласно ей, – главным результатом стало утверждение перечня из 197 особо значимых проектов: 162 проекта по линии ИЦК.

Суммарные затраты на проекты ИЦК составляют 202,1 млрд рублей. Большинство из них реализуются за счет собственных средств компаний или других мер поддержки, а 46 проектов претендуют на гранты в размере 25,3 млрд рублей. К началу мая 2023 года были заключены соглашения с 25 проектами, которые получили финансирование на сумму 15,9 млрд руб.

Проекты, реализуемые за счет грантов, преимущественно нацелены на импортозамещение продуктов по классам: PLM, CAE, CAD, MES. Контроль их реализации ведётся в рамках «дорожных карт» « Новое индустриальное программное обеспечение» и «Новое общесистемное программное обеспечение». К завершению в 2023 году запланировано 29 проектов.

Видимые результаты

Детальной информации о продуктах, ТЗ, на которые сформированы индустриальными центрами компетенций мало, и пресс-служба Минцифры, отвечая на вопрос о результатах деятельности индустриальных центров компетенции, также не конкретизировала, какие именно проекты разработки ПО вошли в перечень особо значимых.

Но компании-заказчики и их партнеры время от времени все-таки рассказывают о том, что внедряют отечественное ПО. Во время Петербургского международного экономического форума в этом году, было несколько довольно громких объявлений. Так, «Росатом» объявил о включении в Единый реестр программ для электронных вычислительных машин и баз данных разработку компании «Русатом-инфраструктурные решения» − цифровой платформы для управления промышленными объектами.

Работоспособность и функционал SCADA «Инфраструктурной IoT-платформы версия 1.3» испытаны в ходе десятка пилотных проектов, реализованных в разных регионах России. Все они показали впечатляющие результаты – цифровая платформа обеспечила сокращение эксплуатационных затрат от 9 до 16%, и позволила повысить производительность труда сотрудников в 5 раз.

Сейчас «Инфраструктурная IoT-платформа» внедряется в центральном регионе страны, на крупном объекте площадью 50 тыс. кв м оснащенном инженерным оборудованием, которое генерирует более 50 тыс. сигналов в секунду.

Компания Delta Computers сообщила, что совместно с НТЦ ИТ РОСА разработали для концерна «Росэнергоатом» отечественный программно-аппаратный комплекс для построения частного облака и после успешных испытаний внедрили его.

Аппаратная платформа ПАКа построена на продуктах компании Delta Computers, а в качестве программных средств применена платформа виртуализации серверов и рабочих мест корпоративного уровня, созданная НТЦ ИТ РОСА. Также в состав программно-аппаратного комплекса включен портал управления ресурсами Delta Cloud Appliance.

Реализованное в рамках выполнения программы Правительства РФ по импортозамещению решение аттестовано на соответствие требованиям по защите информации ФСТЭК России АО Центр «Атомзащитаинформ», включая соответствие требованиям по обеспечению безопасности значимых объектов КИИ Российской Федерации.

Как отмечает Олег Шальнов, директор департамента управления IT-проектами и интеграцией концерна «Росэнергоатом», благодаря внедрению этого программно-аппаратного комплекса, на предприятии появились сбалансированные и горизонтально масштабируемые аппаратные решения на российском «железе» с прогнозируемыми параметрами качества работы информационных систем, уровня безопасности и стоимости владения на всем жизненном цикле решения.

«РусГидро» менее чем за 5 месяцев реализации плана импортозамещения перевела IT-инфраструктуру на СУБД и модульную платформу администрирования и мониторинга Tantor и централизовало управление серверами баз данных на основе СУБД PostgreSQL.

В преддверии ПМЭФ компания «Диджитал Дизайн» демонстрировала в Петербурге на специализированной конференции, посвященной цифровизации промышленности и диспетчеризации инженерных систем «Автоматизированное рабочее место обходчика». Это решение, предназначенное для автоматизации осмотров оборудования мобильными сотрудниками и обеспечения промышленной безопасности, внесено в Единый реестр программ для электронных вычислительных машин и баз данных. И, по словам Антона Варфломеева, генерального директора компании «Диджитал Дизайн», уже применяется на предприятиях нефтегазовой отрасли.

Другое программное обеспечение

Для координации усилий по разработке отечественных аналогов зарубежного ПО остальных 10 разрядов и классов, начиная с операционных систем и драйверов и заканчивая средствами аналитической обработки данных в реальном времени и средствами поддержки принятиях решений, было создано 12 центров компетенции по развитию общесистемного и прикладного программного обеспечения. Тематики, по которой в них объединяются участники рынка, частично совпадает с классами в Классификаторе программ для электронных вычислительных программ и баз

данных (к примеру, есть центры компетенций по развитию операционных систем, средств защиты информации, управления разработкой ПО), а в чем-то отличается от них. Так, отдельные ЦКР решают задачи импортозамещения мультимедийного ПО, облачных платформ, ERM/CRM, игровых сервисов.

По данным пресс-службы Минцифры РФ, сегодня в работе ИЦК и ЦКР принимают участие более 250 компаний-разработчиков и 310 компаний-заказчиков. Перечень регулярно пополняется и актуализируется. Тем не менее, некоторые участники ИТ-рынка, считают, что по своим тематикам Центры компетенции по развитию общесистемного и прикладного ПО не закрывают все потребности бизнеса в сферах импортозамещения и цифровизации. К примеру, пока нет ЦКР, который объединял бы разработчиков такого класса решений, как RPA.

В 2022 году центры компетенций технологического развития внесли свой вклад в координацию процесса импортозамещения ПО. В утвержденном перечне из 197 особо значимых проектов, о котором мы писали выше, 35 инициированы ЦКРами. Как сообщили в Минцифры РФ, все они будут профинансированы из собственных средств отечественных разработчиков в объеме 19,2 млрд рублей.

По словам Романа Карпова, директора по стратегии и развитию технологий Axiom JDK, председателя ЦКР по управлению ИТ-инфраструктурой, основная задача центра компетенций – это формирование ландшафта ИТ решений для целей дальнейшего формирования портфеля проектов по разработке и внедрению отечественных программных продуктов.

«В ЦКР УИТИ – разные решения. Например разрабатывается решение для замены системы управления артефактами типа Jfrog, есть также проект доработки отечественного сервера Java приложений Libercat, замещающего иностранные Oracle WebLogic, IBM WebSphere, Red Hat JBoss», – рассказывает он.

В то же время, по словам эксперта, замещать нужно все ПО, но критические темпы импортозамещения еще не набраны. «Результат тут может быть только один – это наличие ИТ-ландшафта полностью на отечественных продуктах и замещение его у заказчиков. Реализация текущих проектов займет несколько лет. Однако, это живой процесс, где выявляются новые потребности и компании, готовые их закрыть, разработав свой отечественный продукт», – уточняет Роман Карпов.

При этом, поскольку в ЦКРы объединялись разработчики одного и того же класса программного обеспечения, которые сами инвестируют в создание

новых программных продуктов, в ряде случаев оказалось, что делиться информацией друг с другом они не очень заинтересованы.

«Участники ЦКР ОС решили, что рынок ОС является высоко конкурентным и успешно развивающимся: ежегодно устанавливается порядка миллиона отечественных ОС. Благодаря мерам поддержки отрасли, таким как налоговые льготы и преференции при закупках, а также благодаря уходу с российского рынка зарубежных вендоров, разработчики ОС имеют возможность инвестировать собственные средства в разработку, и нет необходимости в предоставлении бюджетных грантов», − комментирует Алексей Смирнов, председатель совета директоров компании «Базальт-СПО» и председатель ЦКР «Операционные системы».

По его словам, все проекты в рамках ЦКР ОС были оформлены исключительно в информационных целях, ведутся разработчиками в соответствии с их внутренними планами и не нуждаются во внешнем управлении со стороны проектного офиса.

А вот индустриальные центры компетенции, убежден эксперт, важны для формирования ландшафта, для выработки единых требований.

«Ряд ИЦК работают эффективно, − комментирует Алексей Смирнов, − поскольку там есть отраслевые заказчики со своими задачами, и есть привлеченные ими вендоры, которым поставлены конкретные требования. Это важная связка, которая работает. При этом многие ИЦК работают за счет собственных средств, в других – гранты выделяются заказчику».

Игорь Зельдец, директор по развитию бизнеса в нефтегазовой и химической промышленности компании К2Тех, считает, что создание и ИЦК, и ЦКР является большим шагом к достижению технологической независимости.

«За год была проведена подготовительная работа, в рамках которой определены потребности заказчиков из различных отраслей, отобраны наиболее успешные российские программные продукты, которые лучше всего подходят для импортозамещения, сформированы проекты и дорожные карты развития нового индустриального и общесистемного программного обеспечения», − отмечает он.

С его точки зрения ИКЦ и ЦКР оказались наиболее продуктивным форматом коллаборации, дающим хороший синергетический эффект. В перспективе такое партнерство поможет находить необходимые продукты и составлять из них полностью отечественные комплексные решения, готовые к внедрению».

Практика импортозамещения

Процессы цифровизации не остановились в нашей стране с началом СВО, но были скорректированы с учетом необходимости делать ставку на отечественных поставщиков.

Уход западных вендоров с российского рынка подталкивает заказчиков решать задачи цифровой трансформации в импортонезависимой среде, − констатирует Антон Варфоломеев, генеральный директор компании «Диджитал Дизайн».

По словам эксперта, в госсекторе переход на российские цифровые решения в ключевых бизнес-процессах, например, в области документационного управления, уже состоялся.

«Сейчас фокус обеспечения технологического суверенитета сместился на операционные системы, системы управления базами данных, ВКС, сервисы электронной почты и офисные пакеты», − констатирует А. Варфоломеев

На сегодняшний день в Едином реестре российского ПО представлено более 17 тысяч программных продуктов и более 6 тысяч правообладателей, так что потенциальным их потенциальным клиентам – госструктурам и бизнесу, есть что выбрать.

По данным отчета «Результаты мониторинга закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд по состоянию на 01.01.23», подготовленного АНО «ЦКИТ», доля российских программных продуктов в структуре закупок ФОИВ, органов исполнительной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления, а также госкомпаний и акционерных обществ с госучастием, ФГУПов и ГУПов, госкорпораций и некоторых других организаций составила 87,1% в количественном и 54,2% в денежном выражении. Общий объем закупок ПО субъектами мониторинга в денежном выражении составил по итогам 2022 года 189 070,8 млн руб., что почти на 8% больше показателя, с которым был завершен предыдущий год.

Чаще всего субъекты мониторинга закупали «Справочно-правовые системы» (8819 закупок за период наблюдения). На втором месте по востребованности оказались «Средства антивирусной защиты» с 3608 закупок и на третьем – «Средства финансового менеджмента, управления активами и трудовыми ресурсами» – 2381 закупка.

Помимо них, в десятке самых покупаемых программных продуктов «Информационные системы для решения специфических отраслевых задач» и «Информационные системы для решения специфических отраслевых задач в области государственного управления», «Программное обеспечение средств электронного документооборота», а также два класса ПО для защиты информации.

Впрочем, как отмечается в отчете, закупки ПО многих других классов также по сравнению с 2021 годом показали положительную динамику. Это подтверждают и эксперты.

Что касается инженерного программного обеспечения, его разработки, поставки и внедрения у заказчиков, то, как поясняет Тимур Бадретдинов, руководитель направления инфраструктурных решений «Сиссофт», основные проекты в интересах компаний с государственным участием состоялись в 2022 году.

В 2023-м значительно выросло количество запросов и со стороны компаний среднего и крупного бизнеса, так как текущие ограничения в перспективе могут повлиять на их конкурентоспособность.

По словам Константина Тимофеева, руководителя направления эксплуатации инфраструктуры и сервисов компании «ОБИТ», компании малого и среднего бизнеса в области импортозамещения в сфере цифровых и телекоммуникационных решений в IT-инфраструктуре пока отстают от лидеров.

Похожая ситуация наблюдается и в сегменте роботизации процессов. К примеру, в непростом 2022 году количество проектов, реализованных компанией Robin в интересах заказчиков из госсектора и крупных корпоративных клиентов, выросло. А вот спрос малых и средних компаний, практически, из всех отраслей, упал.

И тут вопрос даже не в стоимости роботизации: например, мы с 2022 года не повышали цены на свои продукты, а наше облачное RPA-решение как раз дает значительную экономию за счет маркетплейса готовых роботов и отсутствия необходимости оплаты лицензий. Но экономические трудности малого и среднего бизнеса не позволяют компаниям вкладываться в оптимизацию процессов в данный момент, − утверждает Павел Сергеев.

Компании, большие и средние, с госучастием и коммерческие, занявшись импортозамещением ПО разных классов, столкнулись с дилеммой, которую применительно к рынку средств корпоративной мобильности так сформулировал Андрей Врацкий, CEO платформы корпоративных коммуникаций и мобильности eXpress: «Уход с рынка западных вендоров решений MDM (Mobile Device Management) ставит перед заказчиками резонный вопрос – пытаться ли импортозамещать функционал зарубежных решений российскими «один в один», или, воспользовавшись случаем, перейти на более современные технологии: контейнерные приложения со смартаппами внутри. По рынку мы видим, что всё больше заказчиков выбирают именно второй, значительно более эффективный и дешевый на перспективу, вариант».

ПО, которое предпочитают

Разработчиков программного обеспечения в России, и, следовательно, и продуктов их основной деятельности, немало. В большинстве своем они фокусируются на каком-то одном классе программного обеспечения. А поскольку деление на сегменты в совокупном объеме рынка разработки ПО не было равномерным, количество программных продуктов на классы приходится разное. К примеру, количество российских операционных систем в Едином реестре программ для электронных вычислительных машин и баз данных уже около 90, что даже для такой большой страны, как Россия, многовато. В то же время отечественного ПО других классов, например, офисного или СУБД, значительно меньше

Системные интеграторы с момента начала СВО активно помогают российским заказчикам в импортозамещении, поэтому они или быстрее других сориентировались, выявили наиболее перспективных российских вендоров программных продуктов и вступили с вендорами наиболее перспективных программных продуктов в партнерства, или уже в ходе проектов по импортозамещению пришли к пониманию, на какие продукты стоит ориентироваться.

К примеру, компания НОРБИТ (входит в ГК «ЛАНИТ»), по словам ее управляющего директора Владимира Вертоградова, после ухода зарубежных производителей пересмотрела свои приоритеты и переосмыслила накопленный ею портфель решений и продуктов.

«В прошлом году, − рассказывает он, − продуктовая линейка НОРБИТ подверглась серьезной трансформации, в нее было включено более десятка российских решений. Мы заключили ряд стратегических партнерств, из последних – с компаниями Websoft, ТУРБО, МойОфис, ДатаКаталог. И теперь в портфеле НОРБИТ есть аналоги для каждого ключевого направления бизнес-систем: ERP, CRM, BI, SRM, HRM, управления данными и ML. Это либо несколько вариантов продуктов от проверенных отечественных вендоров, либо наши разработки. А компания «Сисофт» на опыте реализованных проектов по импортозамещению ПО выработала четкое понимание, какие отечественные программные продукты активней других применяют клиенты.

«Клиентские и серверные операционные системы Microsoft заменяют на продукты ГК «Астра», Базальт СПО, РОСА, − рассказывает Тимур Бадретдинов. − В системах резервного копирования бесспорный лидер – Кибер Бэкап. Настольные офисные приложения и совместная работа с документами – это продукты «МойОфис» и «Р7-Офис». Почтовые серверы и коммуникации – CommuniGate Pro, «МойОфис Почта 2» , VK WorkSpace и Яндекс 360. По системам виртуализации однозначных лидеров нет, так как

выбор решения обуславливается многочисленными объективными и субъективными факторами».

Кирилл Тимофеев отмечает также отличные результаты перехода на отечественные программные продукты по защите трафика и антивирусной защите.

«Компания «ОБИТ» реализовала проект по импортозамещению решения сетевой защиты для крупной промышленной компании «Европапир», внедрив продукт от российского разработчика UserGate. По словам заказчика, отечественное решение не уступает по функционалу и надежности западному (Barracuda)», − рассказывает он.

По его словам, у компании «ОБИТ» также есть опыт построения с нуля IT-инфраструктуры заказчика – бывшей российской «дочки» крупной немецкой компании из энергетического сектора. Такая задача остро встала на повестку дня после ухода из России материнского бренда. При этом миграцию надо было осуществить без ущерба для непрерывности бизнеса. Для ее решения заказчику пришлось сменить глобального провайдера облачных сервисов на российского, то есть на компанию «ОБИТ», а его специалисты помогли заместить ряд решений, которые оказались недоступны или небезопасны для использования по объективным причинам.

Каждый разработчик возделывает свою нишу, стремясь создавать отечественные программные продукты, которые будут полезны заказчикам, как из B2G, так и из B2B сегментов.

Замещая другие RPA-платформы, мы стараемся при этом не просто копировать, а добавлять новые возможности, которых нет даже у продуктов глобальных компаний, − говорит Павел Сергеев. − Ведь не так много ценности для бизнеса в том, чтобы просто поменять одних роботов на других. Наша цель – не перенести код « ошибка в ошибку», как говорят наши коллеги. Мы оптимизируем сервис, используя для этого все преимущества разработанной в компании платформы.

В тех сегментах ИТ-рынка, где российских аналогов зарубежных программных продуктов пока немного, конкуренция за клиента способствует развитию функционала и повышению качества разработок. Так, свои решения задач автоматизации бизнес-процессов предлагают компании «Диджитал Дизайн» и « НОРБИТ».

«Ключевыми направлениями в области импортозамещения для нас являются разработка и внедрение систем автоматизации управления бизнес-процессами компании (BPM) и документационного управления. В 2022 году ГК Digital Design заняла первую строчку рейтинга TAdviser крупнейших поставщиков BPM-систем в России, что подтверждает высокую востребованность наших решений», − отмечает Антон Варфоломеев.

По его словам, 2022 год был отмечен ростом интереса к программному обеспечению АВАКОР, которое позволяет автоматизировать процессы внутреннего аудита, внутреннего контроля и управления рисками.

«Востребованность решения связана с уходом из России западных вендоров, предлагавших подобный функционал в облаке», − поясняет он.

Похожая ситуация и рост реализованных проектов отмечается с продуктом «Ареопад», предназначенным для автоматизации проведения совещаний и работы коллегиальных органов.

В портфеле «НОРБИТ» есть аналоги для каждого ключевого направления бизнес-систем: ERP, CRM, BI, SRM, HRM, управления данными и ML.

Это либо несколько вариантов продуктов от проверенных отечественных вендоров, либо наши разработки, − рассказывает Владимир Вертоградов. − В разработке продуктов НОРБИТ мы сосредоточились на тех направлениях, в которых исторически всегда были сильны – BPM, CRM, SRM. Фокусируемся на трех ключевых платформах – NBT BPM (управление CRM, SRM и внутренними бизнес-процессами), Norbit SRM (автоматизация закупочной деятельности в коммерческих организациях), RightWay (цифровизация маркетинга, управления программами лояльности и потребительским поведением). Активно наращиваем ML- и AI-функционал для улучшения аналитических и рекомендательных возможностей, ускорения принятия обоснованных управленческих решений.

Юлия Кудрявцева, директор по стратегическому развитию компании «Форсайт»:

«Наш главный приоритет на ближайшие годы – это развитие флагманского программного продукта «Форсайт. Аналитическая платформа» и создание полностью импортонезависимой версии платформы для работы в веб-интерфейсе.

Сейчас мы находимся в переходном периоде: в свежей, 10 версии платформы два типа клиентов – новый веб-клиент и настольная версия, полностью независимые друг от друга. Это сделано для того, чтобы дать пользователям время привыкнуть к веб-клиенту и какое-то время использовать и те, и другие инструменты настройки. Но, в целом, мы системно движемся на пути к импортонезависимости и к 2024 году полностью откажемся от поддержки толстого клиента. Поскольку « Форсайт. Аналитическая платформа» − это цифровая корпоративная BI-платформа, то еще одно направление нашего пристального внимания – ее производительность. Мы постоянно оптимизируем скорость работы платформы в части загрузки, отчетности и расчетов, развиваем встроенный

механизм In-Memory и все новые создаваемые функции тестируем на производительность.

Очень большое значение имеет для нас фокус на поддержке отечественных СУБД. Сегодня в области бизнес-аналитики одна из проблематик – это построение сложных корпоративных систем, включая сложные корпоративные хранилища, и для комплексного решения этой задачи не хватает высокопроизводительных отечественных СУБД. Конечно, на рынке есть Greenplum и Arenadata DB, есть Hadoop, Clickhouse и т.д., и в реальных внедрениях их можно комбинировать в многослойные КХД в интеграции с отечественными системами бизнес-аналитики. Поэтому для нас является приоритетом работа в совместных проектах по созданию высоконагруженных решений и оптимизация взаимодействия нашего продукта «Форсайт. Аналитическая платформа» с российскими СУБД с точки зрения обеспечения высокой производительности.

Кроме того, мы сейчас начали взаимодействие с нашими облачными провайдерами, проводим тестирование на развертывание продукта «Форсайт. Аналитическая платформа» в облаках. И здесь мы стремимся обеспечить горизонтальное масштабирование этого решения и дать возможность пользователю работать с нашей системой не только On-Premise, но и в облаках. Помимо развития «тяжелого» корпоративного ПО, мы уделяем большое внимание возможностям self-service BI. В линейке «Форсайт» есть продукт «легкой» бизнес-аналитики FlyBI – это полностью импортонезависимое ПО, в котором мы наращиваем количество функциональных возможностей и будем это делать в ближайшее время достаточно интенсивно».

На особых правах на ИТ-рынке находится сегмент корпоративной мобильности. Они объясняются уже сформированной у российских пользователей, сотрудников компаний потребности в таких инструментах. Благодаря ей, российские вендоры и сервис-провайдеры в этом сегменте рынка чувствуют себя очень хорошо.

«Классические проблемы любого российского импортозамещения – это как недостаточный уровень зрелости российских продуктов, так и нехватка разработчиков, − замечает Андрей Врацкий. − Но по первому пункту, в отличие от других сегментов рынка, мы опережаем западные аналоги (смартаппы не предлагает даже Microsoft), а с разработчиками, спасибо регулятору, ситуация значительно лучше, чем могла бы быть. Что же до развития – то оно не только в импортозамещении, а в общем принципе «сотрудники должны иметь все возможности для мобильной работы», это общемировой тренд, и Россия имеет все шансы стать одним из лидеров».

Это поле еще более или менее свободно. На нем есть место для сотрудничества разных игроков. В качестве примера можно привести коллаборацию разработчика первой российской мобильной операционной системы Аврора – компаний «Открытая мобильная платформа» и «Диджитал Дизайн», о котором рассказал Антон Варфоломеев:

В 2022 году мы разработали приложение « Мобильное рабочее место руководителя» под отечественную операционную платформу « Аврора», которое позволяет руководителям госкомпаний работать с документами и поручениями на планшетах с соблюдением требований по импортозамещению и защите информации.

Как ускорить импортозамещение

Дальнейшие шаги по развитию разработки промышленного ПО определил Михаил Мишустин. По итогам пленарной сессии «Цифровая независимость промышленной России» на ЦИПР-2023 Председатель Правительства поручил:

1. Запустить уже в этом году вторую волну проектов разработки ИТ-решений по предложениям индустриальных центров компетенций. Для их финансирования Минфин должен предусмотреть соответствующие средства.

2. Организовать на базе ИЦК работу по формированию перечней типовых решений, относящихся к КИИ, – для каждой отрасли. Необходимо установить предельные сроки по замещению в них зарубежных продуктов отечественными решениями с учётом их готовности и зрелости. Нужно быть готовыми к тому моменту, когда поправки в закон о безопасности КИИ вступят в силу, то есть к 1 января 2025 года.

3. Упростить разработчикам доступ к контрактам государственных компаний – крупных отраслевых заказчиков. Для этого Минфин совместно с Минцифры должны подготовить изменения в законодательстве, которые установят статус единственного поставщика для системно значимых разработчиков и дадут право госкомпаниям заключать с ними контракты без проведения конкурсов.

4. Подготовить изменения в законодательство, направленные на стимулирование венчурных инвестиций в стартапы и ИТ-компании. Правительство подготовит отдельный план действий по формированию отраслевых венчурных фондов и снятию барьеров для привлечения частных инвестиций, а также упрощению выхода компаний на биржу. В целях стимулирования создания бизнесом венчурных фондов возможно введение дополнительных стимулов и мер господдержки.

5. Проработать вопрос расходования части платы за использование зарубежного ПО, которая будет поступать на спецсчета, на поддержку

разработки отечественных ИТ-решений. Указанная мера – временная и будет действовать до момента перехода на отечественные решения. Таким образом, инициатива не предполагает введения новых платежей. Плата за пользованием иностранным ПО будет вноситься на спецсчета только в случае отсутствия надлежащим образом оформленных прав на его использование и только до момента миграции на российские решения. Такие платежи являются частью финансовых обязательств любой компании по отношению к правообладателю ПО.

6. Создать новый центр компетенции по разработке отечественных контроллеров и датчиков для автоматизированных систем управления технологическим процессом.

Что касается других классов программного обеспечения, то здесь регулятор планирует ввести сначала требования по совместимости программного обеспечения с российскими процессорами, затем установить требования к общесистемному ПО (операционными системами и базами данных), после чего добавить в действующий нормативный документ требования по совместимости как минимум с двумя российскими операционными системами из Единого реестра к прикладному ПО.

Оценку совместимости того или иного прикладного программного продукта с российскими процессорами и операционными системами, как ожидается, будут по единым стандартам проводить независимые центры тестирования. При этом, порядок финансирования их деятельности – из бюджета или за счет средств заявителей, то есть разработчиков программных продуктов, пока находится в стадии обсуждения.

О необходимости требований при разработке государственных информационных систем высказался и другой заместитель министра цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Александр Шойтов, принявший участие в конференции OS Day 2023. «Поскольку при разработке ГИС потребуется кооперация различных участников рынка для создании целых экосистем программного обеспечения, государство будет предъявлять к ним требования по стандартизации и унификации, требования доверия и требования к информационной безопасности для того, чтобы отстроить с точки зрения безопасной разработки ПО конвейер безопасной разработки ПО во всей экосистеме», − сказал он.

Участники рынка тоже проявили заинтересованность в повышении эффективности работы индустриальных центров компетенции. Логичным шагом в этом направлении, считает Игорь Зельдец, может стать более тесное сотрудничество разных ИЦК и создание индустриальных консорциумов.

«Это позволит создавать больше кросс-отраслевых универсальных решений, которые будут тиражироваться на смежные сектора промышленности», − поясняет свое предложение он.

По мнению эксперта, за счет того, что индустриальные центры будут взаимодействовать, делиться наработками друг с другом, можно будет избежать параллельной разработки одних и тех же классов ИТ-решений, создавать более функциональные программные продукты и быстрее выводить их на рынок.

На ускорение процесса импортозамещения ПО работает реализация консолидированного заказа на разработку ПО и требований к нему от нескольких компаний в сторону разработчиков ПО – задача, которую решает сейчас «Газпром нефть».

Предприятия должны договориться о базовом функционале, который необходим всем. Такой подход позволит быстрее получать унифицированное решение, а не вести разработку под каждую отдельную компанию, − отмечает Игорь Зельдец.

Импортозамещение всех классов программного обеспечения – это только первый этап на тернистом пути к технологическому суверенитету, или к технологической независимости. Многое уже сделано: сложилось четкое понимание, что обратной дороги нет. Для достижения цели тем, кто разрабатывает, внедряет и применяет отечественные программные продукты требуется время и умение договариваться.

Источник: tadviser.ru, 19.09.2023

КОНФЕРЕНЦИИ, ВЫСТАВКИ, ПРЕМИИ

Конференция «Индустрия 4.0»

Дата проведения: 19.10.2023. Начало в 10:00
Место проведения: Онлайн
Организатор: «Коммерсант»

Через полтора года после начала очередного витка технологических санкций в отношении российских компаний, российский IT-сегмент показал не только устойчивость, но и потенциал к росту в новых условиях. Российские разработчики программного обеспечения и платформенных решений вместе с Минцифры определили ключевые проекты для импортозамещения, и сейчас рассматривают новые экспортные рынки для выхода. Дистрибуторы и производители электроники запускают новые

проекты для того, чтобы занять новые ниши, освободившиеся после официального ухода зарубежных компаний, и ищут средства, чтобы сохранить высокие темпы роста бизнеса. При этом ряд проблем отрасли и регулятору лишь только предстоит решить.

Стоимость участия: 18 тыс. руб.

Сайт мероприятия: https://events.kommersant.ru/events/industriya-4-0-2023/

Источник: ict2go.ru

XVIII Национальный промышленный Конгресс

23 октября 2023 года в ЦВК «Экспоцентр» состоится XVIII Национальный промышленный конгресс PromSpace.

В фокусе внимания мероприятия – обсуждение возможных мер по опережающему, социально-экономическому и научно-технологическому развитию России, обеспечению технологического суверенитета и научного превосходства.

Основные участники дискуссии – руководители высокотехнологичных и промышленных предприятий России, представители законодательной и исполнительной власти федерального и регионального уровней, зарубежные партнеры из Турции, Китая, Индии, Ирана, ОАЭ.

Начнет работу конгресс с Делового завтрака, организованного совместно с ВЭБ.РФ. В ходе него участники мероприятия обсудят ключевые финансовые инструменты реализации проектов технического суверенитета.

Пленарное заседание пройдет при участии представителей профильных министерств, госкомпаний и промышленных предприятий, модератором которого выступит Сергей Николаевич Катырин, президент Торгово-промышленной палаты РФ. Главная тема к обсуждению: «Стратегия реализации проектов технологического суверенитета и структурной адаптации экономики». Среди ключевых вопросов: поддержка российских производителей и стимулирование создания высокотехнологичных производств, импортозамещение, развитие промышленных кластеров, ускоренное внедрение цифровых технологий, формирование новых транспортно-логистических коридоров, сотрудничество с зарубежными партнерами и др.

«В условиях нового миропорядка укрепление промышленного потенциала России – главный приоритет государственной политики. Ответом на современные вызовы видится структурная адаптация экономики,

основанная на производственной и технологической независимости, импортозамещении, создании новых высокотехнологичных и высококонкурентных производств, которая позволит России стать самостоятельной, развитой, индустриальной державой и промышленным лидером. Реализация задач подобного масштаба требует тесной кооперации в связке государство–бизнес–наука. Работу в таком формате на протяжении 18 лет успешно обеспечивает площадка Национального промышленного конгресса PromSpace» , – отметил Сергей Катырин.

Деловую программу конгресса продолжат пять стратегических сессий:

• Цифровой суверенитет промышленности;

• Развитие промышленной кооперации и инвестиционных проектов в рамках ЕАЭС;

• Железнодорожное машиностроение – локомотив экономики;

• Металлургия: новый вектор развития;

• Авиапром: курс на импортозамещение.

В программе мероприятия также: бизнес-диалоги с участием представителей дружественных стран, бизнес-встречи B2B и B2G, индивидуальные профессиональные консультации по правовым, юридическим и финансовым вопросам, работа выставочных экспозиций, а также заключение новых партнерских соглашений.

Источник: iz.ru, 03.10.2023

ПОРУЧЕНИЯ ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В настоящее время 71 поручение, в т.ч. поручения 2023 года:

Пр-1855ГС, п.2 б)

Правительству Российской Федерации:

с учетом ранее данных поручений принять дополнительные меры по обеспечению запасными частями, ввоз или производство которых приостановлены (прекращены), эксплуатируемых пассажирских транспортных средств общего пользования иностранного производства;

Срок исполнения: 1 февраля 2024 года

Ответственный Мишустин Михаил Владимирович

http://kremlin.ru/acts/assignments/orders/72287#assignment-11

Опубликовано 17.09.2023

Пр-1293, п.1 а)-4

Правительству Российской Федерации:

рассмотреть вопросы о разработке комплексной программы развития отечественного инжиниринга.

Срок исполнения 1 августа 2023 года

Ответственный Мишустин Михаил Владимирович.

http://www.kremlin.ru/acts/assignments/orders/71562#assignment-3

Опубликовано 29.06.2023

Пр-562, п.1г)-3

Правительству Российской Федерации:

Обеспечить актуализацию Стратегии развития лесного комплекса Российской Федерации до 2030 года, обратив особое внимание на необходимость:

импортозамещения в сфере лесной промышленности с учетом текущих и перспективных потребностей.

Доклад до 31 марта 2024 г.;

Ответственный Мишустин Михаил Владимирович.

http://www.kremlin.ru/acts/assignments/orders/70764#assignment-15.

Опубликовано 02.03.2023

Источник: kremlin.ru